

FACULTAD LATINOAMERICANA DE CIENCIAS SOCIALES

SEDE ECUADOR

PROGRAMA DE MAESTRIA: ESTUDIOS DE LA CIUDAD

Convocatoria 2010-2012



TESIS PARA OBTENER EL TÍTULO DE MAESTRÍA EN DESARROLLO DE LA CIUDAD

Agricultura Periurbana haitiana y las Instituciones Micro Finanzas (IMFs) : Un análisis de los efectos en el caso de la ciudad de Camp-Perrin .

Smail Chevalier

4 /22/ 2013



**FACULTAD LATINOAMERICANA DE CIENCIAS SOCIALES
SEDE ECUADOR
PROGRAMA DE MAESTRIA: ESTUDIOS DE LA CIUDAD
Convocatoria 2010-2012**



TESIS PARA OBTENER EL TITULO DE MAESTRÍA EN DESARROLLO DE LA CIUDAD

Agricultura Periurbana haitiana y las Instituciones Micro Finanzas (IMFs) : Un análisis de los efectos en el caso de la ciudad de Camp-Perrin .

Smail Chevalier

ASESOR DE TESIS: Ramiro Rojas Pierola

LECTORES : Dra. María Cristina Cielo y Alexander Amézquita O

DEDICATORIA

A Dios que me permitió y me dio la fortaleza
para realizar este estudio.
A mí amada madre Tyti clérice e hijos Samaille y Samyr.
A mi amada esposa Micheline D Chevalier
A mi preciosa amiga Myriam Salazar Villarreal por su apoyo

Agradecimientos.

Este trabajo de tesis que me tomó mucho tiempo, no lo había sido podido realizar si no fuera por la participación de múltiples colaboradores profesores e investigadores de la FLACSO-ECUADOR, quienes son apasionados de estudios en ciencias sociales. En primer lugar agradezco al coordinador y profesor Dr. Ramiro Rojas Pierola por haber aceptado ser el asesor de esta tesis y a los lectores de la misma por su tiempo. Con la capacitación del director de la tesis en términos de economía urbana dentro del contexto de estudio urbano me ha ayudado mucho a desarrollar con precisión esta investigación.

También expreso mi profunda gratitud y reconocimiento a todos los profesores del Programa de Maestría de Estudio de la Ciudad de la FLACSO por haber brindándonos la motivación académica a través de insumos teóricos como finalidad investigar sobre la problemática urbana y aplicar metodologías cuantitativas y cualitativas para que nosotros investigadores urbanos comprendemos los procesos sociales y económicos en las ciudades para poder desarrollar proyectos urbanos. Agradecemos a los siguientes: Drs Ramiro Rojas, Alfredo Santillán, Fernando Carrión, Marco Córdova, Jaime Erazo, Alexander Amézquita O, Nury Bermúdez Arboleda y María Elena Bedoya H. Y un agradecimiento especial a María Verónica Loor G. ex-asistente del Programa de Estudios de la Ciudad.

Deseo agradecer de una manera especial los funciones directivas de la Flacso-Ecuador: Juan Ponce Director, Betty Espinosa Subdirectora, Ana María Goetschel coordinadora Docente y Carlos Espinosa Coordinador de investigación.

Quiero agradecer a todos aquellos y todas aquellas que contribuyeron de una forma u otra para llevar a cabo este trabajo de investigación, especialmente a: Myriam del Carmen Salazar Villarreal, Cecilia Salazar, Marta Lucia Ramírez B y María Patricia Ramos.

Finalmente quería agradecer a todos compañeros del programa de Estudio de la Ciudad de la FLACSO por sus apoyos con este trabajo y su amistad, en particular: Alexandra Jaramillo, Daniela Ochoa, Diana Maigua, Diego Maldonado, Elizabeth Szabo, Gabriel Barba, Juan Francisco Rivadeneira, María Fernanda Proaño, Natalia Garzón, Rachel Senat, Tatiana Chauca.

Muchas gracias a todos y todas!

Smail Chevalier

Índice de Contenido

Agradecimientos	4
Índice y Anexos	5
Resumen	6
Introducción general	8
Capítulo I: Revisión de la literatura acerca de las actividades económicas y productivas dentro del espacio urbano	14
Los grandes paradigmas desde la perspectiva de la economía urbana	14
Perspectivas sociológicas urbanas acerca a la organización social dentro del espacio urbano según los marxista y post-marxista	18
- Modelo de producción desde el materialismo histórico	20
- Modelo de producción postmarxista desde Lefebvre y Castells	22
Teorías sustentas y regularidad empírica al estudio : Correspondencia entre ciudad y agricultura.....	28
Agricultura Urbana : Una alternativa en el espacio urbano y periurbano para el logro de la soberanía y seguridad alimentaria	26
Principales actores o sectores: Grandes y pequeños productores urbanos y las Instituciones de Micro Finanzas	29
Experiencia las IMFs en América Latina : Efectos del crédito en la producción agrícola urbana	33
Capítulo II: Presentación y ubicación del objeto empírico	39
La Historia, estructuras demográficas y económicas de Camp-Perrin	39
Capítulo III: Presentación de la metodología y análisis de los datos de la encuesta.....	53
Metodología : Dos ejes analíticos	53
Análisis de los efectos de las IMFs en la agricultura urbana de Camp-Perrin.	56
Capítulo IV: Agricultura urbana haitiana y desafíos	79
Panorama de la agricultura haitiana en base las Instituciones de Micro finanzas	79
Conclusión general: recapitulación y retos	93
Bibliografía	104
Índices de tablas y Abreviaciones	107

Resumen

El presente trabajo realiza un análisis del efecto y posterior aporte de las Instituciones de Micro Finanzas en el contexto económico, social, ambiental de los habitantes de la comuna de Camp-Perrin, del departamento los Cayes, región de Haití. Este trabajo permitió evaluar cuál es el efecto de estas instancias crediticias que llegan a los grupos más desfavorecidos del país. Vemos también que esta estrategia crediticia, va enfatizada para el logro del fortalecimiento de las pequeñas economías en el espacio urbano y periurbano, y que se constituyen en una estrategia que apunta a aportar al logro de la soberanía y seguridad alimentaria principalmente de los sectores más desfavorecidos y enfatizando el sector femenino en el país.

Los objetivos del trabajo se plantearon en dos ejes analíticos: 1) el análisis teórico enfocado en la sociología urbana y la economía espacial incluyendo la contribución de las instituciones de micro finanzas en el sector agrícola 2) un análisis estadístico descriptivo e inferencial en los factores determinantes de la demanda y oferta de crédito para el sector agrícola. Se utilizó una metodología que permitió evaluar de manera cuantitativa y cualitativa, la herramienta metodológica de campo fue la encuesta, (300 encuestas en total), en dos fases:

- a. recoger la información sobre tres Instituciones de Micro Finanzas que ofrecen créditos para el sector agrícola en Camp-Perrin, y
- b. la segunda encuesta aplicada, a los campesinos ubicados en la periferia, los cuales se involucran en la agricultura de sobrevivencia.

Los datos recogidos en el campo fueron procesados con el software SPSS la versión 20 de Windows7. Este software nos permitió identificar las tendencias de los efectos a través de porcentajes calculados.

Como conclusión se constato que los sectores pobres requieren del crédito, pero como lo demuestra este estudio, estos sistemas crediticios no tienen la capacidad de cubrir a todos los sectores, así como tampoco tienen el capital suficiente que pueda dar cubrimiento a todos los solicitantes. Los resultados obtenidos muestran que la diversidad de los actores y la importancia de los recursos financieros en el ámbito de las Microfinanzas, la orientación del crédito para la producción agrícola sigue siendo irrisorio en Camp-Perrin. La mayoría de las IMFs prefieren orientar sus créditos disponibles a las actividades principalmente comerciales. El hecho de que la agricultura ocupe el primer lugar en actividades de riesgo en los créditos, explica por lo tanto la baja oferta para esta actividad por parte de las IMFs. Existe también a nivel del país un marcado desequilibrio entre la oferta y demanda de créditos en el país actualmente. Además e necesario resaltar como una de las conclusiones de este trabajo de investigación, que los sectores de la agricultura urbana y periurbana son el principal motor económico del país y de ahí la necesidad por parte del estado de estudiar estrategias que garanticen facilitar la oferta de los servicios financieros y facilitar el acceso sostenible como alternativa para poder mejorar la calidad de vida de las familias y salir de la pobreza.

Palabras clave: Agricultura urbana, Ciudad, espacio e instituciones de Micro finanzas

Introducción general.

La Ciudad de Camp-Perrin en su crecimiento, ofrece al igual que cualquiera de las otras ciudades de Haití grandes beneficios sociales y económicos a la población urbana en comparación a las zonas rurales. El capital de inversión masiva a causa de la urbanización revierte un retorno en beneficio de la salud, educación y otros servicios sociales que no se pueden obtener en las zonas rurales. De acuerdo con la información del Instituto Haitiano de Estadística e Información IHSI para los años (2005, 2007), y del Ministerio de Finanzas y Planificación para el año (2001), muestran que el acceso al crédito, agua potable, instalaciones sanitarias, servicios de salud y educación de la población en las áreas urbanas de Camp-Perrin son cada vez más requeridos en comparación con la necesidad de los mismos en las zonas rurales: su población rural está estimada en un 91.2 %, la cual no tiene acceso a los servicios básicos, según lo reporta el Banco de la Republica de Haití BRH (2005, 2007); y el Ministerio de Finanzas y planificación Haitiano (2001).

Además de la actividad económica, los servicios básicos, y las fuerzas demográficas subyacentes; son factores que intervienen de manera decisiva en el crecimiento urbano de esta ciudad. Desde la década de los 80s y hasta la actualidad la migración se ha convertido en un factor importante en las regiones de Haití donde hay grandes poblaciones rurales, especialmente donde la pobreza es generalizada en el país, incluyendo las zonas rurales de Camp-Perrin. Las cifras de la migración del campo a la ciudad son muy difíciles de identificar, pero se estima que este fenómeno representa del 30 al 50 por ciento del crecimiento anual de la población urbana en las ciudades del departamento del sur de Haití, donde se ubica Camp-Perrin.

Los factores que impulsan la migración del campo a la ciudad, y en muchas oportunidades al exterior entre los cuales se encuentran los países de América Latina y el Caribe son complejos. En las grandes ciudades de Haití, no sólo los inmigrantes campesinos son atraídos a la ciudad por la perspectiva de un mejor empleo y mejores ingresos, sino que también se ven obligados a abandonar las zonas rurales por factores como la pobreza, la falta de tierras, la disminución de la actividad agrícola, y el hambre. El desempleo es un problema grave en la mayoría de estas ciudades donde la economía informal en cada una de ellas, no es capaz de absorber la enorme afluencia de trabajadores. En el caso de Camp-Perrin, dada la tasa de urbanización que esta ciudad tiene ahora, la demanda de nuevos puestos de trabajo será intensa a partir de 2019, se estima que 30.000 nuevos puestos de trabajo por año serán requeridos para dar

trabajo a todos los habitantes en edad de trabajar. Según los datos estadísticos del Ministerio de agricultura, en los diez años anteriores se registraron 500,000.00 de personas que salieron del sector agrícola, y de estos solo 50,000.00 encontraron trabajo y el resto constituye la masa de desempleo existente a nivel nacional en Haití. (Ministerio de Agricultura, 1997: 11-24). Por lo tanto, un gran número de pobres urbanos siguen haciendo pequeños trabajos y son los que se constituyen en las economías informales. Este sector de la Economía informal en la localidad de Camp-Perrin, se ubica especialmente en el mercado paralelo de la producción y el comercio; donde desarrollan una amplia gama de servicios: recolección de basura, venta interna de alimentos y materiales de construcción en las pequeñas empresas, así como también desempeñan actividades como la fabricación de prendas de vestir y manufacturas. Según las estimaciones, estas economías informales constituyen el 75% de las actividades urbanas en Camp-Perrin. (Instituto Haitiano de Estadísticas e Información IHSI, 2005:15).

Otros inmigrantes, sin embargo, que no pueden encontrar trabajo se ven obligados a aceptar empleos de baja remuneración. Situación que implica una deficiencia en la generación de ingresos suficientes para satisfacer sus necesidades básicas (alimentación y vivienda), de ahí que buscan compensar realizando actividades productivas en las áreas peri-urbanas de Camp-Perrin donde se localizan sus residencias y sus fincas. En esta ciudad específicamente en las zonas periféricas (Haut-Camp, Bois Rouge) existen 3.689 campesinos urbanos entre ellos 9% son hombres frente a 1% mujeres que actúan en el sector agrícola urbano. (Ver la tabla 4.1.b. en el anexo No. D). Estas poblaciones producen café, cacao, palma de aceite, plátano, y ganadería entre otras actividades productivas. El trabajo agrícola sigue siendo la opción para la mayoría de los campesinos pobres urbanos con poco dinero, especialmente en las zonas periféricas de Camp-Perrin.

La producción en invernaderos-jardines, y huertos son el reflejo de la existencia de la producción agrícola, así como también la crianza de pequeños animales, la muestra de la producción pecuaria características productivas muy comunes de las familias haitianas para mejorar la economía en las ciudades Haitianas, entre ellas Camp-Perrin. Situación que corrobora lo que la historia humana ha visto mostrando, y que es la existencia de pequeñas producciones agrícolas y pecuarias en las ciudades y sus áreas aledañas. En décadas recientes, los debates científicos y políticos sobre los jardines y huertos urbanos han crecido en importancia, y se han convertido en una realidad.

Según los autores Noemí Saray Siura, Céspedes (2007), Moreno (2007), la práctica de la agricultura urbana puede ayudar a resolver diversos problemas específicamente urbanos, así como también otros problemas más amplios de índole ambiental. En las discusiones sobre la lucha contra el hambre, los problemas ambientales y sociales, la biodiversidad, la agricultura orgánica, la agroecología y la agricultura urbana (tanto en los países América Latina y el Caribe) juegan un papel muy importante como estrategia para el logro de seguridad y soberanía alimentaria. Es así como los huertos y jardines urbanos pueden constituirse en posibles soluciones a algunos de los problemas de las familias para lograr el desarrollo(urbano), teniendo muy presente que estos productores, jardineros, horticultores y agricultores enfrentan muchos obstáculos entre ellos el acceso al crédito.

En Camp-Perrin, debemos señalar que hay una alta concentración de Instituciones de Microfinanzas, que ofrecen préstamos a personas con bajos ingresos (pobres). Según las estadísticas existen más o menos 40 instituciones, de las cuales sólo tres de ellas ofrecen créditos agrícolas a los pequeños productores que se localizan en la zona periférica de Camp-Perrin (Haut-camp et Bois rouge) y son las siguientes: Cooperativa de crédito Santa-Ana de Camp-Perrin (CAPOSAC), Cooperativa Popular de crédito para el Desarrollo de Camp-Perrin (CAPAC), y la Cooperativa de crédito San Juan de Camp-Perrin (CPSC). Entre los 3689 campesinos urbanos que existen solamente el 38.28% son beneficiarios de créditos. Para el periodo comprendido entre el 2007 y el 2008 se beneficiaron de crédito 3,455 personas con un capital de 434,215.00 gourdes; un equivalente a (49085.1739 US) para el fortalecimiento de la producción agrícola urbana. (BRH, 2009: 40-50).

Según los autores que han realizado investigaciones sobre los efectos positivos del crédito en las actividades económicas y productivas de las personas con bajos ingresos, se encuentran Juan (2006), Juan Walter M (2006), David S. Gibbons y Jennifer W. Meehan, según ellos el impacto de las IMF's en las actividades económicas y productivas de los pobres esta generalmente determinado como el conjunto de cambios (sociales y económicos) que surjan directa o indirectamente con los créditos concedidos. Según estos mismos autores el crédito que otorgan a los pobres pueden afectar a su familia, negocio dependiendo de varios ámbitos (económico, social, antropológico, salud, entre otros). En términos de impacto económico y social de las Microfinanzas, los autores destacaron los siguientes puntos: Mejora la renta, el patrimonio, el nivel de ahorros de los clientes. Así como también mejora las condiciones de vida

de la población beneficiada (salud, educación, etc.), además de que hay generación de empleo local. Se evidencia el fortalecimiento de la posición de los individuos dentro de su familia y la construcción de capital social y económico. Por ser una actividad que brinda servicios de créditos a los pobres urbanos o rurales, los cuales no tienen acceso a los servicios de bancos comerciales por falta de garantías materiales, las IMFs con la oferta de crédito benefician a sectores tan diversos como la agricultura urbana por su proximidad a la ciudad. Hoy en día, el debate se centra en una distinción entre dos categorías de proximidad a la urbe, llamados respectivamente geográfica y la organización social. A partir de los trabajos históricos de Von Thünen(1827) y Christaller (1933), la economía espacial y urbana se han embarcado en la comprensión de las consecuencias económicas del espacio. Se puede destacar que la distancia desde la periferia hacia el centro en donde se ubican las actividades económicas y financieras, y que es un factor que influye en la demanda del crédito agrícola. Este es un factor importante para la localización de las actividades económicas de los pequeños productores en el caso de la localidad de Camp-Perrin.

Además, en el debate teórico los autores como por ejemplo K. Marx (1969) , H. Lefebvre (1977) y Castells (1972) entre otros , abordan en forma crítica la relación que existe entre la ciudad, las personas y los espacios donde interactúan desde la sociología urbana, apoyándose en diferentes estudiosos de los conceptos ciudad, hombre, espacio y su posterior interrelación, y que son los que finalmente explican la organización social y dan sentido al sistema económico y a los cambios de las organizaciones sociales. Para Lefebvre, el espacio es el producto de la sociedad, y cada colectividad humana debe producir su espacio en lo cual se oponen los valores a través de hechos espaciales. Se puede inferir que las instituciones de Microfinanzas por su localización tienen un efecto sobre la organización social de los campesinos dentro de su proceso productivo social, económico y político.

Ahora bien conociendo los propósitos sociales y económicos de las instituciones de Microfinanzas, en su accionar para la disminución de la pobreza y observando cómo los campesinos urbanos se esfuerzan para sobrevivir en su ubicación en la periferia- urbana de camp-Perrin, se plantea la pregunta central de esta investigación: ¿Las instituciones de Micro finanzas son medios reales para luchar contra la exclusión social de los pequeños productores teniendo la ubicación de sus actividades económicas como la producción agrícola en la periferia-urbana ?, o más específica :¿ El crédito recibido por los campesinos beneficiarios de las

instituciones de Micro finanzas, que tienen su actividades de producción agropecuaria en la periferia urbana de Camp-Perrin realmente contribuyen a mejorar su actividad agrícola y por ende a la mejora de la economía de las familias ?

Hipótesis y Objetivos del trabajo

Con respecto a esta pregunta se formula la siguiente hipótesis: Después de 25 años, las instituciones de micro finanzas que apoyan al sector agrícola han logrado bastantes habilidades y experiencia para demostrar que la producción agrícola y pecuaria es una buena alternativa económica de la población vulnerable que no tiene acceso a los servicios financieros comerciales.

En base a la hipótesis general se plantean las hipótesis secundarias:

1. La elección de la ubicación de las actividades económicas productivas de los campesinos en las zonas periféricas depende de su situación socio-económica precaria.
2. La situación socio-económica precaria de los campesinos en las zonas periféricas les favorecen la posibilidad de acceder al crédito para su producción agrícola periurbana.
3. El crédito recibido para invertir en la producción agrícola aumenta los ingresos y mejora la situación socioeconómica de los campesinos urbanos tomando en cuenta los otros cultivos como el café, cacao, y arroz propios del país. Por tanto existe una baja contribución del crédito en la inversión del cultivo de café en especial en Camp-Perrin.

El objetivo general de este trabajo de tesis de Maestría consiste en analizar el grado de contribución de las ONGs con el medio elegido, las Instituciones de Microfinanzas (IMFs), para luchar contra la pobreza. A través de la misión que tienen estas instituciones se analizan los determinantes de la oferta y demanda de crédito dentro del contexto de la ubicación de las actividades agrícolas de los campesinos, y se ve en concreto cómo el crédito otorgado a los beneficiarios mejora su situación y contribuye en la producción de café en la periferia urbana.

Los objetivos se fundamentan en dos principales ejes analíticos : 1) el análisis teórico enfocado en la sociología urbana y la economía espacial incluyendo la contribución de las instituciones de micro finanzas en el sector agrícola 2) un análisis estadístico descriptivo y de inferencia sobre los factores determinantes de la demanda y oferta de crédito para el sector agrícola. Con respecto al segundo eje, se busca conocer si la ubicación de las instituciones de

Microfinanzas y la proximidad de los pequeños productores a los mercados mejora su situación precaria. Sobre esa problemática queremos saber si existe una baja oferta y demanda del crédito para el cultivo del café.

Presentación del contenido:

Esta investigación consta de una introducción y cuatro capítulos. En el primer capítulo se presenta el marco teórico de la investigación, relacionada a la contribución de las instituciones de micro finanzas en la ciudad de Camp-Perrin : en primer lugar; se elabora una tipología de la investigación teórica en base a dos grandes paradigmas de la renta espacial de Von Thünen , y las teorías generales sobre la producción económica según Marx; a continuación se desarrolla , un análisis teórico relacionado al aspecto Ciudad-Campo desde las perspectivas post marxistas. Paso seguido se identificará de manera específica los factores que explican la localización de las actividades económicas, las cuales están relacionadas con las técnicas institucionales para la oferta de créditos a los clientes, dependiendo de la ubicación de sus actividades económicas y las garantías que ofrecen. Al final se hace énfasis en la regularidad empírica en función de los factores determinantes de la producción del café y la contribución de las Micro finanzas en el sector cafetero. En el segundo capítulo se desarrolla la presentación de la localidad de Camp-Perrin; en el capítulo tercero se realiza el estudio de campo y el análisis de los resultados; ya en el cuarto capítulo se presenta un panorama de la situación de la agricultura en función del sector financiero; ya para finalizar el documento se realiza la conclusión general donde se desarrolla una síntesis y los desafíos.

CAPÍTULO I: REVISIÓN DE LA LITERATURA ACERCA DE LAS ACTIVIDADES ECONÓMICAS Y PRODUCTIVAS DENTRO DEL ESPACIO URBANO.

Este capítulo aborda un análisis crítico de la importante relación que existe entre la ciudad, los seres humanos y el espacio desde las perspectivas económicas y sociológicas urbanas. Más cuando se tiene en cuenta el hecho de que los conceptos de ciudad, hombre y espacio van consolidados e interrelacionados, ya que sólo tendrán explicación dentro de la organización social, puesto que son los factores que darán sentido al sistema económico y a los cambios en las organizaciones sociales.

Este capítulo presenta primero, los grandes paradigmas sobre las actividades económicas y productivas dentro del espacio urbano, en segundo lugar un análisis del espacio desde la perspectiva marxista y post marxista, en seguida se presenta una revisión de la literatura acerca de la agricultura urbana y periurbana interrelacionada con las Micro finanzas dentro del área urbana y periurbana. Y finalmente una sección que presenta la regularidad empírica que incluye experimentación de las IMFs en la agricultura urbana en los países América Latinas.

Los grandes paradigmas desde la perspectiva de la economía urbana.

El análisis conceptual del espacio en la economía ha dado lugar a cuatro paradigmas: el primero se refiere a la teoría de la renta espacial por Von Thünen (1826), el cual fue y continua siendo considerado el fundador de las teorías de la localización; en las cuales se explica las ubicaciones óptimas de las actividades agrícolas. El segundo paradigma, es el de Alfred Weber (1909), en el cual se desarrolla la teoría de la localización industrial, basándose en la determinación del costo mínimo de transporte. La tercera es la de Hotelling (1929), quien hace un análisis sobre la relación entre la formación de los precios de un bien homogéneo, el tamaño del mercado y la ubicación de dos vendedores del mismo tipo de bien. El último paradigma se fundamenta en la teoría del lugar central por Christaller (1933) y Lösch (1940).(Camagni,2005)

Modelo de la renta espacial de Von Thünen.

Este modelo está basado en varios supuestos:

- a) La calidad del suelo es homogénea, es decir, la fertilidad del suelo es constante;
- b) La producción está relacionado con el rendimiento a escala y factorial constante, lo que implica que la producción por unidad de área (x) es fijo, y el costo por unidad de área (c) es fijo también, independientemente de la localización;
- c) El precio del producto (p) está determinado por el mercado en lugar central, independientemente de su lugar de producción;
- d) El costo de transporte es proporcional a la distancia recorrida y la cantidad del producto transportado. La tasa de transporte por unidad de distancia y por unidad de producto es (t). Al momento de la fabricación del producto no se tiene en cuenta el costo de transporte desde el lugar de origen hasta el lugar destino (periferia - centro). Sin embargo, este precio si se ve reflejado en los espacios de comercialización periferia urbe, es decir que los productores que se encuentran más cerca al mercado minimizan sus costos de transportación.
- e) El suelo más cercano al centro urbano está asignado al usuario que es capaz de pagar mayor renta por el mismo. (Camagni, 2005)

Alfred Weber (1909) desarrolla una teoría de la localización industrial. Para él, la ubicación más apropiada es aquella que minimiza los costos de producción. Su teoría se basa en cuatro supuestos básicos.

1. A excepción del agua y el aire que son materiales que se encuentran en todas partes algunos otros tienen una ubicación específica, que no se puede encontrar en cualquier parte.
2. Los mercados de los productos terminados se encuentran en ciertos puntos y la competencia es perfecta. (Alfred Marshal).
3. Una vez localizado un ilimitado grupo de trabajo el precio por su mano de obra tiende a bajar; por lo tanto, se le puede ofrecer un salario barato a cambio de su mano de obra
4. La mano de obra está localizada y en términos de número permitiendo una oferta laboral ilimitada en base a una cierta tasa de salario. (Camagni, 2005)

Por otra parte, en el modelo de Weber, se encuentran, tres factores que influyen en la localización de industrias: de los cuales dos son factores regionales (los costos de transporte y los costos de mano de obra) y el otro un factor local (las fuerzas de aglomeración). Para Weber los costos de transporte tienen mayor nivel de importancia. En el triángulo de Weber, dos vértices representan los puntos de la oferta de dos materias primas y el otro punto la demanda del producto terminado, la mano de obra está implícita en cada uno de ellos. El punto de costo mínimo de transporte se determina en el interior de uno de los vértices del triángulo, y la distancia es ponderada por el peso de la mercancía transportada.

Hotelling (1929) en su paradigma que busca la relación entre la formación de los precios de un grupo de bien homogéneo, el tamaño del mercado y la ubicación de los individuos que venden este mismo grupo de bien. El mercado está representado por un segmento lineal, en donde los compradores se distribuyen uniformemente; bajo ciertas condiciones, lo principal es la falta de elasticidad perfecta de la demanda. Hotelling muestra que las ubicaciones óptimas de los duopolio es que son dos en el centro del mercado. Lo que es conocido como la ley de la concentración de las actividades económicas en el centro. Además, Hotelling mostró que la concentración de sitios podría estar determinada por las condiciones de la situación de equilibrio. Sin embargo, el problema más relevante de estos lugares se debe a que los compradores más alejados del centro son penalizados con respecto a los otros que se encuentran más próximos al centro.

