

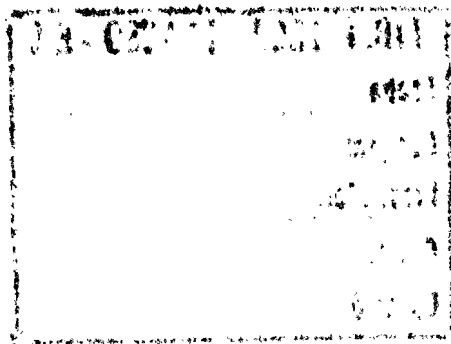
**Antología  
Economía  
ecuatoriana**

*[Faint, illegible text]*

Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

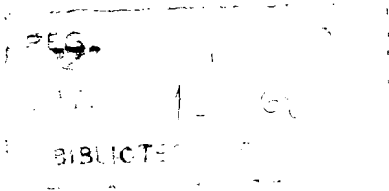
UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR



<b>BIBLIOTECA - FLACSO - E C</b>
Fecha: 19 oct. 2004
Compra:
Proveedor:
Cod.:
Donación: FLACSO - Ecuador

© De la presente edición:  
FLACSO, Sede Ecuador  
Páez N19-26 y Patria  
Quito – Ecuador  
Telf.: (593-2) 2232029/030  
Fax: (593-2) 2566139  
[www.flacso.org.ec](http://www.flacso.org.ec)

ISBN: 9978-67-089-0  
Coordinación editorial: Alicia Torres  
Cuidado de la edición: Cecilia Ortiz  
Diseño de la portada e interiores: Antonio Mena  
Imprenta: RISPERGRAF C.A.  
Quito, Ecuador, 2004  
1ª. Edición: Septiembre de 2004

# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295

## Presentación

La evolución y los problemas de la sociedad latinoamericana, y en especial de la ecuatoriana, son los objetivos de estudio de la Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales-Sede Ecuador. Para cumplirlos, se realizan programas docentes de postgrado y se ejecutan investigaciones sistemáticas en las áreas de ciencias sociales.

Uno de los productos de la investigación efectuada en FLACSO en los últimos años han sido las antologías de Estudios Rurales, Historia, Etnicidades, Crítica Literaria, Género, Ciudadanía e Identidad, Democracia, Gobernabilidad y Cultura Política. En esta ocasión, luego de una investigación que tomó más de dos años, complace presentar a la comunidad académica y a la opinión pública en general, esta Antología de la Economía Ecuatoriana 1992-2003.

La revisión de la literatura económica que presenta este trabajo ha sido abordada desde la economía del desarrollo, tema fundamental, al menos por dos razones: la primera, porque el desarrollo sigue siendo el reto prioritario que deben afrontar las sociedades latinoamericanas. Y, la segunda, porque luego de un penoso receso de dos décadas, es necesario cuestionar profundamente las políticas adoptadas y los resultados obtenidos con una mirada que rebase los logros alcanzados en la estabilidad nominal y en el crecimiento del producto, para indagar en la esencia misma del concepto de desarrollo.

Para evaluar imparcialmente las distintas vertientes teóricas ocupadas en el problema, se asume una perspectiva multiparadigmática que facilita una visión crítica de la discusión, en relación con las demandas sociales. Esta metodología ha permitido llevar la evaluación a las regiones de frontera del

conocimiento pues, como sostienen sus autores, las actuales implicaciones sociales, culturales y ambientales del desarrollo requieren una “orquestación de las ciencias” que desborda los estrechos ámbitos de la Economía ortodoxa.

Esta obra puede ser leída como punto de control del debate teórico o como el reinicio de una discusión postergada en aras de la estabilidad y el ajuste y, a expensas de mayorías sociales marginadas de los beneficios de un crecimiento económico, a todas luces, insuficiente. Por tanto, concitará el interés de especialistas, de científicos sociales de otras disciplinas y de cualquier persona preocupada por la forma en que se han tratado, o se han dejado de tratar, los problemas del desarrollo económico ecuatoriano en la última década.

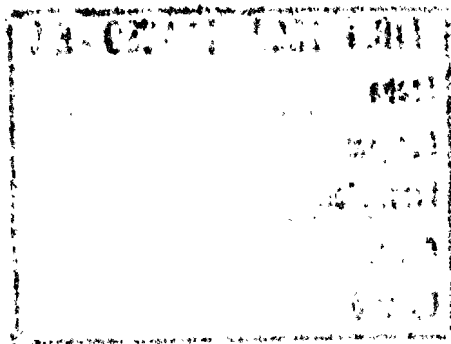
El diseño de la investigación, su análisis y las conclusiones vertidas en esta Antología fueron realizados por un equipo de investigación de la FLACSO dirigido por el coordinador del Programa de Economía, Fander Falconí; Julio Oleas, como investigador asociado; María Cristina Vallejo, economista becaria en la maestría de Economía, como ayudante de investigación, y Rocío Cazar, asistente de ese Programa.

Adrián Bonilla  
Director de FLACSO- Sede Ecuador

Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

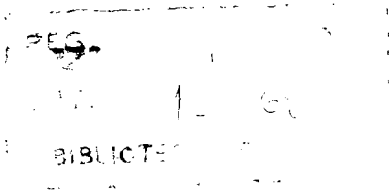
# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR





<b>BIBLIOTECA - FLACSO - E C</b>
Fecha: 19 oct. 2004
Compra:
Proveedor:
Código:
Donación: FLACSO - Ecuador

© De la presente edición:  
FLACSO, Sede Ecuador  
Páez N19-26 y Patria  
Quito – Ecuador  
Telf.: (593-2) 2232029/030  
Fax: (593-2) 2566139  
[www.flacso.org.ec](http://www.flacso.org.ec)

ISBN: 9978-67-089-0  
Coordinación editorial: Alicia Torres  
Cuidado de la edición: Cecilia Ortiz  
Diseño de la portada e interiores: Antonio Mena  
Imprenta: RISPERGRAF C.A.  
Quito, Ecuador, 2004  
1ª. Edición: Septiembre de 2004

# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295

# Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización\*

Fidel Jaramillo B.\*\*

## Introducción

Desde fines de 1992, Ecuador llevó adelante un proceso de estabilización cuyo objetivo central fue la reducción del proceso inflacionario<sup>1</sup>. Además de enfrentar los desequilibrios fiscal y externo, el programa de estabilización trajo al país, como elemento novedoso, la utilización del tipo de cambio como ancla nominal. En efecto, luego de una serie de medidas que incluyeron la austeridad en el gasto fiscal y el aumento de precios de bienes y servicios públicos, se corrigió significativamente el tipo de cambio nominal y se estableció un techo nocional máximo tendiente a romper las expectativas de devaluación y, en consecuencia, a “anclar” el nivel de precios domésticos. Luego de esta etapa inicial, el tipo de cambio se mantuvo estable a través de una flotación controlada y, finalmente, se dio paso a un sistema de bandas cambiarias preanunciadas (Gráfico 1).

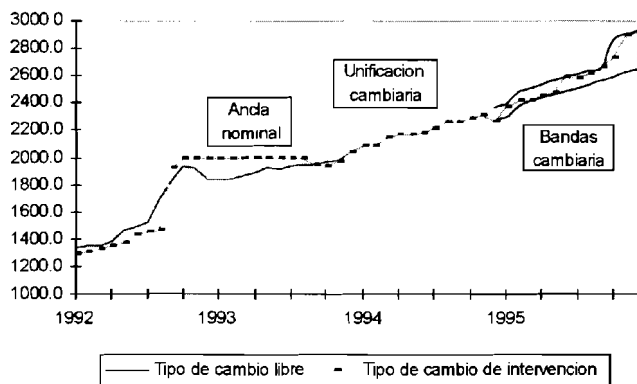
---

\* Trabajo presentado en el simposio sobre políticas económicas en el Ecuador, organizado por el INCAE y la Fundación Ecuador, Guayaquil, junio 28, 1996. Versión preliminar. Se agradecen comentarios.

\*\* Director de MULTIPLICA, Estudios y Consultoría en Macroeconomía y Finanzas. El autor agradece el auspicio del INCAE y los comentarios y asistencia de Wilson Pérez, Mónica Rojas y Tatiana López. Las opiniones vertidas en este documento son de responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen a las entidades auspiciantes.

1 Ver por ejemplo, Jaramillo (1994), Jácome (1994) y Camacho (1996).

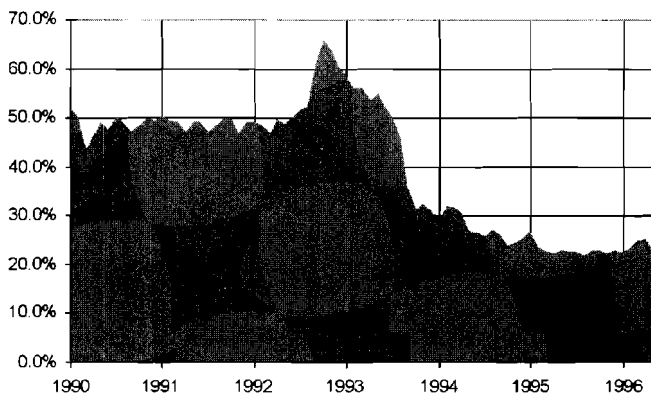
Gráfico 1  
Tipo de cambio nominal (sucres por US\$)



Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

El programa probó ser exitoso para reducir la inflación; en efecto, luego de los realineamientos cambiarios y en los precios de bienes y servicios públicos, la inflación subió de un promedio del 50% al 65,8% en octubre de 1992; sin embargo, rápidamente empezó a descender al 31% en 1993, 25% en 1994 y 23% en 1995 (Gráfico 2).

Gráfico 2  
Tasa anual de inflación



Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

Además de apuntalar el proceso de estabilización, el esquema cambiario incentivó el ingreso de capitales, permitió incrementar la reserva monetaria internacional y fortaleció el proceso de remonetización de la economía, tal como se puede observar en el Cuadro 1, que también resume la evolución de las principales variables durante el período 1990-1995.

Pese a los resultados, relativamente exitosos, la estrategia de la política económica se vio afectada por algunos problemas que han sido comunes en los programas de estabilización basados en objetivos nominales del tipo de cambio en presencia de flujos de capital<sup>2</sup>. Se registró, en particular, una significativa apreciación real del tipo de cambio, especialmente durante 1993, un aumento de las importaciones y, consiguientemente, un deterioro del déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos. Adicionalmente, el influjo de capitales permitió una rápida expansión de los agregados monetarios que multiplicó los fondos prestables y el crédito de las instituciones financieras. Este *boom* del crédito y su repentina reversión desencadenaron una grave crisis financiera hacia fines de 1995<sup>3</sup>.

La estrategia económica escogida por las autoridades limitó la utilización de la política monetaria como instrumento de estabilización. En efecto, en una economía abierta y con objetivos de tipo de cambio nominal, las variaciones de la reserva externa y, consiguientemente los agregados monetarios, son de carácter endógeno. De allí que, en contraste con una relativa estabilidad del tipo de cambio nominal, la economía ecuatoriana registró una significativa volatilidad en el nivel de las tasas de interés.

Ciertamente, varios choques adversos afectaron la economía ecuatoriana durante el período 1992-1995; sin embargo, las elevadas tasas reales de interés y la inestabilidad en los mercados monetarios también constituyeron elementos adversos para el desenvolvimiento del sector real de la economía, cuyos resultados fueron definitivamente muy pobres.

El objetivo central de este trabajo es múltiple. Por una parte, se describen la naturaleza de las políticas cambiaria y monetaria durante el proceso de estabilización y su reacción frente a los eventos adversos ocurridos en el período 1993-1995. Se analiza, igualmente, el impacto de la evolución de las variables monetarias sobre el desenvolvimiento real de la economía; en particular, los mecanismos de transmisión de la política monetaria. Se explora, finalmente,

2 Ver por ejemplo, Gavin, M., R. Hausmann y L. Leiderman (1995).

3 En Camacho (1996), se analiza la crisis financiera durante este período.

<b>Cuadro 1</b>						
<b>Resultados del programa de estabilización</b>						
	<b>1990</b>	<b>1991</b>	<b>1992</b>	<b>1993</b>	<b>1994</b>	<b>1995</b>
<b>PIB (% de crecimiento)</b>	3.0	0.5	3.6	2.0	4.3	2.3
<b>Inflación (promedio)</b>	48.5	48.7	54.6	45.0	27.3	22.9
<b>Inflación (fin del período)</b>	49.5	49.0	60.2	31.0	25.4	22.8
<b>Devaluación (promedio)</b>	44.5	33.6	42.8	22.4	14.4	16.8
<b>Base monetaria (de crecimiento)</b>	62.1	46.0	57.9	37.9	14.9	29.8
<b>Emisión (de crecimiento)</b>	54.8	44.4	55.3	41.2	36.0	26.8
<b>M2 (de crecimiento)</b>	63.9	58.1	56.9	52.8	56.8	41.2
<b>Exportaciones (millones de dólares FOB)</b>	2714	2851	3008	3062	3844	4362
<b>Importaciones (millones de dólares FOB)</b>	1644	2116	1976	2223	3209	3777
<b>Saldo en cuenta corriente (del PIB)</b>	-3.5	-6.1	-1.7	-4.7	-4.0	-4.6
<b>Reservas externas (millones de dólares)</b>	603.2	760.4	781.8	1253.8	1711.7	1556.6
<b>Deuda externa (en del PIB)</b>	97.5	90.0	81.1	71.8	66.8	77.2
<b>Ingresos fiscales (del PIB)</b>	27.1	25.6	25.7	24.9	24.4	25.8
<b>Gasto fiscal (en del PIB)</b>	26.6	26.2	26.9	25.0	23.8	27.5
<b>Resultado global SPNF (en del PIB)</b>	0.5	-0.6	-1.2	-0.1	0.6	-1.7

Fuente: Base de datos de MULTIPLICA. SPNF= Sector público no financiero.

un esquema alternativo basado en una regla monetaria que impone una trayectoria nominal de la tasa de interés y libera de objetivos nominales sobre el tipo de cambio. Para evaluar dicha estrategia, se realiza un análisis contrafactual que pretende responder la siguiente pregunta: ¿Qué habría pasado en la economía ecuatoriana si en lugar de imponerse un ancla nominal sobre el tipo de cambio se hubiera utilizado un “ancla” sobre la tasa de interés? Pese a las limitaciones propias del análisis contrafactual, los resultados muestran, para el caso ecuatoriano, modificaciones sustanciales en la evolución del producto, los precios y el tipo de cambio. Esta sección se inicia con una breve descripción del rol de la política monetaria durante este período de estabilización.

## **Estabilización, choques adversos y política monetaria**

El rol de la política monetaria durante el proceso de estabilización, iniciado a fines de 1992, fue sustancialmente diferente al de los programas de ajuste de los años 80<sup>4</sup>. En contraste con lo ocurrido en la década pasada, esta vez no se aplicó una política monetaria restrictiva (ancla monetaria) como principal instrumento antiinflacionario. Al contrario, el mensaje de las autoridades económicas fue inclusive en sentido inverso, al implementar una reducción gradual del encaje legal sobre los depósitos monetarios, que culminó en 1994 con la unificación en un nivel del 10% para todas las transacciones e instituciones<sup>5</sup>.

Como se señaló anteriormente, la estrategia de estabilización se fundamentó en un significativo ajuste fiscal y la utilización de un ancla nominal cambiaria. Se conoce teóricamente que en una economía abierta con movilidad internacional del capital, y bajo un esquema que fija objetivos nominales sobre el tipo de cambio, la política monetaria pierde su efectividad para influir sobre la determinación de la oferta doméstica de dinero. En consecuencia, las variables monetarias son determinadas por las variaciones en los flujos externos y en la composición de los portafolios de los agentes económicos.

En el caso ecuatoriano, a partir de la aplicación del programa de estabilización se produjo un significativo ingreso de capitales externos que provocó una expansión no prevista de los agregados monetarios. En una primera instancia, que se prolongó desde inicios de la aplicación del programa en septiembre de 1992 hasta fines de 1994, el Banco Central del Ecuador -BCE- permitió una rápida acumulación de reservas que se incrementó de US\$ 224 millones a US\$ 1.712 en diciembre de 1994. Ello generó un incremento monetario de 3.4 billones de sucres ( $3.4 \times 10^{12}$ ).

Esta monetización de origen externo fue controlada parcialmente con la restricción fiscal, evidenciada en términos monetarios por una contracción en

- 4 El rol de la política monetaria durante el proceso de estabilización tiene que ser analizado a la luz de las modificaciones institucionales profundas, ocurridas a partir de 1992. En efecto, las reformas en las áreas monetaria y financiera incluyeron la liberalización completa del sistema de tasas de interés, al igual que todos los controles administrativos sobre la fijación de las tasas de interés y asignación selectiva de liquidez. Al eliminar todo tipo de control administrativo sobre las variables monetarias, los mecanismos de mercado pasaron a ser el puntal de los instrumentos de intervención de la autoridad monetaria.
- 5 Al iniciar la aplicación del programa, los depósitos monetarios tenían un encaje legal del 34%, mientras que para los depósitos a plazo de menos de un año, el encaje era del 8%. El promedio ponderado era de aproximadamente 18%. En consecuencia, la unificación del encaje para todo tipo de depósitos e instituciones en el 10%, determinó una reducción del encaje promedio en aproximadamente 8 puntos porcentuales.



el crédito interno neto del BCE al sector público no financiero en -1.7 billones de sucres (aproximadamente la mitad de la expansión de las reservas).

<b>Cuadro 2</b>				
<b>Balance resumido del Banco Central</b>				
<b>(variación de las principales cuentas en millones de sucres)</b>				
	Ago88-Dic91	Ene92-Jul92	Ago92-Dic94	Ene95-Dic95
Variación de la RMI	1,037,849	-517,542	3,430,579	803,592
Variación de OAIN	-714,127	595,620	-2,665,494	-721,393
de los cuales SPNF	-1,134,164	298,070	-1,681,808	152,706
Variación de emisión	323,722	78,078	765,085	82,199

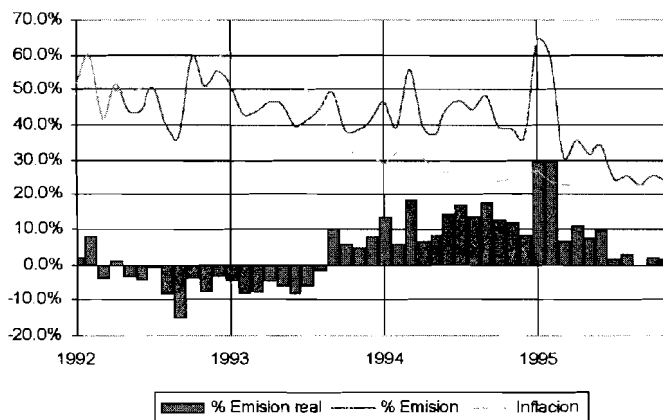
Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números. OAIN= otros activos internos netos. SPNF=sector público no financiero. RMI=reserva monetaria internacional en sucres.

Otra parte fue parcialmente esterilizada a través de operaciones de mercado abierto y de la colocación de títulos del BCE (Bonos de Estabilización Monetaria, BEM), cuyo saldo se incrementó en el período de 57 mil millones a 313 mil millones de sucres. Ello produjo una contracción en los activos internos netos del BCE de 256 mil millones de sucres, equivalentes a sólo el 8% del total de expansión monetaria por incremento de la reserva externa. En consecuencia, una proporción muy importante tuvo que traducirse en un incremento de la emisión monetaria que, en el período anotado, aumentó de 498 mil millones a 1.268 mil millones de sucres.

Como se puede colegir, el BCE no intentó esterilizar totalmente los flujos externos a través de operaciones de mercado abierto, sino que prefirió compensar el incremento monetario vía ajuste fiscal en su mayor parte, y dejar que una significativa porción fuese canalizada hacia mayores niveles de emisión. Esta expansión se observó en el rápido crecimiento del resto de los agregados monetarios.

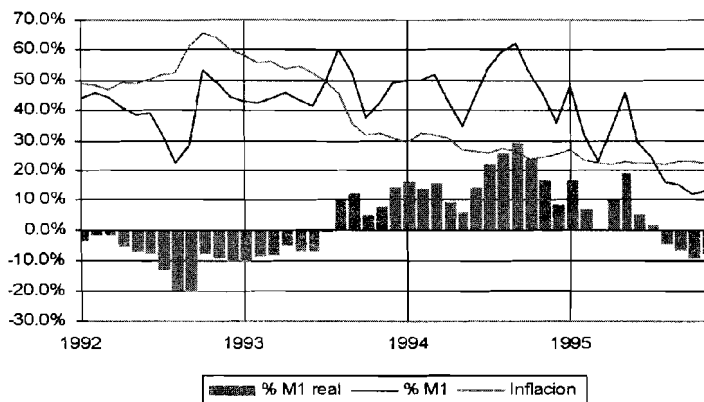
En efecto, como se puede observar en los gráficos siguientes, la emisión y el medio circulante que crecían a tasas reales negativas durante 1992, reiniciaron su incremento en términos reales inmediatamente después de la aplicación del programa de estabilización, lo cual refleja el proceso antes anotado; el crecimiento

Gráfico 3  
Crecimiento de la emisión monetaria nominal y real



Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

Gráfico 4  
Crecimiento del medio circulante (M1) nominal y real



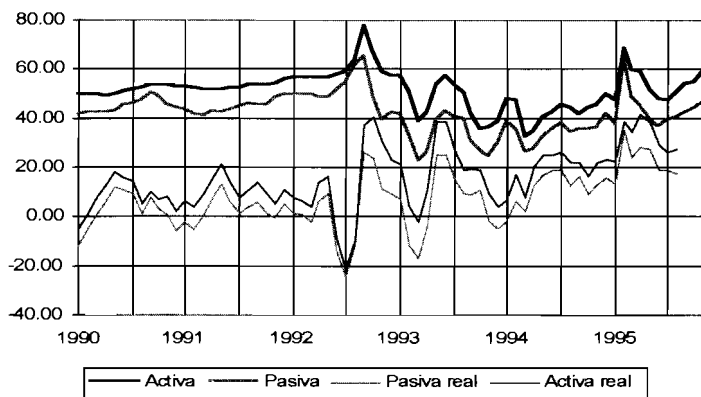
Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

to del “cuasi dinero” fue inclusive más rápido. Entre septiembre de 1992 y diciembre de 1994, el M2 creció en un promedio nominal del 59%, cifra muy superior a la inflación que en el período alcanzó un promedio del 41%.

La expansión monetaria resultante de esta estrategia permitió una baja substancial en las recientemente liberalizadas tasas de interés. En el Gráfico 5 se presenta la evolución de las tasas activas y pasivas referenciales. A partir de septiembre de 1992, cuando las tasas de interés habían llegado a niveles récord del 65% para la pasiva referencial y de 79% para la activa referencial, empezó una sostenida caída en respuesta al proceso de estabilización.

El descenso de las tasas de interés fue rápido durante los primeros meses de aplicación del programa y se prolongó hasta marzo de 1993, cuando la tasa pasiva fue de 22% y la activa de 39%. Esta tendencia a la baja se revirtió posteriormente en varias oportunidades, debido a los períodos de incertidumbre económica y política que afectaron la continuidad de la política económica<sup>6</sup>. Generalmente, durante dichos períodos de incertidumbre, los agentes económicos dudaban de la permanencia del esquema cambiario e incrementaban su demanda de divisas en anticipación a cualquier modificación del tipo de cambio. En tales circunstancias, las autoridades se vieron obligadas a defender el tipo de cambio a través de ventas de divisas, operaciones restrictivas de mercado abierto e incrementos en la tasa de interés.

Gráfico 5  
Tasas de interés activa y pasiva referencial  
(instrumentos de 90 días. Tasas reales ex-post)



Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

De allí que, en contraste con la estabilidad cambiaria registrada durante 1993 y 1994, la evolución de las tasas de interés mostrara una marcada volatilidad. Si bien las tasas de interés cayeron en promedio, en dichos años en cambio, su variabilidad -medida por el coeficiente de variación- registró un incremento muy significativo con relación a los valores alcanzados durante los últimos años. Como se puede observar en el cuadro inferior, desde inicios de los 90 hasta 1994, las tasas nominales cayeron en alrededor de 15 puntos porcentuales; sin embargo, su coeficiente de variación subió dramáticamente, lo cual denota la volatilidad existente en dicho período, que por otra parte, es evidente con la simple inspección del Gráfico 5.

**Cuadro 3**  
**Nivel promedio y variabilidad de las tasas de interés**  
**(instrumentos de 90 días)**

	Tasa Pasiva	Coeficiente de variación	Tasa Activa	Coeficiente de variación
1990	44.9	6.5	51.3	3.3
1991	44.6	5.7	52.8	2.5
1992	50.7	14.0	60.2	10.4
1993	33.2	22.6	46.1	17.8
1994	34.7	12.5	42.9	11.8
1995	43.9	17.5	54.5	12.0
Promedio	42.0	13.1	51.3	9.6

Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números. MULTIPLICA.

- 6 Lastimosamente, el programa de estabilización macroeconómica se vio limitado por varios paréntesis caracterizados por la incertidumbre política y económica. Un primer período de incertidumbre se produjo entre abril y junio de 1993, cuando las divergencias al interior del Gabinete terminaron con la remoción de tres miembros del equipo económico y el Ministro de Gobierno. La situación se agravó ante la ausencia de un programa económico con el Fondo Monetario Internacional -FMI-. Un nuevo período de incertidumbre se produjo a inicios de 1994, debido a la caída de los precios del petróleo y ante el nerviosismo anticipado a las medidas fiscales que se aplicaron para ajustar la brecha. Finalmente, en 1995, confluyeron el conflicto bélico con el Perú, los racionamientos eléctricos y la crisis política que terminó con la remoción del entonces vicepresidente, Eo. Alberto Dahik. Estos acontecimientos y sus efectos económicos son analizados más adelante, con mayor detenimiento.

Si se analiza la evolución de las tasas de interés real realizadas o *ex post*, en 1993 el promedio de la tasa pasiva referencial real fue de 3.9%; sin embargo, la variabilidad es sorprendente, con tasas reales que van desde un nivel positivo de 28.4% a un nivel de -21.4%. Fue más dramático, inclusive, el retorno *ex post* equivalente en dólares de inversiones en sucres que registró un promedio de 19.8%, pero su variabilidad también fue significativa con un máximo de 37.3% y un mínimo de -3.0%.

Durante 1994, pese a los problemas anotados, se registró una tendencia hacia la estabilidad de los agregados monetarios y las tasas de interés. A fines de año, se anunció un programa que contemplaba mayor crecimiento, reducción de la inflación y un nuevo esquema cambiario basado en un sistema de bandas preanunciadas. Las perspectivas fueron optimistas; sin embargo, el panorama cambió radicalmente en 1995, a raíz de una serie de choques adversos que golpearon a la economía ecuatoriana y que se tradujeron en una reducción de los flujos de capital hacia el país y en un deterioro general de la economía.

A fines de enero de 1995, se desató el conflicto bélico con el Perú, lo cual produjo un retiro de depósitos (sucres y dólares) y una fuga de capitales hacia el exterior. El BCE intervino a través de operaciones de mercado abierto para incrementar la tasa de interés de corto plazo que llegó a niveles inéditos en la historia económica del país. Ello previno una corrida en contra del sucre y una crisis de balanza de pagos mayúscula; sin embargo, produjo una restricción de crédito y una alteración de los planes de inversión y de producción que tuvo efectos muy graves en la economía ecuatoriana.

Una vez superado el conflicto, se produjo una reversión de la tendencia y un resurgimiento de la confianza en el programa económico. El BCE anunció que recalibraría el modelo, lo cual incluyó una modificación discreta de las bandas cambiarias. El esquema cambiario fue creíble y el tipo de cambio, que se había ubicado en niveles muy cercanos al techo de la banda cambiaria, nuevamente cayó al piso como consecuencia del retorno parcial de algunos capitales que habían salido del país. Ello obligó al BCE a comprar divisas, esta vez para impedir una mayor apreciación nominal.

Este influjo de recursos permitió al BCE recuperar reservas externas, expandir los agregados monetarios y reducir las altas tasas de interés. Entre marzo y junio de 1995, se produjo una paulatina reducción de las tasas nominales de interés que de un pico de 64% para la tasa pasiva en febrero, cayó al 36% en junio. Igualmente, la tasa activa cayó de un nivel máximo del

70% al 48% en esos meses; sin embargo, esta tendencia se revirtió nuevamente con el inicio de la crisis política que envolvió en un escándalo de corrupción al entonces vicepresidente Dahik, y que terminó con su juicio político y fuga en el mes de octubre.

Al igual que en los otros choques adversos, la autoridad monetaria manejó una receta idéntica: defendió el esquema cambiario a través de ventas de divisas en el mercado cambiario y elevó la tasa de interés doméstica para no estimular el ataque contra el sucre. A fines de octubre, el BCE se vio obligado a ampliar la banda y modificar su pendiente; sin embargo, las reformas realizadas no devolvieron la confianza a los agentes económicos y el tipo de cambio nuevamente se pegó al techo cambiario, lo cual obligaba al BCE a vender casi US\$ 300 millones en el último trimestre. La absorción de liquidez vía venta de dólares y el incremento de la prima de riesgo, debido a la situación de incertidumbre, mantuvieron elevadas las tasas de interés nominales y reales.

Como se puede concluir de esta descripción inicial, la estrategia cambiaria adoptada por la autoridades económicas trajo como consecuencia la inestabilidad intrínseca en las variables monetarias pues, frente a frecuentes choques adversos de diferente naturaleza que afectaron a la economía ecuatoriana, el BCE defendió su esquema cambiario, aún a costa de desencadenar súbitas variaciones de los agregados monetarios y de las tasas de interés.

## **Efectos reales y mecanismos de transmisión**

En la literatura sobre el tema existe un consenso en lo referente a que, al menos en el corto plazo, la política monetaria tiene impacto sobre la evolución de las variables reales. En el caso ecuatoriano, existe cierta evidencia empírica de ello. Para ilustrar los efectos de las variables monetarias sobre diferentes indicadores económicos, esta sección se inicia con la presentación de los resultados de un modelo de vectores autoregresivos que incluye, como variables endógenas, el logaritmo del índice real de actividad económica (IDEAC)<sup>7</sup>, el logaritmo del índice de precios (IPC), el logaritmo del tipo de cambio nominal

7 El IDEAC es un indicador mensual que recoge la evolución de la actividad real con base en sectores productivos que abarcan el 65% del PIB. Ha sido calculado recientemente por el BCE y utilizado en algunos de sus estudios (ver por ejemplo, Banco Central del Ecuador 1996).

y la tasa de interés activa referencial. Como variable exógena, se incluye al logaritmo de las exportaciones de petróleo<sup>8</sup>.

Los resultados muestran la reacción de las diferentes variables endógenas frente a un choque restrictivo no anticipado de la política monetaria, que se refleja en un aumento de la tasa de interés activa con una desviación estándar

Varios elementos son destacables en este ejercicio. El incremento en la tasa de interés tiene un leve efecto adverso sobre el nivel de actividad económica a partir del quinto mes. Luego converge al nivel anterior a partir del décimo octavo mes. La reacción va en la dirección esperada, pero su magnitud es muy reducida. Ello se debe, posiblemente, a la propia construcción del IDEAC que, al contrario de la mayor parte de variables durante el período, presenta una evolución muy suave y sin variaciones súbitas, como se observa en los gráficos de la página anterior. En el mismo sentido, vale la pena destacar el comportamiento más estable del IDEAC (trimestralizado) comparado con el PIB real trimestral, que también es calculado por el BCE.

Puesto que en el país no existe otra variable que mida el nivel de producción real con una frecuencia mensual, se ha optado por continuar aplicando esta variable; no obstante, cabe advertir que el ejercicio podría subestimar la magnitud de los efectos reales de la política monetaria.

Una segunda observación se relaciona con las propias tasas de interés que, luego del choque adverso, retornan a su nivel original en un esquema ondulatorio que podría replicar el comportamiento de esta variable en los últimos dos años.

El tipo de cambio sufre inicialmente un incremento significativo luego del choque monetario. Ello podría capturar el régimen cambiario vigente en este período y los eventos en los cuales, luego de un ataque especulativo que obliga al BCE a subir las tasas de interés, se modifica el esquema cambiario con incrementos discretos del tipo de cambio (febrero 1995, octubre 1995). En el nivel de precios se observa un comportamiento similar.

Si bien de este ejercicio se concluye que existe un efecto en el corto plazo de las variables monetarias sobre el nivel de actividad, para conducir una po-

8 B. Bernanke y M. Gertler (1995) presentan un ejercicio similar. Sims (1980) ofrece mayores detalles sobre el uso de vectores autoregresivos. La especificación incluyó cuatro rezagos de las variables endógenas, la variable exógena y una constante. Otros ejercicios incluyeron más rezagos, sin que ello mejorase el porcentaje de determinación del modelo. También se utilizó la tasa interbancaria promedio y a fin de mes, con similares resultados. Para conocer detalles de especificación y resultados (véase Anexo).

lítica monetaria de manera exitosa, es crucial analizar los mecanismos a través de los cuales ésta afecta a la economía real<sup>9</sup>. Tradicionalmente, se han considerado dos vías principales: el mecanismo de tasas de interés y el del tipo de cambio. El mecanismo del precio de las acciones y el llamado “canal crediticio” se han agregado recientemente. A continuación, se explican brevemente estos mecanismos y su vigencia en el caso ecuatoriano.

### *El mecanismo de las tasas de interés*

La transmisión de la política monetaria a través de la tasa de interés y su efecto sobre la inversión y el producto, es la versión más tradicional de inspiración keynesiana. A esta explicación se han sumado últimamente otras más rigurosas (Taylor 1995). Bajo esta perspectiva, para determinar el efecto de la política monetaria en un modelo de precios en los mercados financieros se requiere entender la relación entre las tasas de interés en el corto plazo, tasas de largo plazo y tipo de cambio, así como sus respectivas tasas nominales y reales. Con respecto a esto último, si se asume la existencia de rigideces nominales en los precios y salarios, una modificación en el nivel nominal puede afectar a las variables reales en el corto plazo. Evidentemente, al cambiar las variables reales (interés y tipo de cambio) esto tendrá efecto sobre la inversión, el consumo y las exportaciones netas y, por consiguiente, sobre el producto.

Así, la autoridad monetaria podría influir sobre el producto debido al encarecimiento del costo del capital lo cual causaría una baja en la inversión, en la demanda agregada y, en consecuencia, en el producto. Como se ve, este canal de transmisión es el clásico mecanismo keynesiano. Ha sido interpretado de manera muy similar utilizando el consumo, especialmente el de bienes duraderos. En el caso ecuatoriano, existe poca evidencia del efecto de las tasas de interés sobre el producto vía encarecimiento del costo del capital (véase Samaniego 1992). No existe la correlación esperada entre variables como la tasa de interés real y la inversión privada.

9 Los puntos descritos a continuación fueron resumidos en Mishkin, F. (1995).



### *El mecanismo del tipo de cambio real*

La política monetaria tiene que ser entendida en el contexto de una economía abierta. Bajo esta perspectiva, los efectos reales de la política monetaria deben ser analizados a través de modificaciones del tipo de cambio real y su impacto sobre el sector externo, en particular, sobre las importaciones. Esta interpretación involucra el análisis de la relación entre la tasa de interés y el tipo de cambio real.

Con base en la tradicional teoría de la paridad de tasas de interés, un incremento de la tasa de interés nominal traería consigo una caída en el tipo de cambio nominal. Ello se debe a que el tipo de cambio *spot* se determina con base en el diferencial de tasas de interés más la depreciación esperada. Si esto fuese verdad, se debería observar una correlación positiva entre la tasa de depreciación nominal y el diferencial de tasas de interés. En una economía abierta, la diferencia únicamente se explicaría por la prima de riesgo país y por la presencia de errores no sistemáticos. En Ecuador, el diferencial de tasas de interés y la depreciación *ex post* han tenido una correlación positiva; sin embargo, su discrepancia ha dado lugar a la presencia de premios significativos a la inversión en suces, como se describió en la sección anterior. Los gráficos de la página siguiente muestran la correlación entre estas variables.

Debido a las rigideces nominales de precios y salarios, dicha variación del tipo de cambio nominal tiene efectos sobre la tasa real y, por ende, sobre las exportaciones netas del país. En otras palabras, una política restrictiva aumenta la tasa de interés y hace que retroceda el tipo de cambio nominal, lo que provoca a su vez, una caída en el tipo de cambio real que afecta negativamente las exportaciones y estimula las importaciones, lo cual afecta al producto. En el caso ecuatoriano, dicha correlación simple se verifica entre el tipo de cambio real y las exportaciones netas, aunque dicha relación se explica únicamente por las importaciones, pues las exportaciones totales no muestran reacción frente al tipo de cambio real. Ello se debe a que una significativa proporción de las ventas externas depende de factores exógenos (petróleo, banano y café, por ejemplo).

### *El efecto vía precio de las acciones*

Otro de los canales de transmisión es el precio de las acciones de las empresas. Una política monetaria contractiva, por ejemplo, reduce la cantidad de dinero e incrementa la tasa de interés. Ello hace que el precio de las acciones caiga, por lo que cae también la *q-de-Tobin*. Como se conoce, la *q-de-Tobin* representa el cociente entre el valor de mercado de una empresa (dado por el precio de acciones multiplicado por el número de acciones en circulación) y el costo de reposición del capital. Si la *q* es alta, entonces resulta conveniente emitir acciones e invertir en planta y maquinaria, pues esta operación es relativamente más barata con relación al valor de mercado de dicha inversión. Sucede lo contrario si la *q* cae.

En consecuencia, al afectar la *q-de-Tobin*, la política monetaria afectaría la inversión y, por consiguiente, el producto. Si bien esta explicación es plausible para países con alto desarrollo de sus mercados de capitales en países como Ecuador, el peso como mecanismo de transmisión de la política monetaria es limitado debido a la escasa capitalización del mercado; de todas maneras, en el país existe cierta evidencia de una relación negativa entre los precios de las acciones transadas en la nascente bolsa de valores y las tasas de interés, que podría sugerir la existencia de esta vía de transmisión, aún cuando ésta hubiese sido limitada.

### *Canal de crédito*

El llamado “canal del crédito” es uno de los mecanismos de transmisión que más atención ha recibido en la literatura contemporánea<sup>10</sup>. La esencia del análisis radica en que las asimetrías en la información y los problemas de incentivos afectan el funcionamiento de los mercados financieros y el acceso a los mercados de crédito por parte de las empresas. De esta manera, se produce un premio para el financiamiento externo que refleja diferente información entre el acreedor y el deudor, otros factores como el costo de monitoreo y las restricciones que suelen imponer los acreedores para disminuir el riesgo de daño moral por parte del deudor.

10 Véanse, por ejemplo, Stiglitz y Weiss (1981), Greenwald y Stiglitz (1990), Bernanke y Gertler (1995), Fazzari et. al (1988), entre otros. Jaramillo, Schiantarelli y Weiss (en prensa) hacen una aplicación al caso ecuatoriano.

De acuerdo a esta literatura, la política monetaria puede influir sobre la actividad real de la economía en la medida que altera este premio por financiamiento externo. Uno de los canales más importantes es la manera cómo las decisiones de la autoridad monetaria modifican la estructura financiera de las empresas y facilitan o impiden el costo y el acceso a los mercados crediticios. La cantidad de activos fijos, u otro tipo de activos que pueden ser susceptibles a colateralizarse, es uno de los determinantes para el acceso y el costo del crédito, en la medida que reduce los problemas de información e incentivos. Ello, sin embargo, introduce restricciones y costos a los contratos de financiamiento.

Esta vía es usualmente ignorada por la autoridad monetaria cuando desarrolla su política; sin embargo, las conexiones son evidentes en la medida que determinadas decisiones de política monetaria afectan el balance financiero de las empresas y, por consiguiente, las condiciones de financiamiento. Por ejemplo, una política monetaria restrictiva que incremente las tasas de interés, reduce el flujo de caja de las empresas que dependen de crédito de corto plazo para financiar su capital de trabajo, lo cual deteriora su posición financiera y encarece sus condiciones de crédito. Igualmente, un aumento de la tasa de interés empeora la situación financiera de las empresas con elevados pasivos a tasas de interés flotante.

Se ha comprobado empíricamente que este tipo de factores afecta las decisiones reales de las empresas con mayor severidad en el caso de países con mercados de capitales imperfectos. En el caso ecuatoriano, por ejemplo, Jaramillo, Schiantarelli y Weiss (en prensa), mostraron cómo los problemas de asimetría en la información y en el agenciamiento son más severos para las empresas pequeñas y jóvenes, por lo que las variables que capturan la salud financiera de la empresa y la disponibilidad de colateral son significativas en las decisiones de inversión. En dicho estudio se estima que la prima promedio real es de 7.7% debido a las imperfecciones en los mercados de capitales.

### *Efectos de la volatilidad*

Si bien la volatilidad de variables monetarias y la tasa de interés no pueden ser consideradas mecanismos de transmisión en esencia, dicha volatilidad tiene un impacto adverso sobre la actividad económica (véase, por ejemplo, Gavin, Hausmann y Leiderman 1996). En el caso ecuatoriano, el comportamiento

inestable de las tasas de interés, si bien fue el costo de sostener la estabilidad cambiaria, podría ser uno de los factores que no estimulan a la inversión productiva; en particular aquella que requiere de períodos de maduración más largos. Además, se destinan demasiados esfuerzos a identificar inversiones y estrategias financieras rentables en el corto plazo, y pocos a identificar proyectos de inversión en el largo plazo.

En estas circunstancias, si bien la reducción de la tasa de interés debería estimular la inversión privada, el aumento de su volatilidad le resta incentivo, pues las decisiones de inversión dependen no sólo del nivel de la tasa de interés sino también de su variabilidad<sup>11</sup>.

Habida cuenta de los efectos reales de la política monetaria y sus mecanismos de transmisión, es importante explorar alternativas de gestión monetaria que permitan alcanzar un mejor desempeño económico.

### **Elementos para un nuevo esquema de política monetaria**

La estrategia de estabilización basada en un ancla cambiaria probó ser eficiente durante la primera etapa de aplicación del programa macroeconómico; sin embargo, ha mostrado algunas debilidades, una de ellas ha sido la pérdida de autonomía de la política monetaria en circunstancias en las que se necesitaría que tenga un mayor protagonismo como instrumento estabilizador; de hecho, el costo de mantener la estabilidad cambiaria ha sido la volatilidad inédita de las tasas de interés.

En consecuencia, es importante explorar otras estrategias que permitan reemplazar la actual con otra que se halle más acorde con las nuevas circunstancias y que cumpla con los objetivos económicos que deberán plantearse para los próximos años. Para el diseño de dicha estrategia, es imprescindible dar respuesta a los siguientes interrogantes:

---

11 En la medida que la inversión tiene irreversibilidades o costos de entrada y salida, la presencia de la incertidumbre da valor a la opción de esperar. Véase por ejemplo, Jaramillo (1990).

### *Qué régimen cambiario adoptar*

Pese a que conocen que al escoger un objetivo de tipo de cambio nominal, las autoridades económicas pierden control sobre su política monetaria, y han preferido esta estrategia porque presenta una serie de ventajas: reduce la incertidumbre y la volatilidad cambiaria, norma a los gobiernos obligándolos a mantener por sí mismos una disciplina fiscal y, por último, ayuda a anclar el nivel doméstico de precios; sin embargo, el esquema obliga a las autoridades monetarias a realizar promesas cambiarias que muchas veces ocasionan graves costos en términos de vaivenes monetarios. Los mecanismos de transmisión de la política monetaria amplifican estos efectos adversos en el resto de la economía; además, las promesas frecuentemente son violadas, lo cual introduce volatilidad e incertidumbre, factores que, supuestamente, debía atacar el sistema.

Es importante destacar que para escoger un esquema en el que la política monetaria tenga un rol más efectivo, las autoridades deberán sacrificar el mantener objetivos cambiarios. En términos del proceso de estabilización, ello implica que la estrategia antiinflacionaria tenga que fundamentarse en una disciplina fiscal estricta y en una política monetaria consistente con los objetivos de crecimiento e inflación, mas no en anclas cambiarias que faciliten la estabilización.

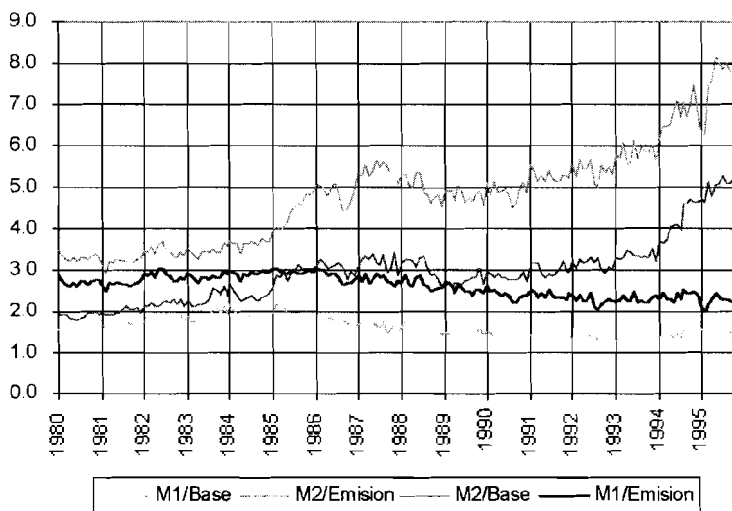
### *Estabilidad de la demanda de dinero*

Los modelos de programación asumen, usualmente, la existencia de una demanda de dinero estable y predecible, con multiplicadores también estables. Por ello, si se cuenta como premisa que se escoge un sistema cambiario flexible, al modificar la oferta de dinero (base) a través de los agregados que están bajo el control de la autoridad, se logra controlar la tasa de interés.

En el último período, las autoridades monetarias han tenido mucha dificultad para cumplir con sus previsiones monetarias, principalmente por el esquema cambiario escogido, pero también por la dificultad al seleccionar un agregado monetario al cual monitorear. Se suele escoger la base monetaria, pero en Ecuador existe demasiada volatilidad en el encaje bancario y, por ende, en la base<sup>12</sup>. La emisión monetaria es otro de los agregados seleccionados usualmente como meta de la programación monetaria, éste es más estable; sin

embargo, lo que la autoridad monetaria quisiera controlar directamente no es la emisión o la base sino, a través de ellas, los medios de pago a disposición del público; es decir, el medio circulante (M1 y M2). Desafortunadamente, las autoridades monetarias no han podido predecir con eficiencia, el comportamiento de los multiplicadores de estos agregados monetarios con respecto a la emisión o la base monetaria. Evidentemente, tampoco han podido avizorar contracciones o expansiones monetarias no previstas debido a las intervenciones forzosas en el mercado cambiario.

Gráfico 6  
Evolución de los multiplicadores monetarios



Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

- 12 Ello se produce debido a que los requerimientos se basan en promedios semanales y no diarios, de tal manera que puede existir el extremo, que durante 6 días el encaje sea nulo y en el último día, se depositen fondos equivalentes a siete veces el encaje diario indispensable.

La inestabilidad de la demanda de dinero que modifica el comportamiento de los diferentes multiplicadores monetarios, limita las posibilidades de planificación financiera, y por ende, la posibilidad de afectar la tasa de interés, aún en circunstancias en las que teóricamente la política monetaria sería efectiva (i.e. bajo un esquema de tipo de cambio flexible).

En su lugar, algunos bancos centrales pueden imponerse objetivos sobre una trayectoria de las tasas de interés y, para ello, pueden manipular directamente esta variable a través de operaciones de mercado abierto. De allí que podría ser recomendable imponerse como objetivo la tasa de interés nominal, con base en un supuesto de comportamiento de la tasa de interés real y en la meta de inflación. Las autoridades monetarias podrían intervenir a través de operaciones de mercado abierto para ir guiando la trayectoria esperada de las tasas de interés y el cumplimiento del resto de metas macroeconómicas.

### *Qué hacer con el tipo de cambio*

Evidentemente, uno de los costos de esta política radica en que cualquier presión transitoria sobre la economía sería absorbida por el tipo de cambio, y ya no por la tasa de interés; en consecuencia, si la economía sufre choques adversos, enfrentará una tasa de interés más estable, pero un tipo de cambio más volátil; sin embargo, mantener un objetivo de tasas de interés no implica abandonar completamente la trayectoria del tipo de cambio. La autoridad monetaria puede monitorear la evolución de los tipos de cambio nominal y real y evaluar las eventuales desviaciones con respecto a la teoría de la paridad de compra (PPP). Una regla sencilla, pero útil, radica en impedir los grandes desvíos con respecto a la PPP para lo cual el BCE puede modificar la trayectoria de las tasas de interés y, eventualmente, matizar los movimientos en el tipo de cambio con esporádicas intervenciones en el mercado cambiario.

### *Reglas monetarias*

Una vez decidida la sustitución del esquema cambiario, se requiere una regla monetaria que guíe las expectativas de los agentes económicos. Existe un consenso en la literatura referente a que la política monetaria debe seguir una re-

gla, en lugar de ser discrecional. Dichas reglas no necesariamente tienen que ser fijas o invariables, pueden ser adaptables o reaccionar frente a nueva información o resultados macroeconómicos.

Taylor (1995) ha propuesto una regla que, en simulaciones empíricas, ha probado ser eficiente: la tasa de interés se guiará por una función de reacción que responda parcialmente a las desviaciones de la inflación y el crecimiento del PIB con respecto a los objetivos planteados por las autoridades. A esta regla, podría agregarse otro término que ajuste parcialmente la tasa de interés cuando existan desviaciones del tipo de cambio real con respecto a su PPP.

Esta regla modificada puede expresarse como:

$$i_t = (r^e + \pi_{t+1}^e) + \alpha_1(\pi_t - \pi_t^e) + \alpha_2(\delta_t - \delta_t^e) + \alpha_3(\rho_t - \pi_t^w - \pi_t)$$

en donde

$i_t$  = interés nominal para el período  $t$

$r^e$  = interés real esperado para el período  $t$

$\pi_{t+1}^e$  = inflación esperada para el período  $t+1$

$\pi_t$  = inflación observada para el período  $t$

$\pi_t^e$  = inflación esperada hasta el período  $t$

$\delta_t$  = crecimiento del PIB para el período  $t$

$\delta_t^e$  = crecimiento del PIB esperado para el período  $t$

$\rho_t$  = devaluación nominal en el período  $t$

$\pi_t^w$  = inflación internacional

con  $\alpha_1, \alpha_2, \alpha_3 > 0$

La pregunta es, ¿qué habría pasado en la economía ecuatoriana, si las autoridades económicas seguían esta regla? Obviamente, cualquier respuesta es una simple conjetura; sin embargo, el tema se explora en la siguiente sección.



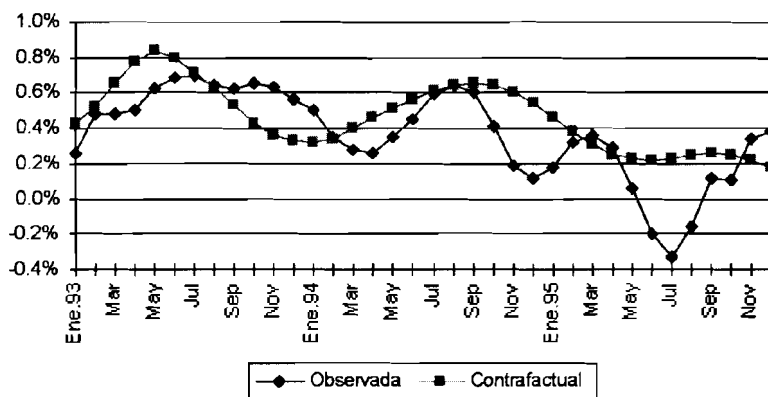
## Análisis contrafactual que utiliza la regla monetaria

Para simular las consecuencias que podrían provocarse al aplicar una regla monetaria en lugar del ancla nominal, se pueden utilizar los resultados del modelo de vectores autoregresivos presentado en líneas anteriores, bajo el subtítulo "Efectos reales y mecanismos de transmisión"; insertar la regla anotada y observar los resultados, en una suerte de análisis contrafactual. Es importante destacar que al modificar una de las variables endógenas (la tasa de interés), todas las demás variables se modifican debido a la interrelación dinámica de todas ellas.

Los objetivos y las variables utilizadas se presentan en el Anexo. A continuación, se ofrecen los resultados de las simulaciones.

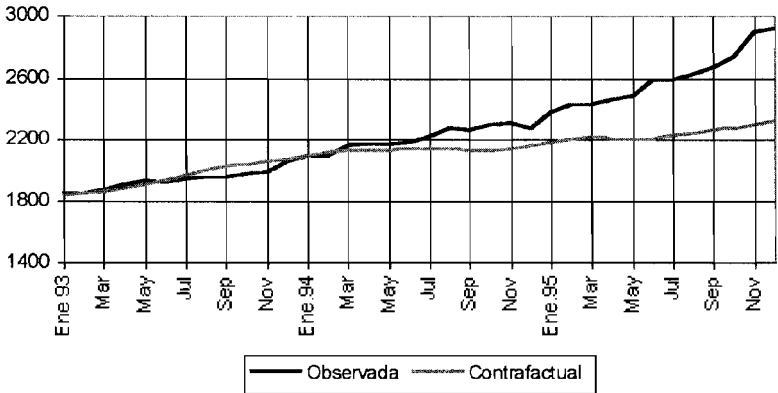
Gráfico 7

Crecimiento económico (variación mensual del IDEAC)



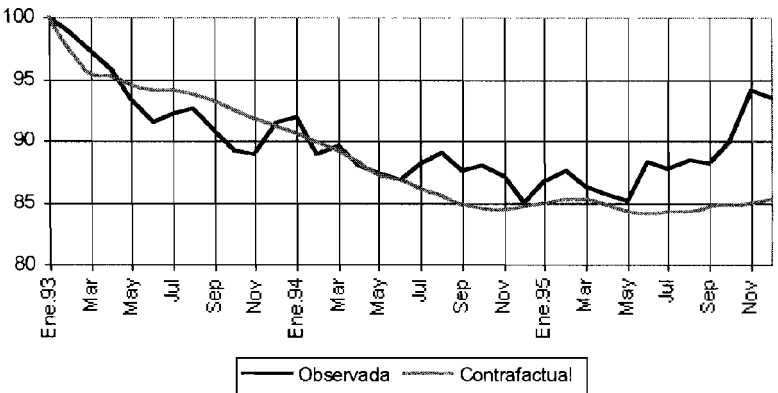
Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

Gráfico 8  
 Tipo de cambio nominal (sucres x US\$)



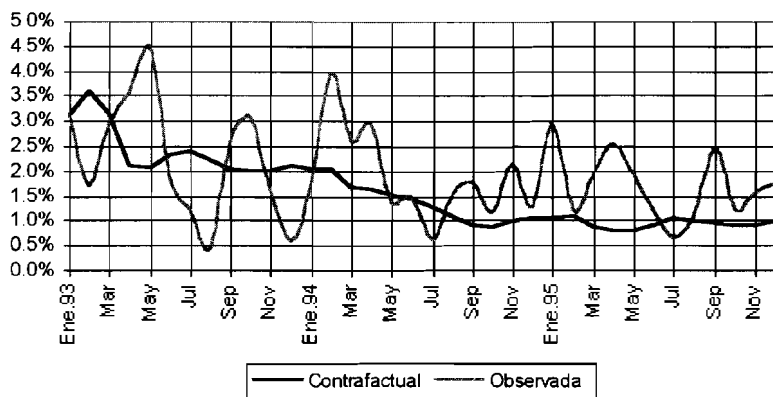
Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

Gráfico 9  
 Tipo de cambio real (enero 1993=100)



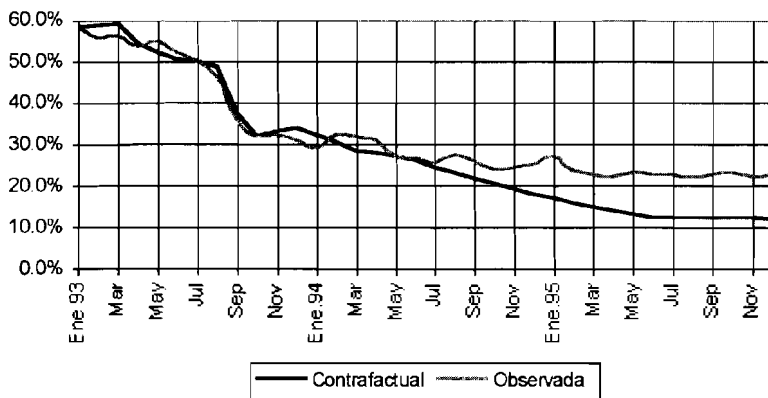
Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

Gráfico 10  
Inflación mensual



Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

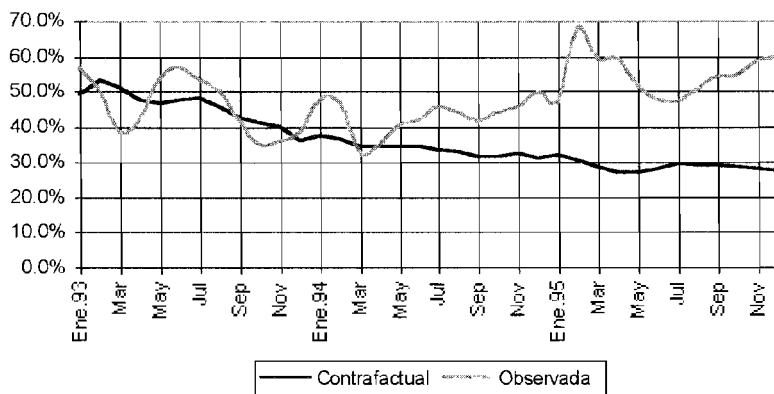
Gráfico 11  
Inflación anual



Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

Gráfico 12

## Tasa de interés activa nominal



Fuente: Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.

El ejercicio muestra los siguientes resultados:

- Evidentemente, las tasas nominales de interés registran una tendencia a la baja, aún durante 1995, y se estabilizan en un nivel de alrededor del 30%. Igualmente, el nivel de volatilidad es mucho menor.
- El efecto sobre el producto es claro: el crecimiento del índice de actividad IDEAC es superior en este escenario, y menos errático. El promedio (geométrico) anual para los años 1993, 1994 y 1995 es de 7.3%, 6.5% y 3.3% en el escenario contrafactual, mientras que el promedio observado en la realidad, para dichos años, fue de 7.1%, 4.9% y 1.5%.
- Curiosamente, el tipo de cambio nominal registra un crecimiento algo superior durante los primeros meses de 1993, pero luego es sustancialmente más bajo que el observado en la realidad. Este resultado capturaría la relación entre tipo de cambio y tasa de interés, cuando existen expectativas devaluatorias aceleradas y de incertidumbre, como las ocurridas durante 1995; sin embargo, este resultado capturaría la relación positiva que se presenta entre estas dos variables, cuando existen expectativas devaluatorias aceleradas y de incertidumbre, como las ocurridas durante ese año.

El modelo captura este comportamiento de manera simétrica cuando existen expectativas de devaluación disminuidas.

- En consecuencia, el tipo de cambio real cae más lentamente durante los primeros meses de 1993, pero no se recupera en 1995, como sí se observa en la realidad. Esta apreciación real se produce pese a contar con un mecanismo de corrección parcial a través de las tasas de interés. El coeficiente de ajuste, sin embargo, es bajo ( $a_3 = 0.1$ ) para no introducir mayores fricciones en la determinación de la tasa de interés.
- En cuanto a la inflación, se observa que la mensual es menos errática que la que se registra en la realidad y que la anual es muy similar a la existente hasta mediados de 1994. De allí en adelante, el resultado hipotético muestra una caída acelerada de la inflación, provocada entre otros factores, por el frenazo en la evolución del tipo de cambio.
- En conclusión, del análisis de esta situación hipotética en la que la autoridad habría seguido una regla monetaria, se habría registrado -obviamente- mayor estabilidad en las tasas de interés, mayor y más estable crecimiento económico y, contrario a lo esperado, menor depreciación e inflación. Esto último respondería a que el modelo capturaría un período muy especial de la historia económica del país, en el que los períodos de altas tasas de interés estuvieron asociados con modificaciones cambiarias y aceleración de la inflación.

## Bibliografía

- Banco Central del Ecuador. *Información Estadística Mensual*. Varios números.
- Banco Central del Ecuador (1996). "El manejo cíclico de la política monetaria: realidad actual y propuestas normativas. El caso del Ecuador". (Mimeo).
- Bernanke, B. y M. Gertler (1995). "Inside the Black Box: The Credit Channel of Monetary Policy Transmission". *Journal of Economic Perspectives*, Vol. 4, No. 9.
- Camacho, Arnoldo (1996). "Reforma Financiera y Crisis Económica en Ecuador". INCAE. (Mimeo).
- Calvo, G., L. Leiderman, y C. Reinhart (1993). "Capital Inflows and Real Exchange Rate Appreciation in Latin America: The Role of External Factors". *IMF Staff Papers*, Vol. 40, No.1.
- Corden, M. (1990). "Exchange Rate Policy in Developing Countries". *World Bank Working Papers*, No. WPS 412.
- Fazzari F., R. Hubbard y B. Petersen (1988). "Financing Constraints and Corporate Investment". *Brookings Papers on Economic Activity*, Vol. 1.
- Gavin, M., R. Hausmann y L. Leiderman (1996). "The Macroeconomics of Capital Flows to Latin America". En Ricardo Hausmann y Liliana Rojas, eds. *Volatile Capital Flows. Taming their Impact on Latin America*. Interamerican Development Bank.
- Greenwald, J. y J. Stiglitz (1990). "Macroeconomic Models with Equity and Credit Rationing". *NBER Working Paper*, No. 3533.
- Jácome, Luis (1994). "Estabilización en el Ecuador: de Inflación Crónica a Inflación Moderada". *Revista de la CEPAL*, 42.
- Jaramillo, Fidel (1994). "Ecuador: Estabilización, Ingreso de Capitales Externos y Conflictos de Política Macroeconómica". *Papeles de Trabajo de MULTIPLICA*, No. 6.
- \_\_\_\_\_ (1990). "Decisiones de Exportación e Incertidumbre". *Documentos de Trabajo*, No. 9. Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ F. Schiantarelli y A. Weiss (en prensa). "Capital Market Imperfections and Financial Liberalization. An Euler Equation Approach to Panel Data for Ecuadorian Firms". *Journal of Development Economics*.
- Mishkin, F. (1995). "Symposium on the Monetary Transmission Mechanism". *Journal of Economic Perspectives*, Vol. 4, No. 9.

- Samaniego, P. (1992). "Teoría de la inversión en el Ecuador". Tesis para la obtención de la Maestría en Economía. Quito, FLACSO.
- Sims, C. (1980). "Macroeconomics and Reality". *Econométrica*, enero.
- Stiglitz, J. y A. Weiss. (1981). "Credit Rationing in Markets with Imperfect Information". *American Economic Review*, Vol. 71.
- Taylor, J. (1995). "The Monetary Transmission Mechanism: An Empirical Framework". *Journal of Economic Perspectives*, Vol. 4, No. 9.

## Anexo

## Especificación y resultados de la estimación del modelo de vectores autoregresivos

VAREST // Dependent Variable is LACT (log del índice de actividad IDEAC)

Date: 10-13-1991 / Time: 10:12

SMPL range: 1990.05 - 1995.12

Number of observations: 68

VARIABLE	COEFFICIENT	STD. ERROR	T-STAT.	2-TAIL SIG.
LACT(-1)	2.4197750	0.1254506	19.288667	0.0000
LACT(-2)	-2.0658831	0.2610413	-7.9140101	0.0000
LACT(-3)	0.6344034	0.1950803	3.2520126	0.0021
LACT(-4)	-0.0101684	0.0623492	-0.1630873	0.8711
LPRI(-1)	0.0084199	0.0133247	0.6318984	0.5303
LPRI(-2)	0.0140117	0.0201371	0.6958166	0.4898
LPRI(-3)	-0.0222738	0.0193766	-1.1495177	0.2558
LPRI(-4)	0.0047770	0.0136874	0.3490058	0.7286
LTCLIB(-1)	-0.0027911	0.0074785	-0.3732182	0.7106
LTCLIB(-2)	-0.0106025	0.0117654	-0.9011640	0.3718
LTCLIB(-3)	0.0069973	0.0125145	0.5591380	0.5786
LTCLIB(-4)	0.0020571	0.0082416	0.2496010	0.8039
INTACT(-1)	-0.0006118	0.0033188	-0.1843549	0.8545
INTACT(-2)	-0.0006058	0.0040210	-0.1506581	0.8809
INTACT(-3)	-0.0023249	0.0039202	-0.5930460	0.5558
INTACT(-4)	0.0002192	0.0030228	0.0725181	0.9425
LEXPOR	0.0012274	0.0013095	0.9373035	0.3531
C	0.0868344	0.0498531	1.7418064	0.0877
R-squared	0.999782	Mean of dependent var	4.718770	
Adjusted R-squared	0.999708	S.D. of dependent var	0.065068	
S.E. of regression	0.001112	Sum of squared resid	6.18E-05	
Log likelihood	376.4902	F-statistic	13497.55	
Durbin-Watson stat	1.993862	Prob(F-statistic)	0.000000	



VAREST // Dependent Variable is LPRI (log del índice de precios al consumidor)

Date: 10-13-1991 / Time: 10:12

SMPL range: 1990.05 - 1995.12

Number of observations: 68

VARIABLE	COEFFICIENT	STD. ERROR	T-STAT.	2-TAIL SIG.
LACT(-1)	0.3194370	1.4575565	0.2191593	0.8274
LACT(-2)	-0.8387876	3.0329257	-0.2765605	0.7833
LACT(-3)	0.2012902	2.2665533	0.0888090	0.9296
LACT(-4)	0.3281828	0.7244079	0.4530359	0.6525
LPRI(-1)	1.0638681	0.1548144	6.8718954	0.0000
LPRI(-2)	-0.4647062	0.2339639	-1.9862298	0.0525
LPRI(-3)	0.2272507	0.2251285	1.0094266	0.3176
LPRI(-4)	0.0995318	0.1590279	0.6258760	0.5342
LTCLIB(-1)	0.1826205	0.0868898	2.1017489	0.0406
LTCLIB(-2)	-0.1194111	0.1366966	-0.8735489	0.3865
LTCLIB(-3)	-0.0199629	0.1454005	-0.1372963	0.8913
LTCLIB(-4)	0.0464689	0.0957551	0.4852895	0.6296
INTACT(-1)	0.0328219	0.0385594	0.8512028	0.3987
INTACT(-2)	-0.0294181	0.0467178	-0.6296983	0.5318
INTACT(-3)	0.0207011	0.0455470	0.4544991	0.6514
INTACT(-4)	-0.0027226	0.0351203	-0.0775217	0.9385
LEXPOR	-0.0095626	0.0152146	-0.6285150	0.5325
C	0.0201999	0.5792213	0.0348743	0.9723
R-squared	0.999591	Mean of dependent var		8.838487
Adjusted R-squared	0.999452	S.D. of dependent var		0.551843
S.E. of regression	0.012917	Sum of squared resid		0.008342
Log likelihood	209.7131	F-statistic		7190.467
Durbin-Watson stat	2.014462	Prob(F-statistic)		0.000000

VAREST // Dependent Variable is LTCLIB (log del tipo de cambio libre)

Date: 10-13-1991 / Time: 10:12

SMPL range: 1990.05 - 1995.12

Number of observations: 68

VARIABLE	COEFFICIENT	STD. ERROR	T-STAT.	2-TAIL SIG.
LACT(-1)	-2.9344878	2.5645233	-1.1442625	0.2580
LACT(-2)	6.0578365	5.3363341	1.1352056	0.2617
LACT(-3)	-4.8023238	3.9879268	-1.2042156	0.2342
LACT(-4)	1.5256965	1.2745721	1.1970264	0.2369
LPRI(-1)	0.2504959	0.2723908	0.9196193	0.3622
LPRI(-2)	-0.2161997	0.4116520	-0.5252003	0.6018
LPRI(-3)	0.3150974	0.3961063	0.7954871	0.4301
LPRI(-4)	-0.0775482	0.2798045	-0.2771514	0.7828
LTCLIB(-1)	1.1913239	0.1528798	7.7925537	0.0000
LTCLIB(-2)	-0.4982708	0.2405132	-2.0716985	0.0435
LTCLIB(-3)	-0.0885025	0.2558274	-0.3459461	0.7308
LTCLIB(-4)	0.0225365	0.1684780	0.1337654	0.8941
INTACT(-1)	0.0753763	0.0678440	1.1110234	0.2719
INTACT(-2)	0.0377689	0.0821985	0.4594838	0.6479
INTACT(-3)	-0.0620005	0.0801385	-0.7736665	0.4428
INTACT(-4)	0.0717295	0.0617931	1.1608015	0.2512
LEXPOR	-0.0305959	0.0267696	-1.1429343	0.2585
C	1.2090726	1.0191210	1.1863876	0.2411
R-squared	0.997214	Mean of dependent var		7.413112
Adjusted R-squared	0.996267	S.D. of dependent var		0.371960
S.E. of regression	0.022727	Sum of squared resid		0.025826
Log likelihood	171.2923	F-statistic		1052.740
Durbin-Watson stat	2.080168	Prob(F-statistic)		0.000000

VAREST // Dependent Variable is INTACT (tasa de interés nominal activa)