La teoría del lugar central se fundamenta en los estudios de Lösch (1940), es una teoría crítica sobre el modelo de Alfred Weber. En efecto, Weber considera en su teoría una demanda constante y no toma en cuenta sus variaciones. Donde, Lösch no va a buscar el punto de menor costo, sino el de máximo beneficio. Lösch en su análisis coloca el concepto de la interdependencia de las empresas. El objetivo de esta teoría no tiene que ver con la explicación, ni la localización de la actividad económica, sino más bien muestra cómo configurar un sistema de localización de las actividades económicas. Lösch demostró que, incluso si el mundo hubiese sido una bola lisa, las ubicaciones de las actividades económicas no estarían aisladas de manera homogénea. Las ventajas económicas de la especialización y la producción de masa producen

concentraciones locales, la cual es limitada por la búsqueda de una economía en los costos de transporte que crecen con un cierto tipo de dispersión. A través de un procedimiento complejo; por un lado, Lösch construye redes de las áreas de los mercados en forma hexagonal debido a cada bien económico. Su combinación en el sistema de red conduce entonces a una teoría de regiones económicas. Por otro lado, el sistema regional son en sí mismos los sistemas en red (o de la red de las regiones). Así, se construye una jerarquía de lugares centrales, es decir, de las ciudades, cuyo tamaño espaciado y zonas de influencia son co-determinados. Esta arquitectura presenta problemas matemáticos difíciles que desembocan en muchas cuestiones económicas. Los debates sobre la forma óptima de las áreas del mercado, el efecto de la entrada de nuevos competidores, las distorsiones del modelo original debido a la falta de uniformidad del medio ambiente, las condiciones de competencia espacial, la forma de las curvas de demanda en el espacio, la política de precios de las empresas, entre otras. La literatura generada por la teoría del lugar central, a más de ser extensa y abundante, continúa siendo bastante diversa. (Douglas Fisher,1996)

Los estudios de economía urbana comenzaron con los trabajos de Wingo (1961), Alonso (1964) y Muth (1969). Estos modelos tienen sus orígenes en el modelo de la renta espacial de Von Thünen. Ellos forman la base de la nueva Economía Urbana, modelos que también son conocidos como los modelos estándar de la economía urbana. Alonso (1964) fue el único que intentó en esa época desarrollar un enfoque general para el uso del suelo, a través de la transposición del modelo de Von Thünen, de la localización residencial y de las empresas urbanas. Sin embargo, el modelo de Alonso, terminó sólo en una yuxtaposición de modelos parciales, la más conocida de ellas es la del modelo de equilibrio espacial de la ubicación de los consumidores o residencial. Alonso introdujo explícitamente en su modelo, la distancia desde el centro de la ciudad, en la definición de opciones de ubicación. Además, se supone que todos los puestos de trabajo están en el centro. Mientras la ubicación esté cercana del centro, mayor será el precio de la tierra, pero el costo de transporte se reducirá al mínimo.(Camagni, 2005)

En el modelo de Alonso, las empresas tratan de maximizar los beneficios y los hogares en la satisfacción de restricción de presupuesto. A medida de que este más lejos la ubicación del centro, se puede ver que los costos de transporte son altos y los precios de la tierra son bajos. Los hogares (los pequeños productores en el sector agrícola y las empresas (las instituciones de

las micro finanzas) buscan la mejor relación entre estos dos gastos. Los cambios en la infraestructura de transporte pueden tener un impacto positivo en el costo del transporte, en donde de acuerdo a la mejora al acceso, se puede dar lugar a una disminución en el costo del transporte. Como se mencionó Camagni, 2005, el modelo teórico de Alonso ha sido aplicado y validado especialmente en los lugares de vivienda residencial. Sin embargo, al momento de localizar las actividades económicas productivas se enfrenta a una serie de problemas, relacionados con los precios. Nótese que el precio de la ubicación es sólo parte de un costo global de la localización.

Perspectivas sociológicas urbanas acerca a la organización social dentro del espacio urbano según los marxistas y post-marxistas.

Ahora bien, en este análisis interesa abordar a las siguientes preguntas sobre el espacio: ¿Quién produce? ¿Qué produce y donde? ¿Cómo lo produce y por qué? ¿Para quién lo produce?, El espacio no puede ser concebido como un producto común, ni como un simple espacio de actividades. El espacio puede ser concebido como un "objeto teorizado " de la sociedad. De hecho, las relaciones sociales no deben ser analizadas de forma independiente del espacio, su modo de existencia es espacial. Es a través del análisis del espacio que se puede entender cómo funciona la sociedad.

Como hemos visto anteriormente, los paradigmas teóricos del espacio de Von Thünen (1826), de Alfred Weber (1909) y de Wingo y Alonso se limitan a la localización residencial, la ubicación de las actividades económicas y productivas de las personas dentro del espacio urbano. Plantean la hipótesis de que los determinantes económicos son las que explican mejor la organización espacial, y las relaciones individuales se adaptan sólo a las condiciones económicas. Sin embargo, la sociología urbana se centra en la organización del espacio y tiene su origen en la reflexión sociológica de Durkheim. Las transformaciones del espacio deben ser estudiadas en relación al funcionamiento de la sociedad. El concepto del espacio referido a la ciudad ha sido el principal objeto de investigación por parte de los sociólogos. Quienes se interesan por saber cómo viven las personas en el espacio urbano que está creciendo rápidamente en el siglo XX bajo la presión de la industrialización y de la globalización. Buscan saber si es el comportamiento de los individuos el que describe sus características personales o si es la conducta de las personas la que explica sus condiciones sociales en la que viven.

Gracias a los aportes de los autores de la Escuela de Chicago es que la sociología urbana contribuye a un progreso significativo que permite entender mejor la organización urbana de los países en América latina y el Caribe.

El tema de la ecología animal y vegetal brinda a los sociólogos de la Escuela de Chicago algunos conceptos para identificar las relaciones entre grupo social y la transformación del espacio urbano, entre ellos se subrayan a los siguientes:

- Invasión y la sucesión, es decir proceso por lo cual una población es reemplazada por otra muy diferente en un espacio,
- Simbiosis y cultural: se refiere a la convivencia de diferentes poblaciones en el mismo barrio;
- Dominio : se trata de la influencia de las condiciones de vida de la población urbana del centro sobre el modo de vida de la población en la periferia);
- Competencia : lucha entre las comunidades humanas dentro de los procesos de producción biológica y económica y social

Con estas categorías de conceptos Park y Burgess han llegado a construir un modelo de crecimiento urbano, basado especialmente en la generalización de los fenómenos observados en la ciudad de Chicago. Según Park la sociología norteamericana de la escuela de Chicago se fundamenta en el enfoque darwinista:

La teoría ecológica parkiana se levanta desde el concepto «darwinista» de la «lucha por la existencia». En su opinión, la competencia es el principio activo en la regulación y ordenación de la vida en el reino de la naturaleza. Mediante la competencia se controla la distribución y el número de los organismos vivos y se preserva el equilibrio en los sistemas que definen un hábitat. En su seno, las correlaciones que mantienen los miembros son manifestaciones de un orden vital de base biótica antes que social. (Park, 1999: 27)

La competencia por el uso de la tierra está fundada por el mercado de la misma, tiende a situarse en los lugares más deseables, especialmente en el centro, zonas de negocios que rodean el distrito central. Son áreas ocupadas en parte por las pequeñas industrias, mientras que las familias con mucho dinero se encuentran eminentemente en la periferia, es decir, lejos de la congestión del centro, se alejan de todo tipo de molestia para una vida familiar mas tranquila en la casa.

Modelo de producción desde el materialismo histórico

El análisis marxista concentra una importancia específica en el espacio. Pero sobre todo esa contribución particularmente original se la debe a Lefebvre. En base a la revisión de la literatura se puede observar una influencia de los investigadores desde los años 70 que han estudiado el fenómeno urbano. A diferencia de los enfoques inspirados en el modelo de Thünen que estudia el espacio desde la perspectiva geográfica, los enfoques post marxistas plantean la cuestión de la relación del grupo social en el espacio desde la perspectiva ecológica. El espacio ya no es un simple contenedor vacío, está relacionado con la organización social. A partir de ahora en adelante precisaremos las relaciones que unen el espacio y los grupos sociales desde la visión marxista y post marxista.

Para el análisis marxista, son las relaciones de producción que pueden explicar la organización social capitalista, ya que el objetivo de esto último es la producción. En esta actividad productiva, el hombre entra en contradicción con la naturaleza para transformarla: las materias primas son, parte de las fuerzas productivas. El espacio en general, se transforma por el trabajo humano.

En comparación con los filósofos de su tiempo, K. Marx propone una nueva concepción de la realidad. Esto ya no es la naturaleza, se trata de la acción humana que para Marx es el centro de la realidad histórica y social. Es una acción que diferencia a los seres humanos de los animales, aun no se trata de la conciencia que proponen los filósofos de esta misma temporada, sino de la producción: solo el ser humano puede producir sus propias condiciones de vida.

De acuerdo con los clásicos el proceso de producción es la combinación de tres factores: tierra, trabajo, capital. A través del trabajo, el hombre entra en relación con la naturaleza. Pero el trabajo no produce sin una división organizada de mismo. La primera división del trabajo consiste en la separación de la industria y el comercio con el mundo de la agricultura, es decir, la separación del campo y la ciudad. Pero la división del trabajo también es responsable de la división de la sociedad en clases; así en la industria del siglo XIX, la burguesía representa el capital de trabajo, mientras los trabajadores representan la mano de obra. La división del trabajo está en la base de la doctrina del libre comercio defendido por los clásicos.

La corriente marxista se enfrenta a la teoría liberal, mostrando que la organización capitalista de la sociedad conduce a la explotación de la mayoría de la población por los dueños de los medios de producción. La estructura económica de la sociedad juega un papel central en el análisis de Marx. La estructura económica, o modo de producción se compone de las fuerzas productivas (medios de producción material y los trabajadores) y las relaciones de producción. Las relaciones de producción son las relaciones que integran a las personas a la esfera productiva. Por lo tanto, todas las relaciones económicas y sociales dependen del modo de producción. En el modo de producción capitalista, por ejemplo, según Marx las relaciones de producción se caracterizan por la oposición de tres clases : la clase media baja, o pequeña burguesía, cuyos miembros poseen las empresas (instalaciones de producción), por cuenta propia y no tienen empleados; el proletariado o clase obrera, cuyos miembros no tienen ningún medio de producción e intercambian su trabajo a cambio de un salario, y la clase capitalista o burguesía, que reúne a los dueños de los medios de producción, que compran la fuerza de trabajo, viven bien y se enriquecen con la ganancia del trabajo de los trabajadores.(K. Marx, 1969)

Para Marx, son las condiciones sociales y materiales en un periodo dado que determinan la evolución histórica. Marx distingue, varios modos de producción sucesivos: comunismo primitivo, el régimen esclavista de la antigüedad, el feudalismo y el capitalismo. Para Marx, cada uno de estos modos de producción presenta contradicciones internas, que sólo pueden conducir a su desaparición y sustitución por un nuevo modo de producción. Por lo tanto, Marx explica que el capitalismo también debe desaparecer a causa de sus contradicciones internas y que debe ser remplazado en un primer momento por el socialismo en donde el Estado posee los medios de producción y luego por el comunismo en donde habrá la abolición de todas las propiedades y la desaparición del poder. Sin embargo, cada modo de producción corresponde a una sociedad particular. Así, para Marx, el modo de producción capitalista, basado en el contraste entre la burguesía, que es la dueña de los medios de producción y el proletariado, que sólo ofrece sus fuerzas de trabajo a los capitalistas, situación que explica: la estructura legal, es decir, el énfasis en los derechos de propiedad de la legislación, el papel del Estado que corresponde al instrumento de opresión al servicio de la clase dominante y la ideología. El capitalismo se caracteriza no sólo por la alienación económica de los trabajadores desposeídos de sus tierras, medios de producción y obligados a vender su fuerza de trabajo, sino también a una alienación

ideológica o sea los operarios u obreros se adhieren al sistema de valores de quienes los explotan.(K.Marx, 1962, 1969, Harnecker,1982).

1. Modelo de producción postmarxista desde Lefebvre y Castells

Por parte de Lefebvre no se puede entender al espacio como un contenedor vacío sino debe ser entendido sólo a través de las relaciones sociales. Su enfoque se basa en el modelo de producción de Marx. En su análisis acerca de la producción se encuentran dos dimensiones:

La primera dimensión tiene relación estricta con la visión economista de la producción. Se trata de la producción física de bienes como mercancías. Del mismo modo se puede hablar de la producción del espacio en la medida en que se trata de su valor de cambio en vez de su valor de uso que es más importante en el ámbito económico. En ese sentido, la dimensión física de la producción en su importancia económica se convierte en uno de sus aspectos fundamentales: mercancía.

La otra dimensión de la producción desde la reflexión marxista es amplia en donde Lefebvre concentra su reflexión. Este análisis amplio marxista acerca de la producción nos da entender que es el hombre quien produce en el espacio su vida hasta la producción de obras, ideas, e ideología. Aborda de la misma manera que Marx, al pensar que la historia es la síntesis de la producción del hombre mismo. El espacio social no es un producto entre los demás, es un producto social que sirve como un admirable instrumento de pensamiento en cuanto a la acción social combinada. Es también un medio de producción, por lo tanto un medio de control de dominio y de poder.

Resulta que la relación entre el espacio y producción de acuerdo con la reflexión de Lefebvre se sitúa en tres niveles:

- a. Espacio producido : es el espacio consumido por su calidad física ;
- b. Espacio percibido : representación del espacio según los urbanistas, se prefiere a la distribución de la producción en el espacio;
- c. Y espacio vivido, la producción del espacio en ese nivel se enfoca su investigación.

Según la visión lefebvriana en el proceso de producción no existe sólo la producción de cosas y objetos, sino también coexiste en un sentido más amplio la producción del espacio social, que además es un espacio de reproducción social.

La ciudad y las clases sociales dentro de la reproducción del espacio

En cuanto a la ciudad, es difícil abordar o centrar la discusión del espacio en dos temas, no se sabe cuál es el punto partida, o si deber ser cerca a la ciudad como espacio: las relaciones sociales que se viven en la ciudad, o la dimensión física de la ciudad como espacio contenedor incluyendo la organización social como contenido.

Por parte de Lefebvre, la ciudad es un reflejo de la sociedad capitalista, es la expresión de las relaciones sociales que permiten la reproducción. Expresa además la organización espacial del capitalismo. En contraste, la ciudad ideal es la urbana: la vida social, la comunidad, el espacio abierto del todo y la ausencia de la segregación. La ciudad no es un lugar por excelencia afuera del espacio de la mercancía, se trata apenas de la ciudad capitalista que es una mercancía donde se realizan actividades productivas como espacio de producto económico. La historia de la formación urbana ilumina esta presentación de la ciudad. En el origen de cualquier ciudad, hay un excedente en la producción agrícola debido a la división del trabajo. De este modo, la historia de la ciudad puede hacerse a través del conflicto dialéctico entre la ciudad y el campo. (Jorge Gasca Salas. (2005).

Manuel Castell, Para este autor, el elemento unificador del fenómeno urbano, es la reproducción de la fuerza del trabajo, y el papel fundamental que debe desempeñar en la ciudad. La ciudad es el espacio urbano que facilita un mercado de mano de obra para el beneficio de los capitalistas. La ciudad surge como el modo de producción capitalista, donde se hace a través del mercado casi todos los intercambios que definen la vida cotidiana. Al aplicar el marxismo al estudio del urbanismo se señala que la crisis urbana se presenta por las clases dominantes en cuyo origen se presenta también en la rápida transformación de las condiciones de vida urbana, como resultado del progreso técnico y de las nuevas tecnologías.(Castells Manuel , 1972, Borja y M. Castells 1998).

Castells pretende demostrar que esta presentación que se hace de la ciudad es ideológica y además enmascara el verdadero problema del desarrollo del capitalismo y su monopolio. La crisis urbana es la forma actual de la oposición entre capital y trabajo, es la manifestación de las contradicciones que caracterizan el sistema capitalista entre el desarrollo de la esfera de la producción y reproducción de la fuerza trabajo.

Para algunos autores, la ciudad es un espacio que se caracteriza por un predominio de edificios, y por una mayor densidad de población. Vemos que estos autores enfrentan primero a la dificultad de plantear una definición clara de la ciudad. Partiendo de la premisa de que la ciudad es un espacio social debido a los fenómenos sociales, entonces no se puede definir a la ciudad exclusivamente por su dimensión material. Pero la ciudad también se puede definir por su oposición: por ejemplo, entre lo interior y exterior, entre centro y periferia, entre los espacios públicos y privados. La ciudad es vista principalmente como el espacio que permite el desarrollo entre las funciones específicas, en contraste con las teorías funcionalistas (y algunas formas de planificación urbana) que afectan a cada función (vivienda, generación de energía, la gestión urbana, el ocio) para áreas definidas, la ciudad que permite la coexistencia de estas funciones y conectan a un colectivo, una forma de apropiación del espacio.

Lineamiento de la ciudad: Definiciones y características.

La ciudad por lo tanto, se puede considerar como la generación de "efectos a medio", es decir, efectos resultantes de la existencia simultánea en un espacio dado de una pluralidad de elementos, no es muy lejos de la definición de los economistas. Los autores parten de dos características importantes del espacio para definir la ciudad: espacio público y movilidad. Según Borja la ciudad, el espacio público, es decir:

Un lugar con mucha gente. Un espacio público, abierto y protegido. Un lugar es decir un hecho material productor de sentido. Una concentración de puntos de encuentros. En la ciudad lo primero son las calles y plazas, los espacios colectivos, sólo después vendrán los edificios y las vías (espacios circulatorios). (Borja et al Zaida 2003:13)

Vicherat, (2007) cita a Kant para definir el espacio como una dimensión metafísica, ligada a la acción de los seres humanos, él se basa en la Revolución Francesa para plantear una acepción del término "público". Destaca que lo público tiene que ver con la participación de "los

ciudadanos y ciudadanas, en los asuntos de interés común". Según él, el espacio "*es el resultado y producto*" de la organización o estructura social. A continuación cita en su estudio a Hannah Arendt y Jürgen Habermas, el espacio público entendido como "*espacio material*" esfera simbólica donde los ciudadanos y ciudadanas se sienten en colectividad. Vicherat (2007), cita a Sharon (1995), quién plantea tres dimensiones que definen al espacio público:

- Espacio dominado por la lógica política: la esfera pública,
- Espacio regulado por la lógica económica: por las actividades comerciales y consumo (mercados);
- Espacio social: por hombres y mujeres donde se manifiestan la sociabilidad y la integración social. (Vicherat, 2007: 57-68)

Los espacios públicos son el número de lugares que permiten el contacto entre individuos (nuevos conocimientos), relaciones de amistad o encuentros cariñosos, así como la formación de pequeños grupos o movimientos sociales, entre otros.

Estos lugares incluyen un conjunto de prácticas específicas que marcan la vida del grupo, que fortalecen los lazos sociales entre los individuos como por ejemplo: conversaciones, relaciones ocasionales en público, intereses individuales o colectivos. El espacio público juega un rol importante en la ciudad. A pesar de las diversas formas que toma el espacio público, las ciudades siempre se reconocen por medio de los lugares que representan estos espacios. Los espacios públicos son la ciudad por excelencia. No hay ciudad si no existe una porción de espacio, que esté apropiado de manera colectiva por ejemplo: las calles, el mercado, el medio de transporte público entre otros. No existe ciudad sin movilidad, la ciudad está percibida como un espacio de tráfico, donde la gente se encuentra, hace intercambios en sus ideas mediante las relaciones de los movimientos sociales, y es además el lugar de las mercancías. No se puede diseñar una ciudad como algo fijo e inmóvil. De ahí la importancia del transporte y de los flujos de comunicación.

La ciudad tiene una dimensión histórica, según Carrión (2010), todas las entidades en el espacio urbano y la ciudad en si misma son históricas. El espacio de la ciudad es el lugar donde los edificios, las administraciones locales, incluyendo a los ciudadanos, las nomenclaturas de las calles; certifican la historia de la ciudad tanto personal como colectiva. Es el espacio donde se identifica la formalización cultural de un grupo y sus normas de funcionamiento. La ciudad se caracteriza por nuevas prácticas que han sido posibles a través de la globalización y de la

industrialización, así como también de las técnicas de movilidad, telecomunicación e informática.

La idea de que exista un único centro, es un pensamiento inconsistente, ya que cada grupo trata de identificar a sus propios lugares. En consecuencia, en términos de percepción y apropiación del espacio, el centro de la ciudad y los espacios públicos tienen cada vez un carácter más privilegiado de la expresión colectiva y de afirmación de la unidad de un solo grupo. Por eso que existen muchas centralidades en la ciudad. La ciudad como espacio abstracto se basa en enormes redes de bancos, centros comerciales, autopistas, aeropuertos, centros de información y comunicación. En este espacio, la ciudad, es el lugar de nacimiento de la acumulación, es el lugar de la riqueza, es el espacio histórico de diferentes organizaciones sociales y culturales a través del tiempo. (Carrión, Fernando, 2010).

Teorías que sustentan la regularidad empírica del estudio: Correspondencia entre ciudad y agricultura.

Dentro del contexto de las ciudades de los países en América Latina y el Caribe, la agricultura urbana y periurbana tiene que ver con las prácticas de producción de diferentes cultivos: papas, naranja, arroz, maíz, tomate de árbol, café, frijoles, flores; e incluye entre otros el uso de pequeños espacios para la ganadería alrededor de las ciudades.

Agricultura Urbana: Una alternativa en el espacio urbano y periurbano para aportar al logro de la soberanía y seguridad alimentaria

Varios motivos favorecen la ubicación de estas actividades productivas en las áreas urbanas y periurbanas. A pesar de las limitaciones de la tierra y del efecto sobre el medio ambiente que se les atribuyen, se observa el impacto que tiene la agricultura urbana y periurbana tanto a nivel socio-económico en las familias campesinas urbanas o periurbanas con bajos ingresos, como también a nivel macroeconómico.

Las funciones de la política agrícola en la ciudad.

En algunos países como Perú, Brasil, Colombia entre otros, la política agrícola tiene como principal objetivo unir los factores de producción, para aumentar los cultivos y el desarrollo de la ganadería, también para poder maximizar los ingresos por medio de las exportaciones con el propósito de crear más empleo en el área urbana y periurbana, y respetar el medio ambiente a partir de técnicas más limpias y sin uso de pesticidas, además de proporcionar la entrada de ingresos para la administración local. En la periferia urbana, esta política incluye estrategias para apoyar el desarrollo y la consolidación de las actividades agrícolas, que pueden contribuir en la lucha contra la pobreza periurbana y rural y que les permita a los nuevos agricultores periurbanos la generación de ingresos, y en segundo lugar, para mejorar la estabilidad de los precios de los productos en los mercados urbanos.

Para definir los conceptos agricultura urbana y agricultura periurbana Altair Toledor Marchado y Cytorres Toledo Machado señalan que la agricultura urbana se refiere a la:

localização dos espaços dentro e ao redor das cidadesou áreas urbanas. A área intra-urbana refere-se a todos os. espaços dentro das cidades que podem ter algum tipo de atividade agrícola.Podem ser áreas individuaisoucoletivasouainda áreas públicas dentro e entreos contornos das cidades, incluindo as vias públicas, praças, parques e áreas [...].Deve estar próxima à cidade, mas o limite pode variar de 10 a 90 km, dependendo do desenvolvimento da infra-estrutura de estradas e dos custos de transporte. A agricultura periurbana por suavizinhaçacom as áreas rurais, interferenasmudanças da agricultura, de forma geral e pode combinar o trabalho rural com o não-rural, o que, em determinado momento pode ser umavantagem. Muitas áreas que hápouco tempo eram consideradas rurais, hoje são áreas de agricultura periurbana ociosas como lotes e terrenos baldios. (AltairToledor y Cytorres , 2002: pág. 11-12).

Por parte de los autores Noemí . y Saray . el concepto de agricultura periurbana se refiere a: *“la que se ubica alrededor del cinturón urbano de la ciudad y que comprende áreas de cultivo que sobreviven a la expansión urbana y cuya producción está orientada principalmente hacia el mercado.”* (Noemí Soto Rodríguez, Saray Siura Céspedes ,2007: pág.17).

Actualmente en los países en desarrollo, la agricultura periurbana está progresando debido a un crecimiento urbano acelerado. Por lo general, está ligada a la búsqueda de la seguridad alimentaria por parte de los ciudadanos que quieren mejorar su bienestar. En *“ muchas ciudades, la gran mayoría de productores urbanos son mujeres”*. Está práctica agrícola en las

áreas urbanas ayuda a sostener a los hogares de diferentes sectores de la población urbana. Estos agricultores localizados en la zona urbana o periurbana contribuyen realmente al suministro de alimentos frescos a la ciudad además que garantizan una diversidad de producción en cantidades y calidades optimasen. Para Moreno la agricultura urbana como una estrategia de desarrollo, juega un papel importante en la ciudad a nivel socioeconómico:

La producción urbana provee una fuente de empleo no sólo para los productores involucrados (hombres y especialmente mujeres), sino también para los obreros contratados y para personas empleadas en la operación de microempresas relacionadas con la actividad. Existe una gran variedad de servicios, insumos y productos relacionados con la agricultura urbana, como son la producción de compost, el pastoreo, la recolección y venta de hierba o estiércol, el procesamiento de la producción agrícola y la comercialización de alimentos en la calle y otros espacios urbanos.(Moreno ,2007: pág. 6).

Según los autores Altair y Cytortes Toledo , el paisaje urbano está dominado por las actividades del sector primario y el sector secundario, especialmente la agricultura. Esto es la consecuencia de la crisis económica, la disminución general del poder de adquisición y el suministro de alimentos. Las actividades agrícolas en la ciudad son una respuesta a la problemática del desempleo, o como un paliativo a la falta de oportunidades laborales de las mujeres. En épocas de crisis la agricultura urbana y periurbana es una estrategia que permite hacer frente a la escases de dinero y alimentos y aporta en el logro de la seguridad alimentaria de las familias más pobres. Por lo general los agricultores urbanos o periurbanos de género femenino, dependen la mayor parte de sus ingresos de este rubro productivo para la manutención de sus familias. Además de que realizan otras actividades agropecuarias como la crianza de cerdos, chivos, vacas; gallinas y gallos. En el área agrícola pproducen diversos tipos de cultivos entre los cuales tenemos os: verduras, condimentos, frutas y flores. El entusiasmo por este tipo de actividad es en parte debido a los hábitos culturales, y también al desempleo y la pobreza que afectan a los campesinos que migran a las ciudades y que ven en esta actividad una seguridad para sobrevivir. Las poblaciones urbanas operan hoy en día como en las aldeas. El calendario agrícola es respetado por los productores y sus actividades agrícolas son prácticamente permanentes. Al igual que el pueblo rural que produce para su consumo y su producción económica o su cosecha es dividida en dos partes: una para consumir con su familia y la otra para vender y generar ingresos. Con estos ingresos ellos podrán adquirir y comprar insumos, maquinaria agrícola entre otros.

Frente a esta situación, la agricultura aparece como un nuevo potencial de empleo para las mujeres, los jóvenes y hasta los niños, personas que se constituyen en los principales actores en las áreas urbanas para la realización de estas actividades. La producción agropecuaria se ha convertido en un instrumento significativo a través del tiempo, por lo que se considera como una fuente de ingreso por parte de las campesinas y campesinos urbanos que comercializan sus cultivos y en algunas ocasiones transformándolos para luego ser vendidos en las calles de las ciudades. La jardinería y floricultura en el espacio urbano conservan los espacios verdes en el entorno urbanizado, tiene un valor ecológico real. Reservan la riqueza de la flora y la fauna para la conservación de la biodiversidad. Las diferentes facetas de su función medioambiental demuestran su explotación con fines agrícolas y la protección pueden ayudar a mantener el equilibrio ecológico de la región en su conjunto:

A agricultura urbana desempenha importante papel para modificar a performance ecológica das cidades e um dos maiores contrastes é a perda dos espaços nascidas para a produção de alimentos. Entretanto, existem varias oportunidades de sanear o ambiente e a ecologia das cidades. O agricultor urbano pode ajudar a criar um microclima adequado, conservar o solo, minimizar o lixo nascidas, promover a reciclagem de nutrientes, além de melhorar o manejo da água, da biodiversidade, do balanço de O₂ e CO₂ e da consciência dos cidadãos urbanos. (Altair Toledor y Cytortes ,2002: pág. 16).

Moreno Flores aborda de la misma manera, que la agricultura urbana tiene un impacto positivo sobre el medio ambiente de la ciudad, al disminuir el grado de la contaminación y mejorando la calidad del aire. (Moreno Flores Osvaldo ,2007: pág. 12).

Principales actores o sectores: Grandes y pequeños productores urbanos y las Instituciones de Micro Finanzas.

Es importante tener en cuenta la gran diversidad de actores y sectores que intervienen en la agricultura urbana: en el centro las administraciones, (escuelas, universidad, empresas públicas y privadas, instituciones de micro finanzas, cooperativas), en la periferia, así como también en la área urbana se encuentran productores, trabajadores agrícolas, productores de material vegetal y proveedores de insumos agrícolas. En sus estudios Noemí Soto Rodríguez, Saray Siura Céspedes tiene como principal objetivo analizar las prácticas en agricultura urbana desplegadas en el caso de Lima. Ellos ponen énfasis en los principales actores que intermedian en la agricultura urbana, periurbana o interurbana como los Productores, el Gobierno local y las

ONGs. (Noemí Soto Rodríguez, Saray Siura Céspedes ,2007). Igualmente reporta Salazar, Myriam, Guillen, Álvaro, 2008, los pequeños productores rurales de las áreas periurbanas de las grandes ciudades, como Santo Domingo y Santiago en la Republica Dominicana son los que abastecen de hortalizas los mercados locales. De la misma manera son los pequeños productores de hortalizas y granos en ambos lados de la frontera , los que abastecen los colmados o tiendas, y los mercados en la frontera de Republica Dominicana y Haití, como Elías Pina, Dajabón/Huanamente , Malpase.

Los productores agrícolas: son aquellos productores para quienes la agricultura es el único, y la principal fuente de ingresos en las zonas urbanas y periferias urbanas. Entre ellos se encuentran los grandes y pequeños campesinos. Los grandes productores son aquellos que poseen los medios de producción. Los pequeños carecen de recursos para su producción agrícola urbana o periurbana y no tienen acceso al crédito bancario comercial.

Los trabajadores agrícolas: son a menudo las personas dispuestas a ofrecer su mano de obra disponible (fuerza de trabajo) a cambio de un salario. Los agricultores urbanos ocasionales son hombres y mujeres para quienes la agricultura urbana o periurbana es una actividad secundaria. Los jardineros suelen ser hombres que producen y venden flores, plantas ornamentales y árboles frutales.

Los productores de material vegetal: son principalmente los hombres profesionales que producen los materiales vegetales o la producción de semillas. En esta categoría de productor están los técnicos agrícolas que producen y venden las plantas injertadas, las plantas oleaginosas y las semillas (maíz, frijoles) para su reventa a los agricultores urbanos y periurbanos.

Los proveedores de insumos agrícolas: se distinguen entre ellos, se sitúan las grandes empresas de producción y comercialización de productos fitosanitarios y los comerciantes que se especializan en la venta de insumos agrícolas.

Las Instituciones de Micro crédito: Entre los sectores que contribuyen en la producción agrícola urbana o periurbana en los países de América Latina y el Caribe se encuentran las Instituciones de micro finanzas. Juan Carlos en su análisis comparativo de cuatro países en América Latina presenta una definición acerca de este concepto. En primer lugar considera las Instituciones de Micro Finanzas (IMFs) como una nueva industria dispuesta para ofrecer pequeños servicios financieros (ahorro y crédito) a las microempresas con poca actividad. En general, ofrecen productos y servicios de crédito y ahorro para las personas con bajos ingresos en el sector informal que no pueden acceder a los servicios de crédito de los bancos comerciales. Juan Carlos (2003) subraya que es una herramienta de desarrollo para las personas excluidas de los sistemas bancarios tradicionales. Las IMFs se refieren al hecho de que son instituciones con los ahorros recibidos por parte de los donantes y con los cuales pueden ofrecer crédito a un cliente que no suele ser atendido por la banca tradicional por falta de garantía material. (Juan Carlos Caro, 2003)

En otras palabras, las Instituciones de Micro finanzas son un conjunto de mecanismos de crédito para la financiación de las actividades económicas y productivas de los pobres que no pueden acceder a los servicios financieros de los bancos convencionales por diversas razones, tales como: la falta de garantía, la falta de información, procedimientos engorrosos, etc.

Los elementos que caracterizan a una institución de micro finanzas son los siguientes:

- La viabilidad financiera que es la capacidad de la institución para proveer servicios de manera permanente y sostenible ;
- las mejores prácticas de la institución de micro finanzas se fijan en lo siguiente:

Crédito generador de ingresos;

Poco crédito con la posibilidad de la graduación

Préstamos individuales a través de los grupos para sus actividades económicas y productivas

Préstamos a corto plazo; Prestamos sin ninguna garantía a los grupos solidarios, pago regular y puntual; Ofrecen servicios de ahorro.

Es imposible tratar este tema sin definir los conceptos de ahorro y crédito. Para un agente económico, en efecto, hay una elección entre el ahorro, es decir, la autofinanciación y el crédito, es decir, el préstamo. Sin embargo, el ahorro y crédito no son antagonistas: el papel del sistema financiero es sólo para conectara los agentes que poseen dinero y los agentes que están en necesidades de financiamiento. El crédito se opone al ahorro cuando no es el resultado de ahorro previo, que en esta circunstancia sería la creación de dinero. El ahorro es la porción de los ingresos que se conserva para ser consumido o invertido en adelante. Las teorías económicas cercanas al concepto de ahorro son muy numerosas, y se fundamentan en la hipótesis del ciclo de vida (Modigliani y BUMBERG de 1954, Ando y Modigliani, 1963) y la hipótesis del ingreso permanente (Friedman, 1957). Ambas teorías asumen que los individuos y las familias se ven afectadas por las oportunidades de consumo de largo plazo y por lo tanto explican el consumo y el ahorro en términos de ingresos futuros. (Castillo More Jesús, 2010: 36-39)

Castillo 2010 con base a la hipótesis del ciclo de vida subraya tres fases: La "juventud", "actividad" y "jubilación". El comportamiento de la deuda y el ahorro está fuertemente relacionada con la edad del consumidor: los ahorros se realizan en el período laboral, y se transfieren para el consumo durante el período de la juventud y la etapa de jubilación, lo que implica la falta de restricciones financieras para los jóvenes. Además, la acumulación de riqueza se refiere a la necesidad de ahorrar en los tiempos de crisis con poco dinero y la riqueza sigue una evolución según la edad. Por lo tanto, como en la teoría de la renta permanente, los flujos de deuda y los ahorros se utilizan para obtener un perfil de consumo estable de la fluctuación de los ingresos. El ahorro actual permite mejorar el consumo futuro con cuando se tienen menores ingresos en la temporada difícil: (periodo de formación o el comienzo de la vida laboral) y periodo de jubilación. En esta teoría, desde una perspectiva macroeconómica, los principales determinantes de las tasas de ahorro son el crecimiento demográfico y el crecimiento económico, y por lo tanto sólo una economía en crecimiento puede generar un ahorro agregado positivo. (Castillo More Jesús, 2010: 40-45)

Experiencia las IMF's en América Latina: Efectos del crédito en la producción agrícola urbana.

El cliente típico de los servicios de micro finanzas es una persona cuyos ingresos son bajos y no tienen acceso a instituciones financieras formales, porque no pueden cumplir con los requisitos exigidos por estas instituciones (documentos de identidad, garantías, depósito mínimo, etc.). Por lo general, implica una pequeña actividad generadora de ingresos, como parte de un pequeño negocio familiar. En las zonas rurales, a menudo los pequeños agricultores o personas con un negocio de procesamiento de alimentos pequeño o una pequeña empresa. En las zonas urbanas, la clientela es más variada: pequeños comerciantes, proveedores de servicios, artesanos, vendedores ambulantes, pequeños agricultores etc. Se conoce comúnmente como el micro-empresario y la mayoría de ellos trabajan en la economía informal y no estructurada. Se trata de individuos que componen este segmento de mercado excluido o desatendido por las instituciones financieras tradicionales (bancos, compañías de seguros) que solicitan los servicios de las Micro Finanzas. (David S. Gibbons y Jennifer W. Meehan (s/f).

La experiencia muestra que las Micro finanzas pueden ayudar a los pobres pero existe un gran desequilibrio entre la oferta y la demanda. Con el crédito los pobres mediante las actividades económicas y productivas aumentan sus ingresos, y fomentan la creación de empresas viables. De acuerdo con Cortés García Francisco también puede ser un poderoso instrumento de emancipación para los pobres, especialmente para las mujeres, para convertirse en agentes económicos tomando el caso de:

Un excelente ejemplo de financiamiento eficiente es SHARE, una IMF de Hyderabad, en la India que trabaja con los más pobres, que en 1997 recibió un donativo ascendiente a US\$2 millones del CGAP. SHARE utilizó estos fondos para ampliar la extensión en cada una de sus ONG y para establecer una compañía financiera no bancaria de propiedad de la comunidad, denominada SHARE Microfin Limited (SML), que ha crecido rápidamente llegando a más de 100.000 clientes (de aproximadamente 3.000) a través de más de 50 sucursales. Con una base de capital ascendiente a US\$1.1 millones, SML ha logrado captar aproximadamente US\$6 millones en préstamos de diversos prestamistas tanto a nivel nacional como internacional. (Cortés García Francisco s/f: 8).

En efecto, mediante el acceso a los servicios financieros, esta IMF desempeña un papel importante en la lucha contra las múltiples dimensiones de la pobreza en la India. Por ejemplo, los ingresos generados por una actividad no sólo permiten su desarrollo sino que también contribuyen al ingreso familiar, y por lo tanto a la seguridad alimentaria, educación, atención a los niños, la salud, etc. La mayoría de las IMFs tienen una misión social que es fundamental, y por lo menos tan importante o más que su meta financiera. Medir el desempeño social requiere que la institución debe centrar su atención y tener en cuenta estos aspectos en la gestión y las estrategias por esta usadas. Pero las IMFs están muy lejos de ser medios que ayuden a los pobres a salir de la pobreza automáticamente.

Cabe señalar la existencia de un desequilibrio entre la oferta y la demanda de crédito para los pobres en el mundo, los siguientes datos son reportados en las estadísticas del 2000: entre 30 millones de hogares beneficiarios de créditos sólo el 63.33% (19 millones) de familias fueron enormemente pobres. En las regiones como el caso de Asia existieron 15 millones familias en pobreza extrema entre las cuales solo 1.4 millón (9.3%) recibieron créditos por parte de las IFMS. Un 6% de todas las familias muy pobres en América latina y Caribe se ha logrado beneficiar del crédito para sus actividades económicas y productivas. Este desequilibrio se explica por falta de fondos para cubrir la quiebra operativa. (Cortés García Francisco s/f: 6).

La investigación nos muestra que las Micro finanzas con una buena situación financiera y fortaleciendo e la agricultura, se puede ayudar a los agricultores urbanos o periurbanos a aumentar sus ingresos y crear microempresas viables. Es por eso que en la actualidad, se considera una buena herramienta que permite a los pobres en general, y particularmente a las mujeres a convertirse en agentes económicos. Sin embargo, esta realidad está muy lejos de garantizar que los pobres urbanos y los de las zonas rurales salgan de la pobreza. (Juan Carlos Caro, 2003; Mayra Falck, Beatriz Ordóñez ,2009).

Con respecto a los determinantes de la producción del café orgánico en el área urbana , Juan Walter M (2006)., para saber si o no el productor peruano urbano adopta la tecnología de producción orgánica, en su estudio pone énfasis los siguientes factores en un modelo econométrico “ logit y probit” : la edad del productor, sexo, el nivel educativo, el nivel de ingreso, la tenencia del terreno , tipo de mano de obra (familiar o contratada), el acceso al crédito, los costos de producción (fijo y variables), medidas ambiental, uso de residuos sólidos, agroquímicos, erosión del suelo. En este modelo Y representa la variable cualitativa dicótoma, y

es la variable de respuesta del modelo ($Y = 1$ si el productor utiliza la tecnología orgánica y 0 si no utiliza esa tecnología en la producción del café), Y las variables explicativas del uso de la tecnología orgánica se representa por la X_{it} , donde se reagrupan las variables observables antes mencionadas, y un término de errores U_t . Así el modelo se presenta de la forma econométrica: $Y_{it} = X_{it} + U_t$. Después haber hecho un análisis estadístico de las variables explicativas de la producción orgánica del café y estimado los modelos econométricos, en su análisis con respecto a los resultados, concluyeron lo siguiente:

- La edad del productor cafetalero, se reporta que es un factor negativo, lo que implica que es una caficultura manejada por personas mayores. Situación que también se repite en el nivel de adopción de nuevas técnicas y tecnologías en la caficultura. Se encontró también que factores como los costos de producción, y la utilización de mano de obra familiar muestran esta misma tendencia negativa en la caficultura orgánica.
- Para factores relacionados con el mejoramiento de la salud, nivel de conocimiento, incremento de los ingresos, se reporta una tendencia positiva, y fomentan la adopción de producción orgánica. Corroborando esto que la asunción de la tecnología orgánica conlleva una mayor motivación económica por parte del agricultor caficultor, reportando este estudio de caso de Perú, un incremento de un 8,52%.

Finalmente se hace un planteamiento sobre los aspectos a tener presente para optimizar las inversiones que permitan la adopción de este tipo de caficultura. Los aspectos a tener presente serían:

- El aspecto ambiental. El cual hace mucho énfasis en la no utilización de pesticidas, los cuales son nocivos para la salud humana y ambiental, y que requiere de un buen conocimiento de las técnicas a ser utilizadas y sus posibles efectos positivos y negativos.
- Aspecto socioeconómico. Como se reportó anteriormente el caficultor enfatiza este tipo de tecnología en la caficultura por la posibilidad de percibir un mejor ingreso del grano seco, grano tostado., además de que se puede aportar en la mejora de su seguridad y soberanía alimentaria al disponer además de la cosecha del grano, de la cosecha de los frutos de los cultivos asociados al sistema cafetalero como cítricos, plátano, yuca, aguacate, todos estos factores promueven y facilitan el cambio y adopción de la caficultura orgánica por parte de los agricultores cafeteros.

El manejo de sistemas asociados o agroecosistemas le permite y garantiza a los caficultores la sostenibilidad del modelo agrícola, tanto en sus requerimientos agrícolas a partir de desechos, sostenibilidad ambiental ya que crea microclimas, y sostenibilidad económica por la venta permanente de productos cosechados del sistema productivo integral agro diverso. Esta situación además garantiza la permanencia de la familia campesina en los campos, porque hay generación de mano de obra familiar, cuyo requerimiento se incrementa en épocas de cosecha

Los costos de “*producción en una caficultura orgánica son bajos, por el uso y re-uso de los residuos de la misma finca*”, de ahí que es una condición que favorece la adopción de esta tecnología por los caficultores que disponen de pequeñas áreas. Esta situación también promueve la necesidad de involucrar valor agregado a los productos de la finca, con el fin de mejorar los ingresos, además que les garantizara la sostenibilidad y sustentabilidad del sector cafetero en los mercados locales e internacionales.

El manejo de los sistemas cafetaleros agro diversos con gran número de especies favorecen los hábitat para aves y gran número de especies, además de que favorece la recuperación y mantenimiento de la “*biodiversidad local y apoya a la recuperación del medio ambiente global*”, situación que al mediano y largo plazo pueda permitir a los agricultores el cobro de servicios ambientales. Este estudio de caso al final hace mucho énfasis al comparar financiera y económicamente, estos sistemas con el ánimo de generar evidencias empíricas, que van a permitir la adopción o no de estas nuevas tecnologías. (Juan Walter Tudela M, 2006:28-44).

En conclusión, las Micro finanzas tienen como objetivo facilitar el acceso sostenible a servicios financieros a las personas excluidas del sistema bancario tradicional para poder salir de la pobreza. Los supuestos subyacentes a las Mico finanzas son los siguientes:

- La exclusión y en particular los pobres, tienen una capacidad para desarrollar actividades económicas
- Esta capacidad se ve obstaculizada por la falta de capital
- El acceso al capital estará abierto a ellos por una organización adaptada a sus necesidades y limitaciones, más ellos van a poder estar en capacidad de valorar este crédito, para devolver el préstamo, mejorar su nivel de vida, y así saldrán de la pobreza.

·Tener la capacidad para desarrollar sus actividades económicas, las personas actualmente excluidas, contribuyen al crecimiento económico global.

Las dificultades:

- se trata del diseño del sistema de financiación adaptada a las especificidades de las poblaciones excluidas:
 - ✓ Los bajos niveles de actividad y los ingresos. Incapacidad para proporcionar el material colateral. Las poblaciones aisladas, es decir, lejos de los principales centros de la ciudad. Y, cuyas acciones, requisitos, limitaciones de financiación son ampliamente desconocidas.
 - ✓ , pero son también un sistema auto-sostenible: Las Micro finanzas se enfrentan a estos retos sobre la base de cinco principios.
- La microfinanza como sistema de financiero se aproxima a los usuarios geográficamente (ciudad /campo) .
- Las microfinanzas funcionan en base a la participación de los usuarios, tal colaboración genera básicamente una nueva forma de garantía social que reemplaza la garantía material.
- La Microfinanza es un sistema basado en un principio de mercado: el usuario del servicio paga el costo del servicio, a través de la tasa de interés. Trata de ser auto-sostenible.

En base a la economía urbana o sea economía espacial, las instituciones de Micro Finanzas como industria que apoyan a la agricultura urbana o periurbana, son actividades económicas y productivas urbanas que se basan en el paradigma de Von Thünen, se explica de dos maneras:

- Primera se trata de una aproximación geográfica en los términos de la economía espacial, en el sentido de que los servicios financieros van hacia a los usuarios incluso en zonas urbanas, periurbanas y rural, esta característica contribuye a un mejor uso de las instituciones de las Micro finanzas, pero también genera costos operativos más altos que un banco convencional que simplemente atiende a los clientes en sus oficinas urbanas.
- En segundo lugar se trata de una aproximación social y organizacional por la "participación" de los usuarios urbanos. Esta participación de los usuarios en términos de

gestión de los programas de las Micro finanzas por ejemplo la gestión de riesgos, gestión operativa.

Existen muchos obstáculos, tanto a nivel de las instituciones financieras como a nivel de los agricultores. Con respecto a las instituciones financieras, la primera dificultad puede ser en su ausencia en las zonas rurales. Aunque la Micro finanza se ha desarrollado en gran medida en los últimos veinte años en las áreas urbanas, su penetración sigue siendo insuficiente alrededor de las áreas rurales. La apertura del banco comercial en el mundo rural es reciente y mantiene prudencia. Las instituciones financieras son indiferentes o incluso hostiles a la financiación de la agricultura, actividad considerada como un riesgo. Por parte de los agricultores, existe una gran desconfianza a las financieras ya sea bancaria o de las Micro finanzas. Es evidente la falta de cultura financiera, se desconoce la manera adecuada de contactarlas, sumados a esto la dificultad del diálogo, observándose que son pocas las situaciones o relacionamientos de confianza que se ha establecido de forma espontánea. A menudo se encuentra que los productores son analfabetos y que no tienen habilidades de gestión, además de que tienen grandes dificultades en el análisis de sus necesidades y prioridades. La falta de capital, tierras o bienes de valor son obstáculos importantes para la presentación de las garantías exigidas por las instituciones financieras para el acceso al crédito.

CAPÍTULO II. PRESENTACIÓN Y UBICACIÓN DEL OBJETO EMPÍRICO

La Historia, estructuras demográficas y económicas de Camp-Perrin

La historia y la estructura demográfica de la localidad de Camp-Perrin son dos puntos clave para poder ubicar esta ciudad en su contexto progresista. Su posición es muy importante para poder entender el entorno socio-económico en el que se desenvuelven los habitantes de la ciudad y para lograr ubicar nuestra investigación, la cual se enfoca en el análisis de los determinantes de la oferta y la demanda de crédito para el sector cafetalero en la periferia de esta ciudad. Porque , cualquier investigación científica que se realiza en un país o en una parte del mismo, como por ejemplo en nuestro caso , siempre requiere una historia del medio ambiente, para determinar la relación existente entre el entorno en que se desarrolla y los diversos actores involucrados en él. Entonces los límites geográficos, condiciones físicas y demográficas de la ciudad de Camp-Perrin, tal vez deben tener conexiones con su propia historia, sus contenidos históricos nos dan oportunidades de entender la evolución de la contribución de las microfinanzas en el sector cafetero y sobretodo comprender las condiciones sociales económicas bajo las cuales se encuentran los pequeños productores en la periferia de la ciudad de Camp-Perrin.

Historia de ciudad de Camp-Perrin

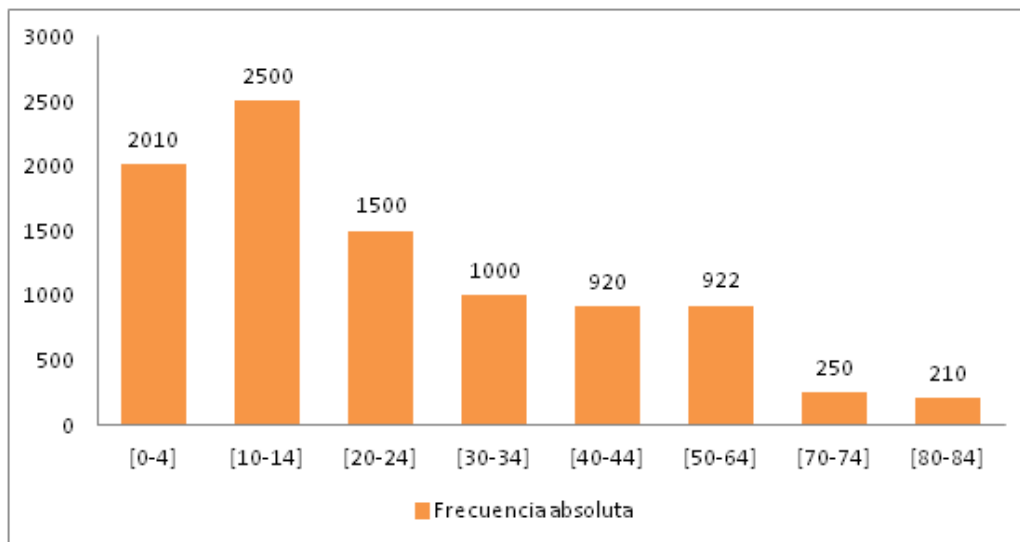
En base a lo que sostiene Carrion (2010), todas las cosas en la ciudad y la ciudad en si misma son históricas. Del mismo modo Camp-Perrin como ciudad no cayó del cielo, nació en un contexto colonial francés y sigue siendo cambiante en el espacio y tiempo con sus contenidos históricos. Camp-Perrin fue fundada por tres hermanos franceses de apellido PERRIN en el siglo XVIII. Quienes llegaron al nuevo mundo a investigar nuevas formas económicas como el cultivo de café, algodón e índigo en Haití. Para proteger sus cultivos fueron ayudados por su amigo, Saint-Augustin, quien construyo un campamento militar que más adelante se conoció como Camp-Perrin, cuyo nombre se mantiene hasta hoy. Este campo está deteriorado, y ahora se encuentra en su sitio la Iglesia de Saint-Anne. Saint-Augustin fue un colono de carácter humanista, quien ayudo y recibió a los esclavos que se escaparon de los colonizadores franceses brutales. Él salió de Haití sin ningún tipo de inconveniente por no haber luchado contra los

esclavos que lo habían servido. Hasta 1931, Camp-Perrin fue una comuna del departamento de los “Cayes”.

Estructura demográfica de Camp-Perrin

Según los datos del Censo de Población y Vivienda, las previsiones y estimaciones realizadas por el Instituto Haitiano de Estadística e Informática nos ha permitido estructurar y clasificar la población de la localidad de Camp-Perrin. Está ubicada al sur de Haití, es un municipio que tiene una superficie de 133,8 km², con una densidad de población de 275 habitantes por km². Su población total ésta estimada en más de 36,777 habitantes (2005): el 51,15% son hombres contra el 48.85% mujeres. La proporción masculina es mayor en la distribución poblacional según género, es decir en los términos demográficos, 105 varones por 100 mujeres. Entre 1982 y 2003 la población aumentó en un valor promedio anual de 1,0 %. El 91,2% de la población es rural y el resto, el 8.8 %, es urbana. La distribución de ésta población en base a la edad tiene la siguiente estructura: 36,3% son menores de 15 años; el 57,0% tiene entre 15-64 años y el 6,7% corresponde a 65 años y más, lo cual nos permite inferir que es una población bastante joven.

Grafico 2.1. Distribución de la población de la comunidad de Camp Perrin según sexo y edad.



Fuente: Estimaciones realizadas por el Instituto de Estadísticas demográficas y Sociales, IHESI-2005.

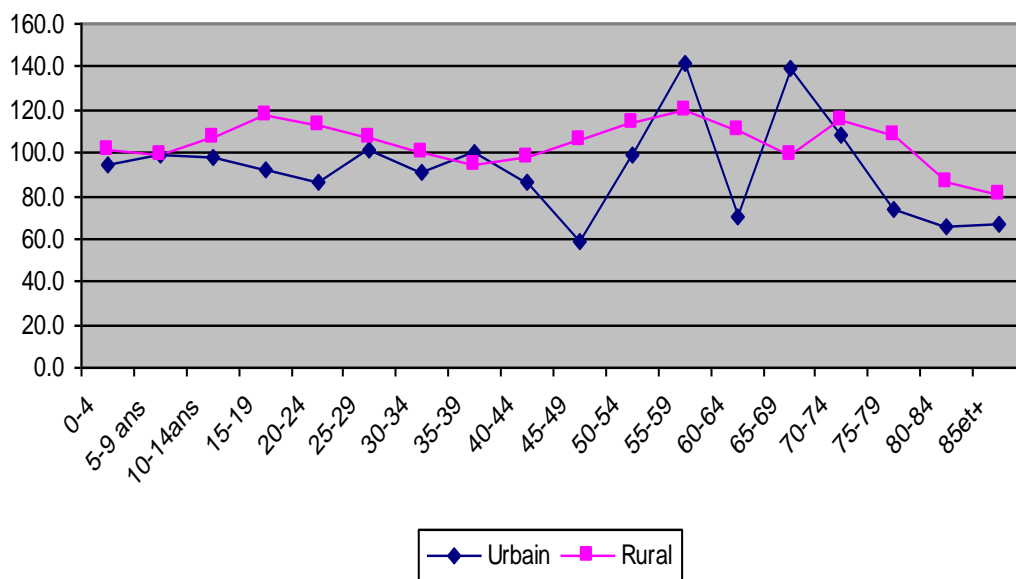
Estructura de la población.

La estructura de la población de la localidad de Camp-Perrin nos muestra que existen más hombres que mujeres, por lo que del total (105 hombres por 100 mujeres), vemos que en las zonas rurales (cerca de 106 hombres por 100 mujeres), mientras que en la zona urbana la tendencia se invierte, y nacen 93 hombres por cada 100 mujeres. El aumento de las mujeres en las zonas urbanas refleja el hecho de que la zona rural está dominada por la agricultura, practicada por los hombres, lo que requiere más mano de obra. Así que las mujeres abandonan las zonas rurales para instalarse en la ciudad y participar en actividades de negocios, servicios y practican otros oficios con carácter económico.

La estructura de la población de acuerdo a los grupos por edad (Tabla 2) mostró que la población de la ciudad está marcada por una fuerte presencia de los adultos. De hecho, el 57% de la población está en un rango entre 15 y 64 años. Los jóvenes menores de 15 años, relativamente numerosos, representan el 36,3%. Sólo un 6,7% de la población, tasa relativamente baja, entre 65 años y mayores de esa edad.