Date: 10-13-1991 / Time: 10:12

SMPL range: 1990.05 - 1995.12

Number of observations: 68

VARIABLE	COEFFICIENT	STD. ERROR	T-STAT.	2-TAIL SIG.
LACT(-1)	1.6351378	4.9201108	0.3323376	0.7410
LACT(-2)	-4.3679006	10.237909	-0.4266399	0.6715
LACT(-3)	1.3828007	7.6509510	0.1807358	0.8573
LACT(-4)	1.9856647	2.4453028	0.8120322	0.4206
LPRI(-1)	-0.5488938	0.5225895	-1.0503345	0.2986
LPRI(-2)	0.5967736	0.7897660	0.7556335	0.4534
LPRI(-3)	1.0940487	0.7599411	1.4396492	0.1562
LPRI(-4)	-1.3659106	0.5368128	-2.5444822	0.0141
LTCLIB(-1)	1.2081490	0.2933042	4.1190990	0.0001
LTCLIB(-2)	-1.7480463	0.4614313	-3.7883129	0.0004
LTCLIB(-3)	0.9301769	0.4908121	1.8951793	0.0639
LTCLIB(-4)	-0.1800727	0.3232297	-0.5571043	0.5799
INTACT(-1)	0.7631120	0.1301606	5.8628488	0.0000
INTACT(-2)	-0.1920052	0.1577001	-1.2175333	0.2291
INTACT(-3)	-0.2219349	0.1537481	-1.4434971	0.1551
INTACT(-4)	0.1773484	0.1185518	1.4959566	0.1410
LEXPOR	0.0400682	0.0513582	0.7801715	0.4390
C	-2.5896680	1.9552127	-1.3244943	0.1914
R-squared	0.775957	Mean of dependent var		0.514903
Adjusted R-squared	0.699782	S.D. of dependent var		0.079578
S.E. of regression	0.043602	Sum of squared resid		0.095059
Log likelihood	126.9863	F-statistic		10.18654
Durbin-Watson stat	2.023440	Prob(F-statistic)		0.000000

LEXPOR = log de exportaciones petroleras

## Supuestos y parámetros utilizados para simulación contrafactual

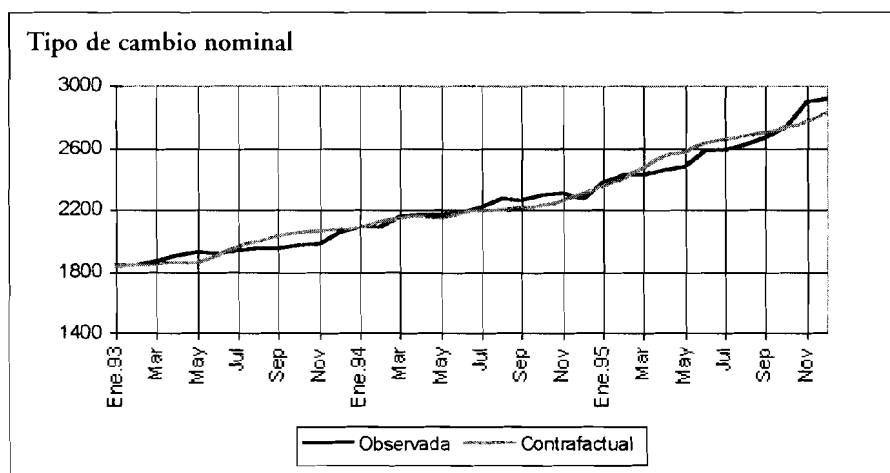
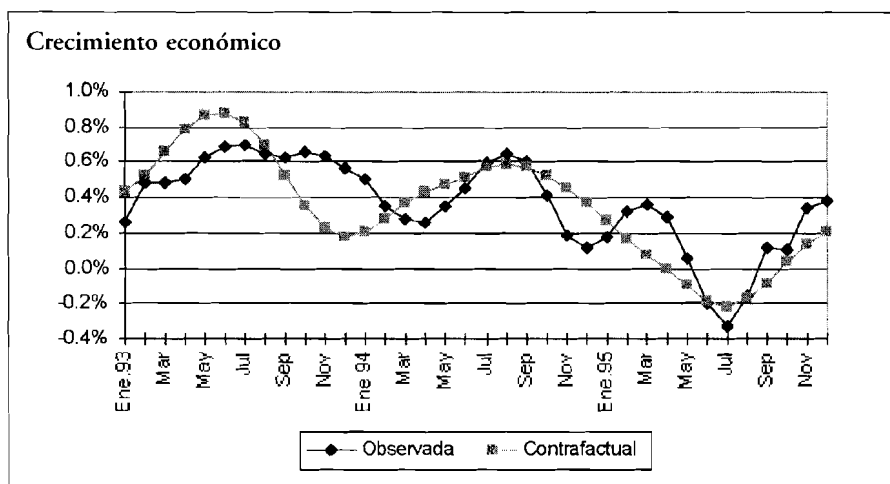
	VARIABLES OBSERVADAS					V				ARIABLES ESTIMADAS				VARIABLES OBJETIVO			
	LACT	LPRI	LTCLIB	INTACT	LEXP	LACT	LPRI	LTCLIB	INTACT	Interés real	Inflación	Inflacion inrmac.	Crecimiento				
Ene/93	4.6866	8.9267	7.5189	0.5698	5.4776	4.6884	8.9266	7.5111	0.4923	0.1800	0.0223	0.0041	0.0041				
Feb	4.6914	8.9439	7.5209	0.5038	5.4350	4.6936	8.9624	7.5168	0.5332	0.1750	0.0229	0.0041	0.0041				
Mar	4.6963	8.9732	7.5298	0.3839	5.6661	4.7002	8.9938	7.5225	0.5098	0.1700	0.0225	0.0041	0.0041				
Abr	4.7013	9.0088	7.5462	0.4205	5.5797	4.7079	9.0149	7.5386	0.4765	0.1650	0.0220	0.0041	0.0041				
May	4.7076	9.0530	7.5595	0.5376	5.6284	4.7163	9.0354	7.5469	0.4666	0.1600	0.0218	0.0041	0.0041				
Jun	4.7144	9.0710	7.5533	0.5693	5.4758	4.7243	9.0585	7.5619	0.4773	0.1550	0.0220	0.0041	0.0041				
Jul	4.7214	9.0829	7.5696	0.5310	5.4663	4.7315	9.0826	7.5810	0.4800	0.1500	0.0219	0.0041	0.0041				
Ago	4.7278	9.0871	7.5747	0.5012	5.5938	4.7378	9.1048	7.5958	0.4548	0.1450	0.0221	0.0041	0.0041				
Sep	4.7340	9.1124	7.5740	0.4178	5.5478	4.7431	9.1250	7.6065	0.4284	0.1400	0.0221	0.0041	0.0041				
Oct	4.7406	9.1432	7.5838	0.3525	5.5434	4.7474	9.1450	7.6146	0.4113	0.1350	0.0220	0.0041	0.0041				
Nov	4.7469	9.1594	7.5924	0.3619	5.5724	4.7510	9.1651	7.6225	0.3995	0.1300	0.0219	0.0041	0.0041				
Dic	4.7526	9.1651	7.6232	0.3857	5.4871	4.7543	9.1860	7.6332	0.3618	0.1250	0.0216	0.0041	0.0041				
Ene/94	4.7576	9.1825	7.6416	0.4777	5.4903	4.7575	9.2063	7.6428	0.3761	0.1200	0.0190	0.0041	0.0041				
Feb	4.7611	9.2218	7.6430	0.4698	5.5374	4.7609	9.2267	7.6509	0.3667	0.1200	0.0196	0.0041	0.0041				
Mar	4.7639	9.2479	7.6728	0.3230	5.7152	4.7649	9.2433	7.6559	0.3434	0.1200	0.0192	0.0041	0.0041				
Abr	4.7664	9.2774	7.6806	0.3507	5.6013	4.7695	9.2596	7.6580	0.3426	0.1200	0.0186	0.0041	0.0041				
May	4.7700	9.2912	7.6829	0.4069	5.7470	4.7747	9.2748	7.6585	0.3428	0.1200	0.0185	0.0041	0.0041				
Jun	4.7745	9.3062	7.6875	0.4204	5.6772	4.7803	9.2893	7.6631	0.3441	0.1200	0.0187	0.0041	0.0041				
Jul	4.7804	9.3123	7.7039	0.4561	5.8760	4.7864	9.3018	7.6637	0.3360	0.1200	0.0186	0.0041	0.0041				
Ago	4.7869	9.3276	7.7253	0.4399	5.8850	4.7928	9.3126	7.6632	0.3274	0.1200	0.0187	0.0041	0.0041				
Sep	4.7929	9.3454	7.7231	0.4168	5.9834	4.7994	9.3216	7.6602	0.3157	0.1200	0.0188	0.0041	0.0041				
Oct	4.7970	9.3570	7.7350	0.4391	5.9104	4.8058	9.3303	7.6602	0.3159	0.1200	0.0187	0.0041	0.0041				
Nov	4.7989	9.3785	7.7433	0.4562	5.8477	4.8119	9.3402	7.6651	0.3221	0.1200	0.0186	0.0041	0.0041				
Dic	4.8001	9.3913	7.7267	0.4968	5.8270	4.8174	9.3508	7.6747	0.3091	0.1200	0.0183	0.0041	0.0041				
Ene/95	4.8018	9.4207	7.7723	0.4696	5.7933	4.8220	9.3612	7.6853	0.3212	0.1200	0.0169	0.0041	0.0041				

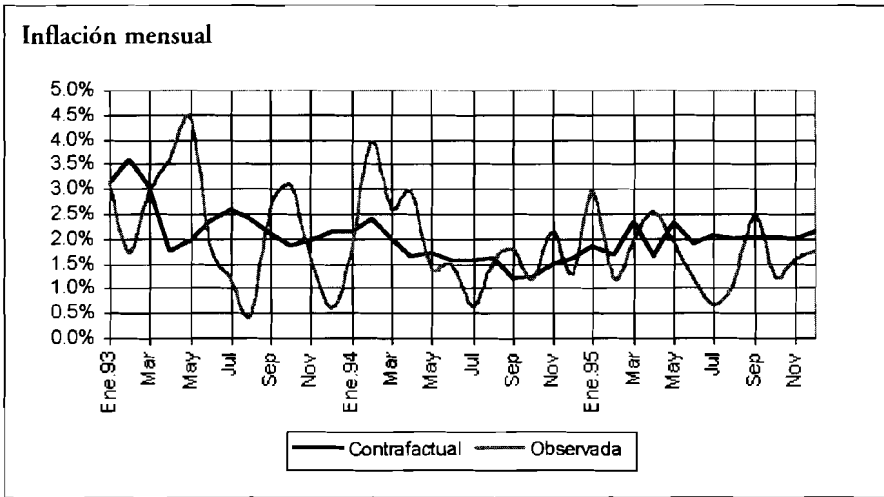
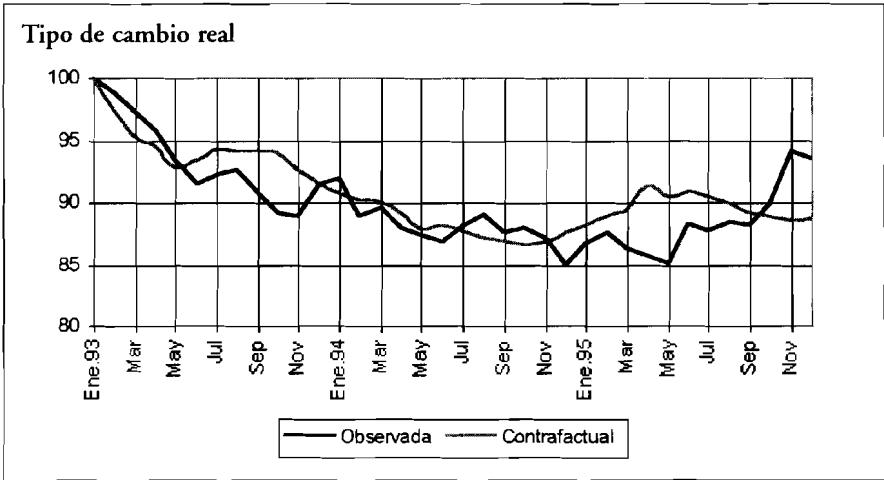
## Supuestos y parámetros utilizados para simulación contrafactual

	VARIABLES OBSERVADAS					V	ARIABLES ESTIMADAS				V ARIABLES OBJETIVO			
	LACT	LPRI	LTCLIB	INTACT	LEXP		LACT	LPRI	LTCLIB	INTACT	Interés real	Inflación	Inflacion intrnac.	Crecimiento
Feb	4.8050	9.4327	7.7895	0.6814	5.8335	4.8258	9.3720	7.6944	0.3062	0.1200	0.0175	0.0041	0.0041	
Mar	4.8086	9.4522	7.7907	0.5948	5.9455	4.8289	9.3806	7.6996	0.2819	0.1200	0.0171	0.0041	0.0041	
Abr	4.8115	9.4776	7.8059	0.5911	5.9570	4.8314	9.3887	7.6982	0.2693	0.1200	0.0166	0.0041	0.0041	
May	4.8121	9.4969	7.8132	0.5175	5.9659	4.8337	9.3966	7.6959	0.2697	0.1200	0.0164	0.0041	0.0041	
Jun	4.8102	9.5089	7.8579	0.4786	5.8722	4.8359	9.4056	7.6983	0.2774	0.1200	0.0166	0.0041	0.0041	
Jul	4.8069	9.5156	7.8548	0.4726	5.8120	4.8382	9.4161	7.7062	0.2944	0.1200	0.0165	0.0041	0.0041	
Ago	4.8053	9.5262	7.8694	0.5058	5.9543	4.8407	9.4260	7.7131	0.2912	0.1200	0.0167	0.0041	0.0041	
Sep	4.8065	9.5510	7.8865	0.5430	5.8475	4.8432	9.4353	7.7221	0.2900	0.1200	0.0167	0.0041	0.0041	
Oct	4.8075	9.5635	7.9139	0.5475	5.9067	4.8457	9.4444	7.7291	0.2843	0.1200	0.0166	0.0041	0.0041	
Nov	4.8110	9.5789	7.9711	0.5896	5.8666	4.8479	9.4535	7.7370	0.2810	0.1200	0.0165	0.0041	0.0041	
Dic	4.8148	9.5965	7.9793	0.5990	5.8356	4.8497	9.4631	7.7451	0.2729	0.1200	0.0162	0.0041	0.0041	

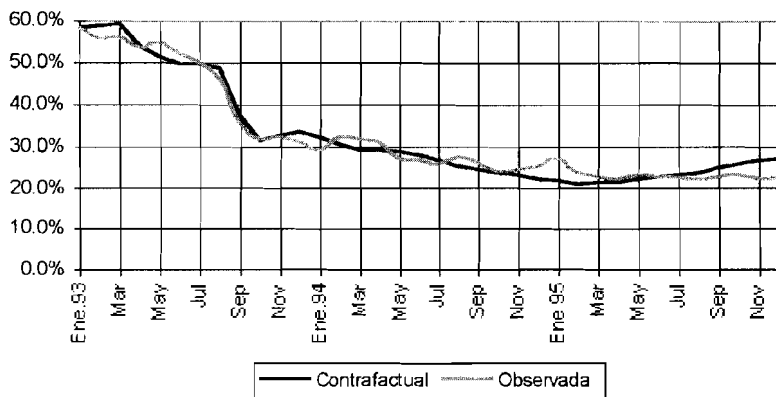
a1=0.5, a2=0.5, a3=0.1;

Capacidad predictiva del modelo de vectores autoregresivos: simulación en que aplican datos observados para la tasa de interés

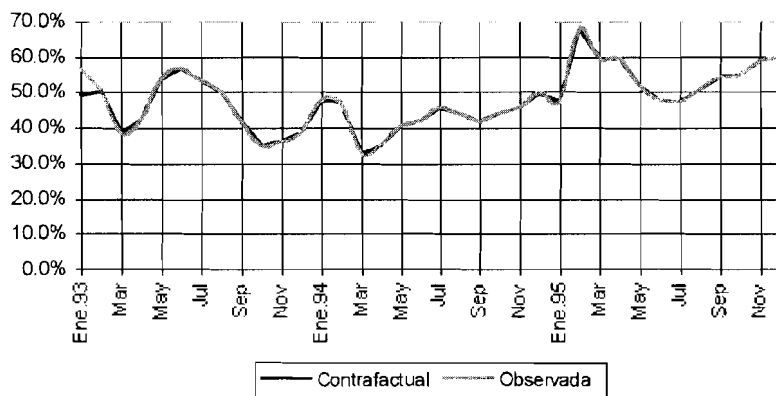




### Inflación anual



### Tasa de interés nominal activa

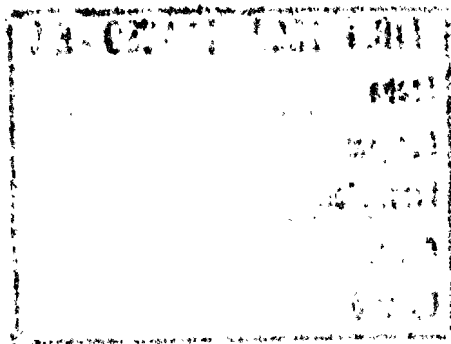




Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

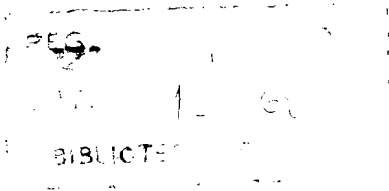
UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR



<b>BIBLIOTECA - FLACSO - E C</b>
Fecha: 19 oct. 2004
Compra:
Proveedor:
Código:
Donación: FLACSO - Ecuador

© De la presente edición:  
FLACSO, Sede Ecuador  
Páez N19-26 y Patria  
Quito – Ecuador  
Telf.: (593-2) 2232029/030  
Fax: (593-2) 2566139  
[www.flacso.org.ec](http://www.flacso.org.ec)

ISBN: 9978-67-089-0  
Coordinación editorial: Alicia Torres  
Cuidado de la edición: Cecilia Ortiz  
Diseño de la portada e interiores: Antonio Mena  
Imprenta: RISPERGRAF C.A.  
Quito, Ecuador, 2004  
1ª. Edición: Septiembre de 2004

# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295

# Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003

## Estudio introductorio\*

Fander Falconí Benítez y Julio Oleas Montalvo\*\*

### Introducción

La historia ecuatoriana reciente registra numerosos eventos y procesos económicos destacables: la profundización de la iniquidad y pobreza; el deterioro acelerado de la base material sobre la cual se sustenta la producción de bienes y servicios; desequilibrios macroeconómicos no resueltos; productividad estancada o decreciente; la manifestación de la crisis financiera y social; deuda externa; crisis institucional y, como colofón, la dolarización unilateral de la economía.

La década de los 90 es especialmente significativa para constatar el retroceso del concepto de desarrollo y el predominio de las políticas de estabilización y ajuste estructural, en sus dimensiones “técnica” y política. Este nuevo balance de ideas se ha producido en un escenario de crisis teórica con un marcado predominio de argumentos ideológicos de matriz neoliberal. La aparente resolución de los problemas mediante la dolarización de 2000 es un ejemplo de lo afirmado que, además, plantea un corolario que abre nuevas interrogantes acerca de la viabilidad del desarrollo apoyada básicamente en políticas fiscales.

En el periodo examinado (1992-2003) la discusión se centró en la estabilización de corto plazo y en el análisis de la coyuntura (la lenta desaparición

---

\* Agradecemos los valiosos comentarios de Alberto Acosta, Salvador Marconi y Pablo Samaniego a un primer borrador de este estudio introductorio. Igualmente, damos las gracias a María Cristina Vallejo, ayudante de investigación, y a Rocío Cazar, asistente del Programa de Economía de FLACSO, Ecuador. Cualquier error u omisión es de exclusiva responsabilidad de los autores.

\*\* Fander Falconí es Master en Economía por FLACSO-Sede Ecuador y Ph.D. en Economía Ecológica por la Universidad Libre de Barcelona. Es Coordinador Académico de FLACSO-Sede Ecuador. Julio Oleas es Master en Economía por FLACSO-Sede Ecuador y candidato al Doctorado en Historia por la UASB. Es consultor de MULTIPLICA.

del Consejo Nacional de Desarrollo -CONADE- corrobora esta afirmación). El debate sobre el desarrollo entró en crisis y acentuó una tendencia iniciada en los años ochenta (Acosta 1989), cuando se produjo la “contrarrevolución” neoclásica, en un contexto internacional supeditado a las recomendaciones de política económica neoliberal sintetizadas en el denominado “Consenso de Washington” que, con pocas variantes, se avalizaron en las “cartas de intención” y en los acuerdos suscritos entre los diferentes gobiernos y el Fondo Monetario Internacional -FMI-. Mientras esta ambivalente relación (estabilización y desarrollo) se consolidaba, se abrió una puerta para la investigación de temas de desarrollo ligados a la problemática ambiental.

Los numerosos eventos y procesos económicos sucedidos en Ecuador en el lapso 1992-2003 han sido dilucidados por estudiosos y especialistas desde sus propias posiciones teóricas, con resultados y propuestas diferentes. La revisión de lo investigado y sintetizado en esta Antología, tarea ya efectuada previamente para otro periodo histórico<sup>1</sup>, produce dos impresiones inmediatas: la primera –nada sorprendente–, la ausencia de consenso en el diagnóstico y en las soluciones planteadas; y la segunda, su heterogénea calidad y propósitos.

A partir de estas constataciones preliminares, esta nota introductoria constituye una propuesta de interpretación cuyo principal objetivo es el de reabrir una discusión olvidada por más de una década, pero fundamental para dotar de viabilidad a la sociedad ecuatoriana. Se recogen trabajos teóricamente consistentes y empíricamente sustentados (en caso necesario), que han contribuido a explicar y estudiar los temas de la economía del desarrollo, o que han propuesto soluciones<sup>2</sup>. Esto es un reto, dado que los espacios del debate se han contraído y se han visto suplantados por las “recomendaciones” de política de organismos multilaterales que han impuesto una agenda que ellos denominan “desarrollo”. Si las bondades de una teoría –en este caso, de la teoría del crecimiento subyacente a las propuestas de política aplicadas durante

1 Gilda Farrell (1989) editó una antología que recopiló publicaciones realizadas desde finales de los años sesenta. Conviene aclarar que en este estudio introductorio, las citas referidas a autores ecuatorianos constan con el nombre y apellido correspondientes; las de escritores extranjeros sólo aparecen con el apellido, aunque en la Bibliografía Temática, al final de este estudio, se puede constatar el dato completo.

2 Una *Antología* es una colección formada con estudios de uno o varios autores. Suele ser una obra de dimensiones mayúsculas –considérese la *Antología del Ensayo Ibero e Iberoamericano*, que contiene obras de la trascendencia de los *Siete Ensayos de Interpretación de la Realidad Peruana* de José Carlos Mariátegui, editados por primera vez en 1928. En América Latina el ensayo constituye una importante forma de producción de conocimiento. José Martí, Mariátegui, Agustín Cueva, José María Arguedas, Werneck Sodré, entre muchos otros, constituyen referentes de la personalidad intelectual de esta región.

la década final del siglo pasado, estrechamente relacionadas con la visión prevaleciente en el Banco Mundial -BM- y en el FMI- pudieran evaluarse en función de los resultados alcanzados, las conclusiones serían inmediatas y desalentadoramente evidentes. Esta cuestión es, sin embargo, más compleja y rebasa el objetivo de estas notas introductorias<sup>3</sup>.

En sus inicios, difícilmente la economía del desarrollo podía distinguirse de la Economía en general. En el siglo XVII ya se dieron las primeras manifestaciones de esta indefinición. Tal vez fue William Petty el primero en reflexionar sobre el crecimiento, manifestación seminal del actual concepto<sup>4</sup>. Las herramientas de la Economía han sido extensamente aplicadas a la economía del desarrollo, básicamente por los estrechos vínculos que mantiene con la economía del crecimiento, tema que ha originado confusión.

El problema se torna más enredado si el estudio del desarrollo también comprende sus dimensiones ambientales y sociales. Es que la *oikonomia* original de los griegos tiene varias acepciones. Hace casi dos décadas Joan Martínez Alier propuso distinguir entre economía y crematística. Para fundamentar su argumento, retrocedió hasta el origen epistemológico de estas dos expresiones. En su "Política", Aristóteles asumió a la primera, como el estudio del abastecimiento material del *oikos* o de la *polis*, es decir, de la casa familiar o de la ciudad; y a la crematística como el estudio de la formación de los precios en los mercados. Proseguía: "Aristóteles no empleó la palabra 'ecología', cuya raíz es la misma que la de economía y que fue introducida en el siglo XIX, pero la diferencia entre economía y crematística es exactamente la que trazamos ahora entre ecología humana y economía, entre el estudio del uso de la energía y materiales en ecosistemas donde viven hombres y mujeres, y el estudio de las transacciones en el mercado" (Martínez Alier 1987).

La disciplina que estudia las relaciones que regulan la producción, circulación, distribución y consumo de la riqueza tiene distintas vertientes con sus propios conceptos y herramientas. Pese a que, con cierta arrogancia, la escuela neoclásica y sus derivaciones más próximas se autoproclaman como la "corriente principal". Ésta tiene como antecedente la economía clásica de Adam

3 En realidad, este tema constituye uno de los más enconados debates de la epistemología de la economía contemporánea.

4 Petty, uno de los fundadores de la economía moderna y pionero de la economía cuantitativa, hizo, hacia 1676, un amplio tratamiento de los problemas de lo que hoy llamaríamos "desarrollo", incluso el significado específico del nivel de vida (Hull C.H. 1899).

Smith que entró en crisis en la segunda mitad del siglo XIX. Los –en ese entonces– novedosos desarrollos teóricos de los marginalistas (ingleses, austriacos y suizos) fueron recapitulados en la obra de Alfred Marshall para dar paso a lo que Thorstein Veblen denominó “escuela neoclásica”. Ésta se constituyó en el núcleo del pensamiento económico dominante en la actualidad, que recicló los aportes de John M. Keynes y que, posteriormente, asimiló posturas teóricas más pragmáticas como el monetarismo de Milton Friedman, la teoría de las expectativas racionales y, más recientemente, la nueva economía clásica. En la era de la optimalidad de los ciclos de negocios, de una nueva ola de globalización del capital y de la geopolítica unipolar, se supone que el mercado se autorregula, que la intervención del Estado es intrínsecamente ineficiente y que la pobreza es una mera cuestión de asignación subóptima que se corregirá automáticamente, dadas las virtudes de la economía del equilibrio.

Esta Antología consta de tres secciones. La primera, expone un estudio introductorio que explicita los criterios de selección de los artículos que se incluyen, de naturaleza tanto epistemológica como operativa. Se plantea el debate acerca del desarrollo, con énfasis en el desmantelamiento de este concepto, en el surgimiento de ideas alternativas y en la emergencia de los problemas ambientales. A continuación, se hace un recuento de cómo, en los años noventa, el fracaso de la estabilización y el ajuste estructural desembocaron en la dolarización unilateral. Luego se recapitula la oferta de estudios e investigaciones económicas y se justifica la selección de los trabajos reeditados en esta Antología. También se reseñan ciertos estudios que han marcado hitos en la discusión académica. Por último, se plantean las posibilidades de investigaciones futuras.

En la segunda sección se reproducen artículos cuya reedición se vuelve pertinente, dada su representatividad. Finalmente, en la tercera sección se enlistan, por orden alfabético de los apellidos de los autores, las publicaciones realizadas en Ecuador o en el exterior sobre economía ecuatoriana en el período 1992-2003, con el detalle del título, nombre de la publicación, editor, lugar y año de edición. En un medio en el que las facilidades informáticas todavía son precarias, y en el que la construcción de una red de bibliotecas está pendiente, es imposible no cometer omisiones; en todo caso, éstas no han sido intencionales.



## Los criterios de selección

La elaboración de una antología puede ser asumida de diversas maneras. Por lo general, es una selección de títulos publicados sobre un área del conocimiento, o sobre un género de la literatura o de la música, durante un periodo específico. Pero también puede ocurrir que proponga, además de la recopilación bibliográfica, los parámetros que han servido para construirla, que pueden definirse a partir de una discusión sobre el estado de la situación de la disciplina, o de la producción literaria o musical, si fuere el caso. Desde una mirada meramente operacional, también es conveniente explicitar los criterios editoriales que la delimitan, relativos a las restricciones determinadas por la impresión de la obra.

Dado el estado de crisis del pensamiento económico, propuesto como premisa en este ensayo, se considera pertinente, además, asumir la discusión desde un ámbito más general, que incluya la esfera de la investigación desde una perspectiva comprehensiva y no comprometida con una sola vertiente del pensamiento.

### *Neoliberalismo y crisis del pensamiento económico*

Un ejercicio antológico a partir del neoliberalismo sería parcial y sesgado, por lo que se propone una visión amplia de la interpretación de la realidad económica. No se plantea escoger títulos que correspondan a cada una de las más destacadas vertientes de pensamiento económico –alternativas a ese neoliberalismo– tratando de alcanzar una representación lo más vasta posible. Se propone, más bien, realizar una reflexión de corte multiparadigmático.

Si se cuestiona la corriente principal –o al menos no se la considera un absoluto–, sería un error exponer una selección de aportes inscribibles en esa vertiente del conocimiento. O, peor todavía, dada la inconsistencia teórica de muchas de las contribuciones revisadas, esa selección se convertiría en una apología de una ideología arraigada, por cierto, en el pensamiento latinoamericano, especialmente entre sus elites dominantes<sup>5</sup>. Esta recopilación no tiene

5 El neoliberalismo constituye un nuevo dogma, y cualquier idea que lo contradiga se convierte en una apostasía comparable a las del medioevo, que eran proscritas e infamemente castigadas. Si se examina con mayor detenimiento el contenido de la elegante y formalizada fachada de la doctrina neoliberal, difícilmente se podrá encontrar un pensamiento más ideológico.

interés en convertirse en caja de resonancia de la vertiente ortodoxa del pensamiento económico. Falta, más bien, una sistematización de reflexiones alternativas que, aunque en menor escala, también se han elaborado. Esta Antología no propone hacerlo, pero deja planteada la necesidad. Sin embargo, no se puede desconocer que determinados artículos que pueden ser adscritos a la corriente principal han marcado hitos en la discusión económica y, por tanto, deben ser considerados.

En lo relativo a la vinculación entre Economía y medio ambiente, tampoco se trata de seleccionar aportes que se articulen alrededor de la economía ambiental, de la economía de los recursos naturales o de la economía ecológica, disciplina esta última emergente o “postnormal”, en la terminología de Funtowicz y Ravetz (1997). De acuerdo a estos autores, si los hechos son inciertos, los valores están en disputa y las decisiones son urgentes, la “ciencia normal” –en la acepción de Kuhn (1962)– falla en entender los problemas emergentes de la humanidad, que requieren de un nuevo concepto de calidad del conocimiento (importa tanto el proceso de toma de decisiones como los resultados) y de una participación más activa de los actores involucrados (lo que Funtowicz y Ravetz llaman la “comunidad extendida de evaluadores”).

En el plano teórico, han surgido dos visiones distintas para abordar la economía del medio ambiente. Por un lado, la economía ambiental neoclásica que postula que es posible considerar a la contaminación como una externalidad que puede encontrar un nivel “óptimo” basado en el principio jevoviano de equimarginalidad<sup>6</sup>. Este enfoque postula que es posible optimizar la extracción de los recursos naturales y valorar crematísticamente la biodiversidad. Para la economía del medio ambiente o economía de los recursos ambientales y naturales<sup>7</sup>, la conmensurabilidad de valor en términos monetarios es un aspecto clave. Los trabajos sobre valoración económica de los servicios y funciones ambientales, como los conducidos por el profesor David Pearce, dan cuenta de ello<sup>8</sup>.

6 Idea propuesta por el marginalista inglés William Stanley Jevons. La presencia de ciertas “economías externas” que producían discrepancias entre el óptimo de mercado y el óptimo social fue estudiada con detenimiento por Alfred Marshall, quien se ocupó especialmente de las economías externas positivas y sus relaciones con la competencia de mercado y el equilibrio parcial.

7 Nombre con el que se conoce a este enfoque en muchos centros académicos.

8 Ver por ejemplo, *The Economic Value of Biodiversity* (1994), realizado en coautoría con D. Morán. Pearce escribe un conjunto de obras clave para comprender los problemas ambientales desde el punto de vista de la Economía, entre las cuales destaca la serie *Blueprint* y un conocido texto de economía de los recursos naturales (Pearce y Turner 1990).

Muchas de las críticas más agudas a la economía convencional provienen de la economía ecológica, una de las disciplinas más influyentes en el mundo contemporáneo. Esta vertiente teórica analiza el conflicto entre economía y ambiente, sus nuevas fronteras, sus urgencias e incertidumbres, en un diferente campo de estudio que pretende “tomar en cuenta a la naturaleza”, no sólo en términos monetarios, sino también en sus dimensiones física y social. Dado que existen conflictos entre valores e intereses, la noción de comparabilidad débil de valores (lo cual conlleva inconmensurabilidad) es uno de los argumentos angulares de su perspectiva (Martínez Alier, Munda y O’Neill 1998). Sin embargo, no se rechaza la noción de comparabilidad fuerte, es decir la utilidad de la valoración monetaria en determinados contextos (especialmente cuando se analiza una de las dimensiones de la sostenibilidad: la económica).

La economía ecológica estudia las relaciones entre los ecosistemas y los sistemas económicos en un sentido amplio, para lo cual se asienta en la teoría de los sistemas complejos<sup>9</sup>. Estas relaciones son el punto de convergencia de la mayoría de problemas contemporáneos (calentamiento global, pérdida de biodiversidad, distribución desigual de la riqueza, entre otros), que no han sido apropiadamente tratados por ninguna de las disciplinas establecidas (Costanza 1989). La economía ecológica ha sido definida como la “ciencia y manejo de la sostenibilidad” (Costanza et al. 1991) o como “el estudio y evaluación de la (in) sostenibilidad” (Funtowicz y Ravetz 1997).

El estudio de los vínculos entre ecosistemas y sistemas económicos evidencia la falta de un enfoque interdisciplinario basado en la economía, biología, demografía y la física, lo cual requiere “orquestrar las ciencias”. La economía ecológica propone el “pluralismo metodológico” (Norgaard 1989), posición que exige a sus partícipes, o al menos a los más relevantes de ellos, una gran dosis de tolerancia, y que estén conscientes de sus propias metodologías y de las ventajas o desventajas de las utilizadas por otros.

Si se asume que el pensamiento económico se encuentra en crisis, sea por la manifiesta incapacidad del neoliberalismo para proponer soluciones globa-

9 La economía convencional postula que la producción y distribución de bienes se realiza en un circuito cerrado. Ésta es una construcción lógica, aunque irreal. Lo correcto es afirmar que esas acciones económicas forman parte de un sistema abierto a la entrada de energía y a la salida de calor disipado y de residuos, de acuerdo a las leyes de la termodinámica (expuestas a mediados del siglo XIX). En especial, a la Ley de la Entropía, según la cual esos procesos son irreversibles. En sus dimensiones físicas, la economía es un subsistema abierto del ecosistema Tierra –finito, que no puede expandirse y materialmente cerrado. Además, la economía está inserta en un determinado contexto social.

les, o por la falta de orquestación de las ciencias que requiere el tratamiento de los problemas ambientales, esta Antología encuentra dificultades metodológicas adicionales. En efecto, a partir de la constatación de la ausencia de una “situación clásica” *schumpeteriana*, Heilbroner y Milberg (1998) sugieren que la senda de desarrollo de la corriente principal se ha orientado hacia el análisis económico, olvidándose, al mismo tiempo, de la visión preanalítica que le confiere sentido y trascendencia social<sup>10</sup>. Un cuerpo analítico que olvida su relación con un sistema social y económico específico –en este caso el capitalismo, en sus formas central o periférica– pierde la capacidad de proponer soluciones apropiadas a los problemas de la sociedad de la cual ha surgido y se torna socialmente irrelevante, como sucedió con la escolástica durante el medioevo.