La representación gráfica de la distribución de la población en función de la edad y el sexo, que permite analizar su estructura y evolución de la población:

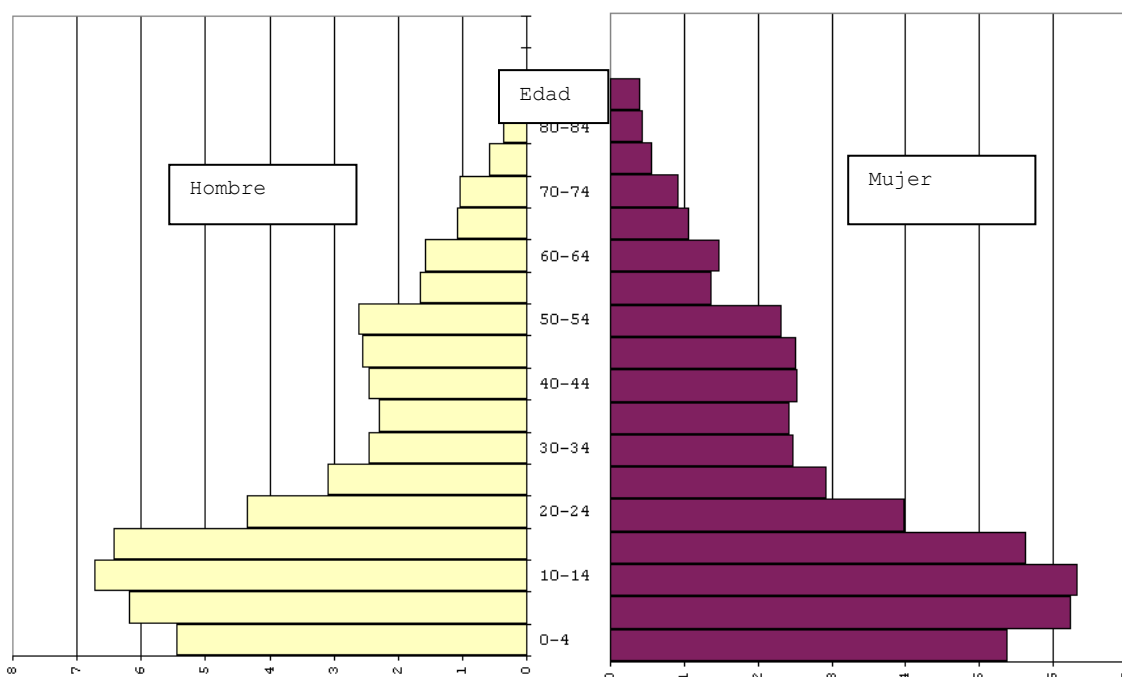
Grafico 2.2. Relación del porcentaje de hombres en la población urbana vs la población rural en la comuna de Camp-Perrin en 2005.



Fuente: Estimaciones realizadas por el Instituto de Estadísticas demográficas y Sociales, IHSI-2005.

En el gráfico 2.3 muestra el perfil de la distribución de la población de Camp-Perrin en función de la edad y el sexo. Si analizamos la evolución y la estructura poblacional se puede ver que esta pirámide se amplía en la base, y muestra una base amplia y una tapa cónica. Las cifras más elevadas se encuentran en las edades que oscilan entre de 0 y 29 años en hombres como en mujeres. La estructura demográfica muestra que la población de Camp Perrin es joven.

Gráfico 2.3. Pirámide de edad de la población de la localidad de Camp Perrin en 2005



Fuente: Cálculo realizado por el autor a partir de las Estimaciones realizadas por el Instituto de Estadísticas demográficas y Sociales, IHSI-2005.

Estructura del sistema educativo Haitiano a Camp Perrin

Según los indicadores educativos obtenidos de la base de datos del Instituto de Estadísticas demográficas y Sociales, HISI-2005, titulada “Inventario de recursos y el potencial de los Comunes” IHSI-2005, existen 62 centros educativos en Camp-Perrin, distribuidos de la siguiente manera: 37 centros educativos en la zona rural y 25 escuelas en las zonas urbanas. Solo hay 4 centros de carácter público en cada zona. Destacando que los centros educativos de la zona urbana poseen mejores condiciones locativas, de planta docente profesional, materiales educativos. Los cuatro centros educativos públicos de la zona rural carecen de profesores

capacitados, mobiliario suficiente para los alumnos, materiales didácticos, laboratorios, bibliotecas, mesas de lectura, aspectos fundamentales para ofrecer un buen servicio educativo para los alumnos. Faltan centros educativos públicos para los niños que han adquirido el amor y el ansia por la educación. El número de escuelas privadas es muy elevado en comparación a las escuelas públicas. Es importante indicar una problemática que se genera en la parte rural, en donde los padres de familia desean que sus hijos sean contratados por las Instituciones de educación y sirvan de profesores para los niños de la localidad, a pesar de que no cumplen con los requerimientos educativos para tal labor.

El número de centros educativos para la zona rural y urbana es 8 escuelas, de las cuales 6 son de educación primaria para el último año o nivel, y dos centros educativo del nivel 3e AF (tercer grado básico) en la zona Urbana y Rural. Mientras que existen (4) cuatro de niveles “6e AF” (sexto grado básico) que se distribuyen uno en la zona urbana y los otros tres (3) en la zona Rural. Al tener en cuenta estos datos se puede decir que en Camp-Perrin, el nivel educativo de la población es muy bajo. Las escuelas no poseen una estructura adecuada a las normas educativas: como una pequeña biblioteca y un pequeño centro de cómputo, así como también carecen de un buen sistema de agua potable.

Tabla 2.1. Distribución de las escuelas por sector de acuerdo con el nivel educativo y área de residencia

Total		Nivel de estudio		
		Preescolar	Primaria	Secundaria
			Total	Total
Total	62	10	41	11
Pública	8		6	2
Privada	48	10	30	8
Otros	6		5	1
Urbana				
Total	25	4	13	8
Pública	4		2	2
Privada	16	4	7	5
Otros	5		4	1
Rural				
Total	37	6	28	3
Pública	4		4	
Privada	32	6	23	3
Otros	1		1	

Fuente - : Inventario de Recursos y Potencialidades de las Comunas. Estimaciones realizadas por el Instituto de Estadística demográfico y Social, IHSI-2005.

Estructura económica de Camp-Perrin.

Sector agricultura.

El sector agrícola sigue siendo la principal actividad económica de la localidad de Camp-Perrin. La población que depende de la agricultura es 33.533, un poco más del 90% de la población total de este municipio. La agricultura y la ganadería proveen la dieta de las personas y además es una actividad generadora de empleo. Sin embargo, la actividad económica predominante es la agrícola. Se distinguen: los cultivos comerciales como café, cacao, cítricos, los cultivos alimentarios y los cultivos de cereales.

El cultivo comercial está dominado por el café prioritariamente, ya que juega un papel importante en la economía. Algunas de las secciones rurales como Champlois, Tibi Davezac eran los principales productores de café. La cultura del cultivo del café se ha descuidado en Camp-Perrin y actualmente se puede observar que este producto está en estado de desaparición, observándose que son pocos los hogares de Camp-Perrin que producen café en comparación con el pasado. El cultivo del café se sustituye por los cereales y otros cultivos de ciclo corto que son para autoabastecer la alimentación de las familias como frijol, maíz entre algunos.. La sustitución del café por otros rubros agrícolas, explica el por qué el cultivo de café se torna menos rentable para los agricultores, además de que presenta bajos precios tanto en el mercado local como en el mercado internacional. Por otro lado, la producción del café es anual y el campesino (el agricultor) no tiene otro ingreso que le represente o permita un medio de subsistencia. Por lo tanto, los agricultores practican la siembra de cereales y otros cultivos de subsistencia como el cacao, el maíz, el sorgo, plátanos, frijoles, tubérculos y etc. Este tipo de cultivos no genera un aumento en la renta del agricultor, pero si ofrece una oportunidad para la alimentación de la familia campesina cada día.

En términos de potencialidad, Camp-Perrin cuenta con siete (7) ríos, once (11) fuentes de agua y seis (6) estanques, una presa hidroeléctrica suministra la energía eléctrica a la localidad de Camp-Perrin y “Les Cayes”. El tipo de suelo es arcilloso.. Su subsuelo es rico en carbón y grandes depósitos de lignito natural. La ciudad tiene sitios de turismo como cavernas que atraen a muchos turistas. La ciudad de Camp Perrin es también famosa por su fiesta patronal, la “Sainte-Anne”, que se celebra cada 26 de julio de cada año.

Situación urbana.

Para entender el cambio local generado por la globalización en Haití y, más concretamente, la situación socioeconómica del campesino haitiano, primero tenemos que comenzar por cuestionar su ámbito relacionado con ciudad y campo.

La ciudad de Camp-Perrin está dividida en varios centros de una manera original, cada uno con su aspecto particular. El centro comercial llamado “Bas-Camp”, situado a la entrada de la ciudad, constituye de tiendas, comercios y oficinas públicas que ofrecen bienes y servicios para el bienestar de los ciudadanos. También se compone barrios residenciales y centros históricos. Allí, Champlois et Jonc Champlois son barrios que conforman áreas residenciales y el



hogar de la Iglesia de St. Anne, así como también se encuentran las grandes escuelas que atienden a los hijos de las familias ricas. Estos barrios se componen de suntuosas residencias enclavadas en la parte inferior en jardines excelentemente mantenidos y cultivados. La zona llamada “Banana” es una zona turística que posee un sitio principal, “Storming” que es una especie de construcción para el riego, además de ser también una piscina pública para los residentes de la comunidad y los visitantes. Aquí es también en donde la mayor parte de la gente joven puede sobresalir en diferentes campos deportivos.

“Brouette” es una zona montañosa en Camp-Perrin, es la periferia de la ciudad que se compone de aldeas en donde se encuentra un gran número de campesinos que se dedican a la producción agrícola periurbana, allí en los barrios Haut-Camp, Bois Rouge los suelos son poco fértiles y sin embargo son las áreas donde los campesinos producen alimentos que luego suministran a la ciudad como productos frescos: café, maíz, plátano y hortalizas, entre otros.

Se debe analizar en profundidad el discurso de los padres campesinos a través del tiempo: porque si desde ayer el agricultor mantenía a su hijo en casa para el trabajo doméstico, hoy en día son ellos mismos los que hacen exigencias al Estado Haitiano para que sus hijos accedan a una buena educación. De acuerdo con la tradición campesina en Camp-Perrin se legaba al hijo un pedazo de tierra para su futuro hogar, pero hoy en día ya no es así.

Bajo el efecto de la globalización, y de la urbanización, el campesino automáticamente ha cambiado su mentalidad: él quiere que su hijo sea un hombre de ciudad, que aprenda un oficio (médico, agrónomo o economista), no quiere que su hijo se convierta en un agricultor, su hijo debe ser educado, aprendiendo lenguaje urbano, lo cual significa la apertura al mundo global. El modelo de la ciudad sigue siendo el modelo por excelencia para el campesino. Los hijos o hijas de los agricultores buscan hablar el lenguaje urbano que creen que es lo ideal para el lograr ser una mejor persona urbana: las nuevas tecnologías de aprendizaje de idiomas como por ejemplo: inglés, alemán entre otros. Se nota que los idiomas oficiales en Haití son francés y creole. Por lo tanto, los agricultores ya no quieren que sus hijos mantengan el estatus de campesino; prefieren que sus hijos hablen otro idioma, practiquen otra forma de vida: la urbana. En esta búsqueda, aparece la migración de los campesinos a la ciudad, razón por la cual se ven más en las periferias de las ciudades, y con pocos recursos. Dejan sus tierras rurales, debido a la situación económica y social, pensando que no tienen todas las condiciones necesarias para seguir produciendo en el campo. Se localizan en la periferia urbana buscando trabajo en la ciudad. Se puede observar que muchos que encuentran trabajo perciben un sueldo muy bajo que no les alcanza y ellos se ven en la necesidad de realizar actividades agropecuarias económicas que les permitan compensar los bajos salarios.

Situación del medio ambiente

La situación del medio ambiente en Haití es preocupante. La de Camp-Perrin es aún más alarmante debido al gran deterioro medioambiental, la gran erosión de sus suelos y la pérdida de los recursos naturales, la baja rentabilidad de producción agrícola y la pobreza rural crónica. De hecho, el corte de los árboles para satisfacer las necesidades de energía de los hogares y la pequeña industria como por ejemplo, la fabricación del carbón, la carpintería, ebanistería, construcción, lavandería y panadería, son otras de las causas que aceleran la tasa de la deforestación y la reducción de la cubierta vegetal de los suelos en Camp-Perrin . Esto se traduce en el deterioro de las cuencas hidrográficas por efecto de la rápida infiltración y la evapotranspiración de los suelos degradados y por ende la desaparición gradual de las fuentes de agua en el país, especialmente escasez de agua potable en diferentes comunas del país como Camp Perrin. Siendo así la actividad agrícola, junto con la generación de energía “carbón”, las causas de mayor importancia para la deforestación.

Los campesinos para sembrar las tierras utilizan las técnicas tradicionales, tala y quema, situación que acaba con los microorganismos del suelo, acelera el nivel de erosión de los mismos y genera la pérdida de fertilidad. Ante esta situación se ven en la urgente necesidad de fertilizar con insumos químicos de alto valor económico, a pesar de que los agricultores carecen de recursos económicos para comprarlos, sumado a esto la problemática de que estos insumos contaminan suelos y acuíferos. Por esa razón los agricultores Haitianos tienen una gran necesidad de tierra fértil para su producción agrícola.

Algunos cultivos que se manejan en sistemas agroforestales, como el café, en dónde debe haber varios estratos de vegetación así como también una buena capa de materia orgánica , nos muestran que actualmente, estas fincas no se encuentran buenas condiciones, y por lo tanto los agricultores haitianos están en situaciones muy difíciles para la producción agrícola, debido a la tala de los árboles de sombrero del cultivo de café para uso energético, situación que repercute en los bajos rendimientos y la calidad del cultivo, así como también incrementa la erosión y pérdida de fertilidad de los suelos. Esta situación es preocupante debido a que Haití tenía un reconocimiento a nivel internacional en la producción de café de altura y que ahora no puede competir en los mercados internacionales. Los cultivos de ciclo corto en asociación como leguminosas y granos tales como los frijoles, maíz, sorgo, soya, son cultivos que aportan a la

alimentación de la población rural campesina y que además favorecen el suelo por el aporte de nitrógeno a través de las bacteria nitrificantes “ rhizobium “ además que fomentan una cobertura vegetal a través de los desechos de los mismos cultivos luego de la cosecha. Teniendo en cuenta la gran pobreza rural, los árboles son cada vez más una fuente de ingreso para los campesinos haitianos. Estos son los primeros en reconocer la gravedad de la práctica de la tala y quema y posterior degradación del medio ambiente. Sin embargo, están en una situación tan precaria e insostenible, que no están en capacidad de garantizar la renovación de los árboles talados. (Université Catholique de Louvain, 1998)

Es importante destacar que los agricultores no disponen de las herramientas necesarias y adecuadas para contribuir a la renovación y la regeneración de la fertilidad del suelo. Por lo tanto, el deterioro sigue creciendo y la capacidad productiva de los terrenos ubicados en zonas montañosas y erosionadas es cada día menor, y de ahí la disminución de los ingresos y la descapitalización de los agricultores. Esto también provoca una disminución importante de la tierra productiva y una fuerte caída en los rendimientos de los cultivos, además de una pérdida sistemática de las cuencas hidrográficas. Esta degradación ambiental tiene una gran incidencia a nivel nacional, como también internacional. Dado a los altos índices de pobreza rural los campesinos pobres migran a los países vecinos en América Latina, por esta situación, es notorio como la tasa de la pobreza en estos países se incrementa por la migración de los campesinos Haitianos a sus ciudades.

Observándose en Haití, que la mayoría de jóvenes haitianos de las zonas rurales dejan la tierra y los campos solos. Dejan el medio ambiente considerado hostil o portador de la desesperación que no ofrece ninguna posibilidad de sobrevivir. Por lo general, se refugian en las zonas urbanas de Haití y en otros países como la República Dominicana, Ecuador, Brasil, Chile y Guyana Francesa en busca de una vida mejor. Aquí en Quito en un barrio pobre” Comité del Pueblo” se asienta una comunidad haitiana campesina grande. Ellos vienen con sus hijos o sin ellos en búsqueda de una vida mejor, y actualmente trabajan en el sector de la construcción, en dónde son explotados debido que no hablan el español. Esta situación requiere que sea asumida por parte de todos los sectores académicos y políticos y que actúen con urgencia para solucionar los efectos adversos y las posibles consecuencias sociales. Ya que se bajan los niveles de pobreza rural en Haití y se incrementan los niveles de pobreza en los lugares en

donde los campesinos han migrado. Esta situación se evidencia ampliamente en la República Dominicana en el área de la producción de caña de azúcar y el área de la construcción.

Así, el mundo rural se encuentra ahora en grandes problemas en lo que respecta a cuestiones ambientales. Es más fácil cortar los árboles, pero mucho más difícil sembrarlos, cuidarlos y esperar a que crezcan. Por lo tanto, la tasa de deforestación en las zonas rurales no ha sido siempre compensada por la tasa de reforestación. El corte de los árboles para la fabricación de carbón, de muebles, para la construcción de casas es de mayor frecuencia en la comuna de Camp-Perrin. La población rural se estimada en un 91.2 %, la cual no tiene acceso a los servicios básicos como por ejemplo: electricidad, agua potable, educación, ect. Los hogares rurales no tienen otra alternativa para cocinar sus alimentos que el uso del carbón obtenido de la leña de los árboles talados. (IHSI, 2007)

Para sus prácticas agrícolas en la periferia de Camp-Perrin, los agricultores explotan todas las venas de la tierra. La mayor parte son áreas deforestadas, representando esta deforestación una situación de peligro para la ciudad. En nuestro estudio de campo realizado en abril de 2012, hemos podido observar que las montañas deforestadas y cultivadas sufren grandes deslizamientos de tierra, cuyos sedimentos y rocas van a caer a los ríos. Por ejemplo, la orilla del lado sur del río que cruza la periferia de Camp-Perrin, su nivel se eleva de 70 cm a 1 metro a causa de la acumulación de sedimentos como rocas, arena, grava , además de las capas superficiales de zonas cultivadas a causa de la erosión de las mismas por mal manejo de los suelos a partir de prácticas inadecuadas de producción (erosión). La profundidad del río es ahora casi más grande que el centro de Camp-Perrin y es muy probable en los próximos años, la parte central de la ciudad va a sufrir de una gran inundación y avalancha.

Situación financiera

En cuanto a la financiación de la agricultura en Camp-Perrin, se pueden apreciar dos niveles. El primer nivel se refiere al conjunto de las acciones públicas y el segundo a todas las iniciativas no públicas en el área. Las acciones públicas están realizadas a través de los servicios estatales. Las asignaciones presupuestarias posteriores se destinarán a tal fin, y cubren, tanto los gastos corrientes (personal y de funcionamiento), como los gastos de capital. Se financian más del 95% con los recursos externos y equivalen aproximadamente a un tercio de las donaciones. Estos recursos se utilizan en diferentes tipos de proyectos: Desarrollo Rural Integrado (DRI), Gestión de Recurso Nacional (GRN) o Actividades Generadoras de Ingresos (AGI). En la última categoría se incluyen: Proyectos para el Desarrollo del Sector Agrícola (PADSA), y PROMIC (Proyecto Micro Finanzas y Marketing). Estos proyectos contribuyen sustancialmente a la financiación de las explotaciones a través de la promoción de asociaciones de servicios financieros (FSA), en colaboración con las ONGs y las organizaciones de agricultores. Por otra parte, el Estado también ha iniciado otros programas (con fondos del presupuesto nacional) que proporcionan crédito a los agricultores directamente a través de servicios regionales. Este es el caso del PISEA el cual se encarga de generar empleo en el sector agrícola (Proyecto de yuca), y otros programas de crédito para los productores a tasas de interés preferencial. Banque de la Republique d'Haiti BRH, 2001)

En cuanto a las iniciativas no públicas, hay que mencionar los créditos destinados a la producción del café. Se trata de un volumen financiero estimado en más de 20 millones de dólares haitianos (de acuerdo con las declaraciones obtenidas por la Asociación Interprofesional del café), desembolsados por los agentes económicos en la cadena: proveedores de insumos, proveedores y bancos comerciales, para la compra de insumos (semillas, fertilizantes e insecticidas) entregados a los productores desde el inicio de la cosecha hasta la comercialización de las semillas del café. Los productores del café pueden obtener los insumos de producción a crédito simplemente por unirse a una organización de base a nivel de aldea.

Las Institución de Micro Finanzas y las finanzas agrícolas en Camp-Perrin.

En Camp-Perrin, las instituciones micro-financieras son 40: de las cuales el 90% trabajan exclusivamente en las zonas urbanas, frente a solo el 2% en las zonas rurales. El restante 8% sirven al mismo tiempo en las áreas urbanas, peri-urbanas y rurales. La mayoría de las IMF dependen de la financiación de los donantes y otros subsidios. A pesar de contar con el apoyo para los programas de desarrollo económico, las organizaciones internacionales y agencias gubernamentales continúan expresando sus deseos para apoyar y financiar proyectos de micro finanzas en Haití. La Cooperación de Canadá y Estados Unidos son las que mayormente actúan en el sector agrícola en Haití. También se incluyen: la Unión Europea a través del Programa de crédito Binacional, el PNUD en su programa Mcristart, el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), que financia directamente las IMF, y los bancos comerciales involucrados en las micro finanzas a través de préstamos y asistencia técnica. El gobierno canadiense interviene a través de diferentes programas: el programa de revitalización del Movimiento Cooperativo de Camp-Perrin (RMCP) para el fortalecimiento y establecimiento de cooperativas sobre todo en los sectores agrícola y financiero, "Fon Kore Fanm nan KampPeren" con los cuales se podrían apoyar las iniciativas de salud y Derechos de las mujeres incluyendo un componente de micro-finanzas. (BRH, 2002)

El estatuto de las instituciones de micro finanzas por lo general se presentan en seis (6) formas: cooperativas de ahorro y crédito, asociaciones, fundaciones, organizaciones no gubernamentales (ONGs), bancos, e instituciones religiosas.

Las cooperativas de Ahorro y Crédito: Son la forma institucional más común y la más antigua de las microfinanzas. Por ley es una cooperativa financiera cuyo objetivo es la intermediación entre los miembros que la conforman, recibiendo fondos de los mismos y a su vez generando créditos. Su existencia está legalizada ante el Consejo Nacional de Cooperativas (CNC) y el Banco de la República de Haití. Las que sobrevivieron después de 2001, según las estadísticas de septiembre de 2002, son: ANACAPH, KOTELAB-CECO(1986), KOTELAM (1989), MOCECF (1997), CECACHE (1997), CAPINEC 2001.

Las Fundaciones: Son tres: la Fundación Haitiana para el Desarrollo (FHD) que inició sus actividades en 1981 con financiamiento de la USAID; El FODEPE; la Fundación Zepol Kole, Fonkoze, (1996).

Las organizaciones no gubernamentales: Son aquellas que financian las IMF y existen nueve en Camp Perrin: Tres (3) bancos comerciales, de los cuales dos pertenecen a grupos financieros, que se han involucrado en el campo de las micro finanzas para el sector agrícola: La Cooperativa Popular de Crédito Santa-Ana de Camp-Perrin (CPCSC), la Cooperativa de Crédito para el Desarrollo de Camp-Perrin.(CCDC); la Cooperativa de Crédito San Juan de Camp-Perrin. (CCSC). Además existen otras instituciones que ofrecen crédito pero no para el sector agrícola como por ejemplo ; el Banco de la Unión de Haití (BUH); con su producto integrado "Kredi popilè" (1997); el Micro Crédito Nacional (MCN), a partir de 1999; Subsidiaria del Grupo Financiero Nacional (SGN); el Grupo de Sogebank, bajo la etiqueta de un servicio de sociedad de responsabilidad limitada; la empresa Solidaridad General S.A. (SOGESOL), que inicia sus actividades de micro finanzas en el año 2000. Estas dos últimas estructuras se han establecido con el financiamiento de la banca comercial y otros inversores privados. Un banco del estado, el Banque Populaire de Haïti (HPB), también introdujo un departamento de micro-finanzas en su estructura en 2002.

Las instituciones religiosas: Una (1) institución religiosa, a través de la coordinación de la Iglesia Metodista de Camp Perrin (CODEMC), quien inició en 1992 sus actividades de micro finanzas. (Ministère de l'Agriculture 1997; BRH,2003).

CAPÍTULO III. PRESENTACIÓN DE LA METODOLOGÍA Y ANÁLISIS DE LOS DATOS DE LA ENCUESTA.

Metodología: dos ejes metodológicos

La metodología de este estudio se basa en dos ejes:

- Una revisión de la literatura sobre el tema de la investigación ha sido estructurada en torno a la ubicación de las Instituciones de Microfinanzas, y el traslado de los productores de café hacia la periferia urbana. Esta investigación tiene una dimensión teórica que se basa en la sociología y economía urbana. Estos dos campos científicos antes mencionados nos ayudan a delinear la investigación en un enfoque teórico preciso, que debe guiar la recopilación de los datos relacionados con los determinantes de la demanda y la oferta del crédito disponible para el sector agrícola.
- Encuesta: Los principales métodos utilizados para la investigación son la experimentación y la observación. En general, estos métodos se complementan con las técnicas más singulares, específicas de una práctica científica. En nuestra investigación se hizo necesario la aplicación de los siguientes métodos: el método deductivo, el cual parte de lo general a lo particular para estudiar un fenómeno social o económico. Los métodos cualitativo y cuantitativo son las dos principales técnicas metodológicas que dan cuenta de la realidad en las ciencias sociales. Los dos pueden ser utilizados independientemente uno de otro, complementarios, y cada uno puede proporcionar respuestas diferentes o pueden ser utilizados conjuntamente para analizar un aspecto doble y validarlo. Los métodos utilizados en la economía deben estar lo más cerca posible a los métodos de las ciencias físicas, matemáticas y estadísticas. Por eso nuestra investigación depende en gran medida de la aplicación de los métodos cualitativos y cuantitativos. En este sentido, dentro de este trabajo se utilizan dos instrumentos para la recopilación de los datos mediante la encuesta:
 - b) Una guía de entrevista para recoger los datos sobre tres instituciones de Microfinanzas que ofrecen créditos para el sector agrícola. Esta guía de entrevista tiene preguntas abiertas, entre otras: ¿cuáles son las prácticas de esta Microfinanza en sus sistemas de crédito? ¿Cuál es la tasa de ahorro y de crédito? ¿Cuál es el volumen de crédito que

reciben los campesinos en la periferia en comparación a los que están en el campo de la localidad de Camp-Perrin? ¿Cuál es el tipo de garantía exigida para obtener crédito? ¿Cuáles son sus fuentes de financiación para otorgar crédito agrícola a los campesinos en general?

- c) Un cuestionario fue entregado a trescientos (300) campesinos ubicados en la periferia, los cuales se involucran en la agricultura para sobrevivir. El propósito de la encuesta es cuantificar las respuestas, para realizar los cálculos estadísticos y econométricos. Lo importante es codificar los datos recogidos porque algunos son de carácter cualitativo y cuantitativo. A cada modalidad de respuesta se le asigna un código, un sistema cifrado. Cuando las categorías de las respuestas han sido previstas, como en el caso de preguntas cerradas, se coloca el código para que los encuestados puedan elegir entre un número de respuestas posibles. También hay preguntas de opción múltiple. La ventaja de la codificación es doble, en primer lugar facilita el control y la entrada de datos en un archivo de Excel, y en segundo lugar, permite hacer con facilidad el tratamiento de los datos por medios de SPSS.20 para poder realizar los análisis estadísticos. Como se indica la muestra fue de 300 encuestados en la presente investigación.

Muestra: técnicas para elegir la muestra.

Para la selección de la muestra se procede mediante la aplicación de la fórmula $n' = \frac{n_0}{1 + \frac{(n_0 - 1)}{N}}$ y

$n_0 = \frac{Z^2 \cdot P \cdot Q}{e^2}$ en donde $N=1412$ beneficiarios (tabla 4.1.b. en anexo), $1 - \alpha = 95\%$ (el grado de libertad) y la proporción, $Z=1.96$, $e=3\%$, sabiendo $P+Q=1$ y $Q= 0.5$ entonces $P=0.5$ y $n_0 = 1.067$. En conclusión la muestra en este caso es igual a: $n' = \frac{1.067}{1 + \frac{(1.067-1)}{1412}} \rightarrow n' = 607.9919$. Los

600 beneficiarios de créditos agrícolas con que cuentan las tres Instituciones de Microfinanzas existentes, sus datos e informaciones no figuran ni en archivos, ni en directorios de e todos los prestamistas, además de ser una zona montañosa y el hecho de que algunos viven lejos. En los archivos finalmente elegimos a 350 campesinos quienes se habían beneficiado del crédito en los últimos 12 años. Sólo 300 de ellos respondieron a la encuesta, por lo que la muestra es de 300 beneficiarios de créditos agrícolas. Estos individuos fueron seleccionados en base, entre otras cosas, al tipo de actividad productiva al que se dedican dentro de la agricultura en la zona periférica de Camp-Perrin.