Una situación clásica supone un periodo de “normalidad” científica en el cual los practicantes de una disciplina tienen una agenda establecida, esto es, una prelación definida de sus referentes sociales y la convicción de que su práctica –sus herramientas teóricas, su metodología y sus instrumentos analíticos– contribuye eficientemente a la solución de los problemas sentidos en la sociedad (Heilbroner y Milberg 1998). La última situación clásica ocurrió durante la era de la vulgarización de las ideas keynesianas resumidas en el aparato analítico de las curvas *IS-LM*<sup>11</sup>, que extendió su influencia entre las décadas de los años cuarenta y setenta del siglo pasado y que tuvo su máxima expresión en la política económica del *fine tuning* (es decir, la confianza en la posibilidad de modular el ciclo económico con base en políticas monetarias y fiscales para mantener la economía muy cerca del pleno empleo). El subsiguiente estado de crisis del pensamiento implica la carencia de acuerdos sobre esas prioridades, lo que origina disensos sobre la capacidad de la teoría económica para explicar y resolver los problemas fundamentales.

10 El término fue empleado mucho antes, por J.A. Schumpeter (1971).

11 Por *investment and saving* (*IS*, por sus siglas en inglés: inversión y ahorro), *loans and money* (*LM*, por sus siglas en inglés: empréstitos y dinero). John Hicks (Nóbel de Economía 1972) y Alvin Hansen “interpretaron” la Teoría General combinando supuestos neoclásicos (como la tendencia natural de los mercados hacia el equilibrio) y keynesianos (como la idea de precios rígidos, al menos en el corto plazo). El modelo *IS-LM*, núcleo de la síntesis neoclásica, sustentó durante casi cuatro décadas la política económica activa. La famosa recapitulación de Paul A. Samuelson (1947) y las críticas de Milton Friedman (en especial a la curva de Phillips) y Robert Lucas (en lo relativo a la estabilidad de los parámetros de los modelos de la síntesis) marcaron el inicio y el fin, respectivamente, de la última situación clásica (Heilbroner y Milberg 1998). Ésta, sin embargo, no sería más que la asimilación de una teoría novedosa –la keynesiana– en la corriente principal, para lo cual fue necesario dejar de lado buena parte de los axiomas propuestos por J. M. Keynes (Chick 1992).

Esta es la situación del pensamiento económico prevaleciente en la actualidad, mientras el proceso de globalización avanza implacablemente sin permitir alternativas fuera de la mundialización del capital.

La carencia de una visión unificadora en este estadio de desarrollo del capitalismo afecta por igual a todas las ramas de la Economía, en especial a las que se encuentran en la frontera con otras disciplinas, como la economía del medio ambiente, pero también a la economía del desarrollo. La aplicación de políticas estabilizadoras y de ajuste estructural prevalecientes a partir del Consenso de Washington ha sido resultado, más de la imposición de los organismos internacionales que del análisis teórico y de la convicción política de las mayorías en las sociedades afectadas<sup>12</sup>. Los actuales, son tiempos de una profunda agitación intelectual que caracteriza a la crisis de una situación clásica. No se conocen, por el momento, ni la dirección que puedan tomar los acontecimientos ni el resultado final de ese proceso.

A diferencia de otras épocas, en las que se disponía de un objetivo central y unificador determinado desde una ideología imperante (piénsese, por ejemplo, en la importancia que se otorgó al crecimiento económico durante el apogeo de la macroeconomía entre las décadas de los cincuenta y sesenta del siglo pasado, en casi todo el hemisferio Occidental), en la actualidad, más bien prevalece el disenso. En palabras de Imre Lakatos (Gaeta 1999), se estaría en una fase regresiva de la disciplina económica, sin que por el momento se pueda avizorar un principio de unificación preanalítico *schumpeteriano*, que permita articular un nuevo pensamiento apto para promover una agenda unificadora capaz de superar la actual crisis de pensamiento.

12 El "Consenso de Washington" (que surgiera de una Conferencia realizada por el Institute for International Economics, en esa ciudad, en 1989) puede resumirse en los siguientes puntos: disciplina fiscal, expresada como un déficit presupuestario lo suficientemente reducido como para no tener que financiarlo recurriendo al impuesto inflación; prioridad del gasto público en áreas capaces de generar altos rendimientos económicos y de mejorar la distribución del ingreso (atención primaria de salud, educación básica e infraestructura); reforma tributaria mediante la ampliación de su base y el recorte de tasas impositivas marginales; liberalización financiera para lograr tasas de interés determinadas por el mercado; tipos de cambio únicos y competitivos para lograr el crecimiento acelerado de las exportaciones; liberalización del comercio mediante la sustitución de restricciones cuantitativas por aranceles que deberían reducirse progresivamente hasta alcanzar niveles mínimos uniformes de entre el 10 y el 20%; inversión extranjera directa, alentada por la supresión de barreras a la entrada de empresas foráneas; privatización de las empresas estatales; desreglamentación para facilitar la participación de nuevas empresas y ampliar la competencia, y garantía de los derechos de propiedad a bajo costo, para hacerlos accesibles a todos los sectores sociales, incluso el informal (Williamson 1998).

Las situaciones clásicas anteriores surgieron de consideraciones extraeconómicas de índole sociopolítica (Heilbroner y Milberg 1998). En la era de la globalización del capital, los mercados de bienes y financieros, así como la contaminación generada por el proceso industrial del Norte, disfrutaban de una libertad casi total. Empero, no sucede lo mismo con el mercado de trabajo sujeto a implacables restricciones migratorias, lo que contradice al *laissez faire* (dejar hacer), uno de los pilares fundacionales de la teoría económica dominante. El capitalismo ha impuesto el deterioro de las condiciones sociales, ha provocado problemas ecológicos de alcance planetario (en especial el calentamiento global, el debilitamiento de la capa de ozono y la pérdida biodiversidad) y ha obligado a flexibilizar las condiciones laborales. La internacionalización de las finanzas limita la capacidad real de ejercer una política monetaria y fiscal. Todo esto constituye el trasfondo sociopolítico prevaleciente de la crisis.

A la hora de evaluar los resultados reales, es fácil concluir en que la “visión de mercado” –eufemismo que ha justificado el desmantelamiento de las instituciones sociales consideradas importantes durante la última situación clásica– sólo ha servido para agudizar las contradicciones sociales, extender la pobreza en los dos hemisferios, exacerbar la explotación de los recursos naturales e infringir daños acumulativos, tal vez irreversibles, a la biosfera. De esto se sigue que el rumbo a una nueva situación clásica comienza por modificar la naturaleza y el estatus del análisis económico y por reconocer la necesidad de otorgar mayor legitimidad a la organización social –ese vilipendiado sector público esquilmado, moral y materialmente, con el argumento de reducir el tamaño del Estado.

En cuanto conocimiento factual (Dagum 1995), la Economía se enfrenta a un desafío que requiere, en primer lugar, asumir una dosis de humildad; debe reconocer su estrecha relación con ramas del conocimiento en las cuales las regularidades del comportamiento de los agentes sociales son menos constantes, como la Política, la Antropología y la Psicología. Y, al mismo tiempo, debe aceptar que su pretendida científicidad se encuentra en un estadio infantil frente a otros conocimientos mucho más desarrollados, pero imprescindibles a la hora de enfrentar los nuevos desafíos sociales<sup>13</sup>.

13 Por supuesto que esta recomendación no proviene de los representantes de la ortodoxia económica. Es un planteamiento de otras parcelas del conocimiento, como lo sugiere el profesor Edward O. Wilson, al declarar que “La economía contemporánea está en bancarrota”. Esta sentencia, más que provocado

No existe el orden apolítico pregonado por la “economía de mercado” desde la cual esta disciplina trata de postularse como líder del conocimiento social. Si no pierde de vista su naturaleza esencial, la Economía fácilmente se reconocerá como instrumento de lo social y de lo político. Salvo que decida continuar como voz autojustificativa del capitalismo, parapetada tras la aparente condición inexpugnable de la corriente principal. El incremento de la incertidumbre y la magnitud de la disputa de los valores fundamentales han llegado a un punto lo suficientemente crítico como para que sea indispensable comenzar a debatir la necesidad de orquestar las ciencias. Probablemente, estos dos argumentos servirán de fundamento para una nueva perspectiva científica.

Pero, a diferencia de lo ocurrido en el pasado, ese enfoque no podrá ser el resultado de una síntesis que desemboque en un nuevo estadio de “normalidad” científica. La estrategia de resolución de los problemas contemporáneos requiere orquestar las ciencias de manera que sea posible enfrentar eficientemente los niveles prevalecientes de incertidumbre y maximizar las probabilidades de éxito de las apuestas de decisión. Y esto sólo será viable en un inédito estadio de ciencia postnormal.

Tras estos argumentos, que esta obra lleve por título “Antología...” no excluye la posibilidad de que luego de una revisión más detenida de los estudios reseñados, el lector concuerde con que el pensamiento económico se encuentra en estado de crisis. El análisis de los aspectos estructurales se ha supeditado al predominio de la descripción cualitativa y cuantitativa de la coyuntura. Queda para la discusión, además, si este período (1992-2003) ha constituido un momento adecuado para el debate entre paradigmas o ha abonado nuevas ideas que aporten al pensamiento económico<sup>14</sup>. Por ejemplo, difícilmente en el lapso estudiado se puede encontrar una contribución que hubiese provocado una ruptura intelectual, como en su momento lo hicieron *Ecuador: pasado y presente* (Mejía et al. 1975) o *Ecuador: El mito del desarrollo* (Acosta et al. 1982).

---

ra, sería irrelevante si no proviniera de un autor o coautor de cientos de artículos científicos, así como de varios textos de importancia en biogeografía, biología de la conservación, entomología y sociobiología; profesor de la Universidad de Harvard; Premio Pulitzer (por dos oportunidades), Medalla Nacional de Ciencias, y Premio Crafoord de la Real Academia Sueca de Ciencias (Vogel 1997).

14 No faltan sociólogos de la ciencia que desechan de plano esta posibilidad, dado que los paradigmas serían incommensurables, lo que tornaría más estéril todavía la discusión teórica (véase Thomas Kuhn 1962).

### *Otros criterios operativos*

A las dificultades de naturaleza epistemológica que acaban de señalarse, se suman otras, más bien prosaicas, relacionadas con restricciones materiales y con referentes operativos que se asumieron para publicar esta Antología. Se considera que también es importante explicitarlos en beneficio del lector.

En cualquier área del conocimiento, y también en Economía, una antología no puede ser absolutamente neutral, pues es el producto de una metodología de investigación que tampoco es plenamente objetiva. Puesto que ésta es una dificultad inevitable, es conveniente expresar, al menos, los parámetros generales que han guiado su elaboración, así como los criterios de selección del material, las pautas metodológicas y el período en el que se sitúa.

Los artículos se han escogido a partir de dos ejes centrales: la estabilización y el ajuste estructural y la relación entre economía y medio ambiente. El desequilibrio entre estos dos criterios, que se proyecta en los estudios reseñados, es consecuencia del abrumador predominio de lo netamente económico, lo que se explica por la relativa novedad de los aspectos ecológicos en una disciplina que ignora –muchas veces intencionadamente– el contexto físico en el que deben analizarse los problemas sociales contemporáneos<sup>15</sup>. La emergencia de los temas ambientales exige la inclusión de trabajos que articulen la economía y el medio ambiente y sugiere una interpretación distinta del desarrollo, más como un planteamiento multidimensional y, por lo tanto, transdisciplinar.

La organización de estos ejes temáticos intenta lograr un conjunto coherente –aunque no necesariamente armónico– de artículos. La política de la estabilización no ha solucionado los problemas seculares de la economía ecuatoriana; el modelo empleado por la teoría ortodoxa propone medidas que han fracasado en el logro de los objetivos propuestos, esto es, equilibrar las variables macroeconómicas fundamentales, primero, para relanzar el crecimiento, después.

Respecto a los trabajos que se reproducen en esta Antología, no se consideran temas cruciales, como los estudios que tratan de explicar las causas de problemas fundamentales como pobreza e iniquidad, distribución y concentración del ingreso, productividad, dotación de capital humano y físico, las

---

15 Aunque a manera de descargo, es pertinente pensar que no se podía esperar algo diferente, cuando los profesionales que los han producido han sido instruidos en la idea de que la Economía es un circuito cerrado (el esquema básico del libro de texto de Paul A. Samuelson, 1947).



condiciones de los intercambios internacionales, deuda externa y crisis sistémicas; las contribuciones al pensamiento económico universal, es decir, estudios que analicen la historia de las doctrinas económicas, si los hubiere; los aportes sobre economía regional, urbana o local; investigaciones sectoriales (sea la definición de sector que se asuma); estudios de caso que profundicen el conocimiento de flujos mercantiles o sistemas productivos de una circunscripción geográfica específica (en los ámbitos cantonal o de comunidad indígena); aplicaciones estadísticas y econométricas que hubiesen contribuido a una mejor explicación de las relaciones económicas fundamentales o que constituyan la base metodológica de nuevos indicadores o números índices aplicables a la economía ecuatoriana.

Esta Antología suscitará controversias por los criterios de selección y también por la elección de los artículos reeditados. ¿Por qué estos criterios y no otros? Se habrían podido escoger artículos representativos de las diversas escuelas del pensamiento (estructuralista, neomarxista, neoclásica, etc.), es decir, trabajos correspondientes a diferentes cuerpos teóricos, con sus propios conjuntos de supuestos y aplicaciones metodológicas. O también, se habría podido elegir entre artículos que realizan diagnósticos y propuestas. Estos criterios, seguramente más ricos, tampoco se emplearon para seleccionar los estudios incluidos.

A manera de justificación se puede argumentar que, en conjunto, los artículos reeditados pretenden constituir componentes de una estructura monográfica que sustenta los argumentos expuestos en esta primera parte. Uno de los objetivos propuestos es el de posibilitar una lectura ordenada de un conjunto de artículos de Economía con énfasis en la estabilización y el ajuste estructural, y en aspectos que relacionen esta disciplina y el medio ambiente. Esta selección, en cualquier caso, no deja de ser arbitraria. Lo que es inevitable, dadas la metodología señalada y las restricciones editoriales.

Los estudios recopilados, al igual que los reeditados, han sido publicados en el país o en el exterior, por autores nacionales o extranjeros. Pese a su valor y por motivos exclusivamente editoriales, no se consideran los aportes de autoría institucional, los informes de consultoría y las tesis de pregrado de las universidades. Dentro de los parámetros indicados, la recopilación de estudios propuesta –artículos, ensayos, libros, tesis de doctorado– permite una panorámica de los cambios producidos en la sociedad y en la base natural en la que se desarrolló la economía ecuatoriana entre 1992 y 2003.

## El debate acerca del desarrollo económico

La expansión capitalista, acelerada por la globalización, no conlleva resultados que puedan identificarse como desarrollo o, dicho de otra manera, para los países empobrecidos del Sur, en su actual ruta de evolución el capitalismo no es un “sistema de desarrollo”<sup>16</sup>.

El concepto de desarrollo evolucionó naturalmente a partir de la definición más simple de crecimiento, prevaeciente durante la era de la Guerra Fría y del auge de la síntesis neoclásica. Los intentos que se dieron en el Sur por replicar procesos industriales similares a los del Norte tenían como objetivo el desarrollo económico concebido como la aceleración de la tasa anual de crecimiento del PIB, suponiendo que los recursos naturales eran prácticamente ilimitados y que la capacidad de carga y asimilación planetaria eran infinitos.

Una de las propuestas de desarrollo más acabadas de esa época fue la de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe -CEPAL-, que se cristalizó en la Estrategia de Sustitución de Importaciones (ESI). Ésta señala que a un país en proceso de desarrollo la industrialización, además de absorber el crecimiento poblacional y la oferta de trabajo de otras ramas de actividad, también le proporciona los bienes manufacturados que no podía obtener en el exterior debido a su limitada capacidad de importación (UN-ECLA 1970). Esta realidad se inscribía en lo que los estructuralistas denominaron el problema de la insuficiencia dinámica, es decir, un extraordinario crecimiento de la población junto a factores que limitan la acumulación de capital (Prebisch 1970). Además, el capitalismo en el Sur tenía una posición específica en el “sistema global”, en el que predominaban términos de intercambio adversos para las materias primas, una estructura social y distribución del ingreso características. Esto llevó a desarrollar la tesis centro-periferia, a criticar las falencias de la teoría neoclásica, a proponer una alternativa de transformación económica inscrita en su propuesta ética (Prebisch 1987).

Parte de la insuficiencia dinámica era la carencia de empresarios innovadores y aptos para la competencia de mercado (el empresario *shumpeteriano*,

16 Esta división no es la más adecuada, pues en el Sur geográfico se encuentran países con altos ingresos como Australia y Nueva Zelanda. También se podría dividir entre centro y periferia, desarrollados y subdesarrollados, desarrollados y en vías de desarrollo o, como eufemísticamente prefieren ciertos organismos multilaterales, economías emergentes y economías desarrolladas. Este punto esconde algo más que una simple diferencia semántica, pues supone que los países empobrecidos del Sur se encuentran en estadios anteriores de una misma ruta de desarrollo, lo que no necesariamente es verdadero.

del eminente economista austriaco), lo que debió ser compensado con una activa intervención del Estado para generar las instituciones y el ambiente productivo propio del capitalismo desarrollado mediante políticas de industrialización, reforma agraria, infraestructura y modernización. La industrialización en los países del Sur no es un fin en sí misma, sino el medio principal para captar una parte del fruto del progreso técnico y elevar progresivamente el nivel de vida de sus poblaciones (Prebisch 1996).

En esta época, se dio un productivo debate entre dos vertientes de la economía del desarrollo. Por un lado, el estructuralismo (con diversos matices) habría sido la ortodoxia expresada en la ESI. Por otro lado, Hollis Chenery, economista jefe del BM en las décadas de los sesenta y setenta, propuso una estrategia de desarrollo basada en el crecimiento y la redistribución. Argumentaba que sin reducción de la desigualdad y redistribución de activos no sería posible lograr un crecimiento sostenible de la economía (Falconí y León 2003).

La desarticulación del concepto de desarrollo se produjo a partir de los programas de ajuste estructural que empezaron a aplicarse a inicios de los años ochenta y que tenían como objetivo “gestionar la crisis” del capitalismo mundial, iniciada con el recalentamiento de la economía norteamericana, al financiar la guerra de Vietnam, y con el incremento de los precios internacionales del petróleo establecido por la Organización de Países Exportadores de Petróleo -OPEP-, en 1973. Este desarme se profundizó en los años noventa, cuando el concepto de desarrollo fue suplantado en forma permanente por los programas y políticas de estabilización y ajuste estructural.

### *El desmantelamiento del concepto de desarrollo*

El desmantelamiento de la idea del desarrollo y la postergación de cualquier discusión sobre los problemas distributivos en beneficio de la estabilización y el ajuste estructural se comprenden desde el largo plazo, pues es necesario diferenciar los distintos momentos históricos atravesados por el capitalismo. Luego de la convulsionada primera mitad del siglo XX, éste tuvo una época de prosperidad inigualada entre 1945 y 1975 y, a partir de entonces, una fase de crisis.

La primera época se basó en la complementariedad de tres proyectos sociales: el socialdemócrata del Estado de bienestar; el movimiento de países no alineados cuyo objetivo, entre otros, fue modernizar e industrializar el Sur

construyendo burguesías nacionales en la periferia del sistema (una ideología de “desarrollo”); y, el proyecto socialista de capitalismo sin capitalistas, relativamente independiente del sistema mundial dominante (Amin 1999). La segunda, que empezó en 1975, significó primero la erosión, luego la crisis y finalmente el colapso de los sistemas que constituyeron la raíz de la prosperidad acaecida en la época previa.

La descomposición de la ex Unión Soviética transformó las relaciones sociales, en Occidente y en los países del Sur. Según Amin (1999: 52), “el capital volvió repentinamente a su naturaleza original, aprovechando la oportunidad de quebrar los movimientos de trabajadores en Occidente (mediante el desempleo) y el movimiento de liberación nacional en el Tercer Mundo, desmantelando el desarrollo”. La aplicación de políticas neoliberales, el pago de la deuda externa de los países empobrecidos al Norte rico y la subordinación a las instituciones de Bretton Woods –especialmente al FMI y BM– forman parte de esta estrategia. De particular importancia resulta, la manera como Estados Unidos gestionó su crisis: despreocupándose de sus déficit y absorbiendo los excedentes de las restantes regiones desarrolladas, drenando el mercado internacional de capitales.

En las décadas finales del siglo pasado, el FMI y el BM alcanzaron una influencia determinante en la discusión sobre el desarrollo y –lo que es más trascendente– en la subordinación de éste a los programas y políticas de estabilización y ajuste estructural. Éstos fueron considerados indispensables antes de relanzar el crecimiento en países afectados por persistentes desequilibrios macroeconómicos. Así, las urgencias de corto plazo de sus balanzas de pagos justificaron la imposición de políticas cuyos resultados, se argumentó, se verían en el largo plazo, como una sostenida tendencia de crecimiento capaz de soportar posteriores reformas sociales y de impedir nuevas dificultades de pagos internacionales. La atención se enfocó en la evolución de la inflación y se supuso que su control era prueba evidente de la estabilidad macroeconómica previa al relanzamiento del crecimiento.

Esta tendencia habría sido una suerte de contrarrevolución neoclásica frente a la teoría del desarrollo, pues durante la década de los ochenta esa corriente declaró la bancarrota de los modelos anteriores con el argumento de que las ausencias de la intervención estatal serían peores que las deficiencias de los mercados. La consecuencia fue reducir la intervención estatal y liberalizar la economía (Falconí y León 2003).

En este contexto, las propuestas de política de la CEPAL ya habían caído en desuso, también en Ecuador, en donde se trató de instaurar una tardía versión de la ESI soportada en los abundantes recursos petroleros y en un agresivo endeudamiento externo. Sin una auténtica evaluación de los resultados obtenidos, el debate teórico sobre el desarrollo estigmatizó la ESI. La gestión de la crisis del capitalismo tuvo una salida ideológica en la década de los ochenta con la emergencia del neoliberalismo. Todo esto se sintetizó en un conciso “consenso”. Por esos años, los de la “década perdida”, también la CEPAL cambió su percepción del problema, abandonando su modelo original y aceptando la necesidad de la apertura para reactivar el desarrollo de la región (CEPAL 1990).

El Consenso de Washington ha sido implícitamente asumido por economistas ortodoxos del Norte y del Sur, y por el BM, el FMI y la Organización Mundial de Comercio -OMC-. Si no es posible encontrar una vinculación directa entre el Consenso y los programas de estabilización y ajuste estructural del FMI y del BM, preponderantes durante la década de los noventa, sí lo es afirmar que tales programas enfatizaron la necesidad del crecimiento económico, lo que guarda estrecha relación con la tesis neoclásica que sostiene que antes de distribuir cualquier riqueza adicional generada en una sociedad, es necesario producirla. En una fase posterior, el mercado –mecanismo óptimo de asignación– haría el resto.

El crecimiento es preferible al estancamiento y constituye la base para disponer de los recursos necesarios para alcanzar una mejor calidad de vida, pero la posibilidad de contar con ingresos adicionales no garantiza que éstos se transformen en desarrollo humano. El patrón de crecimiento tiene tanta importancia como su tasa de evolución, y puede ocurrir que ciertos tipos de crecimiento obstaculicen el desarrollo, agudicen los niveles de pobreza y empeoren los impactos sobre el medio ambiente, es decir, la “destrucción creadora” (Passet 2001), noción que no es nueva, pues Schumpeter (1950) ya la mencionó cuando estudió la dinámica de los cambios estructurales de los sectores de la economía (a veces se la traduce como el proceso de “destrucción creativa”).

Sin embargo, la gestión de la crisis del capitalismo ni siquiera ha logrado mantener tasas de crecimiento similares a las de la época previa. La brecha en el ingreso per cápita entre las poblaciones más pobres y más ricas del mundo, y entre el Norte y el Sur, se ha incrementado continuamente desde la década de 1970. Muchos países empobrecidos del Sur muestran declinación econó-

mica o un crecimiento más lento que el de las naciones industrializadas. La desigualdad del ingreso está agravándose en todas las regiones. En el Sur los conflictos violentos, el hambre, las epidemias y los gobiernos autocráticos siguen siendo comunes. Mientras en los países del Norte se incrementan las áreas forestales, en las regiones pobres del mundo las tasas de deforestación y extinción son considerablemente altas (Muradian y Martínez Alier 2001). Las crisis económicas recurrentes han afectado a México, Brasil, Argentina, Turquía, Indonesia, Corea, Malasia, Filipinas, Tailandia y Ecuador. Bolivia, que en la década de los ochenta incurrió en un draconiano programa de ajuste ideado por el pensamiento dominante, ha caído nuevamente en una profunda crisis social y política<sup>17</sup>. Incluso, destacados personajes del *stablishment* han advertido sobre la persistente iniquidad en la distribución del ingreso a nivel global (Stiglitz 2002).

### *Visiones alternativas de desarrollo*

Prueba evidente de la crisis por la que atraviesa el pensamiento económico contemporáneo es la discusión en torno al desarrollo. Mientras los neoclásicos, y en especial su vertiente más pragmática, el neoliberalismo, parecen haber ganado la partida, también se ha impulsado un pensamiento alternativo y renovador que incluso ha logrado posicionarse en varios órganos de las Naciones Unidas.

No existe una definición acabada e incuestionable sobre desarrollo. A diferencia de lo que se considera, el desarrollo humano no es un objetivo de fácil cuantificación, determinable a partir de un cierto nivel de PIB per cápita. Además, no existe un criterio unívoco sobre los componentes cualitativos de lo que comprende el término.

Parafraseando a Amartya Sen (1992), el desarrollo es más bien un proceso mediante el cual los objetivos, las libertades y las oportunidades reales de los individuos se amplían para lograr aquello que se valora. El desarrollo consiste en la expansión de las capacidades de la gente, es decir, de las opciones

17 Tanto como la tozudez de las "economías emergentes" para desviarse del sendero prescrito, destaca el surgimiento de voces con autoridad suficiente como para prescribir qué hacer y cómo hacerlo. Edwin W. Kemmerer, en los albores del siglo XX y Jeffrey Sachs, en sus postrimerías, son dos ejemplos de estos gurús de sistemático apareamiento.

de funcionamiento que dispone una persona. Sen (1999) entiende por funcionamientos las formas de ser y hacer de una persona. Éstos incluyen aspectos materiales (como leer, escribir, estudiar, estar nutrido, estar sano, evitar la mortalidad prevenible, etc.) y no materiales (participar en la vida pública de la sociedad, expresarse libremente, etc.). Tradicionalmente, se ha tendido a confundir entre medios y fines. El crecimiento económico, la modernización y el cambio tecnológico son medios para el desarrollo. El fin de éste es la ampliación de las capacidades (o libertades) de los seres humanos. Estas libertades tienen un valor sustantivo (son esenciales como valor en sí mismas, a las que todo ser humano tiene derecho) y también uno instrumental (su ampliación ayuda, a su vez, a tener un mayor crecimiento, democratizar la sociedad, etc.). Las libertades son de dos tipos: civiles y políticas (libertad de expresión, de participación, de elección, etc.) y sociales (eliminar el hambre, la mortalidad y la morbilidad prevenibles, la desnutrición, etc.).

En esta perspectiva, el crecimiento deja de ser un fin en sí mismo para transformarse en un medio —uno más— para facilitar el logro de los dos componentes del desarrollo humano: la formación de capacidades humanas, como un mejor estado de salud, conocimientos y destrezas; y, el uso que hace la población de esas capacidades adquiridas (el descanso, la producción y las actividades culturales, sociales y políticas). El equilibrio de estos dos componentes minimiza el apareamiento de frustraciones y desengaños sociales (Sen 1992). Así, el ingreso —estrechamente relacionado con el crecimiento— es sólo una de las oportunidades que la población desea adquirir, pues la vida no se reduce a aquel. En consecuencia, el desarrollo comprende, más que el incremento de la riqueza, la satisfacción de las necesidades intrínsecas del ser humano.

El planteamiento de Sen sugiere algo diferente a la emulación de las pautas de desarrollo de los países ricos del Norte. Lo que es, en sí misma, una alternativa radical. Sin embargo, no es la única que se ha propuesto a lo largo de los últimos diez años. En todo caso, los aspectos más conflictivos en el pensamiento de punta de la teoría del desarrollo son, hoy por hoy, la cuestión distributiva, la asignación tecnológica y la relación entre desarrollo económico y medio ambiente.

El marxismo tiene su propia visión sobre el desarrollo. En su enfoque histórico (que contrasta con la concepción neoclásica ahistórica y basada en un tiempo virtual) las fuerzas productivas (tecnología disponible) y las relaciones de producción (establecidas por los derechos de propiedad) determinan un

“equilibrio” que puede ser modificado por cambios tecnológicos exógenos o de las relaciones de producción. Para esta escuela las relaciones de producción capitalistas reemplazaron a las feudales una vez que los cambios tecnológicos determinados por la revolución industrial las tornaron obsoletas. Una nueva versión de este paradigma, el marxismo de la elección racional, concibe un mundo menos determinista y permite que los individuos se desenvuelvan con cierta holgura dentro de su historia (Chenery y Srinivasan 1988).

Alrededor del desarrollo existen reflexiones muy diversas. Se abren en un abanico que va desde los planteamientos de una economía social y solidaria; el ecologismo “profundo”, y el planteamiento de economistas ecológicos que proponen limitar biofísicamente al crecimiento económico; hasta la radical postura de la ruptura del sistema capitalista. Muchos pensamientos están todavía en estado embrionario y son motivo de profundos debates al margen de la corriente principal.

### *El desarrollo sostenible*

Si el contenido del desarrollo se discute e interpreta en forma contrapuesta, el término “desarrollo sostenible” es más controversial. La Comisión Mundial sobre Medio Ambiente y Desarrollo de las Naciones Unidas lo popularizó en 1987 (Brundtland 1987). Lo definió como “... desarrollo que cumple con las necesidades del presente sin comprometer la capacidad de las generaciones futuras para cumplir con sus propias necesidades”.

Daly (1991) propone que por involucrar dos términos, “crecimiento sostenible” y “desarrollo sostenible”, frecuentemente utilizados como sinónimos, es necesario puntualizar algunas diferencias<sup>18</sup>. El crecimiento se refiere a la expansión –en dimensiones físicas– de la escala del sistema económico, mientras que el desarrollo se refiere al cambio cualitativo de un sistema económico –mejoramiento o degradación– o al aumento de las potencialidades, dentro

18 Herman Daly es actualmente profesor de la Universidad de Maryland. En el período 1988-1994 fue economista *senior* en el Departamento de Medio Ambiente del Banco Mundial (es recomendable leer su carta de despedida a este organismo, *Farewell lecture to the World Bank*). Ha escrito más de un centenar de artículos en revistas especializadas y ha publicado numerosos libros, como: *Toward a Steady-State Economy* (1973), *Steady-State Economics* (1977, 1991), *Valuing the Earth* (1993) y *Beyond Growth* (1996), entre otros. Con John B. Cobb escribieron *For the Common Good* (1989, 1994). En 1996, recibió el premio Honorary Right Livelihood (considerado alternativo al Nobel).



de un estado de equilibrio dinámico en el medio ambiente. Daly agrega que crecimiento sostenible implica una imposibilidad en el tiempo, dado que la economía humana es un subsistema de un ecosistema global finito que no crece, aunque puede desarrollarse. De esta manera, se asume que el término desarrollo sostenible es más adecuado.

Sin embargo, la noción de desarrollo sostenible adolece de una ambigüedad conceptual. Según Naredo (1995), ciertas circunstancias concretas enterraron al antiguo concepto de "ecodesarrollo" que se empezaba a usar a inicios de los años setenta, luego del primer informe del Club de Roma (1971), que puso énfasis en los límites del crecimiento económico. Luego, el sustantivo ecodesarrollo se lo sustituyó por el de "desarrollo sostenible", que economistas más convencionales podían aceptar sin recelo, confundiéndolo con "desarrollo autosostenido", concepto introducido tiempo atrás por Rostow (1961) y empleado por economistas interesados en el estudio del desarrollo desde la corriente principal. Así, las bases de la noción de "sostenibilidad" se pueden rastrear en las viejas ideas del crecimiento económico surgidas en la época de oro de la síntesis neoclásica que, tras las críticas de los setenta, necesitaban ser apuntaladas urgentemente.

Naredo (1995) cuestiona la tendencia, todavía imperante entre políticos y economistas, de asumir acríticamente la meta del crecimiento (o desarrollo) económico. También Richard Norgaard (1994), autor de aportes al estudio de la coevolución del medio ambiente y las culturas humanas, considera que es imposible definir el desarrollo sostenible de manera operativa.

De su lado, Martínez Alier (1994) puntualiza que la Unión Internacional para la Conservación de la Naturaleza (IUCN, por sus siglas en inglés) y luego la Comisión Brundtland —que introdujo exitosamente la expresión "desarrollo sostenible" en el debate sobre políticas internacionales— combinaron dos ideas: desarrollo económico y "capacidad de carga". Esta última, tomada de la ecología, indica la máxima población que puede soportar un ecosistema sin una merma de los recursos existentes. El concepto de "capacidad de carga" difícilmente se puede aplicar a los seres humanos, ya que el crecimiento de la población y el uso exosomático de energía y materiales no responden sólo a causas naturales, sino a factores sociales y culturales.

La sostenibilidad ha sido tomada como el elemento vinculante entre los sistemas económicos y ecológicos (Costanza et al. 1991), donde, en primer lugar, la vida humana puede ser mantenida indefinidamente; en segundo, los se-

res humanos pueden reproducirse y, en tercero, éstos pueden desarrollar su cultura. Para no destruir la diversidad, complejidad y funciones de los sistemas ecológicos —y de otros que apoyen la vida— las actividades humanas y sus efectos deben constreñirse de acuerdo a ciertos límites.

En principio, la idea de sostenibilidad es pertinente. Más todavía si se añade que ésta también comprende cuestiones como la igualdad distributiva intra e intergeneracional. A la par, la sostenibilidad no puede ser simplemente una reflexión de las necesidades y prácticas locales, regionales o nacionales, pues se vincula a la idea de igualdad en las relaciones internacionales.

### **Tras la década perdida, la estabilización y el ajuste estructural desembocaron en la dolarización**

La historia ocurrida en Ecuador a partir de 1992 es única, un caso de estudio, diría un libro de texto. Una economía pequeña y abierta sometida al ajuste estructural y a un programa de modernización, aceptable por la ortodoxia predominante en grado suficiente como para facilitar una renegociación de su deuda externa en el Plan Brady, cayó luego en la más profunda crisis económica que se recuerde. Tras la confrontación limítrofe con el Perú (febrero y marzo de 1995), una serie de eventos económicos y extraeconómicos armaron el escenario en el que se perdería otra media década, antes de decidir apresuradamente la automutilación de la política monetaria. El subsiguiente periodo, percibido por muchos como más apropiado para el desarrollo, encubre, sin embargo, varios factores que no han sido solucionados y que pueden marcar el límite de la precaria estabilidad lograda con la dolarización.