Progreso de la encuesta y las dificultades

Nuestro estudio de campo se realizó en dos (2) fases esenciales. La primera fase consistió en la encuesta previa que se llevó a cabo en Camp-Perrin a partir del 6 de abril de 2012. Durante esta operación, pudimos conocer ampliamente la realidad local, lo cual nos permitió plantear y ubicar en forma clara la temática, los supuestos, y los objetivos del trabajo de tesis que se estaba realizando. Durante esta fase, se realizaron las entrevistas con tres directores responsables de las instituciones de Microfinanzas. La encuesta previa fue un paso crucial en nuestro estudio, ya que nos permitió sentar una base sólida mediante la eliminación de los prejuicios y la especulación casual.

La segunda fase se realizó a través de la aplicación de una encuesta a través de un cuestionario, la cual tuvo lugar desde el 9 hasta el 28 de abril. Durante esta fase, se volvieron a sostener conversaciones con funcionarios de las 3 (tres) instituciones de microfinanzas que se habían elegido con cita concertada previamente:

1. **CAPOSAC** (*Caisse populaire Saint-Anne de Camp-Perrin*) : La cooperativa de crédito santa-Ana de Camp-Perrin.
2. **CAPAC** (*Caisse Populaire pour l'Avancement de Camp-Perrin*): Cooperativa de crédito para el desarrollo de Camp-Perrin.
3. **CPSA** : (*Caisse Populaire Saint-Jean de Camp-Perrin*) : Cooperativa de crédito San Juan de Camp-Perrin.

Luego haber realizado entrevistas en estas tres Instituciones de Microfinanzas, se procedió a visitar en sus casas o fincas a los agricultores beneficiarios de créditos agrícolas en la periferia para distribuir los cuestionarios. Para el progreso de la encuesta tuvimos que amanecer en la periferia durante estos días. Esta actividad (la entrega, y aplicación de los cuestionarios) nos llevó tres semanas de un trabajo arduo e intenso. La tarea de aplicación de la encuesta fue realizada por treinta y uno (31) encuestadores que conocen el lugar donde se ubican los campesinos: este personal estuvo conformado por estudiantes de la Universidad estatal de Haití y agentes de créditos, quienes fueron previamente contratados y capacitados para la aplicación de las encuestas a los beneficiarios. Después de la aplicación de los cuestionarios, se realizaron entrevistas personales a algunos encuestados para explorar algunas de las respuestas que se dan

en el cuestionario y tratar de entender más a fondo algunas de sus actitudes, prácticas o para aclarar u poco algunas de las decisiones que toman, que a veces parecen ilógicas a priori.

Se optó por estudiar este tema como investigador y, por supuesto, se esperaba enfrentar algunos problemas, y darles solución. Hay que mencionar que se logró salir de formas inesperadas en la solución de algunos de estos problemas, que al final fueron los factores que más alteraron la presente investigación, dado que fue llevada a cabo en un lugar donde la mayoría de gente es analfabeta. Nos encontramos con problemas de comprensión de las preguntas y / o respuestas. A veces los campesinos nos confundieron con los agentes de créditos, o los representantes del gobierno nacional. A veces, nos demoraba mucho más tiempo que el previsto. Algunos de los encuestados no hablan de sus propias actividades, se tuvieron un montón de problemas para reunir la información sobre sus principales cultivos.

A pesar de todas estas dificultades, con nuestra determinación y nuestra valentía, pero sobre todo gracias al apoyo de todos los compañeros y compañeras, personas muy apreciadas por nosotros, se logró recoger la información y completar este trabajo, que por supuesto no es perfecto, la perfección no es de este mundo.

Análisis de los efectos de las IMFs en la agricultura urbana de Camp-Perrin

Presentación y análisis de los datos de la encuesta.

Los datos recogidos en el campo fueron procesados con el software SPSS la versión 20 de Windows7 para obtener una imagen de la situación del perfil de los Campesinos beneficiarios de créditos en la periferia. Este software nos permitió identificar las tendencias a través de los porcentajes calculados. Se determina para cada una de las variables una serie de características específicas (indicadores), tales como: tipo de cultivo (plátano, cacao, café, etc.), la edad del productor (20, 25-50 años), nivel de ingreso, sexo, tipo de tenencia de la tierra, tipo de mano de obra. En esta sección se presenta los resultados de los datos relacionados con las variables explicativas de la demanda de crédito para la producción agrícola.

Características socio demográficas de los 300 pequeños productores encuestados en la periferia de Camp-Perrin: Sexo, edad, nivel de estudio, estado civil, número de hijo (as) a cargo.

Tabla 3.1. Distribución de los 300 campesinos encuestados en la periferia de Camp-Perrin según el sexo y edad.

Edad	Sexo		
	1.Masculino	2.Femenino	Total general
[25-34]	11.67%	15.33%	27.00%
[35-44]	10.00%	12.00%	22.00%
[45-54]	18.00%	15.33%	33.33%
[55-64]	9.33%	8.33%	17.67%
Total general	49.00%	51.00%	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en abril 2012

De acuerdo con los datos de la tabla 3.1, se observa que entre los campesinos encuestados existe un 51% de campesinos de sexo femenino y un 49% del género masculino. También esta tabla indica la distribución de la población por edad. Entre los 300 de la muestra se observa un 15.33% de mujeres contra un 11.67% de hombres, lo que representa en total un 27 % de los campesinos que se encuentran en el rango de edad de 25 a 34 años. En el total de la muestra de 300 campesinos, se evidencia que existe un 22 % de ellos que se encuentran en la categoría de edad de 35 a 44 años, los cuales son un 12 % de mujeres frente a un 10 % de hombres. Entre 300 campesinos hay un 18% contra un 15% de mujeres, en total un 33% de campesinos que se encuentran en el rango de 45 a 54 años. Un 9.33% de hombres y un 8.33% de mujeres se encuentran en el rango de edad de 55 a 64 años.

El objetivo central de las IMFs es brindar apoyo a los más desfavorecidos de la sociedad y por tanto, excluidos del sistema financiero convencional. De estos estratos, vemos que la población femenina fue la más encuestada y la que mayores referencias dio. A la luz de los datos en la tabla 3.1. hemos analizado y podido subrayar que existen más mujeres que hombres que han recibido créditos por parte de las 3 instituciones que ofrecen fondos a los campesinos para invertir en sus actividades productivas. Por lo general en Haití, la mujer es la principal responsable de la casa. Es ella la que se ocupa de los problemas pequeños de la familia y, a veces es ella quien tiene algunos de los gastos familiares. Sin embargo, son las mujeres las que están más excluidas del sistema formal de las actividades y que a menudo se encuentran en peores situaciones financieras para participar en el sector agrícola. Esto tiene que ver con varios

factores, como por ejemplo el bajo nivel de educación de la mujer. Esta situación les hace imposible integrarse en las iniciativas de desarrollo en sus localidades. Toda esta realidad cultural ha llevado a que la mujer cambie su rol y se independice de su marido, ya que éste es el dueño del hogar, es este el que toma las decisiones. Dicho comportamiento tal vez tiene que ver con el mito de que el esposo es el amo de la esposa. La influencia del hombre sobre la mujer es un factor que afecta indirectamente la demanda del crédito, en cuanto algunas mujeres prefieren a veces entregar sus fondos a sus esposos para que ellos se adhieran a las IMFs. Por último, se tiene en cuenta que muchas veces ellas tienen ingresos muy bajos, lo que no les permite generar ganancias y ahorrar para sus actividades económicas agrícolas.

Tabla 3.2: Distribución de los 300 campesinos encuestados en la periferia de Camp-Perrin según la existencia de hijos a cargo

Existencia de hijo (a) a cargo	Frecuencias en	
	Valor	porcentaje
1.Si	156	52.00%
2.No	144	48.00%
Total general	300	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012

A través de la tabla 3.2 nos damos cuenta de que el 52% equivalente a 156 encuestados tienen hijos o hijas a su cargo: mientras que el 48%, que corresponden a 144 encuestados no tienen hijos a cargo.

Tabla 3.3. Distribución de los 300 campesinos encuestados en la periferia de Camp-Perrin según su nivel educativo y sexo

Variables	Sexo		
	1.Masculino	2.Feminino	Total general
1 Analfabeto.	14.67%	19.33%	34.00%
2. Primaria	18.67%	15.67%	34.33%
3. Secundaria	15.67%	16.00%	31.67%
Total general	49.00%	51.00%	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012

Esta tabla 3.3 muestra el nivel educativo de acuerdo al género de los campesinos beneficiarios de créditos agrícolas. De acuerdo con esta tabla, la mayoría de los encuestados tiene una educación primaria (34.33%) y secundaria (34%). En cuanto a aquellos que no asisten a la escuela son el 31.67%. Un 19.33% de hombres son analfabetos contra el 14.67% de mujeres que no saben leer ni escribir. De acuerdo con el nivel primario sólo indica un 18.67% de hombres frente a un 15.67% de mujeres. Un 15.67% de mujeres contra un 16.00% de hombres se encuentra en el nivel secundario.

Las estadísticas de la educación de esta tabla indican que la mayoría de los 300 campesinos beneficiarios de créditos tienen un nivel de educación primaria y secundaria. Sin embargo, eso no nos permite decir que la población de Camp-Perrin es mayoritariamente alfabetizada. De hecho, durante la entrega de los cuestionarios y entrevista individual a los encuestados, casi todos los que afirman poseer una educación primaria no pudieron leer, ni si quisiera completar ellos mismos los cuestionarios. Los cuestionarios han sido hechos en los dos idiomas que hablan los haitianos (creole y francés). A nuestro juicio la mayoría de los 300 campesinos encuestados es analfabeta. Entretanto, sus hijos (as) sí saben leer y escribir. Eso nos lleva a pensar que los campesinos localizan sus actividades económicas productivas en la periferia para generar ingresos que les permitan cumplir sus deberes como el brindar una adecuada educación a sus hijos (as). Los gastos para la educación de estos niños son altos por el costo de transporte además del pago mensual de la colegiatura, ya que las escuelas se localizan en la periferia y sus costos son mayores que los cobrados en las escuelas de la parte rural I. Es notorio que las escuelas que se ubican en la periferia brindan una educación de mejor calidad que las de la zona rural.

Financiamiento de la producción agrícola periurbana y evaluación de los ingresos de los 300 campesinos encuestados.

Tabla 3.4. Distribución de los 300 campesinos encuestados según su fuente de financiación para sus cultivos cuando vivían en el campo

Fuentes de Financiación en la zona rural	Porcentaje
1. Instituciones de Microfinanzas	15.00%
2. Prestamos para actividades pecuarias (ganado)	18.67%
3. Prestamos sobre tierra	20.33%
4. Amigo sin ningún tipo de interés	12.33%
5. Familiar sin ningún tipo de interés	17.33%
6. Familia y Amigo con interés	16.33%
Total general	100.00%
Fuente: Encuesta aplicada en Abril 2012	

A través de los datos de la tabla 3.4, se puede observar que antes de localizarse en la periferia de la ciudad, más del 95% de los campesinos, cuando vivían en el área rural, tenían fuentes de financiamiento tradicionales de ahorro, contra al 15% que han sido financiados para su producción agrícola por las IMFs. Entre el 95% existe el 20% que recibía préstamo por parte de la categoría de prestamista sobre tierra, el 18.67 % había recibido el crédito de parte de las prestamistas para ganadería. El 16,33% ha sido financiado por un amigo o familiar pagando el crédito con intereses. Mientras que sólo el 12,33% y el 17,33% de ellos fueron financiados sin ningún tipo de intereses por un familiar o un amigo.

Tabla 3. 5. Distribución de los 300 campesinos encuestados según la principal razón de la ubicación de sus actividades económicas productivas en la periferia

Razón principal de la ubicación de sus actividades económicas productivas en la periferia	Porcentaje
1. Facilidad de obtener crédito por parte de las IMFs,	24.67%
2. Para acceder a los servicios básicos en la urbe	23.33%
3. Para estar más próximo a los mercados y vender los cultivos	25.00%
4. La renta de la tierra es más barata que en el centro	27.00%
Total general	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en abril 2012

Esta tabla muestra la motivación de la localización de la vivienda y las actividades económicas productivas de los campesinos en la periferia. La mayoría de la muestra menciona que las principales razones son: la facilidad en esta zona del obtener un crédito, el acceso a los servicios básicos en la urbe, la cercanía a los mercados para poder llegar a vender sus productos. Finalmente, por la renta de la tierra que es barata.

En nuestro análisis, después haber realizado la interpretación estadística de estos datos sobre las principales razones de los beneficiarios de créditos, con las cuales se explica el porqué de la ubicación de las actividades productivas y residenciales en la periferia, se puede comprobar las hipótesis secundarias en base a nuestra hipótesis general planteada: Los campesinos con alto ingreso en la zona rural se están moviendo hacia la periferia de la ciudad en donde las tierras suelen ser mas baratas y ahí localizan sus actividades económicas productivas. El costo de transporte entre la zona rural y el centro es lo que más afecta los bajos márgenes de beneficio, y explica el por qué habitan en un entorno cercano al centro, que es la periferia, en donde pueden ir a vender sus cultivos; de la misma manera para poder tener acceso a los servicios concentrados en la urbe como por ejemplo: microcréditos agrícolas, servicio de salud, educación para sus hijos (as).

Tabla 3.6. Distribución de los 300 campesinos encuestados según el número de veces que han solicitado créditos para invertir en su producción agrícola

Variables	Número de veces han solicitado créditos				
	1.[1-2]	2.[3-4]	3.[5-4]	4.[6 veces o más]	Total general
1. [1-2]	9.00%	7.67%	5.33%	4.00%	26.00%
2. [3 -4 veces]	4.00%	6.33%	5.00%	6.67%	22.00%
3. [5-6 veces]	8.00%	6.00%	8.67%	9.67%	32.33%
4. [7 veces o más]	5.33%	6.00%	5.00%	3.33%	19.67%
Total general	26.33%	26.00%	24.00%	23.67%	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en abril 2012

Los datos de la tabla 3.6 muestran que entre los 300 campesinos encuestados todos al menos una vez han solicitado créditos para sus actividades de producción agrícola durante los últimos tres años. Según la tabla 3.6 vemos que todos los encuetados han sido beneficiarios del crédito para sus actividades de producción agropecuaria. De los encuestados el 26% ha recibió

una o dos veces, el 22% ha recibido 3 o 4 veces, el 32.33% recibió crédito 5 o 6 veces, y el 19,67% usó el crédito cinco veces o más.

Tabla 3.7. Distribución de los 300 campesinos encuestados de acuerdo con el incremento o no de sus ingresos con los fondos recibidos para financiar su producción agrícola en la periferia.

El aumento del ingreso mediante el crédito agrícola recibido	Frecuencias en :	
	valor	porcentaje
1. Si	140	46.67%
2. No	160	53.33%
Total general	300	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en abril 2012

En la tabla 3.7 se muestra la influencia de los créditos recibidos por los beneficiarios con respecto a los ingresos percibidos. De acuerdo con la tabla 3.7, se puede observar que de los 300 beneficiarios de créditos, sólo el 46.67 % de beneficiarios piensan que estos fondos recibidos incrementaron sus ingresos. El resto 53.33% de beneficiarios afirman lo contrario. ¿Cómo podemos explicar las respuestas de los 160 campesinos de que la financiación recibida no les permite incrementar y mejorar sus ingresos?

Tabla 3.8. Distribución de los 160 campesinos encuestados según la razón de que el crédito recibido para financiar su producción agrícola no incremento ni mejoro sus ingresos

Razón por la cual el crédito recibido para financiar su producción agrícola no incremento sus ingresos	Frecuencias en	
	valor	porcentaje
1. Por la caída del precio de los productos en el mercado local	33	20.33%
2. Desmoronamiento del capital	27	17.00%
3. Capital insuficiente	36	22.67%
4. Enfermedades que afectan a los cultivos	34	21.33%
5 Otra-)	30	18.67%
Total general	160	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012.

Según los datos de la Tabla 3.8, de entre los 160 campesinos que afirman que el crédito recibido no incrementó sus ingresos, el 20% se enfrenta a una caída del precio de los productos en el mercado local, el 22.67% de los campesinos revelan que sus cultivos (el café) han sido

afectados por problemas fitosanitarios graves como roya y broca; el 17% afirma que su capital es insuficiente, mientras que el 18.67% se encuentra frente a otros problemas (tasas de interés altos, tiempo de reembolso cuando aun nos ha cosechado los cultivos).

Tabla 3.9. Distribución de los 300 campesinos encuestados según el beneficio anual generado por la producción agrícola en su localización periferia urbana

Beneficios anuales generados		Frecuencias en:	
Valores			
En moneda nacional (gourdes)	Valores promedios en US	Valor	Porcentaje
[3862-13861]	1107.69 \$	67	22.33%
[13862-23861]	2357.69\$	68	22.67%
[23862-33861]	3607.69\$	65	21.67%
[33862-43861]	4857.69\$	59	19.67%
[43862-50000[6107.69 \$	41	13.67%
Total general		300	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012

A partir de los datos de la Tabla 3.9, se observa que de los 300 campesinos encuestados, sólo el 22.33 % gana un beneficio anual promedio de los cultivos estimado en \$1107.69 US, el 22.67% tiene un beneficio anual promedio de \$2357.69 US; el 21.67% recibe un beneficio anual promedio de \$3607.69 US. Según la tabla vemos que el 19.67% y el 13.67% reciben ingresos anuales promedios del café, cacao, maíz, plátano y aceite de palma por valores de \$4857.69 US o \$6107.69 US respectivamente.

De acuerdo a la Tabla 3.10, vemos que con menos del 0,5% de la oferta mundial, Haití es un exportador marginal de café en un mercado dominado por Colombia y Brasil. Sin embargo, el café, a pesar de la disminución de la productividad por área cultivada, sumado a que por problemas fitosanitarios es un cultivo del cual han disminuido las áreas de producción en el país, pero a pesar de todo sigue siendo un cultivo muy importante en las montañas de Haití. En la periferia de la ciudad de Camp-Perrin, a 2.000 m sobre el nivel del mar, se encuentran los pequeños productores que cultivan el café asociado con cultivos alimentarios como el maíz, yuca y cacao. Los cultivos como por ejemplo el cacao, maíz, plátano y la palma de aceite, ocupan las áreas más grandes, respectivamente, con 20.67%, 20.33%, 20.00% y 19.33% de la

superficie cultivada por los 300 pequeños productores encuestados. Pero entre los cultivos el café ocupa el 18.67% de las áreas cultivadas por los campesinos. Esta cifra demuestra que el café es un cultivo de importancia para los pequeños agricultores quienes se asentaron en las montañas de la periferia de Camp-Perrin.

Tabla 3.10: Distribución de los 300 campesinos encuestados según su sexo, y el tipo de cultivo y superficie cosechada.

Variables	Superficie cosechadas		Total general
	Sexo		
	1. Masculino	2.Femenino	
Tipo de cultivos	[1-5 hectáreas]	[1-6] hectáreas	
1. Palma de aceite	6.33%	13.00%	19.33%
2. Cacao	11.00%	9.67%	20.67%
3. Café	6.67%	12.00%	18.67%
4. Plátano	8.00%	13.00%	21.00%
5. Maíz	10.00%	10.33%	20.33%
Total general	42.00%	58.00%	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012

El café fue introducido por primera vez entre los cultivos de exportación en la zona de Camp-Perrin y ha sido en el pasado la principal fuente de ingresos para los productores. Como resultado, la mayoría de las granjas fueron plantadas principalmente con el café. Sin embargo, con la caída de los precios del café en los años 80, el interés de los agricultores se dirigió hacia el cacao, maíz, plátano, siendo el cacao considerado como el más rentable en ese momento por los agricultores. A partir de los datos de nuestra encuesta confirmamos que las plantaciones de cacao, de maíz, de palma de aceite, se incrementaron a partir de la caída de los precios del café en el mercado nacional e internacional. El maíz, el plátano y el aceite de palma son cultivos perennes, que además de que se comportan bien como cultivo asociado, y brindan sombra al cultivo principal en este caso el café, estos cultivos son generadores de ingresos mensuales para las familias campesinas, además de que fortalecen la dieta alimentaria de las familias. Es importante tener presente que Haití tiene un reconocimiento a nivel internacional por la calidad

de café, debido a que el manejo por parte de los campesinos se da en arreglos agroforestales , y que por estar ubicados en zonas de cordillera se cataloga como café de altura.

Tabla 3.11. Distribución de los 300 campesinos encuestados según el sexo y la tenencia de la tierra para su producción agrícola en la periferia de Camp-Perrin.

Tenencia de la tierra						
Sexo	1.Comprada	2.Alquilada	3. Regalada	4.Prestamo con interés	5.Otro	Total general
1. Masculino	11.67%	12.33%	9.67%	11.33%	10.67%	55.67%
2.Femenino	9.33%	8.67%	7.33%	8.67%	10.33%	44.33%
Total general	21.00%	21.00%	17.00%	20.00%	21.00%	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012

En la tabla 3.11 vemos la distribución de los 300 campesinos según la tenencia de la tierra de acuerdo al género. Según los resultados por sexo, un 11.67% de campesinos y un 9% de campesinas son dueños de las tierras para sus producciones agrícolas. Un 12.33% de hombres y un 8.67% de mujeres alquilan tierras para realizar las labores agrícolas. Se puede ver que el 17 % de la tenencia de la tierra ha sido regalada o heredada con un 9,67% de hombres contra un 7,33% de mujeres. El 11.33% de hombres y 8.68% se encuentran en la modalidad de tenencia prestada con interés. Y el resto de la totalidad indica un 21% de hombres y de mujeres que ocupan tierras con otro tipo de tenencia.

Tabla 3.12. Distribución de los 300 campesinos encuestados en la periferia de Camp-Perrin según el tipo de cultivo y rendimiento en Kg/ha.

Variables	Rendimientos (kg/ha)		
	200-240 kg/ha	>250 kg/ha	Total general
1. Cacao	12.67%	26.67%	39.33%
2. Palma de Aceite	7.33%	8.33%	15.67%
3. Café	12.33%	14.33%	26.67%
4. Plátano	8.67%	9.67%	18.33%
Total general	41.00%	59.00%	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012

La Tabla 3.12 indica la distribución de cultivos de acuerdo con sus rendimientos. Un 59% de cultivos tienen rendimientos de más de 250 kg / ha contra un 41% de productos que poseen un bajo rendimiento de (200-240kg/a). Este rendimiento es considerado bajo porque está por

debajo de la media nacional que oscila entre 250 y 300 kg / ha. Con referencia al cultivo de café existe sólo un 12.33% que genera un rendimiento menor de 250 kg/ha., contra un 14.33% del mismo producto que tiene un rendimiento mayor de 250 kg/ha.

Tabla 3.13: Distribución de los 300 campesinos encuestados según el tipo de mano de obra utilizada y el tipo de cultivo

Variables	Tipo de mano de obra utilizada			
	1. Familiar	2. Contratada	3. Solidario (konbit , Minga)	Total general
1. Cacao	13.33%	15.33%	10.67%	39.33%
2. Aceite de palma	6.33%	5.33%	5.33%	17.00%
3. Café	9.00%	8.67%	8.00%	25.67%
4. Plátano	6.00%	7.67%	4.33%	18.00%
Total general	34.67%	37.00%	28.33%	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012

Como vemos en la Tabla 3.13, la mano de obra familiar es la más utilizada en el cultivo del café con más del 9.00% del total del 25,6% de opciones laborales que generan recursos en la zona de Camp-Perrin.. Los productores prefieren utilizar este tipo de mano de obra porque es gratis. Pero en general la mano de obra familiar es cada vez más inexistente porque los agricultores prefieren enviar a sus hijos a la escuela. Sin embargo, la proporción de mano de obra contratada para el cultivo de café sigue siendo baja con un 8.67 % del total de opciones laborales (25.67%). La mano de obra contratada es baja por que los agricultores no tienen los medios económicos para pagar y es una de las actividades para las cuales el agricultor consigue el crédito financiero. Según vemos son pocos los agricultores que se organizan en grupos de autoayuda para el cultivo de café(8%). La mano de obra contratada se ha convertido en inalcanzable debido a la caída de los precios del café desde 1999, situación que ha reducido los ingresos de los agricultores. Por otra parte, prefieren ser contratados en los cultivos de cacao donde reciben una compensación más regular y superior.

Tabla 3.14: Uso de insumos químicos según el tipo de cultivo

Variables	Uso de insumos químicos (insecticidas, herbicidas)		
	1. Si	2. No	Total general
1. Cacao	20.33%	18.33%	38.67%
2. Aceite de palma	9.67%	8.00%	17.67%
3. Café	13.00%	13.67%	26.67%
4. Plátano	7.67%	9.33%	17.00%
Total general	50.67%	49.33%	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012

La Tabla 3.14 refleja los datos sobre el uso o no de insumos químicos (insecticidas, herbicidas) por parte de los 300 campesinos encuestados. Un 50.67% de campesinos utilizan insumos químicos para producir sus cultivos. Entre los cuales un 20% de campesinos hacen uso de insecticidas y herbicidas para la producción de cacao frente al 13% de campesinos que ponen insumos químicos en el ciclo de producción de café. El uso de herbicidas y de insecticidas es generalmente un remedio a la falta de mano de obra. Sin embargo, este porcentaje es bajo para el cultivo de café, a pesar de la inaccesibilidad de la mano de obra. Los productores que utilizan herbicidas los obtienen a través de las cooperativas que han logrado acceso al crédito a un costo menor.

Uso de los ingresos y ventajas sociales: Gastos de los beneficiarios.

Tabla 3.15: Distribución de los 300 campesinos encuestados según los gastos de los ingresos agrícolas obtenidos en su localización en la periferia urbana

Tipo de gasto	En porcentaje
1. Salud	15.67%
2. Educa y aprendizaje para los niños	18.33%
3. Comida y ropa	15.33%
4. Reinversión para la producción agrícola	18.33%
5. Alquiler	20.67%
6. Otro gasto	11.67%
Total general	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012

Según la tabla 3.15 se muestra la distribución de los ingresos obtenidos en el sector agrícola por parte de los agricultores beneficiarios de crédito por parte de las tres IMF's ubicadas en la periferia. En general, la mayoría de los campesinos clientes de las IMF utilizan sus ingresos agrícolas para satisfacer sus necesidades básicas o las necesidades de supervivencia como la atención médica y otros gastos de la familia, incluyendo la matrícula y la educación de los niños, los alimentos, vestido y el alquiler. Sólo un 18.33% de campesinos invierten sus ingresos agrícolas para aumentar su capital. Los ingresos se utilizan principalmente en áreas que no están directamente relacionadas con las actividades de los interesados.

Tabla 3.16: Distribución de los 300 campesinos encuestados según su percepción del bienestar adquirido con el crédito en la periferia, en comparación con su situación antes en el campo

Cambio en las condiciones de vida	Porcentaje
1. Mejor	29.67%
2. Aceptable	34.00%
3. Peor	36.33%
Total general	100.00%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012

La Tabla 3.16 proporciona información sobre cómo mejoró la situación de los beneficiarios que han obtenido crédito para sus actividades productivas de las IMFS ubicadas en las áreas periféricas de Camp-Perrin. El 29.67% dijo que su situación con el crédito se tornó mejor después haber dejado la zona rural para localizar su residencia y sus actividades productivas en la periferia. Un 34% de los campesinos afirman que sus condiciones de vida con el crédito agrícola están aceptables, mientras que el 36.33% revela que su situación está peor en la periferia en comparación con el modo de vida que tenían en el campo incrementando esta situación el con el crédito agrícola recibido.