La política y economía del ajuste ejecutadas por Oswaldo Hurtado, León Febres Cordero y Rodrigo Borja, entre 1982 y 1990, han sido calificadas como “tortuoso camino” (Thoumi y Grindle 1992), dado el patrón de reformas en el que los cambios con frecuencia se realizan exitosamente; pero simultáneamente, se erosionan al ser alterados o eliminados en respuesta a una variedad de presiones políticas y económicas y, en ciertos casos, debido a choques externos o catástrofes naturales. Mientras las elites iniciaban cambios, los grupos de presión, partidos políticos y las protestas populares buscaban deshacerlos (Thoumi y Grindle 1992). Los difíciles problemas de instrumentación y

sostenibilidad de las políticas de ajuste de la década de los ochenta se agudizaron en los años noventa.

Para Pedro Páez (2000), las políticas de ajuste no sólo serían difíciles de aplicar, pues más bien serían intrínsecamente explosivas y constituirían en sí mismas factores de desestabilización social, en la medida en que no contemplan aspectos distributivos ni consideran las condiciones reales del juego democrático.

Pero, gracias al dominio de las instituciones de Bretton Woods –y con el aval del ideario de Williamson–, el ajuste y la estabilización como objetivos prioritarios se profundizaron en la década de los noventa. Una vez más, como había sucedido durante los cuarenta y cincuenta, se destacó la importancia del crecimiento, sustentándolo ahora en el sector extractivo. La estabilización macroeconómica devino en el factor clave y los diferentes programas de ajuste –generalmente abortados en medio del conflicto político, con excepción del aplicado en septiembre de 1992– se validaron con el argumento de que era necesario “poner la casa en orden”. Primero, debían corregirse los desequilibrios macroeconómicos provocados por las crisis externas de pagos para luego impulsar el crecimiento.

La década final del siglo XX presenta dos etapas. En la primera (1992-95), luego de casi tres años de mantener el *statu quo* heredado de la década previa (el ajuste se inició con las parciales reformas tributaria y laboral, y con el inicio de la apertura comercial en el marco del Pacto Andino, ahora Comunidad Andina), se aplicó un programa de estabilización que trató de romper las expectativas inflacionarias, eliminar el déficit fiscal, atraer inversión extranjera y reducir el tamaño del Estado. Este proceso, prematuramente interrumpido, fue seguido por una segunda etapa de desorden, recesión y crisis general agravada por el fenómeno El Niño (1997-98), que trató de resolverse mediante la dolarización unilateral de la economía (2000).

### *Primera fase: 1992-95*

La última década del siglo XX encontró a Ecuador con una economía en estado precario<sup>19</sup>. Tras más de diez años de crisis por la deuda y con una frágil democracia, luego de finalizar el régimen social-demócrata de Rodrigo Borja

19 Entre 1986 y 1990 el PIB creció a una tasa promedio anual del 2,2%.

(1992), se propuso retomar un ritmo de crecimiento similar al de la década de los setenta, cuando la economía alcanzó una tasa promedio de crecimiento de alrededor del 9%, sostenida en la explotación del petróleo.

El programa aplicado en Ecuador en esta etapa —el único que se mantuvo durante dos ejercicios fiscales— fue ejecutado en el régimen conservador de Sixto Durán-Ballén desde el 3 de septiembre de 1992. Se basó en el ajuste fiscal para romper la inercia inflacionaria (que oscilaba alrededor del 50% en promedio en los cinco años anteriores), en la recuperación de reservas monetarias internacionales y en la reducción de la volatilidad cambiaria. El tipo de cambio, que tras una devaluación desproporcionada se determinó en una tasa fija, debía operar como ancla de la inflación, dada la disciplina fiscal<sup>20</sup>.

No es mera coincidencia semántica que este programa se hubiese llamado “Plan Macroeconómico de Estabilización” (Banco Central del Ecuador 1992). Evidentemente, no se trataba de un régimen reactivador o distributivo. Aunque tarde (como suele suceder en Ecuador), finalmente se había impuesto la “cultura de la estabilización”, incluso como anestésico para contrarrestar el deseo de cambio social y ampliamente difundida en la actualidad<sup>21</sup>. Problemas estructurales como la distribución del ingreso no se consideraron y, si experimentaron algún efecto positivo, fue más bien como un subproducto de la reducción de la inflación.

Luego del “paquete” de septiembre de 1992 se expidieron además, nuevas normas sobre inversión extranjera y sobre contratos de transferencia de tecnología, marcas, patentes y regalías. La zona de libre comercio con Colombia y Bolivia se amplió a Venezuela. Se inició la modernización y apertura del sistema financiero. Se expidió la Ley de Mercado de Valores y se crearon las unidades de valor constante (UVC) para impulsar el ahorro a largo plazo. Se promulgó la Ley de Modernización del Estado, Privatizaciones y Prestación de Servicios Públicos por Iniciativa Privada y se inició el proceso de desinversión en la Corporación Financiera Nacional, Banco del Estado, Banco Nacional de

20 Se estableció en 2.000 sucres por dólar. El mecanismo fue similar al empleado en México. La convertibilidad argentina (2001) también puede ser vista como un caso de ancla nominal.

21 La más conocida remembranza de esta tendencia es la célebre frase de J.M. Keynes, ya publicada hace 80 años: “a largo plazo, todos estamos muertos”. Y hace 50, M. Friedman reflexionaba sobre el mismo tema diciendo que “Los economistas ahora tienden a concentrar su atención sobre los fenómenos cíclicos, actuando y hablando como si cualquier mejora, por pequeña que sea, para controlar el ciclo justificara cualquier sacrificio, por grande que sea, en términos de la eficiencia de largo plazo, o de las perspectivas de crecimiento, del sistema económico.” (Guiñán 1999).

Fomento y Banco Ecuatoriano de la Vivienda. También se reformó la Ley de Hidrocarburos.

En 1994, mientras la crisis mexicana y el “efecto tequila” esparcían sus consecuencias, se aprobó la Ley General de Instituciones del Sistema Financiero, que liberalizó los negocios bancarios. La capacidad de control de la Superintendencia encargada se abandonó al arbitrio de la asociación bancaria privada; se formalizaron los “grupos financieros”; y, se permitieron créditos vinculados hasta en un 60% del patrimonio técnico de los otorgantes.

Al evaluar el impacto de las políticas de ajuste estructural y las estrategias de promoción de exportaciones en las condiciones de vida de la población ecuatoriana, entre 1982 y 1994, se ha concluido, con una base empírica sólida, que se concentró en la distribución del ingreso, creció la pobreza urbana, subieron el desempleo y subempleo, declinaron los salarios reales y se deterioraron los servicios públicos (Larrea 1997a, 1997b). Tres factores explicarían la persistente iniquidad y las carencias sociales: el débil desarrollo del sistema educativo, la escasa generación de empleo en el sector moderno de la economía y la elevada concentración de la tierra y otros recursos productivos.

### *De la crisis financiera al ancla nominal extrema: 1996-2000*

El plan de estabilización de 1992 estuvo acompañado de una sinuosa y parcial desinversión pública. Se privatizaron 10 empresas estatales por un monto de US\$ 168 millones (Nazmi 2001), pero este programa se truncó por causa de los combates fronterizos de enero y febrero de 1995 y por los conflictos entre las oligarquías nacionales, exacerbados por la propuesta ortodoxa de Alberto Dahik, intérprete criollo de la economía de mercado neoliberal quien, acusado de corrupción, debió huir del país.

Las dificultades que enfrentó el proceso de estabilización tuvieron otro efecto perverso: Petroecuador fue hundida en el mayor desfinanciamiento de su historia. Una serie de débitos a las cuentas de la empresa estatal realizados por el Ministerio de Finanzas desde febrero de 1995, más cuentas impagas por entrega de combustible a las Fuerzas Armadas y al Instituto Ecuatoriano de Electrificación -INECEL-, dejaron ese año a la estatal petrolera con un déficit de cerca de 70 millones de dólares.

En 1996, los campos petroleros amazónicos carecían de mantenimiento preventivo y faltaban equipos y repuestos. Los trabajos de reacondicionamiento de los pozos demoraban más de lo previsto, se adjudicaban contratos sin el concurso respectivo, los trámites internos de Petroecuador demoraban meses, buena parte del personal había renunciado para emplearse en las empresas privadas y no había capacitación. El Ministro de Energía aceptó que el presupuesto petrolero se controlaba en el despacho del Ministro de Finanzas, en desmedro de la capacidad administrativa y de gestión de la principal empresa estatal.

Esto, sumado a la inestabilidad gerencial, colocó a Petroecuador en una situación de debilidad extrema de la que no se recuperaría en el futuro. A partir de entonces, las decisiones de inversión de la petrolera estatal pasaron a depender de los requerimientos de corto plazo impuestos por el Ministerio de Finanzas, y no por la necesidad de reimpulsar la extracción de petróleo, objetivo de largo plazo de segundo orden, desde la visión del ciclo político. Así, en la segunda mitad de la década, las empresas transnacionales tomaron la delantera frente a Petroecuador, aunque la disciplina fiscal no pudo sostenerse. El descrédito moral en que había caído el gobierno alentó el ascenso de un populismo que expandió el gasto fiscal al mismo tiempo que preparaba un plan de convertibilidad similar al argentino<sup>22</sup>.

Luego de un débil interinazgo, el ascenso al poder del régimen demócrata cristiano de Jamil Mahuad estuvo signado por el conflicto social y político. El fenómeno El Niño, la irresponsabilidad financiera, el desgobierno y la corrupción condujeron al país a la peor crisis de su historia económica. Presionado por los partidos políticos cuyos bastiones electorales se encuentran en la región de la costa ecuatoriana, en diciembre de 1998, el gobierno garantizó ilimitadamente los depósitos en el sistema financiero. La flamante autonomía del Banco Central del Ecuador -BCE- saltó en pedazos frente a los intereses de la oligarquía costeña. La emisión monetaria se desbocó, lo que no impidió la quiebra del 50% de los bancos, pero imposibilitó seguir pagando los bonos Brady. En julio de 1999 se bloquearon los flujos internacionales de capital y, al final del año, el producto interno bruto (PIB) había caído más del 7%. El escenario para implantar la dolarización estaba listo.

22 Los tecnócratas de Sixto Durán Ballén no pudieron abstenerse del denominado "ciclo político de la economía" (la aplicación de medidas macroeconómicas en períodos pre y posteleccionarios, estudiadas por Schuldt 1994), que adquirió nuevas dimensiones durante el interinazgo de Fabián Alarcón y fue reeditado, ya en dolarización, por Gustavo Noboa.

### *La dolarización, ¿panacea o pandemia?*

La dolarización se implantó en enero de 2000 como la “única” respuesta viable a la debacle de la economía, en una atmósfera de profunda crisis de gobernabilidad. Esta decisión difícilmente podría identificarse con los modelos de ajuste estructural inspirados en el Consenso de Washington. Para comprenderla, más que una evaluación de política económica, se requiere estudiarla desde la economía política. Pero ha cumplido varios de los objetivos propios del ajuste estructural.

La relativa estabilización de la economía ha concluido mucho más tarde de lo que auguraban las efervescentes proclamas de inicios de 2000. Pese a que la dolarización se ha beneficiado de elementos externos inesperados pero significativos, como el incremento de las remesas enviadas por los emigrantes<sup>23</sup>, los altos precios del petróleo, el aumento del endeudamiento (especialmente privado) y un incremento de la inversión extranjera (canalizada fundamentalmente al sector petrolero, en el cual se generan elevados pasivos ambientales que la economía convencional omite), las optimistas expectativas con que se tomó la medida tienden a desvanecerse aceleradamente.

El PIB creció 5,1% en 2001, 3,4% en 2002 y en 2003 se habría expandido 2.7% (Banco Central del Ecuador 2004a). Durante 2003, el petróleo crudo representó el 9% del PIB, el 39% de las exportaciones y el 33% de los ingresos fiscales. La inflación anual bajó de 37,7% en 2001 a 12,5% en 2002 y cerró 2003 en 7,9% (BCE 2004a)<sup>24</sup>. El ajuste de precios relativos por la depreciación del tipo de cambio real al dolarizar la economía ya habría terminado. Un crecimiento económico evidentemente más lento, la persistencia y profundización de problemas de competitividad, la inflación que sigue sin converger hacia niveles internacionales, los altos márgenes de intermediación y el abultado desequilibrio en la balanza comercial oscurecen un horizonte cada vez más parecido al argentino durante la segunda parte de la década de los 90.

La dolarización adolece de varios problemas medulares, el más grave es de orden estructural y afecta la economía del país en el largo plazo: la productividad. En la coyuntura destacan dos problemas que complican la viabilidad

23 Las remesas pasaron de US\$ 201 millones anuales en 1993 a US\$ 1.540 millones en 2003, cifra que representó el 5,7% del PIB de ese año (Banco Central del Ecuador 2004a).

24 La inflación durante el 2002 fue de 12,5%, mientras la de los EE.UU. fue de 1,4%. La inflación acumulada en dolarización (enero de 2000 a diciembre de 2003) fue de 137%.

del esquema. El primero tiene relación con la constricción de la política fiscal establecida en la Ley Orgánica de Responsabilidad, Estabilización y Transparencia Fiscal (LOREYTF) promulgada en junio de 2002. Esta regulación prioriza el pago del servicio de la deuda externa y su recompra, y limita además, el crecimiento de gasto primario, que incluye inversión social, al colocar un tope de 3.5% de crecimiento anual real. Las preasignaciones de ley reducen prácticamente a cero la posibilidad de ejercer política discrecional anticíclica. Si la dolarización fue una camisa de fuerza para una política monetaria alienada por el salvataje bancario, la LOREYTF redujo al Ministro de Economía y Finanzas a la calidad de cajero del gasto público, oficio que puede ejercer con suficiente discrecionalidad para exacerbar la pugna distributiva o dar prioridad a los rubros de egreso de su preferencia<sup>25</sup>.

El segundo es menos evidente, pero igual o más significativo: el ancla nominal extrema no ha logrado modificar la conducta de los agentes, pues los problemas distributivos siguen arbitrándose como cuando no se había perdido la relativa soberanía monetaria que procuraba un banco central emisor; incluso existen nuevos alicientes de riesgo moral ecológico. La necesidad de divisas que experimenta el Estado incentiva a los agentes privados o públicos a incurrir en un comportamiento que implica mayor explotación de los recursos naturales, sin que necesariamente se consideren —o mejoren— las normas o estándares ambientales vigentes (Falconí y Jácome 2002). Es más, esos agentes sienten un mayor respaldo del sector público, que parece “autorizarles” una explotación más agresiva de los recursos naturales<sup>26</sup>. Pese a la constante emigración de la fuerza de trabajo, las cifras de empleo siguen siendo desalentadoras. En junio de 2004, la tasa de desocupación total llegó al 10.5% y la subocupación alcanzó el 42.4%, de acuerdo a la Encuesta de Indicadores de Coyuntura del Mercado Laboral elaborada por FLACSO para el BCE.

Una tasa de crecimiento siempre menor a la propuesta *ex ante* por el Ministerio de Economía profundiza la desigualdad y la exclusión social, como lo comprueban las mediciones de pobreza, iniquidad, salarios y empleo. Si en un

25 La aprobación de la LOREYTF fue facilitada por una coyuntura política que tenía fresco el escándalo del ex ministro de Economía, Carlos J. Emanuel, quien habría organizado una extensa red de corrupción para ejecutar peculados. En el paso, hechos como éste, eran “monetizados”; pero en dolarización son pérdidas fiscales netas.

26 La construcción del oleoducto de crudos pesados (OCP), cuyo trayecto pasa por distintas zonas ambientalmente sensibles —como la de Mindo— es un claro ejemplo de esta tendencia.



primer momento de la dolarización estos indicadores se atenuaron parcialmente, las rigideces del esquema monetario advierten sobre las inciertas condiciones de las mayorías poblacionales (Larrea 2004) y abren la posibilidad de un nuevo periodo de crisis social.

Esta advertencia lleva a otro problema, el de la gobernabilidad de una sociedad que ha tenido siete mandatos en los últimos ocho años y que ha modificado su Constitución (1998) tratando de dotar a la sociedad de mayor estabilidad política. Tanto la limitada representatividad política como la búsqueda de un nuevo modelo de Estado —descentralizado y desconcentrado— sin el consenso ni los compromisos necesarios han erosionado la estructura institucional del país, han incrementado la incertidumbre y han promovido el disenso social hasta niveles críticos.

Resultados tan ambiguos también deben considerar otros factores, como choques externos, desastres naturales y debilidades institucionales. Sin embargo, es evidente que la mirada renovadamente economicista de los fundamentos del desarrollo ha otorgado prioridad a factores de orden coyuntural y al ajuste estructural<sup>27</sup>.

En el largo plazo, el resultado de la interacción de todos estos factores podría asimilarse al modelo propugnado por el neoliberalismo de la globalización, aunque con aparentes disonancias. Este modelo, en una sociedad de constantes pugnas entre las facciones de su burguesía, adquiere una dinámica propia, que podría calificarse de “neoliberalismo criollo”.

En el balance, la singular historia económica ecuatoriana de la última década tiene menos relación con el desarrollo y más con el fracaso del crecimiento. Y en la base de este proceso, se encuentran las políticas de estabilización macroeconómica que desembocaron en la dolarización unilateral en enero de 2000. Ésta no evitó que Ecuador formase parte de la media década perdida que identifica la CEPAL entre 1997 y 2002 (CEPAL 2004).

Desarrollo y crecimiento no son sinónimos, pero se encuentran vinculados aunque no en forma tan mecánica como considera la ortodoxia económica y la pregunta relevante, en la primera década del siglo XXI, es ¿qué efectos puede tener en esos dos conceptos la pérdida de soberanía monetaria? Si la moneda fuera el velo que oculta la economía real, su sustitución, en el largo

27 Básicamente, la restricción del gasto público, la liberalización comercial (en especial la eliminación de las trabas a la importación), el alza de los precios internos de servicios públicos como la energía, la flexibilización laboral y el congelamiento de salarios (ajustes efectivos por debajo de la tasa de inflación).

plazo, sería irrelevante; pero si, como sostienen otras corrientes de pensamiento, el dinero sí importa<sup>28</sup>, crecimiento y desarrollo se verán afectados irremediablemente, para bien o para mal.

### La oferta de estudios e investigaciones

Los estudios y análisis que sustentan esta Antología son abundantes: en el periodo considerado, más de dos por semana, sin contar las tesis de pregrado presentadas en las universidades<sup>29</sup>. La investigación económica requiere de plataformas institucionales sólidas, de capital humano formado y de continuidad en el tiempo. Estos tres factores pueden tornarse difíciles de conjugar en una sociedad que, a lo largo de la década pasada, cayó en crisis con relativa frecuencia, varias de ellas extremadamente graves.

Habría que considerar además, la importancia que asigna la sociedad a los estudios de sus economistas. En una época en la que el “paradigma del mercado” parece haberse enseñoreado, los seres humanos adquieren la forma arquetípica de “agentes económicos” ávidos de información con la cual han de formar sus expectativas (“racionales”, se supone) para tomar sus decisiones. En este escenario, cobra relevancia el análisis de las coyunturas y la pierde el de las estructuras. La reducción del tamaño del Estado tuvo un cariz fiscalista que sólo recientemente está siendo reinterpretado desde la perspectiva de la economía institucional.

La evolución de los centros de investigación económica responde a su entorno social. Éste, entre 1992 y 2003, se ha modificado profundamente, lo que se relaciona con los cambios de tendencia de las investigaciones y publicaciones presentadas. En un nivel elemental, práctico, en este período se aplicaron políticas de control del gasto que limitaron los programas de todas las entidades públicas y también de las académicas con apoyo fiscal. Así, el proceso de ajuste estructural contrajo la capacidad operativa de los escasos centros de producción intelectual.

28 *Money matters*, en inglés. Tal vez el primero que lo propuso fue J. M. Keynes, durante la aguda depresión de los años treinta del siglo XX.

29 La investigación bibliográfica que sirvió de base para preparar esta obra registró cerca de mil quinientos trabajos, entre títulos de artículos y libros.

El paradigma del mercado también modificó las preferencias de la sociedad, tornando más importante la consultoría que los proyectos académicos de largo aliento con preguntas centrales auténticamente trascendentes. El resultado de esta tendencia es la pérdida de líneas de investigación de largo plazo, en beneficio de la consultoría. Mientras las primeras supuestamente arrojarían avances en el conocimiento, las segundas, producen información limitada a interrogantes casuísticas y restringidas al interés de los financistas, y, principalmente, sin evaluación académica. Esta nueva orientación se constata con la eclosión de firmas consultoras. El país no mantuvo ningún programa consistente como aquellos que solían ejecutar el BCE, el antiguo CONADE y las universidades, cuando conseguían apoyo externo.

Esto lleva a una carencia de reflexión endógena de la realidad. Se asume acríticamente la solvencia técnica de los análisis producidos por entidades multilaterales que han probado, más de una vez, su ineficiencia para cumplir sus cometidos. Más todavía, sin una contraparte “criolla” capaz de reflexionar y proponer alternativas más cercanas a los intereses nacionales, las “cartas de intención” paulatinamente se han constituido en la fuente primigenia de la política económica. De su lado, también las elites nacionales están convencidas de que “la buena economía” la proponen esas mismas entidades, por lo que les resulta superfluo contar con propuestas propias. Es más, en la medida en que uno de los temas fundamentales es el distributivo, aceptar el diagnóstico externo resulta más cómodo que enfrascarse en embarazosas discusiones de economía política.

La oferta de información, e incluso de análisis y estudios económicos, respondió casi con sumisión a una demanda que estaría determinada por el mercado, salvo contadas excepciones. La publicación económica investigada en esta Antología se divide, por su origen, en dos grandes grupos. De un lado, la procedente del sector público y, de otro, la originada en centros académicos de investigación y Organizaciones no Gubernamentales (ONG).

### *El sector público*

El Estado ha dicho poco en materia económica, sea en el análisis de la coyuntura o en el estudio de la estructura, a excepción del BCE, y más recientemente

te, del Sistema Integrado de Indicadores Sociales del Ecuador –SIISE–<sup>30</sup>. Los trabajos del BCE son una fuente destacada para cualquier estudioso de la economía ecuatoriana (ver al respecto Banco Central 2004b). La revista *Cuestiones Económicas* tiene como ejes temáticos –desde 1997– el rol de la banca central, la evolución de las variables macroeconómicas, las políticas monetaria y cambiaria, el análisis de las tasas de interés y la discusión de la convertibilidad y la dolarización (y sus temas relacionados).

Desde 1998, la Constitución Política obliga al BCE a presentar semestralmente, al Presidente de la República y al Congreso Nacional, informes sobre la evolución de la economía (artículo 263).

El Ministerio de Economía y Finanzas carece de una publicación propia que exprese la posición del gestor de la política fiscal. Su acción ha sido determinada por las urgencias y los sobresaltos de la coyuntura. En esa cartera de Estado no es posible rastrear ni la propuesta ni la visión del crecimiento –y menos del desarrollo– del sector público. Se supone que existen informes y documentos de trabajo, difundidos sólo entre unos pocos funcionarios, relacionados con los asuntos específicos tratados en el día a día<sup>31</sup>. Esta omisión es

- 30 El BCE mantiene cuatro publicaciones: *Apuntes de Economía* (cuya serie empezó en septiembre de 1998); *Notas Técnicas*; la revista cuatrimestral *Cuestiones Económicas*, y *Cuadernos de Economía* (dedicados a difundir los tratamientos metodológicos de su producción estadística). Sin duda, la entidad pública que más ha aportado a la discusión económica es el BCE y debería ser referente obligado para sustentar cualquier balance significativo sobre el tema. Llama la atención, sin embargo, que en el más reciente estudio del BM, *Ecuador: una agenda económica y social del nuevo milenio* (Fretes et al. 2003), en una bibliografía con más de 150 citas, apenas se cuentan tres obras publicadas por esa entidad. Se podría especular que esta omisión se debe a la premura con la que suelen preparar sus trabajos esos organismos multilaterales, aunque también sería posible pensar en un nuevo episodio de prepotencia intelectual. Resulta sintomático, en todo caso, el cauteloso –y al mismo tiempo ampuloso– título de la obra, que ya no hace referencia a un “modelo” de crecimiento, sino a una “agenda”, que sería aplicable en los próximos mil años.
- 31 ¿El signo de los tiempos? Esa visión no siempre estuvo ausente; recuérdese el papel desempeñado por la Junta Nacional de Planificación -JUNAPLA- y luego por el CONADE. La lenta expiración de este último y la superposición del Consejo Nacional de Modernización -CONAM-, bajo la égida del ajuste estructural, marcaron el inicio del fin de un periodo menos librado a las fuerzas del mercado. La extinción de la capacidad estatal de planeación del desarrollo ocurrió simultáneamente con el ocaso de dos destacados economistas de línea cepalina. José Corsino Cárdenas, artífice de la división de estudios del BCE y de la JUNAPLA, dejó de existir en 1992. El Dr. Germánico Salgado Peñaherrera, luego de una prolífica vida intelectual, en la década de los noventa produjo un estudio directamente relacionado al desarrollo (1995), con tinte más bien pesimista y crítico. En su etapa final, Salgado se ocupó de la integración, materia también relacionada con la doctrina cepalina, a partir de la estrechez de mercados diagnosticada como un obstáculo para el crecimiento. Sus últimos aportes los realizó en aspectos relativos a la gobernabilidad, puesta de moda en 1998, cuando se discutía una nueva Constitución Política.

una de las causas de la debilidad del sector público ecuatoriano frente a las líneas de acción propuestas por los organismos multilaterales. Líneas que toman dinámica propia al momento de su aplicación en una atmósfera dominada por la irresistible mecánica clientelar que define las relaciones entre los sectores público y privado del Ecuador contemporáneo.

La Secretaría Técnica del Frente Social dispone de un instrumento público (técnicamente autónomo) denominado SIISE. Su principal tarea consiste en compilar una base de datos de indicadores sociales que refleja las condiciones de vida de la población ecuatoriana durante la última década, difundida en soporte magnético. También asesora y brinda apoyo técnico a las entidades del sector social y a los organismos seccionales. La labor del SIISE implica un cambio cualitativo del estudio del desarrollo, asumido desde la situación social de la población. Sus resultados se difunden periódicamente. Por considerar que los indicadores son “tan solo una señal a partir de la cual es preciso indagar qué significan y cuáles son sus determinantes”, hasta la fecha ha publicado quince artículos, cuatro borradores para discusión, trece cuadernos de trabajo, tres informes sobre el desarrollo social en Ecuador y siete libros sobre política social, pobreza y gasto social.

### *Centros de investigación académica y ONG*

Varias instituciones no gubernamentales investigan en forma sostenida -generalmente con escasos recursos- y publican periódicamente. El Instituto Latinoamericano de Investigaciones Sociales -ILDIS- de la Fundación Friedrich Ebert; y, el Centro Andino de Acción Popular -CAAP-, con trabajos que no se limitan al campo económico, y generalmente van ligados a interpretaciones más comprensivas, incluidos aspectos políticos y sociales; y, la Corporación de Estudios para el Desarrollo -CORDES-, más especializada en cuestiones económicas, son quizá las más representativas.

La producción bibliográfica del ILDIS en el campo de las Ciencias Sociales y en particular en Economía es ciertamente fructífera (Ramírez 2000). El CAAP hace un seguimiento de la coyuntura y de la realidad nacional a través de *Ecuador Debate* (revista que incluso ha editado varios números monográficos sobre inflación, dolarización, ajuste estructural, mercado laboral) y ha contribuido con un conjunto de trabajos dedicados a comprender mejor

los procesos socioeconómicos, que revisten relevancia en la coyuntura pero que se los discute más allá de ella, promocionando ensayos analíticos sobre distintos fenómenos económicos incluidos modelos de desarrollo alternativos; CORDES publicó muchas investigaciones y auspició discusiones relevantes sobre tipo de cambio, inflación, estabilización, políticas sociales, pobreza y crisis bancarias.

La coyuntura ha sido seguida acuciosamente por empresas privadas dedicadas a la consultoría y por ONG. En Guayaquil Walter Spurrier edita *Análisis Semanal*, que sigue la política económica del corto plazo. La consultora Multiplica publica mensualmente, desde 1994, un *Reporte Macroeconómico*. Entre este tipo de publicaciones se contaba con una edición anual del *Análisis de Coyuntura* de CORDES. Más recientemente, el ILDIS ha comenzado a publicar su propio *Análisis de Coyuntura Económica*.

También se destaca la actividad de varios centros académicos. La Facultad de Economía de la Universidad Central del Ecuador publica *Economía*; hasta el 2002, circularon 98 números, aunque en la última década (1992-2002), apenas ocho. Su periodicidad no ha sido regular e incluso, en algunos años, no se ha publicado. El contenido está estructurado y diseñado con base en artículos que tienen un enfoque económico en temas como desarrollo sostenible, desarrollo económico, teorías económicas, política fiscal, pobreza, distribución del ingreso, convertibilidad, dolarización, globalización, planificación, modernización, privatización, descentralización, competitividad, y otros, con enfoques sociales y ambientales.

La revista *Economía y Desarrollo* de la Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador -PUCE- se difundió desde mayo de 1979. *Laboratorio de Economía* se publicó en febrero de 1997, y su circulación no ha sido continua. A partir de 1998, la Facultad de Economía con la editorial Abya Yala auspiciaron una serie denominada *Opúsculos de Economía*, en un esfuerzo por divulgar las disertaciones de tesis (de los nueve números publicados, seis son tesis de pregrado). El Instituto de Investigaciones Económicas de la PUCE publica semestralmente *Economía y Humanismo*, revista que apareció en octubre de 1996; se han editado quince ejemplares. Sus artículos están enfocados en asuntos como modelos de crecimiento, desarrollo sostenible, desarrollo económico, teorías económicas, política fiscal, pobreza, distribución del ingreso, convertibilidad, dolarización y globalización, además de escritos con contenidos sociales y dogmático-religiosos.

La Universidad Andina Simón Bolívar -UASB- ha puesto énfasis en diferentes áreas de las Ciencias Sociales y difunde, en forma regular, estudios económicos<sup>32</sup>.

El Centro de investigaciones Económicas -CIE- y la Facultad de Economía, Administración, Contaduría Pública y Gestión Empresarial Internacional de la Facultad de Economía de la Universidad Católica Santiago de Guayaquil publican mensualmente un *Informe de Coyuntura Económica* (el primer número corresponde a enero de 1997) que analiza la evolución de la economía y de la política económica ecuatorianas; además, propone perspectivas de análisis. Este centro también publica trimestralmente *Alternativas*, con artículos de profesores, investigadores y autoridades de sus distintas facultades.

La Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Guayaquil mantiene dos publicaciones: *Revista* (desde 1975) y *Difusión Económica*, editada desde 1954 (excepto entre 1957 y 1964, y entre 1995 y 1997). Están dedicadas al análisis coyuntural (bajo la responsabilidad del Instituto de Investigaciones Económicas y Políticas). La atención gira en torno a la macroeconomía.

La Escuela Politécnica del Litoral -ESPOL- edita *Propuestas* con aportes de terceros y estudios elaborados en el Instituto de Investigaciones de ese centro académico. Los tópicos abordados son más específicos, orientados a la gestión local, la competitividad, la promoción de inversiones y la innovación tecnológica. La ESPOL concentra su actividad de investigación en las estrategias de desarrollo más apropiadas para los diferentes sectores de la economía, con un carácter regional.

La Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas de la Universidad de Cuenca mantuvo varias ediciones periódicas, aunque en los últimos años ha discontinuado su difusión. Publicó *Boletín de Coyuntura* en dos etapas (1975-85 anualmente y 1997-2003 en forma semestral); la *Revista Economía y Política*; la *Revista Economías*, en reemplazo del primero; y, el *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, desde octubre de 2002.

A esta oferta se suman los trabajos de las entidades multilaterales, de organizaciones internacionales interesadas en la evolución económica del país y las investigaciones académicas realizadas sobre Ecuador por connacionales o no, en los cursos de postgrado de universidades extranjeras.

32 Una excepción que debe mencionarse es la obra editada por Salvador Marconi (2001), con el auspicio del ILDIS-FES y Abya Yala, en la cual se realiza un análisis crítico de la dolarización.

## Una reflexión sobre lo publicado y los artículos reeditados

Los problemas de la década de los noventa y la manera de enfocarlos se reflejan en la proliferación de estudios e investigaciones. La mayoría podría adscribirse en la “corriente principal” del pensamiento económico. Destacan los aportes de alcance coyuntural, mientras que escasean los estudios de largo plazo, más comprometidos con el análisis de la estructura.

Para el pensamiento dominante, el inconveniente fundamental fue la estabilización económica, condición necesaria para un crecimiento que siempre se presentó azaroso, insuficiente e inferior incluso al de la década previa. Desde posiciones teóricas heterodoxas, la estabilización también fue vista como necesaria, aunque el diagnóstico de partida –de las causas y tratamiento de la inflación, en concreto– se planteó en términos radicalmente diferentes al originado desde las propuestas ortodoxas de origen cuantitativista. Estas últimas plantearon la aplicación de políticas fiscales recesivas para reprimir la demanda agregada.

En una amplia evaluación, entre 1993 y 1999, Luis Verdesoto (1999) detectó 26 “agendas” de desarrollo, de las cuales 10 fueron generadas desde el Estado y sus órganos de planificación central o sectorial; 6 fueron presentadas por sectores sociales, más como demandas hacia los círculos de decisión, en coyunturas específicas, y 10 fueron elaboradas por grupos de elite con el afán de influir en las decisiones finales<sup>33</sup>. Todas éstas constituyeron propuestas de

33 Las agendas identificadas por Verdesoto son las siguientes: *Agenda para el desarrollo 1993-1996* (Sixto Durán-Ballén, 1994), *Plan de igualdad de oportunidades 1996-2000* (Dirección Nacional de la Mujer, 1996), *Plan de acción inmediata del gobierno nacional* (Abdalá Bucaram Ortiz, 1997), *Agenda social Ecuador 1998-2007* (Secretaría Técnica del Frente Social, 1998), *Plan nacional de desarrollo social. Políticas para la protección del medio ambiente y el desarrollo sostenible* (Secretaría Técnica del Frente Social / Unión Mundial para Naturaleza, 1998), *Ecuador 1999: Objetivos, políticas y lineamientos estratégicos* (Fabián Alarcón, 1998), *La reforma política* (Programa de Apoyo al Sistema de Gobernabilidad Democrática, 1997), *Agenda para la Transición* (Vicepresidencia de la República – Programa de Apoyo al Sistema de Gobernabilidad Democrática, 1998), *Plan estratégico de desarrollo y seguridad nacional Ecuador 2025* (CONADE / Consejo de Seguridad Nacional, 1999), *Agenda para el desarrollo del Ecuador Siglo XXI* (Jamil Mahuad, 1999), *Agenda ecuatoriana de desarrollo de base* (Corporación Interamericana de Desarrollo de Base, 1996), *Proyecto de Constitución Política del Estado Plurinacional del Ecuador* (Confederación de Nacionalidades Indígenas del Ecuador, 1998), *Propuesta de reforma constitucional ;Por qué los niños, niñas y adolescentes deben ser considerados ciudadanos?* (Foro de la Infancia-UNICEF, 1998), *Agenda política de las mujeres del Ecuador* (Coordinadora Política de Mujeres del Ecuador, 1999), *Seguimiento de las Resoluciones de la Cumbre de la Tierra* (Organizaciones de la sociedad civil – Fundación Futuro Latinoamericano, 1996), *Una agenda para combatir la pobreza* (Funda-



alcance y consistencia muy variables, que suponen un diagnóstico a partir del cual se elabora un conjunto de medidas que deberían asumir la forma de políticas públicas. En cualquier caso, en éstas lo fundamental son las segundas, mientras que el diagnóstico bien puede no pasar de ser el requisito formal para expresar demandas de alcance generalmente sectorial (aunque no por ello menos justificables).

Esta sistematización de Verdesoto demuestra que existieron propuestas, aunque tendieron a enfocar los problemas del desarrollo desde posiciones parciales y sectoriales. Entonces, lo que habría que cuestionar es la carencia de debate, que ha llegado a límites extremos frente a decisiones fundamentales como la dolarización o la pertinencia de participar en los tratados de libre comercio.

La crisis del elaborado proyecto de desarrollo de la CEPAL fue percibida por Correa (1996) en un estudio que sirvió para prologar análisis de muy variado calibre y consistencia en torno a problemas coyunturales y estructurales, que se presentaban acuciantes a mediados de la década pasada, y que marcaban la dirección del tránsito desde las grandes narrativas sobre el desarrollo presentadas como proyectos, hacia las concisas propuestas gubernamentales, de ONG y otros sectores sociales, expuestas como agendas.

Desde el análisis, la década de los noventa tuvo una clara inclinación por el estudio del crecimiento<sup>34</sup>, la estabilización<sup>35</sup>, la emergencia de nuevos pro-

---

ción Esquel, 1996), *Temas para una sociedad en crisis ¿Es posible gobernar desde los consensos?* (Foro de la Ciudadanía, 1996), *Agenda para el desarrollo Ecuador Siglo XXI* (Fundación Ecuador, 1996), *Consensos de Cusín* (1997-1999), *Hacia la modernización del Estado* (CONAM / Proyecto MOSTA, 1998), *Hacia una agenda nacional anticorrupción* (Comisión Nacional Anticorrupción, 1998), *Diálogo 21 Hacia una nueva ciudadanía* (PNUD, 1999), *Consulta a informantes calificados de la sociedad ecuatoriana* (Programa de Apoyo al Sistema de Gobernabilidad Democrática, BID-GE, 1998), *Mesas de concertación sobre la agenda de la Asamblea Nacional* (Programa de apoyo al sistema de gobernabilidad democrática, BID-GE, 1998), *Proyecto de gobernabilidad* (CORDES, 1998) y *Agenda electoral* (Corporación para la Democracia y el Desarrollo, 1998).

34 Cabe recordar el enfoque cuantitativo de André Hoffman (1994) que le permitió reconstruir una serie del PIB a precios constantes desde 1900, para sustentar su descripción general de las fases del desarrollo ecuatoriano y su correlato de políticas; Salvador Marconi y Pablo Samaniego (1995) asumen una metodología de tipo keynesiano para analizar también las fuentes del crecimiento. Lo hicieron del mismo modo Diego Burneo y Julio Oleas (1996) mediante un modelo clásico para estudiar las relaciones entre crecimiento, apertura y estabilidad. De su lado, Joaquín Paguay (1995) utilizó un modelo de tres brechas para simular los efectos de las restricciones macroeconómicas al crecimiento.

35 Las políticas fiscal y monetaria tuvieron fundamentalmente propósitos estabilizadores, al tiempo que crecimiento y desarrollo eran objeto de lamentable confusión (véase Franklin Proaño 1997, 1998).

blemas sociales<sup>36</sup> y los estudios sectoriales. Recientemente, han comenzado a estudiarse los efectos de la apertura comercial en las condiciones de distribución del ingreso<sup>37</sup>.

Así, mientras la década de los noventa se abrió con un novedoso “Informe sobre desarrollo humano”<sup>38</sup>, que puso en entredicho la preponderancia de las ideas de estabilización y ajuste estructural ligadas al crecimiento, la corriente principal del pensamiento económico, brazo ideológico de un avasallador neoliberalismo, impuso un estrecho marco de referencia a un problema multidimensional y complejo. Una década más tarde, el Banco Central del Ecuador (2002) seguía manteniendo la tesis de la estabilidad macroeconómica como plataforma del crecimiento de un país que requiere imperiosamente reconsiderar sus problemas de productividad y su arquitectura financiera para insertarse exitosamente en la economía global. Tal vez, la más acabada propuesta en esta línea de pensamiento es el trabajo de Fretes et al. (2003) preparado para el BM (véase pie de página 30).

En el extremo opuesto del espectro ideológico, el discurso es más rico en cuanto a la denuncia de las injusticias sociales con adjetivos que recuerdan los aportes seminales de la izquierda durante las décadas de los sesenta y setenta del siglo pasado (véase, a manera de ejemplo, José Moncada 2001).

### *Las agendas alternativas*

Como alternativa a las propuestas de origen neoclásico, varios autores (Schuldt 1995; Acosta y Schuldt 2000a) reivindicaron un pensamiento distinto a las doctrinas o prácticas generalmente admitidas sobre el desarrollo. Por ejemplo, Schuldt (1995) esbozó una estrategia de desarrollo “autocentrado” sustentada en la acumulación interna y en una política aglutinada en los ámbitos local y regional<sup>39</sup>.

36 Problemas sociales como el racismo, las discriminaciones de género y las minorías, en su relación con el desarrollo, comenzaron a ganar interés entre economistas (a manera de ejemplo, se puede revisar Clark 1998).

37 La relación entre pobreza y apertura comercial es un problema que recién comienza a debatirse; su análisis supone una definición más acabada de desarrollo económico (véase Vos et al. 2002).

38 El primero de estos informes del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (1990) publicó el Índice de Desarrollo Humano (IDH) elaborado por Amartya Sen.

39 Este autor destaca: “Las constructivas propuestas que vienen circulando, básicamente desde el campo económico, contrarias a la neoclásica del *Consenso de Washington* (destacado en el texto original), pro-

El planteamiento de Schuldt, que fue madurado antes de la publicación de su libro (1995), produjo un debate añorado actualmente en las Ciencias Sociales (ver Wolfgang Schmidt 1992 y los comentarios de Schuldt).

En esencia, el cuestionamiento al planteamiento de desarrollo autocentrado, enfocado en la demanda interna, se basa en la interdependencia industrial (en la cual América Latina está inmersa), la dependencia tecnológica y la implantación de los modelos de consumo occidental imperantes (las hamburguesas se impusieron a los tamales). Frente a ello, y con un planteamiento crítico a la apertura indiscriminada de la política neoliberal, Schmidt (1992) argumenta a favor de la descentralización, la especialización flexible articulada al sector internacional de la economía y la sociedad multilateral.

Entre los trabajos disponibles, también se cuentan propuestas de estrategias de desarrollo humano sostenible y a la vez competitivas en el ámbito global, a favor de las mayorías y articuladas a partir del trabajo y del empleo (Coraggio et al. 2001). Esto considera diseñar una estrategia que fomente formas de empresa social capaces de organizar el empleo, el autoempleo, el trabajo corporativo y el trabajo comunitario.

El argentino Coraggio, autor de estudios de economía popular urbana (1998), ha divulgado el concepto de “economía social”, disciplina que pretende superar la opción entre mercado capitalista y Estado central planificador y regulador, y unir el análisis de la economía y la sociedad. Desde esta perspectiva se mira a la economía como social, porque produce sociedad, y no sólo utilidades económicas, busca poner límites sociales al mercado capitalista y, en lo posible, crear mercados. En sus palabras, “donde los precios y las relaciones resultan de una matriz social que pretende la integración de todos con un esfuerzo y unos resultados distribuidos de manera más igualitaria” (Coraggio 2003). Según esta posición, “el desarrollo de la vida de las personas y comunidades es favorecido por la acción colectiva en ámbitos locales, donde los conflictos de intereses y la competencia pueden ser regulados de manera más transparente en el seno de la sociedad, donde las relaciones interpersonales

---

vienen de dos grupos de enfoques: de un lado, desde lo que podríamos denominar *Enfoque de Santiago* (resaltado en el original) o vertiente neoestructuralista y, del otro, de planteos variados que llamaremos *Anarquía del Diseño* (destacado en el original) que aglomera novedosas y poco conocidas variantes ‘heterodoxas’ (que van desde el neomarxismo, pasando por el ‘basismo’, hasta llegar al ‘desarrollo humano’) y que podrían aglutinarse, sin caer necesariamente en el eclecticismo, en una perspectiva alternativa...” (Schuldt 1995: 18).

fraternales puedan afianzarse sobre vínculos productivos y reproductivos de cooperación, generando asociaciones libres de trabajadores antes que empresas donde el trabajo es subordinado al capital autoritario por la necesidad de obtener un salario para sobrevivir” (Coraggio 2003)<sup>40</sup>.

La economía social reconoce a las “empresas”, pero a empresas capitalistas “con rostro social, o humano”, con una lógica distinta: las que contribuyen a asegurar la reproducción con calidad creciente de la vida de sus miembros y sus comunidades de pertenencia.

Durante la década de los noventa, emergió el movimiento indígena con planteamientos alternativos que no se han sistematizado en textos o artículos, aunque se encuentran enraizados en sus peticiones. La postergación de estudios y soluciones a los problemas agrarios y una década de crisis de deuda llevaron a los indígenas a tratar de reivindicar sus necesidades sociales por sus propios medios. En la obnubilación del ajuste, el análisis económico fue tomado por sorpresa y no pudo articular respuestas adecuadas<sup>41</sup>.

El “etnodesarrollo”, una de cuyas expresiones representativas es el Proyecto de Desarrollo de los Pueblos Indígenas y Negros del Ecuador -PRODEPINE-, fue preparado por las organizaciones indígenas, el gobierno y el BM, y ejecutado por el Consejo de Desarrollo de las Nacionalidades y Pueblos del Ecuador -CODENPE-, para mejorar la calidad de vida de los pueblos indígenas y afroecuatorianos, contribuir a su integración democrática y fortalecer sus capacidades de autogestión a partir de sus potencialidades en forma participativa y democrática. En una primera fase (comprendida entre 1997 y 2002), contó con financiamiento del BM y del Fondo Internacional de Desarrollo Agrícola -FIDA-.

Todas estas novedosas reflexiones intelectuales, con excepción del PRODEPINE de alcance más concreto, se agotaron en la discusión teórica y no trascendieron a la praxis política. Esto no sucedió con la alternativa ortodoxa que sí tuvo viabilidad política y, en consecuencia, se aplicó a lo largo de la década con coherencia variable.

40 La ruptura con la corriente principal, que propone en su base analítica, un agente económico individualista y egoísta que maximiza su función de utilidad si es consumidor, o su ganancia si es productor, es evidente y radical.

41 El levantamiento indígena de 1990 marcó un hito en la protesta social. La cohesión de ese movimiento y la falta de respuestas del gobierno facilitaron reeditar nuevas protestas en 1992, 1994, 1997, 1998 y 2000. En las elecciones presidenciales de 2002 su brazo político (Pachakutic) fue factor determinante en el ascenso al poder del ex militar Lucio Gutiérrez.

*La estabilización y el ajuste estructural*

La agenda de estabilización y ajuste estructural, llevada a la práctica en la forma más consistente, se dio a finales de 1992. Empleó el tipo de cambio como ancla nominal, mecanismo usado en tres modalidades sucesivas: como un “techo nocional máximo”, en flotación controlada y con bandas cambiarias preanunciadas. Para Fidel Jaramillo<sup>42</sup>, autor del estudio con el que se abre el capítulo de aportes reeditados de esta Antología, el esquema cambiario –que suponía el control del gasto fiscal y el incremento de las tarifas de bienes y servicios públicos– incentivó el ingreso de capitales, incrementando la reserva internacional y remonetizando la economía. Pero, al mismo tiempo, se apreció el tipo de cambio real (en especial durante 1993), lo que alentó las importaciones y, por ende, amplió el déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos. El crecimiento de los agregados monetarios facilitó el crédito, pero cuando se revirtió esta tendencia –a fines de 1995– se produjo una “grave crisis”.

La estabilización de los precios –incluido el del dólar– se logró a costa de la endogenización de los agregados monetarios, haciendo de la tasa de interés una variable en extremo volátil, lo que sumado a su nivel, restó ímpetu a la recuperación del sector real de la economía.

Sin embargo, este mecanismo sólo pudo aplicarse luego del cambio institucional del sistema financiero ecuatoriano experimentado a partir de 1992, que permitió a las autoridades económicas recurrir a mecanismos de mercado constituidos en los puntales de los instrumentos de intervención. Esto no hubiera sido posible en la década previa, en un entorno financiero en el que las fuerzas del mercado estaban constreñidas por la autoridad monetaria.

Además de estudiar la capacidad de respuesta de las políticas monetaria y cambiaria frente a los choques adversos sufridos entre 1993 y 1995, Jaramillo desarrolla un análisis contrafactual que le permite sugerir un ancla nominal alternativa. Según sus simulaciones, asumir una regla nominal sobre la tasa de interés habría arrojado sustanciales modificaciones en la evolución del producto y de los precios.

---

42 Fidel Jaramillo es Ph.D. por la Universidad de Boston. Ha desempeñado importantes cargos públicos y privados, como gerente general del BCE y ministro de Finanzas y Crédito Público, en el sector privado fue gerente del Banco Unión. Actualmente se desempeña como vicepresidente de Estrategias de Desarrollo de la Corporación Andina de Fomento -CAF-.

Lo que indicaría que –incluso desde posiciones teóricas ortodoxas–, ya en 1996, se percibía el agotamiento del ancla cambiaria. Y esto porque la incertidumbre, que de todas maneras se logró reducir, seguía presente cuando los choques exógenos impulsaban a los agentes económicos a aprovisionarse de divisas (en especial de dólares) ante la expectativa de la insostenibilidad del programa de ajuste. La respuesta de la autoridad monetaria era, indefectiblemente, una combinación de tres instrumentos: venta de divisas, operaciones restrictivas de mercado abierto e incremento de la tasa de interés. Todo para “defender” el tipo de cambio. Lo que no dejaba de tener sentido si, en última instancia, se supone que la moneda no pasa de ser un “velo” de las condiciones de la economía real.

La alternativa de política monetaria propuesta por Jaramillo se sustenta además, en una escueta aunque exhaustiva discusión sobre los mecanismos de transmisión (la conocida tasa de interés keynesiana, el tipo de cambio real, los precios de las acciones, el canal de crédito y la volatilidad de la tasa de interés). Considerado desde la teoría dominante, su análisis es impecable. Demuestra en forma concluyente la necesidad de abandonar el ancla cambiaria para reemplazarla por una regla monetaria. Plantea, además, una estricta disciplina fiscal y la necesidad de guardar consistencia entre la política monetaria y los objetivos de crecimiento e inflación. En definitiva, pasar de una a otra variable nominal para estabilizar la economía (¿se perdía una batalla, pero no la guerra?). Pero el paso fue imposible, dados los vertiginosos cambios de los sucesivos escenarios políticos desencadenados a partir de 1995.

También desde la economía estructuralista se consideraba, a mediados de la década de los noventa, que el ancla cambiaria se había agotado. En un volumen de 458 páginas, Jürgen Schuldt y Alberto Acosta (1995)<sup>43</sup>, presentaron un marco teórico alternativo y un diagnóstico de la inestabilidad macroeconómica con alcance latinoamericano, que ya había sido elaborado en 1992, pero que sólo se publicó casi tres años más tarde. Se reedita el sexto ensayo de esa obra que, a partir de su título, plantea la posibilidad de estabilizar y reactivar simultáneamente la economía.

43 Jürgen Schuldt es Ph.D. por la Universidad de St. Gallen, Suiza. Actualmente, es Vicerrector de la Universidad del Pacífico, en Lima, Perú, y profesor de Macroeconomía, Teorías del Desarrollo y Crecimiento Económico. Alberto Acosta es economista por la Universidad de Colonia, Alemania. Es consultor internacional y del Instituto Latinoamericano de Investigaciones Sociales -ILDIS-. También se desempeña como asesor de organizaciones indígenas y sociales.

Schuldt y Acosta proponen una política de estabilización alternativa a la que ellos consideran neoliberal (en referencia al programa de ajuste de septiembre de 1992). Para el efecto, comienzan por analizar las causas y la persistencia de la inflación. A la idea generalizada de que la inflación siempre es un fenómeno monetario, oponen otra, que “es un complejo proceso que va más allá de lo puramente económico y que resulta... de una serie de factores que actúan en el corto, el mediano y el largo plazo”. Por lo tanto, es en esas tres dimensiones temporales en donde se debe rastrear el origen del fenómeno: el modelo de industrialización sustitutiva de importaciones; el intento (a partir de 1979) de instaurar una nueva modalidad de acumulación “orientada hacia fuera”; las condiciones de mediano plazo del ciclo económico (deterioro de las remuneraciones reales y de los términos de intercambio interno en perjuicio de la agricultura, aumento del tipo de cambio, de las tarifas públicas y de los márgenes de ganancia); el hecho de que, tanto como un resultado, la inflación es un instrumento que permitió financiar la inversión interna o, a partir del “ahorro forzoso”, servir la deuda externa; el afinamiento de las expectativas de los agentes, hasta la desaparición de la “ilusión monetaria”; la “puja distributiva” que surge de las estrategias de las distintas facciones sociales por protegerse del incremento de precios (básicamente, empresarios, sindicatos y gobierno); el ciclo político, a través de controles de precios, de subsidios y del gasto fiscal; los choques exógenos incontrolables (terremotos, inundaciones, caída de precios internacionales de productos de exportación...); y, por último, la expansión de la masa monetaria<sup>44</sup>.

Para reducir paulatinamente las expectativas y la inercia inflacionaria, proponen una política de estabilización que debía modificar los precios y costos relativos. Pero paralelamente, debían tomarse medidas para reactivar la economía. Para sustentar su propuesta recurren a una ecuación neoestructuralista de precios y a un modelo elemental de los equilibrios macroeconómicos básicos. Luego de un ejercicio de estática comparativa en el que simulan un conjunto de medidas “ortodoxas” (devaluación, ajuste de tarifas públicas y elevación de las tasas de interés, eliminación de subsidios y reducción de aranceles, congelamiento de salarios, recorte del gasto corriente y de la inversión pública y política monetaria restrictiva), pueden concluir que éstas, “al aumentar algunos

44 Para Schuldt y Acosta, la expansión de la oferta monetaria es condición necesaria –pero no suficiente– de largo plazo para que se propague la inflación. Punto relevante que distingue la naturaleza de este planteamiento y que lo diferencia epistemológicamente de la visión de Jaramillo.

costos y comprimir la demanda, llevan a una recesión generalizada con inflación”, aunque aceptan que el único problema que se consigue resolver es el de la brecha externa.

Desde este enfoque estructural, era esencial reducir las tasas activas de interés y, al mismo tiempo, elevar ciertos precios básicos (en especial, salarios, tarifas públicas y tipo de cambio). Con lo que se habría logrado bajar la inflación y desalentar las actividades especulativas “en favor de las propiamente productivas”. Y esto porque la combinación de alto precio del crédito y el tipo de cambio elevado incrementaban la incertidumbre y alentaban la fuga de capitales.

En la modalidad de “choque heterodoxo” de Schuldt y Acosta, el cambio de los precios relativos consistía en ajustar y congelar los precios “administrados” del sector “moderno urbano” durante un plazo prudencial, mientras que los precios “flexibles” no estarían sujetos a control alguno<sup>45</sup>.

Los autores de esta propuesta heterodoxa suponían que si se la hubiera aplicado, “habría una redistribución radical de los ingresos hacia los barrios marginales urbanos y las comunidades campesinas”, lo que permitiría estimular la demanda agregada para reactivar el potencial productivo ocioso. La reducción del margen de ganancia en el sector de precios administrados habría sido compensada por un incremento del volumen producido, dada la reactivación de la demanda.

Schuldt y Acosta presentaron además, una versión “gradualista” de su propuesta heterodoxa que denominaron “enfoque alternativo de estabilización postmonetarista” en la cual se debía corregir el atraso cambiario, incrementar el gasto social, reactivar la economía para reducir el desempleo, renegociar la deuda pública (interna y externa) y reconstruir el aparato industrial. También en este caso, era crucial reducir el nivel de las tasas de interés real y, adicionalmente, estructurar nuevas políticas de ingresos y de crecimiento del producto y la productividad.

En esta visión se consideraba indispensable buscar un nuevo modelo de acumulación (lo que por cierto rebasa el tema de la estabilización), postergar

---

45 Lo que propone dos divergencias epistemológicas adicionales. En primer lugar, que una economía como la ecuatoriana no está constituida por un solo mercado homogéneo, pues conviven en ella un sector moderno junto a otro que no se define, pero que evidentemente sería distinto. Y, en segundo, que en general, el primero de esos sectores es capaz de “administrar” sus precios, lo que debe entenderse como la capacidad de manipular su margen de ganancia, es decir, que se trataría de mercados distintos a los de competencia perfecta, que sí operarían en donde prevalecen los “precios flexibles”.



o limitar el servicio de la deuda externa, reducir el déficit fiscal, atenuar el conflicto distributivo y gestionar mecanismos de concertación social, en especial, “convencer al capital monopólico de que el mercado externo no le será tan rentable como espera y que podría ampliar sus ventas internas –y con ello sus ganancias– si estimulara desde el gobierno la demanda interna”.

La lectura paralela de los aportes de Jaramillo y Schuldt-Acosta confirmaría la controvertida inconmensurabilidad epistemológica de los paradigmas científicos propuesta por Kuhn (1962). Ni los respectivos supuestos teóricos (el tipo de mercado), ni la heurística del fenómeno (la inflación) y menos las propuestas de política de cada uno de ellos son susceptibles de comparación. La lógica argumentativa y la elegancia formal del primero no pueden calificarse con relación al interés de lo social y a las complejas relaciones causales del segundo, ni viceversa.

Desde una mirada más prosaica, sobra decir que ninguna de las dos propuestas pudo llevarse a la práctica. En general, porque a partir de 1996 la gobernabilidad del país descendió a niveles inusualmente críticos, en paralelo con la evolución de la crisis financiera cuyos primeros síntomas comenzaron a evidenciarse en 1995, lo que tornó institucionalmente imposible ejercitar una política económica consistente, al menos en el mediano plazo. Y, en especial para la idea de Schuldt y Acosta, por la inviabilidad política de un planteamiento con implicaciones redistributivas y con una crítica frontal y oposición a los parámetros generales de evolución de la balanza de pagos propugnada por el FMI, específicamente en lo relativo al servicio de la deuda externa.

En la segunda mitad de la década de los noventa del siglo pasado, la suspicacia que siempre ha despertado el grado de influencia –e incluso la necesidad– del análisis económico en las decisiones de política, terminó por desaparecer para confirmar su total irrelevancia, como lo corroboró la dolarización unilateral de la economía en enero de 2000. Esta decisión sería la más clara demostración del fracaso de la estabilización y el ajuste estructural ortodoxos, al menos si éste es referido al argumento del consenso de Washington<sup>46</sup>. Ésta

---

46 El Consenso de Washington propone tipos de cambio únicos y competitivos, “para lograr el crecimiento acelerado de las exportaciones”, lo que implica ejercer políticas monetaria y cambiaria, mas no despojarse de ellas. Al “dolarizar” su economía, Ecuador reprobó el Consenso, pero eliminó el riesgo cambiario que tanto preocupaba a sus acreedores. Acto seguido, si el país desarrolla su política fiscal “con buena letra”, el pago de la deuda externa estará asegurado, al menos mientras la lotería de las exportaciones lo permita.

no es la visión de Nader Nazmi, autor del tercero de los estudios reeditados, para quien la experiencia ecuatoriana destaca las consecuencias que, en una economía crecientemente globalizada, deben esperar países que emprendan reformas estructurales de manera parcial o lenta<sup>47</sup>.

La debilidad de la economía ecuatoriana sería el resultado —según Nazmi— del desorden de sus cuentas fiscales y de su incapacidad para llevar a término la reforma de sus sectores externo y financiero. Esta falta de compromiso con la prudencia económica, en especial con la estabilidad fiscal, habría exacerbado la vulnerabilidad del país ante los choques externos de fines de la década pasada, agravando la pobreza y las dificultades económicas.

El eje de la argumentación de Nazmi es la reforma estructural circunscrita a los ámbitos fiscal, externo y financiero. La reforma del sector público redujo el tamaño del gobierno, pero no alcanzó a perfeccionar el objetivo más amplio de establecer orden en sus cuentas. La combinación de ingresos fiscales escasos y un Banco Central vulnerable a las presiones políticas debilitaron la moneda y propiciaron varios episodios inflacionarios y crisis cambiarias.

Las reformas del sector externo no habrían producido ganancias significativas, ya que la apertura comercial sólo tendría un corto impacto en el sector exportador, pues el petróleo habría inhibido el crecimiento de otras exportaciones. Pero al afirmar que la “temprana” apertura de la cuenta de capitales produjo considerables desequilibrios macroeconómicos, Nazmi parece incurrir en una contradicción, pues se supone, siguiendo al Consenso, que los capitales deben fluir libremente.

Las descuidadas reformas del sector financiero condujeron a la crisis, empujando a toda la economía hacia el vórtice del desastre. La débil estructura de control y la falta de prudencia en las regulaciones permitieron a los bancos expandir agresivamente sus balances, precipitando las quiebras, y con ellas, la crisis económica y la inestabilidad política.

Se argumenta que el parcial y descuidado proceso de implantación de las reformas originó peligrosos desequilibrios macroeconómicos de altísimo costo. No se cuestiona la bondad de las reformas, sino su grado de intensidad y la forma de ejecutarlas. Así, el paciente sigue enfermo no porque la prescrip-

---

47 Nazmi es actualmente profesor del Departamento de Economía del Lake Forest College del Estado de Illinois y profesor visitante de Georgetown University en Washington DC. En 1998, fue investigador invitado del BCE y pudo convertirse en testigo privilegiado de lo que él denomina “fracaso de las reformas y colapso económico”.

ción del facultativo hubiese sido incorrecta, sino porque las medicinas se tomaron descuidadamente y en dosis equivocadas. Más que por su aporte al conocimiento de los alcances y límites de la estabilización y el ajuste estructural, el texto de Nazmi prueba la resistencia de la corriente principal a ceder espacios en beneficio de otras tendencias teóricas. Sin embargo, ceñir la explicación a la simple competencia paradigmática sería incurrir en el mismo error que se critica. Para ciertos economistas, es necesario cambiar la realidad si ésta no se ajusta a *su* teoría. Menos ingenuo parece especular sobre el control ideológico que ejerce el *stablishment*, a despecho incluso de incurrir en irrelevancia.

Los choques exógenos que sufrió la economía ecuatoriana en la segunda mitad de la década de los noventa terminaron con el ajuste y estabilización, iniciados en septiembre de 1992. Comenzó entonces a discutirse la posibilidad de emular la experiencia argentina; incluso fueron contratados varios especialistas de la Fundación Mediterráneo para implantar la convertibilidad. La estabilidad de precios lograda en ese país era proclamada como un triunfo irrefutable, mientras se olvidaba – ¿interesadamente? – balancear el análisis con la penosa situación en la que se debatía la economía productiva, el incremento de la pobreza y la inconsistencia en que había incurrido la política fiscal.

En Ecuador, la mayor dificultad para implantar la convertibilidad parecía la delicada situación de la banca. Las reformas financieras necesarias fueron analizadas por el BCE (Fernández 1997) meses después que el Presidente Bucaram, su propugnador oficial, fuera destituido por el Congreso Nacional. Los fundamentos teóricos de una caja de conversión y los aspectos más relevantes del programa aplicado en Argentina fueron analizados críticamente por Diego Mancheno y Patricio Vivero (1997), también del BCE. Siempre se podrá discutir sobre la sinceridad del planteamiento del derrocado líder populista, más todavía si se considera que asumir ese rígido sistema cambiario implicaba bloquear las funciones de prestamista de última instancia de la autoridad monetaria.

El dato cronológico indica que el 9 de enero de 2000 Ecuador tomó como medio de pago el dólar de EE.UU. con lo que se argumentó, finalmente se “sinceraría” la economía. Esta expresión se convirtió en el eufemismo para indicar que, gracias al abandono de la política monetaria, el país definitivamente se vería obligado a asimilar las reformas estructurales tan mal asumidas, según Nazmi, durante una década de intentos y desengaños. Ese sinceramiento incluía disciplina fiscal (se insistió en el relanzamiento de las privatizaciones), apertura comercial, libre movilidad de capitales, prudencia financiera y desregulación del

mercado laboral. Básicamente, el núcleo del Consenso de Washington, articulado alrededor de una inédita ancla nominal, de rigidez extrema.

Durante la década de los noventa se produjo una espontánea dolarización del sistema financiero (Naranjo 2001) y hasta de la denominación y forma de pago de algunas transacciones como arriendos, bienes de consumo duradero y honorarios profesionales, que se utilizaron como argumentos para ceder la política monetaria y el señoreaje. Esta decisión implicó reducir la capacidad de gestión económica del gobierno, que quedó limitada a la política fiscal, justificándola como el eje articulador de la estabilidad definitiva, y conjuro supremo frente al fantasma de la supuesta hiperinflación (Acosta y Schuldt 2000b) originada en la expansión de la base monetaria que había financiado el “salvataje bancario” de 1999.

En medio de la inestabilidad política producida por la crisis financiera, el BCE fue incapaz de articular una contestación apropiada a la dolarización y el gobierno supeditó la decisión final a la expectativa de prolongar su mandato, dado el abrumador descontento popular. Así, una vez más, una crucial decisión económica fue asumida en función del cálculo político. La instancia del sector público, llamada a asesorar sobre la pertinencia de la dolarización, porfiadamente había concentrado la atención de su política monetaria en un imposible “objetivo inflación”, mientras la oferta monetaria crecía explosivamente<sup>48</sup>. En forma simultánea, un grupo de empresarios guayaquileños articulado alrededor de la Cámara de la Pequeña Industria desarrolló una campaña mediática de intensidad creciente a favor de la medida. Se publicaron muchos trabajos de variada calidad académica (por ejemplo, Calvo 1999; Cordeiro 1999; Hausmann et al. 1999; Hanke 1999; Hanke y Schuler 1999) que promovían la medida como la panacea definitiva. De su lado, la autoridad monetaria sólo publicó un estudio que advirtió los riesgos de largo plazo de tipos de cambio fijo extremos como la convertibilidad y la dolarización (Mancheno et al. 1999)<sup>49</sup>.

48 Entre agosto de 1998 y diciembre de 1999, la base monetaria se incrementó a un ritmo promedio del 7.9% mensual; su variación acumulada fue del 238% (Oleas 2001).

49 Entre académicos más connotados, la discusión parecía casi irrelevante, e incluso llegó a ser calificada de “novelería intelectual” (Krugman 1999). De hecho, 38 años antes, el tema ya había sido tratado por Robert Mundell (laureado Nóbel precisamente en 1999), el creador de la moderna macroeconomía abierta a partir del conocido modelo Mundell-Fleming, que “abrió” el tradicional *IS-LM* de Hicks y Hansen. Mundell (1961) propuso el concepto de “zona monetaria óptima” para analizar las ventajas y desventajas que tendrían los países al renunciar a su soberanía monetaria a favor de una moneda común.

La decisión más importante de política del país, la dolarización, fue asumida sin debate. Menos aún se reflexionó sobre sus implicaciones en la trayectoria de desarrollo de largo plazo. Más bien se ha producido una discusión *ex post* que tendría algunas fuentes.

De un lado, las instancias oficiales proclaman –más como un acto de fe– la irreversibilidad de la dolarización, bloqueando tácitamente cualquier cuestionamiento, posición que forma parte de una estrategia si se considera la necesidad de dotar al sistema de credibilidad de largo plazo. El Ministerio de Economía y Finanzas mantiene su acción histórica, esto es, tratar de dar viabilidad a los lineamientos exigidos por el FMI. Más que ejercer política económica se ha convertido en el tesorero de la nación.

Luego de perder su capacidad de emisión monetaria, el BCE ha publicado varios trabajos sobre dolarización. Incluso dedicó dos números de *Cuestiones Económicas* a tratar el tema, aunque comprensiblemente, más ha hecho intentos por encontrar justificación a su existencia sin la posibilidad de emitir moneda. Para este efecto, en el primero y segundo cuatrimestres de 2001 editó las ponencias de una reunión en la que logró que personajes de la talla de Joseph Stiglitz concluyeran que su papel sigue siendo relevante a partir de una visión más amplia de su misión institucional: el crecimiento económico y el empleo (Stiglitz 2001). Además, su política de investigación se ha enfocado en otros temas relevantes, como los exhaustivos estudios de precios y de tipo de cambio real y desempeño macroeconómico publicados como *Notas Técnicas* (Páez 2002a,b) y la propuesta técnica para construir un sistema integral de estabilización y desarrollo (BCE 2000).

En los foros académicos, la discusión también ha sido tardía y escasa. En general, el debate sobre muchos temas cruciales está ausente, como el de la viabilidad de largo plazo de la dolarización y los posibles escenarios de salida. Los espacios en los que se exponen tesis radicalmente contrapuestas son tan parcializados que no toleran contradictorios. Vale recordar que en Argentina se cerraron las puertas de la discusión sobre la viabilidad de la convertibilidad, lo que contribuyó a anarquizar más todavía la salida de la rigidez cambiaria.

Al respecto, merece destacarse el trabajo realizado por FLACSO, Sede Ecuador, ILDIS, y UNICEF, que se ha encaminado a levantar un debate amplio y pluralista sobre cuestiones cruciales, entre ellas, la dolarización y los eventuales escenarios de salida. En el contexto del proyecto de investigación “Economía ecuatoriana y dolarización: alternativas de política”, se han publi-

cado un dossier sobre dolarización (*ICONOS* 19) y dos libros (Larrea 2004; Dávalos 2004).

Los organismos multilaterales han sido otra fuente de discusión sobre dolarización. El primero que se pronunció fue el FMI. En un reporte de su *staff* se afirmó que el mayor beneficio esperado de la medida sería la eliminación del riesgo de crisis monetarias, lo que debería abatir la prima de riesgo país, reduciendo los costos fiscales y promoviendo la inversión y el crecimiento. También disminuirían los costos de transacción y se promovería una mejor integración a la economía mundial. Pero en este análisis de costo – beneficio los peligros avizorados eran mayores: se advertía que la dolarización no solucionaría las dificultades de encontrar crédito externo, asociadas a otros riesgos financieros; la pérdida de la política cambiaria se percibía con pesimismo, al igual que la del prestamista de última instancia. También la cesión del señoreaje se consideró negativa (International Monetary Fund 2000). Luego, el Fondo de Naciones Unidas para la Infancia -UNICEF- (por sus siglas en inglés) advirtió sobre los impactos sociales de la dolarización (Titelman et al. 2000) y la Comunidad Andina especuló sobre sus efectos en el comercio regional (Secretaría General de la Comunidad Andina 2001). Otro estudio más acabado lo propuso el BM, haciendo énfasis en el diagnóstico de la crisis que llevó a tomar la medida y en las fragilidades del sistema (Beckerman 2001). Dos años más tarde, el FMI nuevamente se ocupó del tema, pero esta vez desde el prisma de la política económica (Zamaroczy y Sa 2003). Tal vez, el más acabado estudio sea el editado por Beckerman y Solimano (2003) para el BM, que avanza hacia el análisis de la pobreza y protección social y la vulnerabilidad y sus dimensiones de género.