Como podemos ver en la tabla 3.17, hay varios campos de la vida sobre los cuales los agricultores encuestados mencionan haber mejorado viviendo en la periferia urbana y con el uso del crédito en las diversas actividades que realizan. Vemos que el 10,67% ha logrado mejorar su autonomía financiera; el 14 % de ellos han logrado hacer una inversión en sus actividades productivas, lo cual repercute en el mejoramiento de la calidad de vida específicamente en la salud, educación, así como también han logrado mejorar sus actividades agropecuarias.

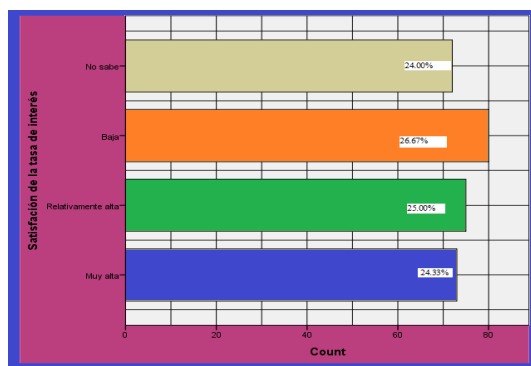
Tabla 3.17: Distribución de los 300 encuestados en función de cómo el crédito mejora sus condiciones de vida en la Periferia

En el sentido de que el crédito mejora	Porcentaje
1. La autonomía financiera	10.67%
2. Mejoramiento el estado de salud de la familia	14.00%
3. Mejora el estado nutricional	11.00%
4. Facilita el pago de la educación para los niños	10.00%
5. Mejora la producción de plátano y de maíz	12.33%
6. Mejorar la producción de cacao y Aceite de palma	10.67%
7. Mejorar en el aumento de los ingresos	10.00%
8. Mejorar la producción de café	9.33%
9. Otro	12.00%
Total general	100%

Fuente: Encuesta realizada en Abril 2012.

Todas estas mejoras les han permitido elevar sus ingresos, y realizar una mayor inversión social a nivel familiar. Es muy importante destacar que algunos de ellos al mejorar sus ingresos han logrado hacer un cambio en sus actividades productivas como aumento y diversificación de los cultivos, compra de maquinaria y bienes materiales que les permitirán tecnificar y mejorar sus producciones. Según la tabla podemos ver que sólo un 12% de beneficiarios piensan que los ingresos obtenidos pueden ser reinvertidos en negocios que al final estarían generando nuevos puestos de trabajos.

Gráfico 3.1. Distribución de los 300 encuestados según la apreciación con respecto a las tasas de interés



Fuente: Calculo propio a partir de los datos de la encuesta

El grafico 3.1 indica el tipo de apreciación de los campesinos beneficiarios de crédito. Un 24.33% de beneficiarios revelan que la tasa de interés aplicada para la oferta es muy alta. Un 25% de campesinos mencionan que es relativamente alta. Mientras que un 24% de campesinos creen que esta tasa de interés es bastante alta, y existe también un 24 % de encuestados que no han podido dar sus opiniones en relación con las tasas de interés.

Pruebas estadísticas

¿Es verdad que los ingresos de los beneficiarios de créditos varían de acuerdo con el tipo de cultivo en el que invierten y al tipo de crédito recibido?

Para responder a esa pregunta debemos hacer un análisis de ANOVA. Se trata de una prueba estadística que nos permite comparar las medias de tres grupos o más en los términos de una variable cualitativa X y una cuantitativa Y. En nuestro caso queremos saber si gracias al crédito agropecuario recibido por los campesinos es que el ingreso promedio generado por el café es superior a la renta media de los demás cultivos (cacao, maíz, aceite de palma). Se trata de un análisis comparativo entre los cultivos en términos de ingresos anuales generados donde: X = Tipo de cultivo Y = ingreso anual.

Se realizó una prueba estadística de t-student a cinco grupos independientes: un grupo de cultivo de café, un grupo de cultivo de cacao, un grupo de cultivo de maíz, de plátano y un grupo de cultivo de palma de aceite. Antes de proceder al análisis de la varianza (ANOVA), se debe plantear la hipótesis estadística (H_0 y H_1):

Ho: Los campesinos mediante el crédito recibido perciben un ingreso promedio anual por el café (A), que es igual al ingreso promedio anual de los demás cultivos (B), entonces no hay ninguna diferencia entre el tipo de cultivo y no podemos inferir para la población en general la relación entre el tipo de cultivo producido por los campesinos (X) y su ingreso anual generado según el tipo de cultivo (Y).

H1: Los campesinos mediante el crédito recibido perciben un ingreso promedio anual por el café (A), que es diferente al ingreso promedio anual de los demás cultivos (B), entonces sí hay diferencia entre el tipo de cultivo y podemos inferir para la población en general la relación entre el tipo de cultivo producido por los campesinos (X) y su ingreso anual generado según el tipo de cultivo (Y).

Tabla 3.18. Pruebas estadísticas: Ingreso anual generado según el tipo de cultivo

Estadísticas descriptivas								
Ingreso anual generado según el tipo de cultivo								
Tipo de cultivo	N	Promedio	Desviación Estándar	Error estándar	Intervalo de confianza del 90% de la media		Mínimo	Máximo
					Límite inferior	Límite superior		
Palma de aceite	58	27347.28	13237.611	1738.183	23866.62	30827.93	3862	49067
Cacao	62	25942.50	13213.242	1678.083	22586.96	29298.04	3930	49785
Café	56	24725.61	13310.840	1778.736	21160.94	28290.27	3863	48821
Plátano	63	28552.00	12693.681	1599.253	25355.14	31748.86	5028	49267
Maíz	61	26018.39	14114.413	1807.165	22403.52	29633.26	4059	49550
Total	300	26550.36	13293.957	767.527	25039.92	28060.80	3862	49785

Fuente: Datos analizados en Abril 2012

Tabla 3.19. Prueba de Anova con un solo factor

ANOVA					
Ingreso agrícola anual					
Fuente	Suma de cuadrados	Grados de libertad	Promedio de cuadrados	F	Significaci ^o n.
Entre los cultivos	515883188.396	4	128970797.099	.727	.574
Dentro los cultivos	52326177413.001	295	177376872.586		
Total	52842060601.397	299			

Fuente: Datos analizados en Abril 2012

La prueba de la ANOVA nos dice cual tipo de cultivo es significativo. Para resolver este problema, debemos hacer una prueba post-hoc que nos dirá cuál de los cinco cultivos es diferente en términos de beneficios promedio anuales. Esta prueba compara los cinco grupos de cultivos de uno a cuatro.

Los resultados de este cuadro en la columna de significación de la tabla 3.20 indican que no hay diferencia significativa entre los cultivos en términos de beneficios promedios anuales (Sig. > 5%). El análisis de los datos de esta investigación indica que los individuos beneficiarios de crédito que producen solo café ganan un ingreso promedio anual de 24725.61 gourdes (moneda local), en comparación con los que cultivan el cacao (25942.50 gdes), la palma de aceite (27347.28 gds), el plátano (28552.00) y el maíz (26018.39). Así que al rechazar la hipótesis alternativa H1 aceptando la nula Ho: Los campesinos mediante el crédito recibido perciben un ingreso promedio anual por el café (A), que es igual al ingreso promedio anual de los demás cultivos (B), entonces no hay ninguna diferencia entre el tipo de cultivo y no podemos inferir para la población en general una relación entre el tipo de cultivo producido por los campesinos (X) y su ingreso anual generado según el tipo de cultivo (Y).

¿El índice de satisfacción de los beneficiarios de recursos para agricultura debido a la tasa de crédito es diferente según el género?

Se trata de un análisis comparativo entre hombres y mujeres en términos de satisfacción con la tasa del crédito percibido por las instituciones de Micro finanzas. Por lo que elegimos una prueba de T: X = Sexo: Y = Satisfacción de las tasas de crédito. Esta es una prueba de estadística t) de dos grupos independientes: un grupo de hombres que reciben crédito y un grupo de mujeres que reciben crédito para su producción agrícola. Esta es una hipótesis bilateral, por lo tanto, se pregunta si sólo hay una diferencia en el nivel de satisfacción de acuerdo con la tasa de crédito entre hombres y mujeres ($A = B$ y $A < B$),

H0: La satisfacción media de los hombres (A) es igual a la satisfacción media de las mujeres (B), Así que no hay diferencia entre los dos grupos; por lo que no podemos inferir para toda la muestra de que no hay una relación entre los beneficios de crédito en base a su género (X) y su satisfacción de acuerdo con la tasas de crédito aplicada por las IFMs (Y).

Tabla 3.20. Prueba de post Hoc: Comparaciones múltiples

Variable dependiente: Ingreso Agrícola anual						
Scheffe						
(I) Tipo de cultivo	(J) Tipo de cultivo	Diferencia de medias (I-J)	Error estándar	Significación	Intervalo de confianza del 90% de la media	
					Límite inferior	Límite superior
Aceite de palma	Cacao	1404.776	2432.928	.987	-6136.91	8946.46
	Café	2621.669	2495.128	.893	-5112.82	10356.16
	Plátano	-1204.724	2423.577	.993	-8717.42	6307.97
	Maíz	1328.882	2442.548	.990	-6242.62	8900.38
Cacao	Aceite de palma	-1404.776	2432.928	.987	-8946.46	6136.91
	Café	1216.893	2455.272	.993	-6394.05	8827.84
	Plátano	-2609.500	2382.525	.878	-9994.94	4775.94
	Maíz	-75.893	2401.819	1.000	-7521.14	7369.36
Café	Aceite de palma	-2621.669	2495.128	.893	-10356.16	5112.82
	Cacao	-1216.893	2455.272	.993	-8827.84	6394.05
	Plátano	-3826.393	2446.007	.654	-11408.62	3755.83
	Maíz	-1292.786	2464.805	.991	-8933.28	6347.71
Plátano	Aceite de palma	1204.724	2423.577	.993	-6307.97	8717.42
	Cacao	2609.500	2382.525	.878	-4775.94	9994.94
	Café	3826.393	2446.007	.654	-3755.83	11408.62
	Maíz	2533.607	2392.347	.891	-4882.28	9949.49
Maíz	Aceite de palma	-1328.882	2442.548	.990	-8900.38	6242.62
	Cacao	75.893	2401.819	1.000	-7369.36	7521.14
	Café	1292.786	2464.805	.991	-6347.71	8933.28
	Plátano	-2533.607	2392.347	.891	-9949.49	4882.28

Fuente: Datos analizados en Abril 2012

H1: La satisfacción media de los campesinos beneficiarios de crédito agrícola (A) es diferente de la satisfacción media de las campesinas beneficiarias de crédito agrícola (B), por lo que podemos inferir para toda la muestra que existe una relación significativa entre los campesinos beneficiarios de crédito en función de su sexo (X) y su satisfacción de acuerdo con la tasas de crédito aplicada por las IFMs (Y)

Tabla 3.21. Prueba de estadísticas según género

Sexo			Estadística	Bootstrap ^a			
				Bias	Error	95% Intervalo de confianza	
					Inferior	Superior	
Satisfacción de la tasa de interés	Masculino	N	147				
		Media	2.5170	-.0038	.0936	2.3260	2.7006
		Desviación estándar	1.13085	-.00388	.03677	1.05433	1.19737
		Error	.09327				
	Femenino	N	153				
		Media	2.4902	.0003	.0920	2.3130	2.6768
		Desviación estándar	1.08287	-.00444	.03931	1.00097	1.15227
		Error	.08754				
a. Unless otherwise noted, bootstrap results are based on 1000 bootstrap samples							

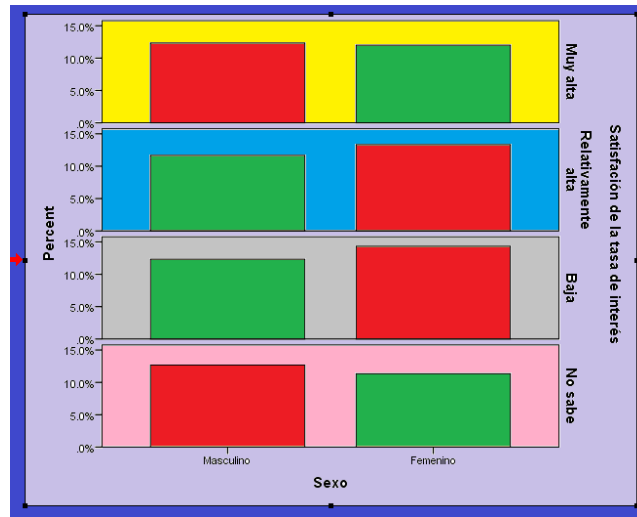
Fuente: Datos analizados en Abril 2012

¿Qué podemos concluir?

De acuerdo a los resultados de la prueba estadística presentados en la tabla 3.21 se puede observar la probabilidad de que hay diferencia significativa entre los campesinos y campesinas beneficiarios de crédito agrícola y está dada en base a la satisfacción media en la tasa de crédito vemos que son iguales, en el 83% (0, 834), por lo tanto, más alto que el nivel de significación del 5% (0,05) (véase la tabla anterior en la columna de Sig.bilatérale. Por tanto, debemos aceptar la hipótesis nula (Ho) y la conclusión de que dentro de la población urbana campesina que se beneficia del crédito agrícola en la periferia de Camp-Perrin, no hay diferencia significativa entre hombres y mujeres en términos de satisfacción en la tasa de crédito (aunque el

número de hombres de la muestra son ligeramente inferior que las mujeres, como se muestra en la figura 2).

Gráfico 3.4. Distribución de los 300 encuestados según género de acuerdo con su apreciación debido a la tasa de interés.



Fuente: Datos analizados en Abril 2012

Correlación entre las variables dependiente (Y) e independiente (X) de la muestra:

En esta sección se quiere analizar la correlación entre las variables, la cual mide el grado de relación lineal entre la variable dependiente (Y) e independiente (X) de la muestra. En este caso se recuerda que el 0 significa que no hay enlace, mientras que uno es un vínculo perfecto entre X y Y. El signo + significa que la relación entre X y Y es proporcional al aumento de x (o disminuye), y aumenta (o disminuye). El signo - significa que la relación entre X y Y es inversamente proporcional cuando X aumenta (o disminuye), disminuye la Y (o aumenta). Por convención, se dice que la relación entre X y Y es: perfecta si $r = 1$ muy fuerte si $r > 0,8$. Fuerte si r es entre 0,5 y 0,8. Intensidad media si r es entre 0,2 y 0,5. Bajo si r es entre 0 y 0,2; nula si $r = 0$.

En base a los resultados de esta tabla 3.21 existe una fuerte correlación entre el motivo de la ubicación de las actividades económicas y productivas en la periferia de Camp-Perrin con el tipo de mano de obra, tipo de cultivos producidos y el sexo. Por lo que los valores de correlación (r) están situados en el rango 0,5 y 0,8 %. Por lo tanto el interés de la ubicación de las actividades productivas tiene una baja correlación al rendimiento (kg/hectárea) de los cultivos, la tasa de interés y los ingresos promedio anuales generados por los cultivos. (Véase en el anexo la correlación de Pearson en la tabla 3.22.) Entonces la aproximación de los clientes a las instituciones de micro finanzas no juega un papel importante en la disminución de pobreza dentro del contexto de la localización de las actividades económicas y productivas de los campesinos en la periferia urbana. Situación que puede ser más complicada con respecto a los que estén muy lejos en el campo (zona rural) que no tienen acceso al crédito agrícola.

Tabla 3.21. Correlaciones entre las variables independientes (X) y dependiente Y.

X ; variables independientes	Y = Motivo de la localización de las actividades económicas			
Sexo	Correlación de Pearson		R=	.82
	Sig. (2-tailed)			.158
	N			300
	Bootstrapc	Bias		.002
		Std. Error		.060
		95% Confidence Interval	Lower	-.037
			Upper	.202
Tipo de cultivo producido	Pearson Correlation		R=	.69
	Sig. (2-tailed)			.233
	N			300
	Bootstrapc	Bias		-.003
		Std. Error		.058
		95% Confidence Interval	Lower	-.046
			Upper	.176
Tipo de mano de obra utiliza	Pearson Correlation		R=	.65
	Sig. (2-tailed)			.259
	N			300
	Bootstrapc	Bias		.000
		Std. Error		.056
		95% Confidence Interval	Lower	-.045
			Upper	.180

Fuente: Datos analizados en Abril 2012.

CAPÍTULO IV. AGRICULTURA URBANA HAITIANA, LAS MICROFINANZAS Y DESAFÍOS.

Panorama de la agricultura haitiana con base a las Instituciones de Micro finanzas

Después haber analizado el grado de la contribución de las Instituciones de micro finanzas en la producción agrícola en el contexto periurbano de Camp-Perrin, de acuerdo a la ubicación de las actividades económicas y productivas de los pequeños productores urbanos, es inevitable entender el papel que esta institución juega en la reducción de la pobreza a nivel nacional en Haití. En este capítulo se presenta en primer lugar el grado de satisfacción de la oferta actual del microcrédito, frente a la demanda de crédito por parte de los pobres; la sostenibilidad de las Instituciones de Microfinanzas como instrumento para la reducción de la pobreza, y se presenta un análisis de las consecuencias reales de las instituciones de Microfinanzas. En segundo lugar se presenta la conclusión general de la investigación, en donde se presenta el papel potencial que representa el sector financiero en la producción agrícola periurbana de Camp-Perrin dentro del contexto de la lucha contra la pobreza.

Financiamiento de la Agricultura en Haití.

La agricultura se desarrollada esencialmente en los nueve departamentos de Haití y especialmente en las zonas periféricas de las ciudades donde los estilos de vida urbana están siendo generalizados en todo el modelo de la comunidad campesina haitiana. Los efectos de la globalización han generado migración de los campesinos hacia la ciudad, además facilita la expansión de las prácticas de la agricultura a las áreas urbanas. Es posible que la localización de las actividades económicas y productivas cerca a los mercados urbanos sea una estrategia económica. De ahí que la ubicación de las familias en los sectores urbanos o periurbanos va definir su organización social, y determinará sus múltiples aspiraciones económicas sociales y políticas. Por esta razón estos espacios son el foco de competencia por los agentes económicos. En este sentido, en la ciudad la agricultura urbana absorbe mucha mano de obra y, a veces trae numerosos recursos a las diferentes categorías de actores (productores, trabajadores, comerciantes, intermediarios) que tratan de escapar y luchar contra de la pobreza rural. Por desgracia, esta agricultura urbana, está muy amenazada en las zonas de Haití por falta de

fondos suficientes para la inversión. Tal actividad productiva urbana se sostiene sólo a través de la intensificación, lo cual requiere también de la inversión de importantes recursos financieros, los cuales igualmente no están disponibles para el sector de los pequeños productores urbanos abandonados en las periferias.

Principales actividades agrícolas urbanas y peri-urbanas.

Los productores urbanos haitianos producen en las áreas urbanas y periurbanas los cultivos de café, cacao, maíz, legumbres sobre todo practican la horticultura (cultivo de hortalizas, la arboricultura, floricultura), la avicultura, además se dedican a la crianza de diferentes tipos de animales domésticos (gallinas, cerdos, cabras).

La demanda del mercado se enfatiza en los cultivos de café, cacao y maíz y realiza una búsqueda exhaustiva de los ingresos en efectivo debido a las actividades orientadas por el mercado urbano. Esta es una actividad que continúa incluso a través de nudos de la integración social. La agricultura urbana ocupa un lugar fundamental en las estrategias de supervivencia de la población haitiana.

Haití cuenta con 9 departamentos, entre ellos se encuentran el departamento del sur, que es donde se desarrolla más la agricultura urbana. La población total de este departamento es de 632.752 habitantes, distribuidos 318.107 hombres y 314.645 mujeres; observándose una población urbana de 116.254 habitantes, la cual es numerosa y que depende principalmente de la agricultura para su supervivencia. Este departamento tiene 851 zonas urbanas o periurbanas donde 87.860 productores cultivan diversos tipos de cultivos, como se puede observar en la Tabla 4.1 en el anexo No I. que presenta la distribución de los productores urbanos según diferentes cultivos y volumen de créditos por el departamento sur de Haití. (BRH, 2009).

Características de las fincas urbanas.

La agricultura urbana o periurbana en Haití es una actividad caracterizada por la existencia de los minifundistas y latifundistas. La explotación agrícola puede ser a nivel individual o a nivel familiar. Uno de los puntos importantes de la agricultura haitiana es su práctica en las grandes ciudades del departamento del sur, además que se constituye en un refugio para las familias campesinas urbanas sin ingresos fijos o con bajos ingresos. Uno de los objetivos de los pequeños productores urbanos es satisfacer las necesidades de su familia. En esta región las necesidades de financiamiento son muy grandes, pero las respuestas son débiles.

Las áreas de los predios o granjas urbanas son pequeñas o muy comúnmente son mini parcelas con áreas de alrededor de 10 m², 60 m², 120 m². En la periferia se observan otras categorías de fincas, cuyas dimensiones varían entre 100 hasta 200 hectáreas, sin embargo, es necesario mencionar que las personas que les cultivan y trabajan no son los propietarios de las tierras. Los pequeños productores son por lo general los migrantes de las zonas rurales, quienes tratan de escapar a la pobreza rural; que practican una agricultura de subsistencia para la satisfacción de sus necesidades domésticas. Son a menudo las familias que por falta de empleo, practican la agricultura, y esta actividad se constituye para ellas en la principal fuente de ingresos. La ventaja de la agricultura urbana haitiana reside en su carácter perenne y su proximidad al mercado. Se produce durante todo el año, dependiendo de la disponibilidad de las familias de mano de obra y recursos y el tipo del cultivo. Los comerciantes desempeñan un papel múltiple en la producción, garantizan la redistribución de la producción en los mercados así como también la comercialización de otros bienes. Entre ellos tenemos a los vendedores mayoristas y minoristas. La producción de la agricultura campesina haitiana urbana es principalmente para el mercado local. La población del departamento sur consume el 55.3% del total de la producción. La agricultura es un sector económico importante, a nivel nacional representa el 38 % del producto interno bruto. (Ministère d'Agriculture, 1997).

Las restricciones relacionadas con la agricultura periurbana: Las dificultades en el sector de la producción de café en Haití

Con el incremento de las ventas informales e ilegales de la República Dominicana en los últimos tres años, las exportaciones regulares de café disminuyeron a su nivel más bajo: menos de 30.000 sacos en el período 2003-2004, mientras que los resultados de un estudio realizado por el Laboratorio de relaciones dominico-haitianos, informó que cerca de 150.000 bolsas cruzan de manera informal la frontera Haitiana-Dominicano durante dicho año. Entre los problemas señalados para explicar este hecho, cabe mencionar:

- a) Una fuerte presión fitosanitaria en las plantaciones, que se puede atribuir al grado de desarrollo de Haití, desde finales de los años 80, la alta incidencia de algunos tipos de problemas fitosanitarios (roya, broca, podredumbre radicular, y mancha de hierro)
- b) Falta de inversión en el manejo y mantenimiento del cultivo por parte del agricultor y la poca inversión racional y sostenida del estado en el sector cafetalero del país.
- c) El deterioro de la calidad del café producido por el impacto negativo de la broca y la falta de un buen manejo en la cosecha y pos cosecha de los frutos.
- d) La falta de asistencia técnica por parte del estado y del gremio cafetalero
- e) La debilidad estructural educativa y financiera de los productores cafetaleros (grupos, asociaciones, cooperativas en el sector).
- f) El amplio deterioro de la calidad del café en grano está relacionado a la falta de métodos de manejo post-cosecha en la mayoría de los casos. A pesar de los esfuerzos en los últimos años, de la implementación de centros de lavado, más del 70% del café de Haití se sigue procesando en seco, lo que se refleja en una deficiente calidad final.
- g) A nivel nacional hay una deficiencia muy marcada en la disponibilidad de materiales vegetativos y plántulas para la renovación y siembra de nuevos cultivares.

h) La deforestación intensiva de las montañas, y los cambios en el modelo de siembra tradicional del cultivo con sombrío, a un modelo desprovisto de sombra.(se torna más susceptible el sistema productivo y vulnera la soberanía alimentaria de las familias)

i) Falta de motivación de los agricultores debido a los bajos precios del café en comparación con otros cultivos de alimentos (frijoles, maíz, yuca)

Con respecto al precio, hay que señalar que los ingresos generados por el café, aunque están garantizados, se están debilitando y es posible que cultivos de ciclo anual, semestral, no se puedan resolver los problemas de ingresos de los productores, dado el aumento de los precios de bienes de consumo. Se dan situaciones extremas con los agricultores, los cuales por escasez de dinero, la mayoría de los agricultores llegan a cosechar los frutos o cerezas sin un óptimo de formación y madurez fisiológica, y por lo tanto aceleran el proceso de secado. Este manejo inadecuado de cosecha y manejo pos cosecha (cosecha y secado) pone de manifiesto la mala calidad del café, lo que se evidencia como una de las principales causas de la caída gradual de los precios pagados a los productores. Esta degradación de la calidad y bajos precios sigue siendo la preocupación de los exportadores y productores del grano. Sin embargo, el cultivo de café es un activo importante para la economía del país, y de los productores, ya que es uno de los productos de mayor exportación y por el cual entran divisas a todo nivel en el país. De ahí la importancia de la inversión en las actividades agrícolas. El concepto de inversión en la agricultura se refiere al proceso de la adquisición de medios adicionales de producción, es decir, el agricultor para poder aumentar la producción en sus cultivos, necesita los siguientes insumos: *“maquinaria agrícola, el capital fijo, capital circulante o trabajo”*. Los equipos agrícolas consisten en pequeñas herramientas e insumos agrícolas (azadas, machetes, lima, palas, tijeras, abonos pesticidas, etc.) Que tienen una vida útil limitada de acuerdo a los ciclos de producción (menos de un año, por lo general). Capital fijo que se compone de los terrenos adquiridos (propiedad permanente o de larga duración) y la maquinaria pesada y duradera como tractores, sembradoras, y de vida más larga en el proceso de la producción (más de un año, y para varios ciclos en general). Esto es, por ejemplo, equipo de tracción humana, animal y automática. El capital variable se compone de los costos involucrados en el proceso de la cosecha y que

depende de la cantidad o volumen a cosechar caso de empaques y costos de transporte de los productos. (Bolívar, 1987: 41-68)

Según Lebelon 2003, en cuyo estudio, plantea que los cultivos de café, tanto en su fase de establecimiento como en su explotación, son cultivos, cuya explotación agrícola se puede realizar en su totalidad con herramientas simples, es decir los campesinos haitianos pueden explotar los cultivos de café, sin necesidad de inversiones costosas. La explotación del cultivo de café se relaciona perfectamente al tamaño y tipología de la familia. La mecanización y el uso de equipo pesado sólo podrán ser útiles en circunstancias muy limitadas y son de interés solo para las grandes fincas. En particular el uso de equipo pesado puede ser útil para la preparación del sitio de la plantación (el tumba y soqueo de árboles y el valor del transporte de los árboles para ser sacado de la plantación). Solo, en caso de que los campesinos den algún tratamiento fitosanitario a las plantas, se requerirá de alguna herramienta especial en las grandes plantaciones; situación que no se da en las familias de bajo ingreso. Igualmente en el momento de la cosecha, el costo del transporte, pelado, lavado y secado, en una plantación grande involucra el uso de vehículos, secadoras y/o maquinaria, implicando una inversión importante en los costos de producción. (Lebelon J.B, 2003).

Siembra Intensiva en la producción de café:

El concepto de siembras intensivas es muy relevante en la producción agrícola. Este abarca los enfoques económicos, de carácter financiero, agrícola y técnico para favorecer un incremento en la producción por unidad de recurso escaso. En la agricultura en general, se refiere a la cantidad de capital invertido o trabajo por unidad de superficie cultivada. La siembra intensiva puede ser entendida como el proceso que debe conducir a una producción agrícola de rendimiento sostenible. Este proceso se caracteriza por la eficiencia del uso de insumos internos como por ejemplo el trabajo, los abonos orgánicos, biopesticidas y los insumos externos como fertilizantes minerales. (Louis M ,1998).