La dolarización está por cumplir un lustro, es decir, la mitad de lo que duró la convertibilidad argentina. Al tomar este caso como referente obligado, se ha anticipado la necesidad de planificar una “salida ordenada” para un evento que, de ocurrir, probablemente se resolverá en el terreno de la economía política. De hecho, una revisión de la medida adoptada en enero de 2000 siempre tendrá costos sociales. ¿Está condenado al fracaso el experimento ecuatoriano, siguiendo los pasos del argentino? Siempre es grande la tentación de responder afirmativamente, para beneplácito de empresarios que, en general, poco o nada han hecho por incrementar su productividad y que tampoco han podido articular las condiciones institucionales que les habrían permitido los indispensables incrementos en competitividad.

El fracaso de esos empresarios (en su momento, muchos de ellos fueron entusiastas “dolarizadores”) podría ser socializado —una vez más— mediante el regreso a la emisión monetaria y a la política cambiaria devaluatoria. En el plano teórico, nuevamente surge la pregunta que todavía no se quiere contestar con respecto a la dolarización ecuatoriana: ¿acaso el dinero es el velo que oculta la economía real o, por el contrario, importa el dinero?

Sin política monetaria y cambiaria, la política fiscal asume mayor relevancia. Este es el tema del cuarto trabajo reeditado en esta Antología, que supone la permanencia de la dolarización y, por ende, la necesidad de extremar el cuidado de lo fiscal. Publicado en 2001, su autor, Pablo Samaniego<sup>50</sup>, comienza por recordar que la “antitributación”, engendrada en la ausencia de una concepción económica integral de los gobiernos militares de la década de los setenta, ya es parte de la cultura económica nacional. Esto explica los recurrentes problemas de ingresos de un sector público que se acostumbró a depender de los recursos generados por la exportación de petróleo y, cuando estuvo a su alcance, del endeudamiento externo, cuya carga se ha constituido en el más significativo rubro de gasto, en desmedro de otros sectores. Además, señala que desde 1994 se nota un mayor endeudamiento público interno, para “cerrar los déficit fiscales”, lo que ha introducido nuevos elementos de perturbación, pues esto ha interferido en la formación del precio del dinero y en la capacidad de financiamiento del sector privado.

Con estos antecedentes, Samaniego advierte que la pérdida de la capacidad de emitir dinero no cambiará espontáneamente las deficiencias estructurales del lado de los ingresos, ni la eficiencia del gasto y sus criterios para priorizarlos<sup>51</sup>. En tono más bien normativo, detalla los elementos fundamentales de lo que debería ser una política fiscal prudente sin una contraparte monetaria. En primer lugar, en lo referente a las empresas públicas, distingue el activo de los flujos, señalando que la reforma se justifica si éstas acarrearán déficit operacionales que deben ser financiados en el presupuesto, pues tarifas insufi-

50 Pablo Samaniego es sociólogo graduado en la Pontificia Universidad Católica del Ecuador; también es *master* en Economía por la FLACSO. Ha sido director de investigaciones del BCE y actualmente se desempeña como gerente de la consultora Multienlace, en Quito, Ecuador.

51 La pertinencia de esta advertencia se hizo evidente cuando, meses más tarde, el penúltimo Ministro de Economía del régimen de Gustavo Noboa incurrió en graves irregularidades que se tradujeron en expansión del gasto fiscal. Afortunadamente, ingresos por exportaciones de petróleo inusualmente altos y un año de ajuste fiscal, al inicio del siguiente mandato presidencial, permitieron capear el temporal azulado por el irresponsable funcionario, hoy prófugo de la justicia ecuatoriana.

cientes se traducen en subsidios regresivos a los consumidores. Más que un problema de cambio de propiedad de los activos de las empresas estatales que prestan servicios públicos –básicamente generación de energía y telecomunicaciones–, se advierte el problema microeconómico implícito en la fijación de tarifas, que debe equilibrar los efectos macroeconómicos, el acotamiento de los subsidios (en caso de que fueran pertinentes) y la generación de excedentes.

También señala el peligro de depender de ingresos volátiles como los petroleros, por lo que apoya la acción del Servicio de Rentas Internas -SRI-, que al incrementar la recaudación tributaria inhibe la dependencia de ese producto primario. La política de recaudación de impuestos debe contribuir a una distribución más equitativa del ingreso. Indica que se debe evitar el déficit fiscal, pues en dolarización éste tendría consecuencias mayores que en otros esquemas económicos: este desequilibrio, que antes se manifestaba como inflación, “ahora se expresará en términos de cantidades, es decir con reducción del empleo o del producto”.

En cuanto a la gestión del gasto, propone eliminar las preasignaciones que le restan flexibilidad y priorizar la inversión destinada a la diversificación de las exportaciones, para asegurar una oferta de dólares estable. Pero la política fiscal deberá, en opinión de Samaniego, ser mucho más proactiva, pues es la única herramienta para modular la demanda agregada y atenuar los ciclos con dos instrumentos que deberán encontrar nuevos estándares de agilidad y eficiencia, como son el gasto y las tasas impositivas.

Por último, advierte sobre las dificultades adicionales que tendrá la política fiscal de la dolarización. La primera, el abultado servicio de la deuda pública, que ha desplazado la prioridad de la inversión en capital humano y físico a un segundo plano. Y la segunda, la redefinición de la estructura del Estado mediante la descentralización, proyecto que sería imprudente, dado el desconocimiento del funcionamiento de una economía dolarizada. Con estas advertencias, la viabilidad del nuevo modelo sería mayor si se creasen fondos de contingencia que amortigüen los eventuales efectos de choques exógenos que se trasladarán directamente al empleo.



### *La relación entre economía y medio ambiente*

En Ecuador, la investigación de la relación entre economía y medio ambiente es incipiente, lo que llama la atención por varios motivos. Primero, porque el país posee una gran diversidad ecológica y cultural y, como tal, es un laboratorio único para desarrollar este tipo de estudios. Segundo, porque la economía está inmersa en un ambiente natural y social. Ignorar esta realidad implica desfigurarla.

Al mismo tiempo, el crecimiento económico se ha producido en conflicto con el medio ambiente, provocando un conjunto de externalidades negativas. Éstas —entendidas como perjuicios sufridos por las personas a causa de acciones ejecutadas por empresas o individuos— no han sido compensadas o “internalizadas” en los precios, como propugna la economía neoclásica. Las dificultades intrínsecas de la valoración monetaria (como la definición del costo marginal externo), la frecuente ausencia de derechos de propiedad, las relaciones asimétricas de poder, cuestionan la factibilidad de internalizar las externalidades a precios de mercado, por lo que algunos autores prefieren denominarlas costos sociales no compensados y socializados hacia los sectores más débiles y con menos capacidad de maniobra política en el mercado<sup>52</sup>.

La difícil relación entre economía y medio ambiente ha sido objeto de limitados estudios, aunque algunos de ellos de gran calidad. Desde los años noventa<sup>53</sup>, se han realizado trabajos enfocados a corregir y ajustar el sistema de cuentas nacionales. Así, en 1992, se estructuró un sistema para contabilizar el valor del petróleo y de los bosques en la Amazonía por medio del uso de cuentas satelitales ambientales y de la división de la matriz insumo-producto. Patricio León y Salvador Marconi (1994) establecieron cuentas físicas

52 La alternativa planteada por Ronald Coase de generar nuevos mercados (para la contaminación, por ejemplo), se sitúa en una sociedad como la ecuatoriana, en los dominios de la utopía. Coase, sin ser prolijo en publicar, planteó una solución de mercado como fruto de la negociación entre las partes para tratar los costos externos de un contaminador que genera efectos perjudiciales en otros (frente a la posibilidad de que el Estado intervenga, por ejemplo, mediante la aplicación de subsidios o impuestos denominados *pigouvianos* debido a la propuesta de Arthur Cecil Pigou), motivo por el cual obtuvo el Nobel de Economía en 1991 (básicamente por su trabajo asiduamente citado, 1960). Con una serie de supuestos restrictivos (nulos o bajos costos de transacción y derechos de propiedad definidos), independientemente de la asignación inicial de los derechos de propiedad, se produciría una redistribución que conduce a la eficiencia económica. Esto ha pasado a divulgarse como el Teorema de Coase, aunque el autor nunca explicitó ningún tipo de proposición verificable.

53 Uno de los primeros artículos que tratan de este tema es el de Patricio León (1992).

del petróleo y posteriormente las valoraron, utilizando la metodología del precio neto. Un método similar fue aplicado para los recursos forestales. Este trabajo produjo una estimación de los gastos expedidos tanto por las compañías petroleras privadas como por las estatales en protección ambiental durante 1992.

En su tesis doctoral, Kellenberg (1995) utilizó dos procedimientos para ajustar el sistema de cuentas nacionales. Por un lado, aplicó el método del costo de uso, propuesto por El Serafy y, por otro lado, la técnica de depreciación desarrollada por Repetto<sup>54</sup>, sobre el cual ajustó el ingreso nacional para poder reflejar los cambios en el valor económico del capital natural durante un período específico. Kellenberg examinó el valor de la depreciación del capital natural tanto en el sector petrolero como en el forestal.

Martínez Alier<sup>55</sup>, autor de un conjunto de libros y artículos indispensables para cualquier estudioso de la sostenibilidad<sup>56</sup>, sentó las bases de una poten-

54 El Serafy (1989, 1991), funcionario del BM, sostiene que el ingreso no está apropiadamente calculado en las economías basadas en recursos naturales. A su juicio, los depósitos minerales y otros recursos naturales que pasan por el mercado son activos. La venta de activos no genera valor añadido y no debería ser incluido en el PIB. Las ventas generan fondos líquidos, que pueden ser destinados a usos financieros alternativos. Un país podría gastar las ganancias (netas de los costos de extracción) en consumo o en inversión o en ambos. Para la contabilidad, un contenido de ingreso sobre las ganancias netas debe ser estimado. Este contenido de ingreso debería ser parte del PIB si representa valor añadido.

La depreciación del "capital natural" se obtiene con el método de depreciación desarrollado por Robert Repetto del World Resources Institute -WRI-. La identidad básica contable es que el *stock* inicial más el incremento (nuevos descubrimientos y/o revisiones técnicas) menos la extracción, destrucción o disminución es equivalente al *stock* final petrolero. Este autor hizo algunas aplicaciones en Indonesia y Costa Rica, en donde obtuvo un producto interno neto ecológico (PINE) (Repetto et al. 1989, 1992, WRI 1991).

55 La obra de Martínez Alier es prolija y sus preocupaciones intelectuales múltiples, desde la investigación de temas agrarios en España y América Latina, el examen de la relación conflictiva entre economía y medio ambiente, el posicionamiento de la economía ecológica como área de conocimiento transdisciplinario, la deuda ecológica, el intercambio ecológicamente desigual, el nexo entre comercio internacional y medio ambiente y el estudio de los movimientos ambientalistas internacionales. Actualmente es catedrático de Economía e Historia Económica de la Universidad Autónoma de Barcelona y de FLACSO, Sede Ecuador, coordina la revista *Ecología Política: Cuadernos de Debate Internacional* (publicada por Icaria Editorial y Fundación Hogar del Empleado) y es presidente de *International Society for Ecological Economics* -ISEE-.

56 Un síntoma del grado de avance de la economía ecológica es el manual de Saar Van Hauweméiren (1999) en el que, además de la divulgación de los aspectos conceptuales de la economía ecológica, se presentan cuestiones tales como la contabilidad verde, indicadores biofísicos, valoración ambiental, instrumentos de política ambiental, la discusión sobre comercio y medio ambiente. Sin embargo, cabe recordar la precaución que merecen los "manuales", que suelen rebasar el tratamiento científico para constituirse en propuestas dogmáticas.

cial escuela de economía ecológica en el país (Martínez Alier 1987, 1994, 1997; et al. 1987, 2000 y 2003)<sup>57</sup>.

De la misma manera, Vogel<sup>58</sup>, autor y editor de obras sobre biodiversidad (1994, 1995, 1997, 1999 y 2000), sostiene que el valor de existencia de la biodiversidad (el valor *per se*) no puede ser fácilmente determinado en términos monetarios. Por ello, argumenta que en el caso de la Amazonía, el análisis costo-beneficio es imposible de aplicar, ya que la biodiversidad no puede sustituirse y además, no se conocen las externalidades negativas de la destrucción del hábitat y las positivas de su conservación, motivo por el cual su preservación es una cuestión de decisión política ligada a la ética de las generaciones presentes y futuras. La alternativa práctica, sugiere, es la fijación de estándares ambientales y plantea con un ejemplo de Ecuador (1999) que una prohibición para la apertura de nuevas carreteras en la Amazonía, es quizá el instrumento costo-efectivo más adecuado para proteger la biodiversidad. Vogel desarrolla estas ideas en un artículo que fue publicado por el Centro de Estudios Superiores Universitarios de la Universidad Mayor de San Simón -CE-SU-UMSS- de Bolivia, que se incluye en esta Antología.

Producto de este fructífero ambiente académico se elaboraron varias tesis de maestría. La contabilidad ecuatoriana fue corregida por medio de la utilización del método de El Serafy aplicado al petróleo. Luego de corregir los agregados macroeconómicos principales, se llegó a la conclusión de que el ingreso proveniente del petróleo no fue reinvertido adecuadamente (Carvajal 1995). Esto significa que las ventas del petróleo no han generado un flujo de ingreso monetario para ser capitalizado cuando se agote el recurso.

57 La economía ecológica (EE) se consolidó en la Semana Iberoamericana sobre Desarrollo y Medio Ambiente que se realizó entre el 9 y 12 de abril de 2003 en Quito. Una de las resoluciones de este evento fue la creación de una red iberoamericana de EE, con sede en FLACSO, Ecuador. La red tiene como objetivos: instalar, fortalecer y defender los principios básicos de la EE, favoreciendo acciones académicas y de investigación, planificación, gestión y promoción en ámbitos públicos y privados, vinculados a la relación entre los sistemas ecológicos, sociales y económicos, para mejorar el bienestar de las personas y sectores sociales, especialmente los más vulnerables, incluidas las generaciones futuras, así como conservar y enriquecer el patrimonio natural y cultural de la región. Está en marcha el primer número de la Revista Iberoamericana de EE.

58 Ph.D. en Economía por la Rutgers University, New Brunswick, NJ, y MA por Harvard University, Cambridge. Ahora se desempeña como catedrático asociado en el departamento de Economía de la Universidad de Puerto Rico-Río Piedras, y es profesor de la materia "Economía de la biodiversidad" en el Programa de Economía de FLACSO, Ecuador.

Fabián Bernal (1996) elaboró un trabajo sobre la economía de la etiquetación ecológica. Rafael Burbano (1996) analizó la aplicación de los principios de Hotelling para optimizar el valor presente del flujo de fondos proveniente de la extracción petrolera, habida cuenta de la situación marginal del país (precio aceptante) y la capacidad limitada del oleoducto estatal. Burbano concluye que, en la práctica, se hace lo opuesto a lo que recomienda la regla de Hotelling, básicamente debido a las presiones fiscales.

Desde la economía ecológica, el artículo de Martínez Alier y Jeannette Sánchez (1995)<sup>59</sup> propone discernir, analítica y prácticamente, la posición que los problemas distributivos tienen en esta disciplina. La economía neoclásica asume una separación entre la eficiencia económica y la igualdad distributiva, debido a que éstas tienen dos enfoques distintos. Las contribuciones teóricas a la economía del bienestar se basan, generalmente, en un análisis secuencial de asignación y distribución, en el que en la primera etapa se maximiza la eficiencia (bajo el concepto de optimalidad paretiana), mientras que en la siguiente, se examinan las implicaciones de las decisiones de distribución para la equidad. No obstante, algunos de estos supuestos deberían ser desafiados, tales como las proyecciones para un equilibrio general que, en teoría, caracterizan a la Economía, donde los aspectos relacionados con la asignación son separados de la distribución y no están interrelacionados (Martínez Alier y O'Connor 1996).

La economía convencional y la economía ecológica tienen contradicciones en la forma de interpretar y aplicar los problemas distributivos. En la economía ecológica son tan importantes las generaciones actuales como las futuras y la existencia de otras especies, porque el horizonte temporal de la economía ecológica es mayor, al considerar los lentos ciclos bio-geo-químicos, y debido a la ausencia de conocimiento completo de la biodiversidad y la incertidumbre sobre el valor intergeneracional que se le puede asignar. La dotación inicial de los derechos de propiedad sobre los recursos naturales y las funciones y servicios ambientales y la fijación de ellos en el mercado, cambiaría la distribución del ingreso y, por ende, el patrón de precios en la economía de mercado. Este artículo de Martínez Alier y Sánchez, publicado en *Ecuador Debate*, muestra claramente la posición de la economía ecológica en los asun-

59 Tiene una maestría en Economía de FLACSO, Ecuador y una maestría en planificación regional de la Universidad de Texas. Es académica e investigadora en los campos del desarrollo y empleo, co-coordinadora de la Red Iberoamericana de EE (véase pie de página 57).

tos ambientales y económicos, particularmente distributivos, con ejemplos prácticos para Ecuador.

La evaluación deficiente de los gastos defensivos, de protección o mitigación en el sistema de cuentas nacionales (SCN) constituye una crítica relevante desde los puntos de vista económico y ecológico. En el sistema de cuentas nacionales, los gastos defensivos son tratados heterogéneamente, como gastos intermedios, como consumo final o como inversión. El artículo de Francisco Carvajal et al. (1997) examinó esta situación, de especial importancia para el desarrollo de cuentas “satelitales” y presentó una propuesta metodológica para la inclusión adecuada de estos gastos dentro de las cuentas nacionales, basado en un caso de estudio del petróleo.

Falconí (1999) analizó críticamente los indicadores de sostenibilidad débil (la noción de que el denominado “capital natural”, o sea las funciones de soporte de vida, y el capital económico puede reemplazarse gracias a las bondades del progreso tecnológico). Bajo esta misma línea de análisis, se cuestiona la noción de los ahorros genuinos propuesta por el BM (Falconí 2001a) debido, fundamentalmente, a que deja de lado los efectos del comercio y sólo incorpora un conjunto limitado de externalidades negativas. Esta discusión se amplió en su tesis doctoral, en donde incorpora el análisis de la sostenibilidad fuerte (el capital natural y el capital producido por los humanos no son sustitutos sino complementarios y además, existe un patrimonio natural crítico). Estos trabajos dieron lugar a varios artículos en inglés y español (2001b, c y 2002a, b).

Tal como anota Vogel (2003), los trabajos de Falconí junto al de Sven Wunder (2000), “dan a los alumnos, análisis y síntesis de teoría en el contexto nacional que pueden servir como suplementos y contrapesos de los libros-textos de McGraw Hill, traducidos del inglés mecánicamente al español”. Wunder pasa de lo global hacia lo local, al examinar las definiciones sobre deforestación, la evidencia empírica y las distintas teorías, para luego realizar un estudio de caso sobre Ecuador.

Esta Antología reedita el quinto capítulo del libro de Wunder (2000)<sup>60</sup>, en el cual se vinculan los cambios macroeconómicos estructurales registrados en

60 “Oil, Macroeconomics and Forests” (Petróleo, Macroeconomía y Bosques). Sven Wunder es Ph.D. en Economía por la Universidad de Copenhague y ejerce el cargo de investigador *senior* del Centro Internacional de Investigaciones Forestales -CIFOR- (por sus siglas en inglés: Center For International Forestry Research) en Indonesia.

el país en los años setenta con la dinámica de la deforestación. Un trabajo posterior de Wunder (2003), contiene un estudio de caso denominado “Ecuador”, que es un resumen de su texto anterior. Una de las conclusiones centrales del capítulo reeditado es que el *boom* petrolero y el elevado endeudamiento externo (1974-1982) aceleraron la deforestación, en relación a los períodos pre y pospetroleros, a diferencia de lo que haría suponer la hipótesis de la “enfermedad holandesa”. En forma muy simplificada, ésta plantea que un *boom* de las exportaciones de un recurso natural, aprecia en términos reales la moneda local, reduciendo la competitividad de otras exportaciones, especialmente de las manufacturas y de otros bienes transables. Los rápidos flujos de divisas del sector en auge generan que los precios de los no transables (construcción, servicios, etc.) se incrementen y que las importaciones aumenten. Por su parte, la menor competitividad de los bienes transables concentra la economía en las actividades extractivas. El *boom* de exportaciones de un producto debería disminuir la deforestación básicamente porque el país obtiene divisas sin necesitar de la tala de árboles o la expansión del uso del suelo para la producción de bienes primarios agrícolas orientados hacia el mercado exterior. No obstante, en el caso de Ecuador, a decir de Wunder (2000), el impacto de la “enfermedad holandesa” en la deforestación fue diferente a lo que sugiere la hipótesis, debido principalmente a los fuertes efectos, como consecuencia de la actividad petrolera (construcción de carreteras y expansión del sector petrolero en la Amazonía), así como la creciente demanda de productos ganaderos.

Posteriormente, autores como Rodrigo Sierra (2001) han señalado que entre 1983 y 1992 la degradación forestal en la zona del nororiente estuvo estrechamente vinculada con la tala comercial de bosques. Fontaine (2003) ha explicado los efectos de los grandes cambios de riqueza como resultado de la exportación a gran escala del petróleo en los años setenta en Ecuador y en los años ochenta en Colombia, fenómeno ya estudiado desde la macroeconomía por Augusto de la Torre (1987) como un caso de “enfermedad holandesa”.

De Koning et al. (1997) realiza una aplicación para el caso de los ecosistemas agrícolas de la medición de la sostenibilidad, a través de indicadores físicos como los balances de nutrientes. Una conclusión de su investigación, que luego amplía en su tesis doctoral (1999), es que, en general, hay un agotamiento del *stock* de los nutrientes, siendo la erosión la mayor causa de la pérdida de nitrógeno.

Aunque no es el interés de esta investigación centrarse en las tesis de pregrado, desde una línea más apegada a la denominada economía ambiental o economía de los recursos ambientales y naturales (según el centro académico donde se imparta), la Facultad de Economía de la Universidad Católica de Quito ha producido numerosas e interesantes tesis, las cuales tratan cuestiones tan variadas como la valoración de los recursos naturales (Loza 1993; Albán 1999). De la misma manera, hay trabajos involucrados en el debate teórico (Araujo 1997) y práctico. Alberto Serrano (1999), por ejemplo, realizó una estimación y discusión del Índice de Bienestar Económico Sostenible (IBES) para la economía ecuatoriana -el IBES fue presentado por Herman Daly y John Cobb (1989). Se ha aplicado también la *huella ecológica* (Gachet 2002), herramienta de contabilidad para estimar el consumo de recursos y los requerimientos de asimilación de desperdicios de una población humana o economía, en términos de una área de tierra y agua ecológicamente productiva, elaborada por Wackernagel y Rees (1996). Aunque la construcción de este instrumento puede ser controversial, su mensaje principal es impactante: el consumo humano ha excedido la capacidad regenerativa de la biosfera desde 1980 (Wackernagel et al. 2002).

A través de *Cuestiones Económicas*, el BCE se ha interesado en abrir (aunque en forma discontinuada) un espacio de reflexión sobre economía y medio ambiente. Esto se ha reflejado en las investigaciones de Giusippina Da Ros (1994)<sup>61</sup>; Falconí (1995); Roberto Ayala (1997) (quien examina el controvertible método de valoración contingente<sup>62</sup>); Francisco Carvajal et al. (1997);

61 Esta autora publicó además, un estudio sobre el problema del agua (1995). El agua, oro azul, como elemento natural fundamental y tan presente en la cosmovisión andina (con el agua no sólo se limpia el cuerpo sino también la esencia) ha recibido poca atención en el debate académico. Últimamente, hay un conjunto de documentos más bien centrados en el polémico tema de la valoración económica ambiental (VEA). Al respecto, se puede consultar CEDERENA (2002) y Max Lascano (2002). Sin desconocer que la VEA puede convertirse en un instrumento útil de política económica y ambiental, especialmente para las experiencias locales como el caso de Pimampiro, la determinación precisa del valor monetario de los servicios ambientales es imposible, por lo que cualquier aproximación tiene un margen de error tan grande que debilita la confianza en la gestión adoptada. En efecto, para valorar en términos monetarios los servicios ambientales de un ecosistema (por ejemplo, bosque nativo) se deben conocer las funciones ambientales que provee ese ecosistema, los bienes y los servicios ambientales generales y los servicios ambientales elementales que generan dichas funciones, la intensidad de cada servicio ambiental elemental en el ecosistema, y el precio de cada servicio ambiental elemental (para los cuales actualmente no hay mercados convencionales).

62 La valoración contingente es una herramienta que integra la teoría económica convencional y las encuestas, a fin de construir valores económicos individuales o globales para una amplia gama de bienes,

Christian Langpap (1997); Falconí (2001a). Desde un punto de vista más práctico, se pueden consultar los trabajos de Virginia Fierro (1994) y Diego Burneo (2000).

Conviene resaltar la actividad y publicaciones de múltiples ONG, en especial el trabajo de Carlos Larrea (2001), auspiciado por EcoCiencia, aunque su alcance disciplinario rebasa con creces la relación entre economía y medio ambiente, aspecto en el cual se coloca el énfasis en esta Antología. Otros aportes son los de Southgate (et al. 1991 y 1994) y Southgate y Whitaker (1994), este último trabajo publicado con el respaldo del Instituto de Estrategias Agropecuarias -IDEA-, particularmente polémico por su controversial propuesta de incorporar al mercado las tierras comunitarias de las comunidades indígenas de los Andes.

En lo relativo a la economía ambiental, Southgate y Whitaker<sup>63</sup> examinaron las causas y consecuencias de la degradación ambiental en su trabajo de 1994, para lo cual desarrollaron un conjunto de estudios de caso con el objeto de auscultar problemas concretos como la degradación de tierras agropecuarias, el mal uso de recursos hídricos, la deforestación, la contaminación petrolera, la destrucción de manglares y la afectación a las Islas Galápagos, un hecho recurrente y crucial para el país. El capítulo sexto de este trabajo, que trata las consecuencias de la deforestación tropical, constituye el texto reeditado con el que se cierra la segunda sección de esta Antología.

A propósito de la cuestión agraria, y en relación con el papel desempeñado por IDEA<sup>64</sup> durante la década de los 90, existen pocos trabajos económicos que hubiesen incidido en la discusión de los problemas sobre el sector o en las políticas. Whitaker (1990) realizó una crítica del modelo sectorial en la agricultura (deterioro y mal manejo de los recursos naturales, poco desarrollo tecnológico, fracaso de las políticas de subsidios y fijación de precios y poca

---

servicios o programas públicos. Como la mayoría de metodologías de corte neoclásico, se sustenta en la noción de utilidad.

63 Douglas Southgate es economista de recursos naturales y Ph.D. en Economía Agrícola por la Universidad de Wisconsin. Actualmente es director del Centro para Estudios Internacionales (Center for International Studies) de la Universidad Estatal de Ohio y profesor asociado del Departamento de Economía Agrícola de esa misma institución. Morris D. Whitaker es Ph.D. en Economía Agrícola por la Universidad de Purdue. Hasta hace poco tiempo se desempeñó como profesor y director del departamento de Estudios y Programas Internacionales de la Universidad Estatal de Utah. Ha realizado varios trabajos e investigaciones en el área de políticas agrícolas.

64 Los autores agradecen los comentarios de Luciano Martínez que sirvieron para enriquecer la reseña del debate agrario.



capacidad de almacenamiento disponible). Desde una concepción neoliberal, propuso la disminución de la intervención estatal y la orientación del sector hacia el exterior. Luego, evaluó las reformas políticas como exitosas, especialmente el sistema de investigación, educación y extensión agrícolas y la privatización de empresas públicas (Whitaker 1996). No obstante, recomendó profundizarlas, sobre todo en el ámbito del mercado de tierras, la transferencia de sistemas públicos de riego hacia asociaciones privadas y el mejoramiento de información censal.

La única respuesta sistemática que tuvieron los trabajos de Whitaker provino del estudio de Lefeber (1998), quién además de criticar el punto de vista “ideológico” que encierran los trabajos del primero, recuperó el rol de las políticas públicas, sobre todo en la creación de empleo, pero también en el apoyo tecnológico y crediticio para los productores campesinos. Para ello, insistió en la necesidad de una distribución del ingreso que permita aumentar el poder de compra de los consumidores y dar salida a los productos de primera necesidad.

Posteriormente, y aprovechando la disponibilidad de información sobre el sector rural, en especial las encuestas de condiciones de vida (1995), el BM (The World Bank 1996) realizó un estudio sobre pobreza rural, en relación con la disponibilidad de los recursos disponibles por la población. Lanjouw (1996) profundizó en este trabajo y demostró la relación existente entre el nivel de concentración de la tierra y la pobreza rural. Por lo mismo, las soluciones pasarían por dotar de tierra a los pequeños campesinos, aunque dentro del marco formal del mercado de tierras que contempla la Ley de Desarrollo Agropecuario (LDA).

El mismo Lanjouw (1998) analizó un aspecto novedoso como lo es el de las actividades no agrícolas presentes en el medio rural, a partir de la misma base de datos; demostró que el 40% de los ingresos rurales proviene de actividades no agrícolas y que existen vínculos entre el sector no agrícola y el agrícola en el medio rural.

De acuerdo a Luciano Martínez (1998), las conclusiones de los estudios de IDEA<sup>65</sup> que tuvieron incidencia en las políticas agrarias y sirvieron de sus-

65 También incidió el trabajo de Carlos Camacho (1993) que, basado en unos pocos estudios de caso, buscaba demostrar que las comunidades indígenas tenían mucha tierra, especialmente de páramo, que no la utilizaban eficientemente y que, por lo mismo, no necesitaban más recursos. La alternativa apropiada sería abrir estas tierras a un mercado que permita su división individualizada.

tento para la expedición de la LDA en 1994, implicaban que los comuneros ya tenían mucha tierra y que la concentración de la propiedad había disminuido<sup>66</sup>. Pese a la controversia que suscitaron, los estudios articulados en torno a IDEA constituyen una referencia para la discusión de los problemas agrarios, económicos y ambientales del Ecuador, así como para la discusión de políticas.

### Sugerencias de investigaciones futuras

A partir de la investigación bibliográfica que sirvió de base para elaborar esta Antología, es posible concluir que los esfuerzos intelectuales y académicos que la han producido se encuentran lejos de satisfacer los requerimientos de estudio de un país que merece enrumbar su desarrollo por una senda sostenible.

Más allá de este corolario desalentador, esta investigación bibliográfica podría ser un apoyo para los académicos, investigadores y estudiantes interesados en profundizar estos apasionantes tópicos, pues abre nuevas posibilidades para investigaciones futuras. No hacerlo sería ahondar la crisis de pensamiento, idea que constituye la premisa central de este estudio.

Sin embargo, esta cuestión tiene trascendencia suficiente como para intentar una sistematización que sugiera los tópicos fundamentales que deben investigarse en el futuro para cambiar el *statu quo*. Éstos podrían articularse en torno a tres temas: una nueva forma de integrar disciplinas tradicionalmente separadas en el estudio de lo social; un replanteamiento de los aspectos específicos del desarrollo; y, las relaciones de la esfera económica con los ámbitos político y social que han sido estudiados aisladamente, dadas las metodologías prevalecientes.

Ante la crisis del pensamiento económico —en especial sobre el desarrollo—, las agudas contradicciones sociales y la emergencia de los problemas ambientales, es preciso repensar, en un nivel general, la forma en que deben integrarse las áreas del conocimiento que han tratado estos aspectos de forma individualizada. La noción de orquestación de las ciencias se torna indispensable.

66 Estudios del SIISE basados en los censos agropecuarios de 1954, 1974 y 2000 indican que en la sierra se ha registrado un leve descenso de la concentración de la tierra —medido con el Coeficiente de Gini—, pues ha pasado de 0.86, a 0.83 y a 0.81 en esos años, respectivamente. La tendencia destacada por IDEA se corrobora en estas cifras, pero los niveles de concentración siguen siendo excepcionalmente altos.

ble. Desde una perspectiva abierta, se debe tratar de integrar en una nueva síntesis metodológica, tópicos como la economía ecológica, historia económica, el crecimiento económico y la teoría del desarrollo.

Una segunda vertiente de investigaciones debería encarar los estudios relacionados, específicamente, con el desarrollo. Para el caso ecuatoriano, es indispensable discutir la viabilidad de largo plazo de la dolarización y sus impactos en el crecimiento del producto y en las condiciones de vida de la población. Las materias relacionadas al capital humano –migración, condiciones de vida, mercado de trabajo, desigualdad y pobreza, investigación y desarrollo– deben ser abordadas de manera que se supere el análisis cuantitativo y se genere un discurso con propuestas alternativas a los planteamientos hegemónicos de las entidades multilaterales.

Como se señaló, el problema del desarrollo, entendido en su acepción contemporánea, tiene más que ver con la satisfacción de las necesidades humanas superiores que con la tasa de crecimiento del PIB, variable que no sería más que un medio para lograr los objetivos auténticamente humanos. En esta visión, las condiciones del medio físico dejan de ser un conjunto de externalidades para convertirse en el sistema –más complejo que el económico– dentro del cual realmente se puedan evaluar los logros de corto plazo de ese proceso y recapitular sobre su tendencia de largo plazo.

La política económica dominante ha conseguido una relevancia descomunal al seguimiento de las variables nominales, en desmedro de los estudios de productividad, cuestión axial para la economía. La corrección de este sesgo requiere de un relanzamiento de los estudios sectoriales, lo que también devolvería al análisis económico, los olvidados criterios de acumulación interna. Estos problemas no pueden reducirse al de la competitividad.

El lugar que ocupa Ecuador en la división internacional del trabajo tampoco puede ser asumido sin reflexión (como ya sucedió con la dolarización). La globalización no es un proceso inevitable del que no es posible escapar o al que no se pueda llegar sin ningún tipo de resguardo. Es, en el fondo, sólo una nueva fase de expansión del capital transnacional. La premura con la que se intenta “negociar” un tratado de libre comercio -TLC-, luego del eventual fracaso del Área de Libre Comercio de las Américas -ALCA- es el tópico más urgente. De hecho, aceptarlo sin más consideración que las declaraciones retóricas de los gobiernos involucrados producirá modificaciones impensadas en la estructura productiva y en las relaciones sociales del país. La constatación

simplista de una balanza comercial positiva no es suficiente; es necesario considerar otros aspectos que no por intangibles son menos substanciales: flujos de capital, derechos de propiedad intelectual, tratamiento de la tecnología de punta, el impacto ambiental de la apertura comercial, entre muchos otros.