Agricultura intensiva.

La agricultura intensiva tiene como objetivo obtener altos rendimientos y por lo tanto es dependiente de las inversiones realizadas para mejorar la calidad de la tierra. Para Lebelon J.B, 2003 la intensificación es el uso racional de los factores de producción (capital, tierra y trabajo), para mejorar el rendimiento por hectárea. En la economía, se considera que una técnica se intensifica en los factores tales como: trabajo, capital y tierra; cuando la cantidad del trabajo, tierra o capital utilizada por unidad de producción son importantes. Así, para Seminario E. (2000), la agricultura es intensiva cuando se utiliza una gran cantidad de factores de producción distintos de la tierra. El incremento corresponde a una cantidad de tierra dedicada al trabajo, y al gran capital involucrado. Esto se conoce como un sistema de producción intensivo en el trabajo (respectivamente capital), para aumentar la producción y por lo tanto, la productividad por unidad de superficie, requiere la utilización de más trabajo (capital, y trabajo respectivamente, en donde se incrementa por unidad de área respectivamente). Para los sistemas intensivos el trabajo y capital, el aumento de la producción se realiza por el incremento de los dos factores. La intensificación se puede hacer también para aumentar la productividad del trabajo mediante el aumento de la inversión, como es el caso de las grandes explotaciones altamente mecanizadas.

De acuerdo con Camille J.H.(2007), la intensificación en la producción de café en Haití en realidad no se basa en el factor tierra. De acuerdo con Davilma (1988) y DorsainVil F (1996), la intensificación de la producción de café está en el trabajo y el capital. Por parte de Camille (2007), el acceso a la tierra, crédito, disponibilidad de mano de obra, uso de tecnologías y maquinarias son factores determinantes en la calidad y cantidad de la producción de café y de los cuales dependerán los ingresos obtenidos por esta actividad. Igualmente es necesario evaluar otros factores tales como la edad del cultivo, variedades sembradas, tipo de plantación establecido en forma de monocultivo o en forma asociada, los cuales influyen grandemente en el nivel de ingreso percibido, A nivel socio cultural influyen factores como la tipología de la familia, la religión, la edad de los productores, las creencias en cuanto a los sistemas de siembra y manejo de los cultivos, como las fases lunares, que también son variables que determinan la inversión en la producción de café en Haití.

El crédito permite resolver el problema de las restricciones financieras que tienen los productores para la adquisición de ciertos insumos. El crédito por lo tanto, puede aumentar la probabilidad de uso de los insumos agrícolas y la mano de obra. Existe una relación positiva entre el acceso al crédito y la adopción de nuevas tecnologías de acuerdo a Camille J.H,2007). Según este autor en su estudio concluye, que la probabilidad de que se aplique fertilizantes en la producción de café, pasó de 0,66 hasta 0,34 cuando se elimina el crédito. La disminución de los precios al productor es un factor determinante en el uso de pesticidas en las plantaciones de café. Por lo tanto, Lebelon en su estudio, mostró que el nivel de inversión en agroquímicos se redujo entre 1998/1999 y 1999/2000, tras la caída de los precios del cacao. Hace hincapié en que la caída de los precios a nivel del productor ha frenado la expansión de las áreas cultivadas. Indica que los aumentos de los precios les permiten a los productores la intensificación de la producción y la renovación de sus inversiones. Sin embargo, algunos autores como Pierre R , 2002 y Davilma 1988, creen que la disminución de los precios al productor contribuyen principalmente a la tala de bosques y crear nuevas parcelas.

La creación de nuevas plantaciones depende ante todo de la disponibilidad de tierras o bosques. En otras palabras, un cultivador puede proyectar el aumento de la superficie a sembrar, hasta que haya una porción de bosque o hasta que se pueda comprar o alquilar más terreno para la siembra de café. Pierre R (2002). Asimismo, Davilma (1988) y DorsainVil F (1996), en sus estudios, muestran que en más de 50 años, el primer determinante de la plantación del café es el acceso al bosque a través de la tala, para conseguir tierras productivas. Por lo tanto, el aumento del precio del producto no juega un rol importante para la modificación de las técnicas para mejorar el mantenimiento y aumento del tiempo de trabajo en la unidad de área productiva de café.

Otra situación que también afecta las áreas sembradas y el establecimiento de los cultivos, es la parte cultural, en este caso el Vudú. Relato que el vudú religión haitiana, se constituye como un factor importante dentro de las actividades agrícolas de los campesinos haitianos. Esta religión según sus adictos, les brinda consuelo espiritual, los protege contra la mala suerte y la enfermedad. Sobre todo los dioses Haitianos en el vudú protegen y cuidan de los cultivos.

A continuación enumeramos otras circunstancias que afectan el establecimiento y la producción agropecuaria de las familias haitianas:

- ✓ La primera restricción es la inseguridad que surge con respecto a uno de los factores de la producción que es la tierra. La presión de la vida urbana y las ambiciones de los grandes inversionistas suelen ser una amenaza significativa para garantizar la supervivencia de la agricultura familiar en la región urbana de Haití.
- ✓ Los problemas de abastecimiento de agua son graves problemas para los productores.
- ✓ El estado haitiano no otorga ningún tipo de subsidios para que los productores urbanos que defienden la sostenibilidad de sus actividades económicas productivas.
- ✓ La liberalización del mercado y la globalización económica conllevan una gran pérdida para la agricultura. La competitividad de los productos presenta serios problemas de control en términos de la comercialización a nivel internacional.
- ✓ La dificultad para acceder a los factores de producción como por ejemplo: insumos y equipos agrícolas. Por lo general, son muy costosos.
- ✓ El acceso a la financiación por parte de los pequeños productores plantea graves problemas a la agricultura urbana o periurbana. Los créditos disponibles que otorgan las cooperativas de crédito a los productores son insuficientes en relación a sus necesidades productivas. Los agricultores no tienen nada de garantía material, además de que la mayoría de ellos, no son propietarios de tierras. Para producir tienen que alquilar tierras y compartir la renta con los dueños de la tierra que son latifundistas.

Contexto de financiero en Haití

En el contexto del ajuste estructural, las autoridades haitianas han puesto en práctica compromisos asumidos en el marco de la restructuración y consolidación del sistema bancario. Las medidas principales se resumen a continuación:

1. Liquidación de los bancos nacionales (incluidos los bancos de desarrollo)
2. Privatización de los Bancos con la reducción decisiva de la participación del Estado
3. Creación en el Ministerio de Economía y Finanzas de una célula que tiene como responsabilidad la de supervisión y asistencia a las Cajas de Ahorro y Crédito para el Desarrollo y los sistemas financieros descentralizados que se dedican al desarrollo de las Microfinanzas en las regiones (urbana, rural).

Ahora bien, en esta sección nos interesa saber si realmente a nivel nacional ¿las microfinanzas tienen los medios para lograr sus objetivos? En base a la revisión de la literatura se recuerda que una de las funciones más importante de las IMFs es la de financiar las actividades de supervivencia (incluyendo agricultura urbana y periurbana) además de la lucha contra la pobreza mediante la creación de la riqueza y del ingreso.

La población objetivo de estas Microfinanzas son los sectores pobres y menos favorecidos, y fueron desarrolladas sobre la base del microcrédito integral, es decir de pequeños grupos formados para asegurar reembolso por la solidaridad entre los prestatarios. El profesor Muhammad Yunus en 1983, fue el creador de esta técnica de créditos basados en la solidaridad, y fue el fundador de un banco para los pobres que tienen restricciones en los bancos comerciales, y este fue el Banco Grameen. Este Banco se desarrollo a partir de un modelo de préstamos individuales, en donde pueden participar las poblaciones que no pueden ofrecer garantías. En 1985 se comenzó esta experiencia en Haití. Ahora existen más de 4635 Instituciones de Microfinanzas en Haití (ONGs, Cooperativa agrícola, Institución religiosa) , sus principales misiones son la de brindar servicios financieros a los miembros a través de la captación del ahorro y la distribución del crédito. Vemos que las IMFs funcionan en Haití de la siguiente manera, el 10% financian las actividades agrícolas urbana y periurbanas , mientras que el 2% financian la agricultura de las zonas rurales, estos valores comparados con el 88%

que financia actividades comerciales y artesanía que suelen ser actividades mas rentables. Los beneficiarios o clientes de créditos de estas IMFS están conformados principalmente de la población femenina a nivel individual u organizado en grupos, así como también otros sectores de la población expuesta a la pobreza del país.

Desequilibrio entre la oferta y la demanda de crédito.

El número de pobres en Haití se estima en 3,8 millones de personas; lo que representa aproximadamente la mitad de la población total (10.033.000). De los 3,8 millones de pobres, casi 2,4 millones están en pobreza extrema, con apenas el mínimo necesario para sobrevivir, y donde los gastos en alimentos no están garantizados. Los mayores niveles de pobreza en Haití, se encuentran en los sectores ubicados en las zonas rurales y las zonas periféricas a las ciudades, y en estas áreas encontramos a los pequeños agricultores. Los campesinos pobres son básicamente los que tienen poco acceso a la propiedad de la tierra, pero a su vez son lo que tienen mayor oferta de mano de obra. Este sector se enfrenta ante grandes dificultades como son la acumulación de grandes extensiones de tierra por parte de unos pocos, ya sea a través de herencias o por expropiación por parte de los terratenientes; ante este fenómeno los agricultores se ven en la necesidad de buscar tierras y arrendarlas para la realización de las actividades agropecuarias, y es ahí es donde se ve como un tercio o la mitad de su producción, es compartido con los propietarios de tierras en las periferias. De la misma manera los pobres en Haití representan más del 56% de la población rural y son los primeros que emigran a las periferias de las ciudades en busca de un empleo o un ingreso para su sustento, es por esta razón que se continúa involucrando en la producción agrícola, y que es finalmente lo que se constituye en agricultura periurbana.

En las últimas tres décadas , Haití ha venido enfrentando una serie de crisis en el sector agropecuario ,primero con la caída del precio del café, y frutales que fundamentaban el ingreso de las familias campesinas, incrementado esta situación el bloqueo económico aplicado por EU, situaciones que vulneran a la población, y la van haciendo dependiente de importaciones alimentarias, cuando hasta la década de los 90, Haití producía casi el 80% de los alimentos necesarios para abastecer su población.

Toda esta crisis ha afectado no solo a la población rural la cual debe emigrar a las ciudades en busca de mejores oportunidades para su familia, sino también a la gente de las ciudades. Se reporta que en los últimos diez años más de 500.000 agricultores salieron del sector agrícola, pero que sólo 50.000 fueron empleados en la manufactura; de esta manera la población rescatante pasan a conformar la masa de desempleados en el país y que representa hoy en día más del 55% de la fuerza laboral, y equivalen a 1,8 millones de personas desempleadas sobre una base de 3,2 millones de personas activas sobre el total de la población haitiana. Una realidad que es el producto de los procesos de globalización y neoliberalización económica e industrial imperante y que va llevando a la desestructuración de la economía del país. (Ministère de l'Agriculture, 1997)

Impactos de la financiación de la agricultura urbana y la sostenibilidad de las acciones.

En Haití, la exclusión financiera parece haber sido siempre muy fuerte. Durante muchos años, algunos bancos que operan en el país estaban presentes sólo en las ciudades grandes y medianas. Las ciudades pequeñas y zonas rurales simplemente no fueron atendidas. Los agricultores debían caminar mucho y por varias decenas de kilómetros para ir al banco más cercano. Además, los campesinos por lo general no saben leer ni escribir, y no son potenciales clientes de los bancos comerciales haitianos; por que no cumplen con el tipo de exigencias de garantías materiales las cuales no están al alcance de los agricultores, sumándose que es muy común la carencia del título de propiedad de sus parcelas de tierra.

El sector financiero de Haití, está representado por las instituciones bancarias y estructuras financieras no bancarias. Este último, sirven principalmente al sector informal urbano y en las zonas rurales en general, son conocidos con nombres como: institución de Microfinanzas (IMF), y se desarrollan a partir de las siguientes formas de financiación como, el desarrollo de intermediarios financieros, la estructura de la financiación pública, la financiación de estructura, quienes operan de una manera descentralizada.

Vemos que luego de muchos intentos, la estrategia de las microfinanzas, se desarrollaron y fueron adoptados por todos estos sectores quienes carecían de estos beneficios ya sea por ser población pobre, y sin garantías, o por ser familias muy alejadas de los centros urbanos. En cuanto al contexto social, las Microfinanzas han demostrado también su capacidad para brindar una amplia gama de servicios mediante la diversificación de sus productos, es decir, ahorros, préstamos, plazos más largos y el desarrollo de la adopción de estrategias prudentes, las IMF han demostrado su capacidad para llegar a un gran número de personas excluidas del sistema bancario. Por supuesto, en su accionar tienen en cuenta a los excluidos, los pobres o menos pobres, la familia o pequeña empresa, los grupos de agricultores urbanos o periurbanos, y además le suman el uso y el valor de los servicios ofrecidos. A pesar de las esperanzas suscitadas por las Microfinanzas, es obvio para todos que las Microfinanzas no pueden servir a toda la población que esta en situaciones precarias.

Indicadores comparativos del impacto.

El crédito para el sector agrícola urbano representa al menos el 15% del crédito total concedido, a pesar de las inmensas necesidades del sector (producción, comercialización, transformación). En la agricultura en general, el sector recibe el 97% de la financiación para producción de cultivos y el 3% se dedican para actividades de ganadería. Las mujeres constituyen el 85% de los beneficiarios y reciben el 30% de crédito para la agricultura. Los hombres constituyen el 15% y reciben el 70% de crédito para la agricultura. Esto explica el hecho de que, la producción agrícola es predominantemente masculina, mientras que las mujeres

sus actividades principales están relacionadas con la comercialización de productos agrícolas.(Ministère des Finances et de la Planification ,2001).

La financiación a los sectores pobres es una condición necesaria pero no suficiente en la lucha contra la pobreza. Sin embargo, el desarrollo del sector financiero no es lo único medio para que los pobres enfrenten a sus problemas sociales, económicos para salir ya de la pobreza.

Hay muchos obstáculos, tanto a nivel de las instituciones financieras como a nivel de los agricultores. En el lado de las instituciones financieras, la primera dificultad puede residir en su ausencia en las zonas rurales. Aunque el micro financiación rural se ha desarrollado en gran medida en estos últimos veinte años, su incursión y su cobertura en el campo siguen siendo deficientes y tienden a desaparecer. El ingreso de la banca comercial al campo es reciente y cauteloso. Las instituciones financieras son indiferentes o incluso hostiles a la financiación de la agricultura, actividad considerada de alto riesgo.

Del lado del sector de los agricultores, existe una gran desconfianza en los sectores financieros, ya sea banca comercial o de las instituciones de microfinanzas. La falta de cultura financiera; hacen difícil establecer el contacto y el diálogo, de ahí que son pocas situaciones en las que las relaciones de confianza han sido establecidas de forma espontánea. A menudo los productores son analfabetos, que adquirieron las habilidades de gestión, pero que pueden tener dificultades en el análisis de sus necesidades, de identificar las limitaciones financieras, además de formalizar los registros de solicitud de financiación. La falta de capital, y de poco o ningún patrimonio son obstáculos importantes para la apertura de una cuenta; además de no poseer las garantías exigidas por las instituciones financieras para el acceso al crédito. Finalmente, este desconocimiento del sector financiero, y la escasa transparencia de las instituciones son causales de dificultades financieras para los agricultores

Conclusión general: recapitulación y retos.

Esta investigación sobre la contribución de las microfinanzas en la producción agrícola periurbana en la ciudad de Camp-Perrin no tiene ninguna pretensión de ser exhaustiva. Sin embargo los principales aspectos estudiados fueron:

- Presentar un análisis de la teoría económica y sociológica sobre la localización de las actividades económicas y productivas dentro del espacio y la organización social. Adicionalmente el análisis del papel de las microfinanzas en la producción agrícola urbana dentro del contexto de la reducción de la pobreza.
- Un panorama de los efectos de las instituciones de microfinanzas en la a situación socio-económica precaria de los pobres en Haití.
- Analizar y demostrar el grado de influencia del crédito de las microfinanzas en la producción agrícola periurbana en Camp-Perrin.

En la literatura teórica hemos presentado un análisis de los puntos de vista de las principales escuelas de pensamiento en economía y sociología urbana: El análisis Von Thünen (1826) de las actividades económicas y productivas desde la geografía, y el análisis de los enfoques marxistas y post-marxistas de la producción en el espacio y la ciudad. Después de esta presentación de puntos de vista que hacen hincapié en el espacio como un simple receptáculo de las actividades humanas, hemos analizado los aportes de los marxistas y post marxistas, viendo que es evidente que el espacio está mal valorado por el análisis económico de Von Thünen por no tener en cuenta la organización social. La concepción más amplia de los autores marxistas y post marxistas como Lefebvre, Manuel Castell del espacio y organización social, muestran el papel insustituible que este juega en el análisis de los fenómenos urbanos y de los fenómenos espaciales en general. Es inaceptable o casi imposible estudiar el espacio y dejar por un lado o ignorar la vida social. Desde los puntos de vista de Lefebvre el espacio puede ser considerado como el producto (en general) de la actividad social. Es la forma y el resultado de las actividades y las luchas de diversos grupos y que está sujeto a un proceso de apropiación. Sin embargo, en sus análisis, hemos visto que el sistema de producción, aunque es muy importante, no es el último elemento explicativo de la organización espacial como plantea Marx.

El espacio urbano se presenta como un complejo de materias primas. Lo que se vende, es un determinado entorno, la facilidad de acceso. Se vende el espacio urbano. Pero la ciudad, el espacio urbano existe sólo en la simultaneidad, por ciertas similitudes. Todo el mundo vende esta proximidad, pero nadie ha logrado producir esta proximidad. Ahora bien, esta contradicción creará una crisis del urbanismo.

La ciudad, la comunidad humana, que es ampliada constantemente alimentada por nuevos aportes, es a la vez un sistema de individuos e instituciones en la interdependencia, y en un orden espacial. No está determinada, como la pequeña comunidad tradicional, tampoco como una cultura única que se impone con fuerza a todos sus miembros: consiste en lugar de un mosaico de comunidades y grupos, cada uno con su cultura, su historia y sus intereses específicos. Diferentes y complementarios, los individuos y los grupos se distribuyen en el espacio de la ciudad por los complejos mecanismos de filtrado, selección y agrupación.

La ciudad está hecha de los espacios públicos, barrios, zonas verdes, sitios de esparcimiento y cultura como teatros, colegios, más o menos distribuidos, y que al final es lo que determina la complejidad de la estructura urbana y que permite leer en parte su estructura espacial, y lo más importante observándose un cambio constante en estos aspectos en los países América latina y el Caribe. Entre los cambios, tenemos la rápida urbanización que se observa en muchos de estos países, que ha llevado a un mayor reconocimiento de la contribución que hace la agricultura urbana y periurbana para el logro de la seguridad alimentaria, la generación del empleo, de ingresos, y la gestión productiva de los recursos. En estos países la agricultura urbana está muy extendida tanto dentro de los límites de la ciudad como también en las periferias urbanas.

Los campesinos migran hacia las ciudades, y en la búsqueda de mejores oportunidades económicas que le garanticen ingresos para el mejoramiento de su calidad de vida, en esta búsqueda establecen las actividades agropecuarias en el espacio urbano. Cultivan diferentes cultivos y además crían ganados para alimentar a la ciudad. Su producción agrícola les convierte en nuevos productores llamado productores urbanos. Sus diferentes actividades agrícolas urbanas

o periurbanas juegan un papel a diferentes niveles: a nivel macro económico genera empleo y en términos de la protección del medio ambiente elimina la polución en la ciudad.

La migración de los campesinos hacia las ciudades trae como resultado un crecimiento acelerado, de una gran expansión de los mercados para los productos agrícolas. Muchos de estos mercados ofrecen ventajas comparativas para los productores ubicados dentro o cerca de la ciudad. La afirmación acerca de la relación entre la urbanización y la agricultura no presenta una simple ruptura entre el espacio urbano y espacio rural o en otras palabras entre ciudad y campo. Esta visión es demasiado simplista, y no refleja la heterogeneidad de intereses, ni la capacidad de los actores para tener un papel en diferentes planos. Estas son dinámicas y tan reveladoras de las contradicciones entre los que regulan las empresas, las autoridades locales urbanas, las autoridades tradicionales, los agricultores urbanos, las cooperativas, las ONGs, y las microfinanzas. Existe muchos actores o sectores que actúan en la agricultura urbana o periurbana, entre ellos los que nos interesa en esta investigación las cuales son las Microfinanzas. Sobre todo por su contribución en el sector agrícola. La presión de la tierra y la búsqueda de empleo se introducen en una lista indicativa de análisis de la competencia y la cooperación entre los actores en el mismo lugar y los recién llegados; y al mismo tiempo ser el portador de una nueva urbanidad.

En cuanto al análisis a nivel nacional en Haití basando en los impactos de las Instituciones de Microfinanzas en la situación socio-económica precaria de la población pobres en Haití, se han demostrado cambios a nivel socio económico en los hogares urbanos con bajos ingresos, pero siguen siendo pobres en las áreas urbanas. Los pequeños productores haitianos urbanos siguen sobreviviendo en la inseguridad total: la inseguridad en términos de tenencia de tierras, inseguridad financiera, incertidumbre de la producción, la inseguridad en términos de la comercialización. Las estructuras establecidas para facilitar el acceso al crédito marginalizan a los más pobres por falta de recursos suficientes y los fondos existentes no son apropiados para las necesidades productivas de los productores.

La falta de acceso a la financiación sigue siendo un obstáculo importante para el desarrollo sostenible de la agricultura en Camp-Perrin. Los productores urbanos y rurales se estructuran progresivamente a la interrelación entre la agricultura y el mercado, pero el acceso a la financiación sigue siendo un problema determinante para la mayoría de los pequeños productores urbanos del cultivo de café, de maíz, de cacao entre otros.

Los estudios realizados en el contexto de la liberación del mercado muestran claramente que el sector de Microfinanzas es un verdadero motor para el desarrollo económico y social. Sin embargo, el sector presenta e ciertas limitaciones, que se presentan continuación:

- la falta de cobertura nacional de las instituciones de la micro finanza razón por la cual esas instituciones no ofrecen sus servicios a la gran mayoría de la población objetivo.
- Los fondos se concentran en las principales ciudades del distrito o departamento.
- Bajo nivel de alfabetización de la población objetivo y los promotores. Esto puede resultar en una desviación de los recursos para otros fines.
- Deficiencias en la gestión de las IMFs
- La insuficiencia de recursos humanos y materiales en cantidad y calidad.
- Las herramientas de gestión son obsoletas en comparación con la complejidad de las transacciones financieras.
- Las deficiencias y los recursos insuficientes, incluyendo una financiación estable para las actividades de mediano y largo plazo.
- Deficiencias en el impuesto legal, regulatorio
- La falta de normas de apoyo por parte del Estado.
- La falta de visión estratégica, de información y de transparencia en el sector.

Entonces al parecer en la revisión de la literatura, el crédito debe ser una herramienta eficaz en el propósito de la lucha para erradicar la pobreza . Pero en nuestra investigación las tres IMFs se encuentran incapaces de cumplir con todas las solicitudes de crédito (el crédito pendiente es mayor que el ahorro total), y por lo tanto tienen que recurrir a los servicios de los bancos tradicionales para fortalecer sus capacidades. Sin embargo, dos Instituciones de Microfinanzas entre las tres consultadas, muestran que su cartera de riesgo tiene un valor de 8%, para la tercera se estima en un 2% de riesgos. Entonces, ¿cómo explicar esta situación? ¿Cómo explicar la reticencia de los beneficiarios para pagar los préstamos a tiempo?

Los datos analizados señalan que algunos beneficiarios de créditos de la muestra creen que la cantidad de crédito que reciben para su producción agrícola es insuficiente. Esta insuficiencia en los fondos hace que la capacidad del beneficiario para llevar a cabo su negocio se encuentre debilitada. Su capital se derrumba y no es realmente favorable en sus actividades productivas. Por lo tanto, algunos campesinos beneficiarios de créditos lo invierten en un sólo tipo de cultivo como por ejemplo el café, porque consideran que puede generar beneficios con el crédito recibido. Por infortuna comentaron que a veces cuando las plagas atacan a sus cultivos de café se ven obligado ir solicitar otro crédito y refinanciar el crédito por no tener otros medios económicos para fortalecer otros rubros productivos de la finca, que les permita también apoyar en el pago del crédito. Esta situación les está obligando a tomar dos o más créditos a la vez con varias IMFs: dándose una multitud de créditos y una precaria planificación del crédito obtenido. Esta práctica trae como resultado un círculo vicioso que debilita a los agricultores y se verán en dificultad de maximizar sus ingresos y pagar sus préstamos.

De acuerdo a los directores de gestión de las IMFs, los clientes deben evitar que las cantidades del crédito sean relativamente altas para poder reducir la desviación de los propósitos del crédito. En efecto, si el crédito supera las necesidades financieras del beneficiario de sus actividades productivas, el superávit se invierte de forma automática en un dominio improductivo y se encuentra en incapacidad de reconstruir progresivamente el monto del crédito. Según dichas instituciones el aumento de la cantidad de crédito no soluciona la falta de pago de los beneficiarios. Una cantidad de créditos que corresponda a las necesidades productivas de los beneficiarios les va a permitir reinvertir en otras actividades económicas y aumentar los ingresos (idea central del capitalismo).

Hablando precisamente de crecimiento de los ingresos, los datos de la encuesta señalan que la mayoría de los beneficiarios de los fondos, a pesar de sus cantidades insuficientes de créditos sienten que sí han incrementado sus ingresos. Debe señalarse al respecto que los créditos recibidos han permitido a los beneficiarios un mayor control sobre sus actividades productivas en la periferia urbana. Por ejemplo, existe el crédito temporal concedido a los comerciantes y a los agricultores durante unos períodos específicos del año (temporada de la cosecha para los comerciantes y el período de semillas para los agricultores). Hay que subrayar

que son ellos mismos, quienes a su vez son comerciantes y productores. Estos créditos permiten a las mujeres agricultoras y comerciantes guardar los productos para maximizar las ganancias en la venta en tiempos de escasez en el mercado. Nos damos cuenta de que por lo tanto las mujeres tienen más control sobre las ofertas y demandas de los productos. Lo que contribuye enormemente a la mejora de sus condiciones de producción. Por otra parte, la mayoría de la muestra consideró que su situación actual después de tener crédito es aceptable. Incluso hay algunos que encuentran que su situación mejora como se muestra en los datos de las tablas (3.16, 3.17).

Mientras que para aquellos que piensan que el crédito no les ha permitido incrementar sus ingresos, lo explican por las bajas ventas, la fragmentación de su capital o capital insuficiente. La fragmentación del capital se da de acuerdo con las malas condiciones macroeconómicas del país. El problema de las malas ventas, hay que señalar, es un problema fundamental en el medio, y no necesariamente se debe a la supremacía de la oferta sobre la demanda, sino también al costo de transporte desde la periferia al centro. Finalmente, se supone que si el crédito obtenido no les permite a los beneficiarios mejorar sus condiciones de vida, es debido al tipo de cultivos en el que sus ganancias se invierten. Tengamos en cuenta la paradoja de que más allá de considerar que el crédito es insuficiente o suficiente, quienes lo reciben, se encuentran con que sus niveles de vida se han convertido en aceptables o incluso han mejorado.

La agricultura periurbana juega un papel importante en la supervivencia de algunas familias en Camp-Perrin. No sólo sirve para que los campesinos urbanos alimenten a sus hijos y garanticen el pago de la escuela, sino que ayuda para que ya no dependan de un servicio mal pagado en la ciudad. Por tanto, es una excelente oportunidad para luchar contra la pobreza con la condición de ejercer un excelente control de esta actividad de manera profesional y racional: asegurar adecuadamente la tierra, reduciendo al mínimo el uso de insumos químicos y la distribución adecuada de las tierras cultivables. La agricultura urbana se presenta como una oportunidad para crear riqueza a través del aumento de las exportaciones de hortalizas orgánicas.

La agricultura urbana es una actividad para muchas familias que viven en Camp Perrin por lo tanto, puede contribuir al desarrollo sostenible de las ciudades haitianas bajo ciertas condiciones, incluida la profesional, la no utilización de insumos químicos y la distribución equitativa de la tierra cultivable. En el caso de Camp-Perrin la agricultura sigue siendo una solución temporal para la supervivencia social (falta de salarios remunerados y la falta de puestos de trabajo permanentes). Sin embargo, el gobernador del estado puede participar para fomentar y potenciar la producción hortícola mediante la concesión de microcréditos, esta producción se caracterizaría por su carácter ecológico, en donde se puede ver una drástica reducción del uso de productos químicos (fertilizantes y pesticidas) y socialmente justa a través de la promoción de la propiedad de la tierra para los horticultores de los mercados. Sin embargo, el Estado Haitiano debe participar en el proceso para garantizar rendimientos económicos mediante la concesión de microcréditos con bajas tasa de intereses, y que permitan la instalación de proyectos agroecológicos como política estatal, en donde se enfatice un respeto al medio ambiente, la salud de las personas, y que socialmente se trabaje en la creación de una política de redistribución de tierras en los pobres.

Sin embargo, debe quedar claro: las Microfinanzas son insuficientes para financiar la producción agrícola. Estas instituciones brindan préstamos en los ciclos agrícolas de largo plazo, como la plantación de cacao, y café. Actualmente con la globalización económica, las Microfinanzas no pueden resolver todas las dificultades del sector agrícola sabiendo que las poblaciones están sujetas a las fluctuaciones internacionales en los precios; de ahí que las Microfinanzas no pueden resolver los problemas de la disminución de los ingresos agrícolas, el riesgo en los precios, o la competencia de la agricultura en términos de subsidios.

En cuanto a la especificidad de las Microfinanzas en las zonas rurales, lo primero a destacar es la dificultad particular de las inversiones agrícolas. Son inversiones a largo plazo y de alto riesgo, por diversas condiciones como las condiciones climáticas adversas y extremas (huracán, ciclón). Este tipo de catástrofes destruyen los cultivos y otras actividades agropecuarias de los agricultores. Esto impide a los pequeños productores de salir de la pobreza, por no tener todas las condiciones (recursos sostenibles adecuados) a su favor para su proceso productivo en comparación a los grandes productores que poseen todos los medios de producción apropiados que les permiten superar temporadas de crisis.

Las causas que originan la pobreza de los pequeños productores Haitianos.

El tema de “clase de transición” que analiza Harneker Martha (1982) en su obra “Los conceptos elementales del materialismo Histórico” nos permite de ver a lo largo de la historia haitiana, donde la transición de un grupo de gente de una clase a nueva clase es muy evidente en la formación socioeconómica y sociopolítica de Haití, en donde podemos ver que el cambio de un régimen de producción esclavista, tuvo una clase feudal incipiente que se caracterizó, por una clase social los siervos, cuyo servilismo y explotación sirvió para la formación de grandes haciendas productoras de madera, caña de azúcar, que fueron expropiadas por grandes economías como la francesa. Esta clase social rica francesa de los señores feudales se caracterizó por un gran maltrato a los siervos.

En el paso de este modo de producción feudal a un modo de producción capitalista, aparecen las clases sociales como los pequeños productores campesinos haitianos independientes que poseen pocos recursos para el proceso productivo, la clase pobre campesina que debe vender su mano de obra y la clase social burguesa rica que posee todos los medios de producción, tierras y maquinarias.

Es importante tener presente que según las características antes mencionadas los sistemas de producción, inversión, productividad y ganancia de cada una de estas clases es diferente, en donde unos se van a encargar de producir materias primas que serán vendidas a los grandes capitalistas a bajos precios. En este proceso vemos que cada día los grandes capitalistas, ricos, que poseen todos los medios de producción van acaparando y sacando de los mercados a los pequeños inversionistas campesinos o pequeña burguesía, los cuales no tienen la capacidad de competir con estos grandes, y que a la larga terminaran siendo absorbidos por los mismos y transformándose en clase proletaria. Igual sucede con los campesinos pobres, que es este proceso desigual, y sin tener los medios económicos, terminaran vendiendo su mano de obra y en situaciones más graves, saliendo de sus tierras y emigrando a las grandes urbes en busca de un empleo y “supuestamente mejores condiciones de vida”, y pasaran formar parte de los tugurios de las grandes ciudades.

En Haití es importante rescatar la marcada brecha que existe entre productores ricos exportadores de café, frutas como mango, mamey (abricot), y los pequeños productores en fincas agrodiversas de café, cítricos, mango, hortalizas, arroz, estos pequeños productores, con pequeñas economías, que son los que brindan y sostienen la producción local de alimentos. Aquí es visible notablemente la diferencia en precios que recibe cada uno de estos al comercializar dichos rubros económicos, en donde unos se van tornando cada vez más ricos y poderosos, mientras los otros se van tornando más pobres con marcada tendencia a desaparecer. Estando entre estas dos clases, una intermedia que lucha por no pasar a ser pobre y en su versión llegar a formar parte de la clase burguesa rica, esta clase intermedia es la pequeña burguesía, que en Haití es lo que caracteriza a las familias tradicionales, quienes le compran a los pequeños productores y se convierte en intermediario entre el pequeño y grande productor que en su mayoría son extranjeros, que se llevan los recursos naturales y fuerza de trabajo del pueblo Haitiano., esta clase intermedia , junto a la clase proletaria son las que al final en Haití alimentan y mueven la economía del país.

Aquí podemos corroborar que desde el punto de vista ideológico, debido a su situación de transición, el pequeño productor independiente o pequeño burgués juega un doble papel en este proceso económico social, es, un elemento de progreso en cuanto representa un deseo de liberalización del régimen anterior de dependencia, a la vez, que se constituye en un elemento reaccionario en cuanto lucha por mantener su situación de pequeño productor independiente y no transformarse en una clase inferior a su modo de ver que es el campesino proletario que vende su mano de obra. Esta pequeña burguesía o clase en transición, siempre jugara un papel mediador entre cualquier tipo de relación que se dé entre los grandes capitalistas burgueses y la clase proletaria , en otras palabras tratara de armonizar situaciones que no impliquen que pase de ser pequeña burguesía a clase proletaria y siempre estará explotando y beneficiándose de la clase proletaria.

En conclusión podemos destacar que a nivel del contexto mundial y de hecho Haití, en donde la creciente crisis alimentaria afecta a millones de haitianos, el estudio que se realizó a continuación arroja resultados sobre el gran aporte que las instituciones de micro finanzas tienen en el fomento, y el papel que juegan en el fortalecimiento y optimización de las actividades agropecuarias de los sectores más pobres del país caribeño. Por lo tanto, es importante el análisis de cómo las microfinanzas podrían contribuir positivamente a mejorar la financiación de las actividades agropecuarias con el fin de promover mejores condiciones de vida para los pobres. Es necesario analizar como se pueden mejorar y potenciar los fondos con los cuales estas Instituciones de micro fianzas podrían ser más efectivas en la adjudicación de microcréditos que permitan mejorar las actividades agropecuarias. Es importante destacar el papel que juegan estas instancias de microfianzas en las familias rurales y el potencial que tienen en la lucha contra la pobreza , con la estrategia de otorgar los microcréditos para el fortalecimiento y diversificación de la producción agropecuaria. En concreto, a partir de estos hechos, es importante evaluar el impacto que el sector financiero podría tener en la productividad agrícola, por un lado, y el impacto que la productividad agrícola puede tener en la lucha contra la pobreza por el otro.

Es evidente que el sector financiero que ha alcanzado un cierto grado de desarrollo no contribuye a mejorar la productividad, pero si es un factor esencial que actúa positivamente en el proceso de reducción de la pobreza. Además, existe una relación negativa entre la tendencia no lineal de la productividad agrícola y la pobreza.

Sin embargo, con el fin de mejorar la acción del sector financiero al fortalecimiento de las actividades productivas de lo sectores agrícolas, se podría desarrollar un marco que promueva la intermediación financiera basada en micro-finanzas, con el fin de potenciar dicho sector a través de los microcréditos. Por lo tanto, es necesario desarrollar y popularizar las actividades, acciones y el trabajo de actores de micro-financiamiento para los agricultores. El desarrollo de un adecuado y adaptado sistema de micro financiación a través de micro-finanzas en el sector agrícola debe ser una prioridad para las ciudades y en especial estar a disposición de las

personas que migran , y de esta manera estos puedan entrar a formar parte de la clase productiva del país, y disminuir los índices de desempleo.

El estatus social de estas Instituciones financieras es diferente frente al manejo de la banca tradicional, tanto en su estructura como en su forma operativa y en sus formas de evaluar y establecer metas., y esto es claro debido al tipo de gente o personas a los cuales están llegando y beneficiando , y de ahí este estudio nos muestra como han sido una estrategia en la zona de Cam perrin para el fomento de las actividades agropecuarias periurbanas y que tienen las siguientes características:

- Los agricultores Peri-urbanos a menudo se perciben a sí mismos como gente cuya actividad productiva es la agricultura. Este grupo social está ampliamente abierto a otros grupos de la sociedad urbana;
- Los territorios no están congelados; los agricultores conocen que en un tiempo no muy distante , estos territorios van a ser urbanizados , y en algunos casos dejan abandonados sus cultivos, en espera de una reubicación gradual para la realización de las actividades agropecuarias. Es importante tener presente que en algunos casos estas reubicaciones son a veces a la fuerza, situación que se ha venido dando desde hace algunos años. Esta situación facilita la refinanciación de las actividades y del patrimonio;
- El alquiler de la tierra es el tipo de tenencia dominante, los propietarios de las tierras son familias que siempre han sido agricultoras o son propiedad de grandes organizaciones privadas o públicas;
- Por último, el valor estimado del suelo suele ser mayor que el que corresponde al potencial de producción agrícola que tiene, así como también su venta significa el cese de la actividad agraria, excepto en algunos casos con un precario mantenimiento del mismo.

Bibliografía.

Altair Toledo Machado, Cynthia Torres de Toledo Machado (2002). “*Agricultura Urbana*”. Planaltina, DF. 2002. ISSN 1517-5111. Empresa Brasileira .Páginas: 23

Bolivar G. (1987) “ *Etude préparatoire à l'évaluation du projet de développement régional intégré Dondon, Marmelade et Puilboreau.*” Port-au-Prince, Haïti, MARNDR, 124 p.

Banque de la République d'Haïti (BRH, 2001), “*Indicateurs Économiques & Financiers*”, Port-Au-Prince Haïti.

Banque de la République d'Haïti (BRH, 2002), “*Indicateurs Économiques & Financiers*”, Port-Au-Prince Haïti.

Banque de la République d'Haïti (BRH, 2003), “*Indicateurs Économiques & Financiers*”, Port-Au-Prince Haïti

Banque de la République d'Haïti (BRH, 2005), “*Indicateurs Économiques & Financiers*”, Port-Au-Prince Haïti

Banque de la République d'Haïti (BRH, 2007), “*Indicateurs Économiques & Financiers*”, Port-Au-Prince Haïti

Banque de la République d'Haïti (BRH, 2009), “*Indicateurs Économiques & Financiers*”, Port-Au-Prince Haïti

Camagni, Robert, (2005) “*Economia Urbana*” Barcelona:Antonio bash Editor. 303

Camille J.H.(2007). “*La subsistance de la famille Haïtienne. Essai*”, P-au-P, Haïti, GENITECH, 83 p.

Davilma (1988). “*Aménagement et migration saisonnière cas du projet d'aménagement des bassins versants de Marmelade*”. Port-au-Prince, MARNDR, 24 p.

Douglas Fisher 1985, “*Macroeconomique : une d'ensemble*”. Paris: económica. Pp 379.

DorsainVil F (1996). “*Diagnostic de la gestion de la matière organique à Salagnac. Mémoire de fin d'études agronomiques*”, UEH/FAMV, Damien, Haïti, 69p.

Borja, Jordi y Muxi, Zaida (2003): *El espacio público: ciudad y ciudadanía*, Barcelona: Electa (15-118)

Blanca Rebeca Ramírez. Velásquez (s.f) “ Lefebvre y la producción del espacio. Sus aportaciones a los debates contemporáneos”. Revista, consultada el 8/2/2012

http://148.206.107.15/biblioteca_digital/articulos/12-264-4135hoz.pdf

Borja Y M. Castells(1998). “ *La gestión de las ciudades en la era de la información* ”. Tautus, Madrid.

Carrión, Fernando (2010): “*Ciudad: memoria y proyecto*”, Quito: OLACCHI-MDMQ (181-204).

Castillo More Jesús, (2010). “Análisis macroeconómico”. Cuaderno de trabajo usat. Perú. Consultado el 20 junio 2012

<http://www.monografias.com/trabajos-pdf4/analisis-macroeconomico/analisis-macroeconomico.pdf>

Cortés García Francisco (s.f). “ Las Mierofinanzas: Caracterización e instrumentos. CAJAMAR.

Articulo consultado el 15 de mayo de 2012 . <https://www.cajamar.es/es/comun/informacion-corporativa/responsabilidad-social-corporativa/compromiso-con-la-sociedad/coleccion-finanzas-eticas/microfinanzas-caracterizacion-instrumentos/microfinanzas-caracterizacion-instrumentos.pdf>

David S. Gibbons y Jennifer W. Meehan (s/f). “ El financiamiento de las Microfinanzas para la reducción de la pobreza ”. Articulo consultado el 6 de mayo de 2012

http://www.microcreditsummit.org/papers/sp_gibbons+meehan-fm.pdf

Harnecker, Marta (1982). “*Los Conceptos elementales del materialismo Histórico*”. 48ª Edición (1969), Bogotá. Siglo veintiuno Editores.

Lefebvre Henri. (1977). “De reflexiones sobre la política del espacio” . En Peet Richard, *Radical Geography*. Methuen. London.

Juan Carlos Caro (2003). “ La Dimensión de las microfinanzas Rurales en América Latina: un análisis Comparativo de cuatro países”. RIMISP . Artículo consultado el 14 de mayo de 2012 <http://www.fidamerica.org/serviciosfinancieros/DimensionMicrofinanzas.pdf>

Institut Haitien des Statistiques et d’informatiques (IHSI), (2005), “*Inventaire des Ressources et potentialites dans les communes d’Haiti*” Port-Au-Prince , Haiti.

Institut Haitien des Statistiques et d’informatiques (IHSI), (2007), “*Inventaire des Ressources et potentialites dans les communes d’Haiti*” port-Au-Prince , Haiti

Juan Walter Tudela Mamani, (2006) “*Determinantes de la Producción Orgánica: Caso del Café Orgánico en los Valles de San Juan del Oro*” – Puno, Peru, p.43

Jorge Gasca Salas. (2005). “La ciudad pensamiento crítico y teoría”. México, Instituto Politécnico Nacional México.Pág. 472

K. Marx, (1962), “*Manuscrits de 1844. Economie politique et philosophie*”, Paris, Ed. Sociales, pp. 62, 87, 89.

K. Marx, (1969), “*Le Capital, trad. Joseph Roy*”, Paris, Editions Sociales, tome I, p.660.

Lebelon J.B,(2003). “*Etude comparative des performances économiques des systèmes de cultures à base de caféiers et à base vivrière dans la commune de Marmelade*”. Mémoire d'Ingénieur-Agronome, UEH/FAMV, Damien, Haïti, 41p.

Manuel Castells (1972). “La cuestión urbana ”. Editorial Siglo XXI, Madrid, 1976.

Ministère des Finances et de la Planification (2001), "Le financement de l’agriculture dans un contexte de libéralisation : Contribution de la micro finance “. Port-Au-Prince Haïti, PNUD.

Ministère de l’Agriculture (1997). “*Des Ressources Naturelles et du Développement Rural, Programme d’Appui à la Micro-finance*”, Port-Au-Prince Haïti.

Moreno Flores Osvaldo (2007). “*Agricultura Urbana: Nuevas Estrategia de integración Social y recuperación Ambiental en la Cuidad*”. Revista electrónica DU&P. Diseño Urbano y paisaje Volumen IV N^o 11. Centro de Estudios arquitectónicos, urbanísticos y del paisaje ,Universidad Central de Chile.

Mayra Falck, Beatriz Ordóñez (2009). “*Microfinanzas en Honduras: realidad y retos para la definición*” .Naciones Unidas ,CEPAL. Santiago de Chile.

Noemí Soto Rodríguez, Saray Siura Céspedes (2007). “*Panorama de Experiencias de Agricultura Urbana en la Ciudad de Lima.*” Consultada el 25 de julio de 2012
<http://www.ipes.org/au/switch/Pdf/Panorama%20de%20Experiencias%20AU.pdf>

Pierre R (2002). “*Diagnostic de la dégradation du bassin versant de la rivière Mancelle à Gros Morne. Mémoire de fin d'études agronomiques*”, UEH/FAMV, Damien, Haïti, 68p.

Robert Ezra Park. 1999. “*La ciudad y otros ensayos de ecología urbana*”. Ediciones Del Serbal, España. Cap 7, 8, 9 y 10.

Salazar, Myriam, Guillen, Álvaro. (2007). Informe presentado por la comisión de Agroecología de Progressio Programa Hispaniola a la Cooperación Internacional. 98p.

Seminario E (2000). “*Promotion de l'agriculture durable et de la conservation des sols dans les montagnes humides*”, Port-au-Prince, FAO, 78 p.

Vicherat, Daniela (2007). “¿Qué tienen en común la identidad, el espacio público y la democracia? Algunas reflexiones sobre los conceptos”. En *Espacios públicos y 13 construcción social. Hacia un ejercicio de ciudadanía*,ed. Olga Segovia, 57-68. Santiago de Chile: Ediciones SUR.

Anexos:

El Departamento del Sur de Haití	zonas de producción	Numero de Agricultores urbanos				Total
		Hombre	%	Mujer	%	
Municipio de Aquino (3 municipios):	42	3503	8.55517	1193	2.542951	4696
1. Aquin	41	1155	2.820788	3332	7.102358	4487
2. Cavaillon	48	2831	6.913984	3578	7.626721	6409
3. Saint-Louis-du-Sud	45	2975	7.265667	898	1.914141	3873
Distrito de Cayes (6 municipios):			0		0	0
1. Les Cayes	40	3422	8.357349	2511	5.352347	5933
2. Camp-Perrin	47	3689	9.009427	948	2.020719	4637
3. Chantal	45	2505	6.117814	1967	4.192778	4472
4. Maniche	38	2585	6.313193	2784	5.934263	5369
5. Île-à-Vache	44	1210	2.955112	1244	2.65166	2454
6. Torbeck	45	3031	7.402432	3517	7.496696	6548
Chardonnières (3 municipios):						
1. Les Chardonnières	50	814	1.987984	3050	6.501258	3864
2. Les Anglais	46	1769	4.320324	3231	6.88707	5000
3. Tiburon	46	1602	3.91247	1893	4.035043	3495
Les Côteaux (3 municipios):			0		0	0
1. Les Côteaux	41	868	2.119865	1576	3.359338	2444
2. Port-à-Piment	45	1795	4.383823	3761	8.016797	5556
3. Roche-à-Bateau	49	2731	6.66976	1033	2.201901	3764
Port-Salut (3 municipios):						
1. Port-Salut	44	1805	4.408245	3373	7.189751	5178
2. Arniquet	50	1835	4.481512	3363	7.168436	5198
3. Saint-Jean-du-Sud	45	821	2.00508	3662	7.805772	4483
Total	851	40946	100	46914	100	87860

Anexos I: Índices de tablas y Abreviaciones.

Anexo : Tabla 4.1.a. Distribución de los 851 centros de producción agrícola urbanas el departamento del sur de Haití.

Fuente: Banque de la republique d'Haiti 2003.

Tabla 4.1.b. Distribución de los 851 centros de producción agrícola urbanas el departamento del sur de Haití según el volumen de crédito (2009-2010.)

El Departamento del Sur de Haiti	Montant total du crédit octroyé	Nombre de bénéficiaire	Encours de crédit	Financement du secteur agricole
Municipio de Aquino (3 municipios):	3321761739	1680	42660371	17418954
1. Aquin	3245350089	1059	22834788	47028983
2. Cavaillon	2338152171	940	30594995	65530526
3. Saint-Louis-du-Sud	3108565501	1762	14247381	54480852
Distrito de Cayes (6 municipios):				
1. Les Cayes	2920904353	1735	23623660	60960870
2. Camp-Perrin	3455434215	1412	38557932	42589826
3. Chantal	2657251623	1908	46103924	47780272
4. Maniche	3049822763	1478	31389024	50671102
5. Île-à-Vache	3189661839	1611	35883713	35747751
6. Torbeck	2646047879	1599	30970966	61825598
Chardonnières (3 municipios):				
1. Les Chardonnières	2393396864	999	18113484	21799684
2. Les Anglais	3569727820	1482	27669159	58543465
3. Tiburon	3010467087	1570	35913459	49675467
Les Côteaux (3 municipios):				
1. Les Côteaux	3406132184	1316	44016174	46116455
2. Port-à-Piment	3191806586	1114	12950381	69176166
3. Roche-à-Bateau	2453115248	1781	28925080	69434902
Port-Salut (3 municipios):				
1. Port-Salut	3520620989	1891	32093178	34965904
2. Arniquet	3365365628	1645	30656845	37964568
3. Saint-Jean-du-Sud	3364807390	1358	33978888	70038512
Total	58208391968	28340	581183402	941749857

Anexo I.

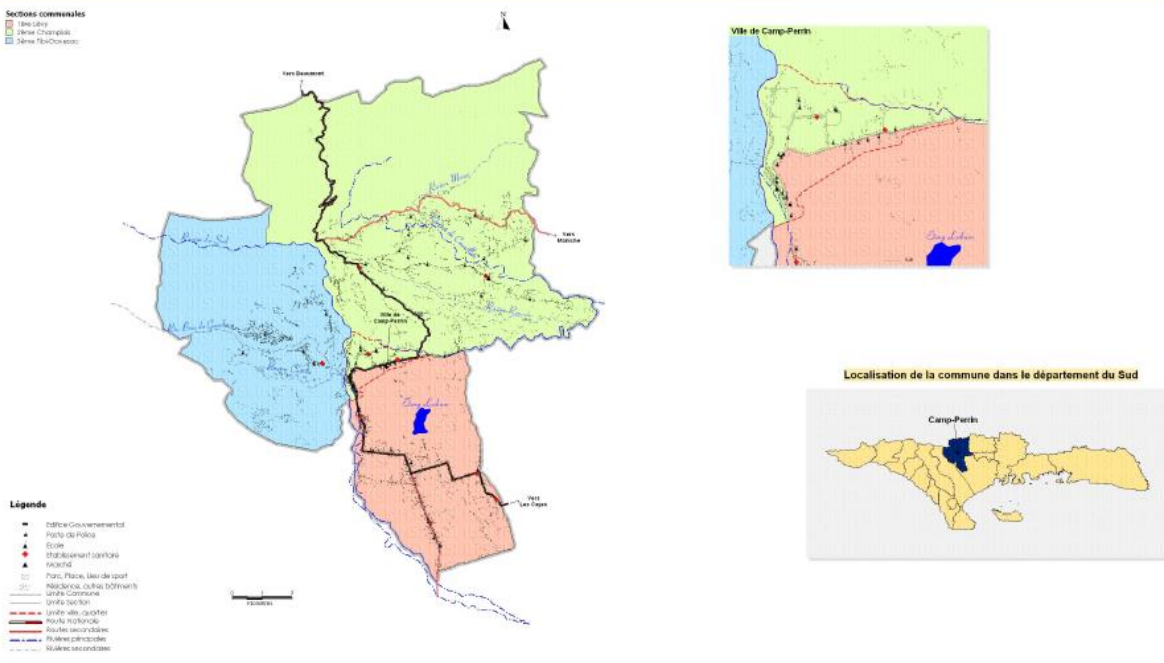
Tabla 3.22. Correlaciones entre las variables independientes (X) y dependiente Y.

X ; variables independientes	Y = Motivo de la localización de las actividades económicas			
Rendimiento (kg/hectárea) de los cultivos	Pearson Correlation		R=	.023
	Sig. (2-tailed)			.134
	N			300
	Bootstrapc	Bias		.001
		Std. Error		.030
		95% Confidence Interval	Lower	-.017
			Upper	.103
Tasa de interés	Pearson Correlation		R=	.343
	Sig. (2-tailed)			.321
	N			300
	Bootstrapc	Bias		-.003
		Std. Error		.047
		95% Confidence Interval	Lower	-.035
			Upper	.165
Ingresos promedio anuales generados por los cultivos	Pearson Correlation		R=	.402
	Sig. (2-tailed)			.259
	N			300
	Bootstrapc	Bias		.010
		Std. Error		.046
		95% Confidence Interval	Lower	-.034
			Upper	.170

Fuente: Datos analizados en Abril 2012.



CARTE ADMINISTRATIVE DE LA COMMUNE DE CAMP PERRIN



Fuente: IHSI-2009.

Lista de abreviaciones y el índice de tablas

AU	: Agricultura Urbana
APU	: Agricultura Periurbana
AHE	: Haitiano Asociación de Economistas
BRH	: Banco de la República de Haití.
IHSI	: Instituto Haitiano de Estadística e Informática.
IMFs	: Institution de Las Microfinanzas
ECVH	: Encuesta de Condiciones de Vida en Haití.
EE.UU.	: Estados Unidos de América
PAE	: Programa de Ajuste Estructural.
WWW	: World Wilde Web.

Indices de tablas

Tabla 3.1. Distribución de los 300 campesinos encuestados en la periferia de Camp-Perrin según el sexo y edad.

Tabla 3.2: Distribución de los 300 campesinos encuestados en la periferia de Camp-Perrin según la existencia de hijos a cargo

Tabla 3.3. Distribución de los 300 campesinos encuestados en la periferia de Camp-Perrin según su nivel educativo y sexo

Tabla 3.4. Distribución de los 300 campesinos encuestados según su fuente de financiación para sus cultivos cuando vivían en el campo

Tabla 3. 5. Distribución de los 300 campesinos encuestados según la principal razón de la ubicación de sus actividades económicas productivas en la periferia

Tabla 3.6. Distribución de los 300 campesinos encuestados según el número de veces que han solicitado créditos para invertir en su producción agrícola

Tabla 3.7. Distribución de los 300 campesinos encuestados de acuerdo con el aumento o no de sus ingresos con los fondos recibidos para financiar su producción agrícola en la periferia.

Tabla 3.8. Distribución de los 160 campesinos encuestados según la razón de que el crédito recibido para financiar su producción agrícola no aumenta sus ingresos

Tabla 3.9. Distribución de los 300 campesinos encuestados según el beneficio anual generado por la producción agrícola en su localización periferia urbana

Tabla 3.10: Distribución de los 300 campesinos encuestados según su sexo, y el tipo de cultivo y superficie cosechada.

Tabla 3.11. Distribución de los 300 campesinos encuestados según el sexo y la tenencia de la tierra para su producción agrícola en la periferia de Camp-Perrin.

Tabla 3.12. Distribución de los 300 campesinos encuestados en la periferia de Camp-Perrin según el tipo de cultivo y rendimiento en Kg/ha.

Tabla 3.13: Distribución de los 300 campesinos encuestados según el tipo de mano de obra utilizada y el tipo de cultivo

Tabla 3.14: El uso de insumos químicos según el tipo de cultivo

Tabla 3.15: Distribución de los 300 campesinos encuestados según los gastos de los ingresos agrícolas obtenidos en su localización en la periferia urbana

Tabla 3.16: Distribución de los 300 campesinos encuestados según su percepción de bienestar adquirido con el crédito en la periferia, en comparación con su situación antes en el campo

Tabla 3.17: Distribución de los 300 encuestados en función de cómo el crédito mejora sus condiciones de vida en la Periferia

Gráfico 3.1. Distribución de los 300 encuestados según su apreciación de acuerdo con la tasa de interés