Un tema olvidado dentro de estos aspectos es el de la acumulación de capital. En la última década se han producido varias mediciones de la pobreza y de la desigualdad; existen mapas que las describen, aunque poco se ha avanzado en la comprensión de los mecanismos económicos y sociales que las producen. En el polo opuesto, nada se ha dicho sobre la riqueza, ni siquiera se dispone de un mapa de ella, y tampoco se cuenta con análisis de las formas en que se genera. Éstos no son temas únicamente sociales, pues, en el fondo, constituyen la médula de la investigación sobre la acumulación de capital, asunto determinante para proponer políticas de desarrollo.

El problema de la deuda también tiene profundas implicaciones para el desarrollo. El programa de pagos comprometido en el marco del plan Brady fracasó estrepitosamente durante la crisis de 1999. La renegociación con bonos globales del 2000 se ha constituido en uno de los factores que mayor desequilibrio provoca a la economía dolarizada. Es necesario replantear, una vez más, la forma en la que deben ser atendidos los acreedores externos, habida cuenta de su corresponsabilidad y la capacidad de pago del país.

Por último, pero no al final, existe un universo de problemas sociales y políticos y ambientales que también debe articularse a la investigación económica. Cubre una variada gama de aspectos que van desde lo étnico y el género hasta la gobernabilidad. La Economía dispone de un instrumental teórico apropiado para interpretarlos, sea desde las ortodoxas visiones macroeconómicas de la corriente principal, desde la economía política o desde los novedosos planteamientos de la economía institucional y la economía ecológica.

Para Ecuador, la noción de desarrollo sigue siendo esquiva. Es imperioso repensarla desde su realidad. Esta discusión se ha delegado a los organismos internacionales de crédito y a ciertas ONG; pero debe ser retomada a partir de los agentes involucrados, y realizarse en los círculos académicos, entendidos éstos como el espacio natural para efecto. El resultado esperado sería una visión multiparadigmática del desarrollo.

Para editar esta obra fue ineludible una investigación mucho mayor, la Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales -FLACSO-, Sede Ecuador, dispone de una base de datos que permitirá abordar también problemas de di-

mensión estructural, como iniquidad, pobreza, deuda externa, productividad o crisis sistémicas, entre otros, que enriquecerán significativamente la discusión económica.

## Bibliografía

- Acosta, Alberto, Bocco, Arnaldo, Chiriboga, Manuel, Fernández, Iván, Moncayo, Patricio y Rosales, Mario (1982) *Ecuador: El mito del desarrollo*, primera edición. Quito, Editorial El Conejo.
- \_\_\_\_\_ (1989). “La investigación sobre el desarrollo en el Ecuador”. Mimeo.
- \_\_\_\_\_ y Schuldt Jürgen (2000a) “Algunos elementos para repensar el desarrollo. Una lectura para pequeños países”. En Alberto Acosta, comp. *El desarrollo en la globalización*. Caracas, ILDIS y Nueva Sociedad.
- \_\_\_\_\_ (2000b). “¿Dolarización: vacuna para la hiperinflación?”. *Ecuador Debate* No 49. Quito, CAAP.
- Albán, Montserrat (1999). “Incentivo económico para la implementación de un mecanismo de compra de carbono en las comunidades del bloque sur del Parque Nacional Machalilla”. Tesis de Grado. Facultad de Economía. Pontificia Universidad Católica del Ecuador. Quito.
- Amin, Samir (1999). *El capitalismo en la era de la globalización*. Barcelona, Paidós.
- Araujo, María (1997). “Aplicación de la ley de la entropía a dos casos de análisis macro y microeconómico de procesos productivos”. Tesis de Grado. Facultad de Economía. Pontificia Universidad Católica del Ecuador. Quito.
- Ayala, Roberto (1997). “Aspectos teóricos y estadísticos de la valoración contingente”. *Cuestiones Económicas*, 30: 119-144. Quito, BCE.
- Banco Central del Ecuador (1992) “Plan Macroeconómico de Estabilización”. Quito.
- \_\_\_\_\_ (2000). “Sistema integral de estabilización y desarrollo”. *Apuntes de Economía*, 13. Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_ (2002). *Una propuesta de plan estratégico de desarrollo de largo plazo para el Ecuador*, Quito.
- \_\_\_\_\_ (2004a). *Información Estadística Mensual*, No 1827. Quito.
- \_\_\_\_\_ (2004b). *Catálogo de Publicaciones Económicas*. Serie textual 1979-2003. Quito, Dirección General de Estudios, Dirección de Investigaciones Económicas.

- Beckerman, Paul (2001). "Dollarization and Semi-Dollarization in Ecuador". *Policy Research Working Paper*, N. 2643. Washington D.C.: The World Bank.
- \_\_\_\_\_ y Solimano, Andrés eds. (2003). *Crisis y dolarización en el Ecuador*. Washington D.C.: The World Bank – Observatorio Social del Ecuador.
- Bernal, Fabián (1996). "La economía de etiquetación ecológica en Ecuador". Tesis de Maestría en Economía. Quito, FLACSO.
- Brundtland, Gro Harlem, ed. (1987). *Our common future: The World Commission on Environment and Development*. New York, Oxford, Oxford University Press.
- Burbano, Rafael (1996). "Los costos ambientales y la pauta intertemporal de extracción de petróleo en el Ecuador". Tesis de Maestría en Economía. Quito, FLACSO.
- Burneo, Diego (2000). "Alternativas de Financiamiento para el Ecuador". *Apuntes de Economía* 08. Quito: BCE.
- \_\_\_\_\_ y Oleas, Julio (1996). "Análisis del crecimiento en el Ecuador, 1965-1994. Estabilidad macroeconómica y apertura como factores coadyuvantes". *Notas Técnicas*, 28. Quito, BCE.
- Calvo, Guillermo (1999). "Testimony on full dolarization". Conferencia presentada ante el Subcomité de Política Económica y Finanzas y Comercio Internacional, Washington D.C.
- Camacho, Carlos (1993). "Evaluación del proceso de cambio en la tenencia de la tierra en la sierra norte y central (1964-1991)". En *Latinoamérica Agraria hacia el siglo XXI*. Quito: CEPLAES.
- Carvajal, Francisco (1995). "Corrección de la Contabilidad Nacional por Efectos Ambientales, según el Método de Salah El Serafy: El caso del petróleo ecuatoriano". Tesis de Maestría en Economía. Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ Falconí, Fander y Kenber, Mark (1997). "Los gastos defensivos en el sistema de cuentas nacionales. Una aproximación al caso del petróleo". *Cuestiones Económicas*, No. 32: 147-170. Quito, BCE.
- CEDERENA (2002). "Pago por servicios ambientales: una alternativa que contribuye al manejo y conservación de bosques y páramos". Ibarra.
- CEPAL (1990). *Transformación Productiva con Equidad*. Santiago de Chile, CEPAL.
- \_\_\_\_\_ (2004) *Una década desarrollo social en América Latina 1990- 1999*. Santiago de Chile, Naciones Unidas.

- Chenery, Hollis y Srinivasan, T. N., eds. (1988). *Handbook of Development Economics*, vol. 1, Elsevier Science Publishers.
- Chick, Victoria (1992). *Macroeconomics After Keynes*, Cambridge, MA: The MIT Press.
- Clark, Kim (1998). "Racial Ideologies and the Quest for National Development: debating the Agrarian Problem in Ecuador (1930-50)". *Journal of Latin American Studies*.
- Coase, Ronald (1960). "The Problem of Social Cost". *Journal of Law and Economics*, vol. 3: 1-44.
- Cordeiro, José Luis (1999). *La segunda muerte de Sucre... y el renacer del Ecuador*. Guayaquil, Instituto Ecuatoriano de Economía Política.
- Coraggio, José Luis (1998). *Economía Urbana: la perspectiva popular*, 2da. edición. Quito, Abya Yala, FLACSO, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ et al. (2001). *Empleo y economía del trabajo en el Ecuador, algunas propuestas para superar la crisis*. Quito: ILDIS-Abya Yala.
- \_\_\_\_\_ (2003). "La Economía Social como vía para otro desarrollo social". *Pobreza Urbana y Desarrollo*. Serie FORTAL, IIED-AL.
- Correa, Rafael, ed. (1996). *El reto del desarrollo. ¿Estamos preparados para el futuro?* Quito, Orión.
- Costanza, Robert (1989). "What is Ecological Economics?" *Ecological Economics*, 1: 1-7.
- \_\_\_\_\_ Daly, Herman y Joy, Bartholomew (1991). "Goals, Agenda and Policy Recommendations for Ecological Economics". En Robert Costanza, ed. *Ecological Economics: The Science and Management of Sustainability*. Nueva York, Columbia University Press.
- Da Ros, Giuseppina (1994). "Los instrumentos de la política de medio ambiente". *Cuestiones Económicas*, 21: 111-132. Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_ (1995). *La contaminación de aguas en Ecuador: una aproximación económica*, Quito, Abya Yala.
- Daly, Herman (1991). *Steady-State Economics*, segunda edición. Washington D.C. Island Press.
- \_\_\_\_\_ y Cobb, John (1989). *For the Common Good*. Boston, Beacon Press.
- Dagum, Camilo (1995). "Alcance y método de la economía como ciencia". *El Trimestre Económico*, 247: 297-336. México DF.
- Dávalos, Mauricio (2004). *La dolarización en Ecuador. Ensayo y crisis*. Quito, Abya Yala.

- De Koning, Free (1999). "Spatially explicit analysis of land use change: A case study for Ecuador". Tesis doctoral Wageningen Agricultural University, Holanda.
- \_\_\_\_\_. Van de Kop, Petra y Fresco, Louise (1997). "Estimates of sub-national nutrient balances as sustainability indicators for agro-ecosystems in Ecuador" *Agriculture, Ecosystems and Environment*, 65: 127-139.
- De la Torre, Augusto (1987). "Macroeconomic aspects of a petroleum boom: Ecuador, 1972-1980". Indiana.
- El Serafy, Salah (1989). "The Proper Calculation of Income from Depletable Natural Resources". En Yusuf Ahmad, Salah El Serafy y Ernst Lutz, eds. *Environmental Accounting for Sustainable Development*. Washington D.C., Banco Mundial.
- \_\_\_\_\_. (1991). "The environment as capital". En Robert Costanza, ed. *Ecological Economics: The Science and Management of Sustainability*. Nueva York, Columbia University Press.
- Falconí, Fander (1995). "Hacia una valoración distinta del petróleo". *Cuestiones Económicas*, 25: 185-192. Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_. (1999). "La (in)sustentabilidad de la economía ecuatoriana: Una visión a través de los indicadores de sustentabilidad débil". *Ecología Política*, 18: 65-99. Barcelona, ICARIA, Fundación Hogar del Empleado.
- \_\_\_\_\_. (2001a). "Comentario sobre el indicador de ahorro genuino propuesto por el Banco Mundial". *Cuestiones Económicas*, Vol. 17 No.3: 147-161. Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_. (2001b). "Integrated Assessment of the Recent Economic History of Ecuador". *Population and Environment*, Vol. 22, number 3. Kluwer, Academic/Human Sciences Press.
- \_\_\_\_\_. (2001c). "La pesada carga de la deuda externa". En *Otras caras de la deuda*. Caracas, Nueva Sociedad.
- \_\_\_\_\_. (2002a). "La desmaterialización de la economía". *Ecuador Debate*, 55: 121-134. Quito, CAAP.
- \_\_\_\_\_. (2002b). *Economía y Desarrollo Sostenible. ¿Matrimonio feliz o divorcio anunciado?* Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_. y Jácome, Hugo (2002). "La invitada indiscreta de la dolarización: la competitividad". *Quehacer*, 138. Lima, Centro de Estudios y Promoción del Desarrollo.



- \_\_\_\_\_ y Mauricio León (2003). "Pobreza y desigualdad en América Latina". *ICONOS*, 15: 96-102. Quito: FLACSO.
- Farrell, Gilda (1989). *La investigación económica en el Ecuador*. Serie Antología, 4. Quito, ILDIS.
- Fernández, Gabriela (1997). "El impacto de la convertibilidad en el sector financiero". *Cuestiones Económicas*, 31: 187-134. Quito, BCE.
- Fierro, Virginia (1994). "Ecuador: mecanismos de conversión de deuda externa por proyectos sociales y ambientales". *Notas Técnicas*, 8. Quito, BCE.
- Fontaine, Guillaume (2003). *El precio del petróleo, conflictos socio-ambientales y gobernabilidad en la región amazónica*. Quito, FLACSO.
- Fretes Cibils, Vicente et al., eds. (2003). *Ecuador: una agenda económica y social del nuevo milenio*. Bogotá, Banco Mundial, Alfaomega.
- Funtowicz, Silvio y Ravetz, Jerry (1997). "Problemas ambientales, ciencia post-normal y comunidades de evaluadores extendidas". En José Cerezo, Marta González y José Luis Luján, eds. *Ciencia, Tecnología y Sociedad*. Barcelona, Ariel.
- Gachet Iván (2002). "La huella ecológica: teoría, método y tres aplicaciones al análisis económico". Tesis de Grado. Facultad de Economía. PUCE, Quito.
- Gaeta, Rodolfo (1999). "La metodología de Imre Lakatos". En Eduardo R. Scarano, coord. *Metodología de las Ciencias Sociales*. Buenos Aires, Ediciones Macchi.
- Guitián, Manuel (1999). "La cultura de la estabilidad". En Manuel Guitián y Joaquim Muns, directores. *La Cultura de la estabilidad y el consenso de Washington*. Barcelona, Caja de Ahorros y Pensiones de Barcelona.
- Hanke, Steve (1999). "Dollarisation-Linchpin of the New Internacional Financial Architecture". *Central Banking*, Vol.9, No.4: 63-66.
- Hanke, Steve y Schuler, Kurt (1999). "A dollarization blueprint for Argentina". *Foreign Policy Briefing*, 52. Cato Institute.
- Hausmann, Ricardo et al. (1999). "Financial turmoil and the choice of exchange rate regime". Preparado para el seminario New initiatives to tackle international financial turmoil (Reunión anual de gobernadores del Banco Interamericano de Desarrollo). París.
- Heilbroner, Robert y Milberg, William (1998). *La crisis de visión en el pensamiento económico moderno*. Barcelona, Paidós.
- Hoffman, André (1994). "Ecuador: desarrollo económico en el Siglo XX (un análisis cuantitativo)". *Cuestiones Económicas*, 21: 133-166. Quito, BCE.

- Hull, Charles H., ed. (1899). *The Economic writings of Sir William Petty*. Cambridge, Cambridge University Press.
- International Monetary Fund (2000). "Ecuador: Selected Issues and Statistical Annex". *IMF Staff Country Report* N. 00/125, Washington D.C.
- Kellenberg, John (1995). "Accounting for Natural Resources, Ecuador 1971-1990", Tesis doctoral. Baltimore, Maryland.
- Krugman, Paul (1999). "Monomoney Mania", en Slate <http://slate.msn.com/id/117517/>, Microsoft Corp., 15 de abril.
- Kuhn, Thomas (1962). *La estructura de las revoluciones científicas*. México, FCE.
- Langpap, Christian (1997). "Ineficiencia de la Provisión Privada de Protección de Biodiversidad". *Cuestiones Económicas*, 33: 101-119. Quito, BCE.
- Lanjouw, Peter (1996). "Ecuador: Pobreza Rural". *Cuestiones Económicas*, 27, Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Ecuador's Rural Non Farm Sector as a Route Out of Poverty". *Policy Research Working Paper*, N° 1904. The World Bank.
- Larrea, Carlos (1997a). "Ajuste estructural, distribución del ingreso y empleo en el Ecuador". *Revista Economía y Humanismo*, Año II, No. 2, primer trimestre. Quito, Instituto de Investigaciones Económicas-PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1997b). "Pobreza, inequidad y desarrollo en el Ecuador contemporáneo". *Revista Economía y Humanismo*, Año II, No. 4, tercer trimestre. Quito, Instituto de Investigaciones Económicas-PUCE.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Hacia un Análisis Ecológico de la Historia del Ecuador: Hipótesis y Propuestas Preliminares". Quito, EcoCiencia.
- \_\_\_\_\_ (2004). *Pobreza, dolarización y crisis en el Ecuador*. Quito, Abya Yala.
- Lascano, Max (2002). "Valoración económica del agua de riego de la acequia del pueblo de Pimampiro". Quito, Corporación para el Desarrollo y CEDERENA-Interamerican Foundation.
- Lefebver, Louis (1998). "Políticas agrícolas y desarrollo rural en el Ecuador: con referencia a Morris D. Whitaker". *Ecuador Debate*, 43. Quito, CAAP.
- León, Patricio (1992). "Perspectivas sobre el desarrollo de la contabilidad ambiental en Ecuador". *Cuestiones Económicas*, 19: 115-122. Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_ y Marconi, Salvador (1994). "Una primera aproximación a la contabilidad ambiental: un estudio de caso sobre la Amazonía ecuatoriana". Quito, Fundación Natura.
- Loza, Renata (1993). "La Contabilidad Nacional de los Recursos Naturales". Tesis de Grado. Facultad de Economía, PUCE, Quito.

- Mancheno, Diego y Vivero, Patricio (1997). "La convertibilidad: un enfoque desde la teoría económica". *Cuestiones Económicas*, 31: 135-176. Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_. Oleas, Julio y Samaniego, Pablo (1999). "Aspectos teóricos y prácticos de la adopción de un sistema de convertibilidad en el Ecuador". *Notas Técnicas*, 57. Quito, BCE.
- Marconi, Salvador, ed. (2001). *Macroeconomía y economía política en dolarización*. Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, UASB.
- \_\_\_\_\_. y Samaniego, Pablo (1995). "Las fuentes de crecimiento Económico: una perspectiva a partir de la demanda". *Notas Técnicas*, 19. Quito, BCE.
- Martínez, Luciano (1998). "Comunidades y Tierra en el Ecuador". *Ecuador Debate*, 45. Quito, CAAP.
- Martínez Alier, Joan (1987). "Economía y ecología: cuestiones fundamentales". *Pensamiento Iberoamericano*, 12, julio-diciembre.
- \_\_\_\_\_. (1994). *De la Economía Ecológica al Ecologismo Popular*. Barcelona, ICARIA.
- \_\_\_\_\_. (1997). *Varieties of Environmentalism*. Londres, EARTHSCAN.
- \_\_\_\_\_. y Klaus Schlüpmann (1987). *La ecología y la economía*. México, Fondo de Cultura Económica.
- \_\_\_\_\_. y Jeannette Sánchez (1995). "Cuestiones distributivas en la economía ecológica". *Ecuador Debate*, 34: 145-164. Quito, CAAP.
- \_\_\_\_\_. y O'Connor, Martin (1996). "Ecological and Economic Distribution Conflicts", en R. Costanza y O. Segura, eds. *Getting down to Earth: practical applications of Ecological Economics*. Washington D.C., ISEE, Island Press.
- \_\_\_\_\_. Munda, Giuseppe y O'Neill, John (1998). "Weak comparability of values as a foundation of ecological economics". *Ecological Economics*, Vol. 26, No. 3: 277-286.
- \_\_\_\_\_. y Roca, Jordi (2000). *Economía Ecológica y Política Ambiental*. México, Fondo de Cultura Económica.
- \_\_\_\_\_. y Oliveras, Arcadi (2003). *¿Quién debe a quién? Deuda ecológica y deuda externa*. Barcelona, ICARIA.
- Mejía, Leonardo, Fernando Velasco, José Moncada, Alejandro Moreano, Agustín Cueva y René Báez (1975). *Ecuador: pasado y presente*. Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, Universidad Central del Ecuador.
- Moncada, José (2001). *Entre milenios*. Quito, Ediciones Abya Yala.

- Mundell Robert (1961). "A Theory of Optimum Currency Areas". *American Economic Review*, Vol. 41, No. 3.
- Muradian, Roldan y Joan Martínez Alier (2001). "Globalization and Poverty: an ecological perspective". *World Summit Papers of the Heinrich Böll Foundation*, 7, Berlin, The Heinrich Böll Foundation.
- Naranjo, Marco (2001). *Hacia la dolarización oficial en el Ecuador: su aplicación en un contexto de crisis*. Quito, BCE.
- Naredo, José Manuel (1995). "Sobre el origen, el uso y el significado del término sostenible". *Documentación social*, 102.
- Nazmi, Nader (2001). "Failed reforms and economic collapse in Ecuador". *The Quarterly Review of Economics and Finance*, 41: 727-735. North Holland.
- Norgaard, Richard (1989). "The Case for Methodological Pluralism". *Ecological Economics*, 1: 37-57.
- \_\_\_\_\_ (1994). *Development Betrayed. The end of progress and a coevolutionary revisioning of the future*. Londres y Nueva York, Routledge.
- Oleas, Julio (2001). "Del libertinaje financiero a la pérdida del signo monetario: una visión macroeconómica". En Salvador Marconi, ed. *Macroeconomía y Economía Política en Dolarización*. Quito, Universidad Andina Simón Bolívar, ILDIS, Abya Yala.
- Páez, Pedro (2000). "Democracia, lucha contra la pobreza y políticas alternativas de estabilización". *Cuestiones Económicas*, Vol. 16 No. 2.: 7-40. Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_ comp. (2002a). "La experiencia inflacionaria en Ecuador bajo dolarización". *Notas Técnicas*, 67. Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_ (2002b). "Tipo de cambio real, desempeño macroeconómico y social bajo dolarización". *Notas Técnicas*, 68. Quito, BCE.
- Paguay, Joaquín (1995). "Restricciones macroeconómicas al crecimiento. Simulación de sus efectos a partir de un modelo de tres brechas". *Cuestiones Económicas*, 25: 79-128. Quito, BCE.
- Passet, René (2001). *La ilusión neoliberal*. Madrid, Debate.
- Pearce, David y Turner, Kerry (1990). *Economics of Natural Resources and the Environment*. Harvester Wheatsheaf.
- Pearce, David y Dominic Moran (1994). *The economic value of biodiversity*. Londres, The World Conservation Union (IUCN) y Earthscan.
- Prebisch, Raúl (1970). *Transformación y desarrollo: la gran tarea de la América Latina*. México DF, Fondo de Cultura Económica.

- \_\_\_\_\_ (1987). *Capitalismo periférico, crisis y transformación*. México DF, Fondo de Cultura Económica.
- \_\_\_\_\_ (1996). "El desarrollo económico de la América Latina y algunos de sus principales problemas". *El Trimestre Económico*, 249: 175-245. México DF., Reedición del documento de Naciones Unidas No. E/SN. 12/89, de 14 de mayo de 1949.
- Proaño, Franklin (1997). "Los déficit fiscales y el desarrollo económico: una aproximación al caso ecuatoriano". *Economía y Humanismo*. Quito, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Financiamiento del desarrollo: problemas y desafíos". En *Economía y Humanismo*. Quito, PUCE
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (1990). *Informe sobre Desarrollo Humano 1990*. Madrid, Ediciones Mundi Prensa.
- Ramírez, Franklin (2000). *ILDIS 25 años de producción bibliográfica*. Quito, Ediciones OFFSET, Gráficas Araujo.
- Repetto, Robert (1992). "Wasting assets: natural resources in the national income accounts". En Anil Markandya y Julie Richardson, eds. *Environmental Economics*. Londres, Earthscan Publications.
- \_\_\_\_\_ Magrath, W., M. Wells, C. Beer y F. Rossini (1989). *Wasting Assets: Natural Resources in the National Accounts*. Washington D.C., World Resources Institute.
- Rostow, Walt Witman (1961). *Las etapas del crecimiento económico*. México DF, Fondo de Cultura Económica.
- Salgado, Germánico (1995). *Del desarrollo al espejismo: el tránsito de la economía ecuatoriana en los años 60 y 70*. Quito, Corporación Editora Nacional.
- Samaniego, Pablo (2001). "La política fiscal en dolarización: una reflexión". En Salvador Marconi ed. *Macroeconomía y Economía Política en Dolarización*. Quito, Universidad Andina Simón Bolívar, ILDIS y Abya Yala.
- Samuelson, Paul A. (1947). *Foundations of Economic Analysis*. Cambridge, Harvard University Press.
- Schmidt, Wolfgang (1992). *Diálogos. América Latina: entre la polarización del mercado mundial y la apertura*. Quito, CAAP.
- Schuldt, Jürgen (1994). *Elecciones y política económica en el Ecuador 1983-1994*. Quito, CAAP, CELA-PUCE, ESQUEL, FEPD, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ (1995). *Repensando el desarrollo: Hacia una concepción alternativa para los países andinos*. Quito, CAAP.

- \_\_\_\_\_ y Acosta, Alberto (1995). *Inflación. Enfoques y políticas alternativas para América Latina y el Ecuador*. Quito, Libresa, ILDIS.
- Schumpeter, Joseph A. (1950). *Capitalism, Socialism and Democracy*, Third edition. New York, Harper and Row.
- \_\_\_\_\_ (1971). *Historia del análisis económico*. México DF, Fondo de Cultura Económica.
- Secretaría General de la Comunidad Andina (2001). *La dolarización en Ecuador: efectos sobre el comercio andino*. Lima, Secretaría General de la Comunidad Andina.
- Sen, Amartya (1992). *Nuevo Examen de la Desigualdad*. Madrid, Alianza Editorial.
- \_\_\_\_\_ (1999). *Development as Freedom*. New York, Oxford University Press.
- Serrano, Alberto (1999). "El índice de bienestar económico sustentable para el caso del Ecuador durante 1990-1997". Quito, Facultad de Economía, PUCE.
- Sierra, Rodrigo (2001). "The role of domestic timber markets in tropical deforestation and forest degradation in Ecuador: Implications for conservation planning and policy". *Ecological Economics*, 36: 327-340.
- Southgate, Douglas (1994). "Tropical deforestation and agricultural development in Latin America". En K. Brown y David Pearce, eds. *The Causes of Tropical Deforestation: The Economic and Statistical Analysis of Factors Giving Rise to the Loss of the Tropical Forests*. Londres, University College London Press.
- \_\_\_\_\_ Sierra, Rodrigo y Brown, L. (1991). "The causes of tropical deforestation in Ecuador: a statistical analysis". *World Development*, 19(9): 1145-1151.
- \_\_\_\_\_ y Morris Whitaker (1994). *Desarrollo y medio ambiente: crisis de políticas en el Ecuador*. Quito, IDEA.
- Stiglitz, Joseph E. (2001). "Crisis y reestructuración financiera: el papel de la banca central" *Cuestiones Económicas*, Vol. 17, No. 2: 3-24. Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_ (2002). *El malestar en la globalización*. Buenos Aires, Taurus.
- The World Bank (1996). *Ecuador Poverty Report*. Washington DC.
- Thoumi, Francisco y Grindle, Merilee (1992). *La política de la economía del ajuste: la actual experiencia ecuatoriana*. Quito, FLACSO.
- Titelman, Daniel et al. (2000). *Los impactos sociales de la dolarización*. Quito, UNICEF.

- UN-ECLA (1970). *Development Problems in Latin America*. Institute of Latin American Studies. Austin, U. Texas Press.
- Van Hauwermeiren, Saar (1999). *Manual de Economía Ecológica*. Quito, Ediciones Abya Yala.
- Verdesoto, Luis (1999). *Las agendas de desarrollo de los '90*. Quito, CEPLAES.
- Vogel, Joseph (1994). *Genes for Sale: Privatization as a Conservation Policy*. Nueva York, Oxford University Press.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Una alternativa de mercado para la valoración de la biodiversidad: El caso de Ecuador". *Revista Gestión* (noviembre).
- \_\_\_\_\_ (1997). White Paper, final report, Commissioned by the Biodiversity Support Program on behalf of the Inter-American Commission on Biodiversity and Sustainable Development, In preparation for the Summit of the Americas on Sustainable Development, Santa Cruz de la Sierra, Bolivia, December 6-8, 1996, "The Successful Use of Economic Instruments to Foster Sustainable Use of Biodiversity: Six Case Studies from Latin America and the Caribbean". *Biopolicy Journal*, Vol. 2, Paper 5.
- \_\_\_\_\_ (1999). "No abrir carreteras: Una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía". En Tania Ricaldi, ed. *La economía ecológica: una nueva mirada a la ecología humana*. La Paz, Bolivia, CESU-UMSS/UNESCO, Plural Editores: 443-461.
- \_\_\_\_\_ ed. (2000). *El Cártel de Biodiversidad: Transformación de los Conocimientos Tradicionales en Secretos Comerciales*. Quito, CARE, Proyecto SUBIR.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Reseña del libro Economía y desarrollo sostenible. ¿Matrimonio feliz o divorcio anunciado?" *ICONOS*, 17: 164-165. Quito, FLACSO.
- Vos, Rob, Lance, Taylor y Ricardo Páez de Barros, eds. (2002). *Economic Liberalization, Distribution and Poverty: Latin America in the 1990s*. U.K., Edward Elgar – UNDP, Cheltenham
- Wackernagel, Mathis et al. (2002). "Tracking the ecological overshoot of the human economy" *PNAS* Vol. 99, No. 14.
- \_\_\_\_\_ y Rees, William (1996). *Our Ecological Footprint: Reducing Human Impact on the Earth*. British Columbia, New Society Publishers.
- Whitaker, Morris (1990). Ed. *El rol de la agricultura en el desarrollo económico del Ecuador*. Quito, IDEA.
- \_\_\_\_\_ (1996). Ed. *Evaluación de las reformas a las políticas agrícolas en el Ecuador, Estudio síntesis*, Vol. 1. Quito, IDEA.

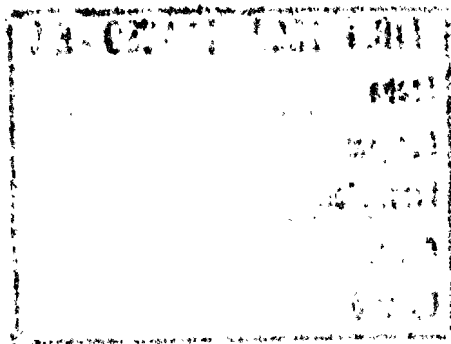
- Williamson, John (1998). "Revisión del consenso de Washington". En Emmerij, Louis y José Núñez del Arco, eds. *El desarrollo económico y social en los umbrales del siglo XXI*. Washington DC., Banco Interamericano de Desarrollo.
- World Resources Institute (1991). *Accounts Overdue: Natural Resource Depreciation in Costa Rica*. Costa Rica: Tropical Science Center, Washington D.C. World Resources Institute.
- Wunder, Sven (2000). *The Economics of Deforestation: The Example of Ecuador*. Londres, MacMillan Press.
- \_\_\_\_\_ (2003). *Oil, Wealth and the Fate of the Forest*. Londres, Routledge.
- Zamaroczy, Mario de y Sa Sopenha (2003). "Economic Policy in a Highly Dollarized Economy". *Occasional Paper*, 219. Washington D.C., FMI



Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

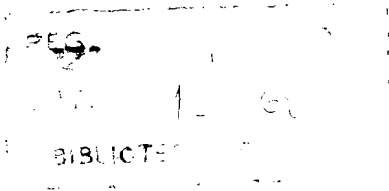
UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR



<b>BIBLIOTECA - FLACSO - E C</b>
Fecha: 19 oct. 2004
Compra:
Proveedor:
Código:
Donación: FLACSO - Ecuador

© De la presente edición:  
FLACSO, Sede Ecuador  
Páez N19-26 y Patria  
Quito – Ecuador  
Telf.: (593-2) 2232029/030  
Fax: (593-2) 2566139  
[www.flacso.org.ec](http://www.flacso.org.ec)

ISBN: 9978-67-089-0  
Coordinación editorial: Alicia Torres  
Cuidado de la edición: Cecilia Ortiz  
Diseño de la portada e interiores: Antonio Mena  
Imprenta: RISPERGRAF C.A.  
Quito, Ecuador, 2004  
1ª. Edición: Septiembre de 2004

# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295

# Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora” (La oportunidad perdida)\*

Jürgen Schuldt y Alberto Acosta\*\*

## Introducción

Una de las tesis que hemos sometido a consideración y discusión en el Ensayo anterior<sup>1</sup> es que al menos desde 1988 hasta 1993, Ecuador transitaba -casi imperceptiblemente- de un *régimen inflacionario* a otro. En concordancia con la terminología desarrollada en el Ensayo I<sup>2</sup>, en dicho período pasábamos de un régimen de inflación *moderada* a otro de inflación *alta y crónica*. Transición que, por lo demás, podría consolidarse, de producirse un derrumbe del esquema de estabilización aplicado desde septiembre de 1992.

Este proceso, más que reflejar sólo un determinado grado e intensidad de la inflación, puso en evidencia los cambiantes comportamientos de los agentes económicos y, consiguientemente, de los mecanismos causales y reproductores de la inflación. Las instituciones condicionan esos procesos y, a su vez, son influidas por ellos. Es lo que hemos denominado “régimen de alta inflación” (crónica), cuya maduración parecía avanzar en el país.

Entonces, de haber llegado a prender el nuevo régimen de inflación, se pudo implantar una tendencia inflacionaria cada vez más sensible a cualquier choque monetario, real o político. Ello hubiera azuzado aún más los desequilibrios económicos y sociales del país, de por sí calamitosos. Luego de resumir

\* Tomado de Jürgen Schuldt y Alberto Acosta (1995). *Inflación. Enfoques y políticas alternativas para América Latina y el Ecuador*. Quito, Libresa-ILDIS.

\*\* Jürgen Schuldt es Ph.D. por la Universidad de St. Gallen, Suiza. Es Vicerector de la Universidad del Pacífico, Lima-Perú. Alberto Acosta es Economista por la Universidad de Colonia, Alemania. Es consultor del Instituto Latinoamericano de Investigaciones Sociales-ILDIS.

1 Se refiere al ensayo “Sobre la persistencia de la inflación en el Ecuador”, desarrollado en la obra fuente de esta reedición.

2 Se refiere al ensayo “Economía Política de la Inflación”, desarrollado en la obra fuente de esta reedición.

lo avanzado hasta aquí, en este Ensayo expondremos un conjunto de medidas antiinflacionarias alternativas que pudo haberse adoptado en caso de instaurarse un régimen de alta inflación.

Así las cosas, este Ensayo está orientado a plantear una política de estabilización alternativa a la neoliberal y está constituido por siete apartados. En el segundo, que sigue a esta introducción, sintetizaremos algunos de los aspectos analizados en los ensayos anteriores. Aparte del resumen de las principales causas determinantes de la inflación ecuatoriana, abordaremos los mecanismos de defensa que las diversas fracciones sociales desarrollaron desde los años ochenta frente a este fenómeno y expondremos las explicaciones económico-políticas de porqué los gobiernos no han deseado (o podido) encarar el proceso inflacionario desatado durante la década pasada.

El tercer apartado plantea los lineamientos generales de una propuesta antiinflacionaria alternativa a la ortodoxa, orientada no sólo a enfrentar directamente la inflación, sino también a reactivar la economía en un plazo relativamente breve. En la misma sección enumeraremos, asimismo, los diversos activos y pasivos o precondiciones existentes a julio de 1992, en Ecuador, para aplicar una política de estabilización de este tipo.

En este punto, cabe señalar que la propuesta que se entrega en este Ensayo fue diseñada para la situación que vivía el país poco antes de la instrumentación del esquema estabilizador de septiembre de 1992 y que, por lo tanto, no puede mantenerse inamovible o creerse que se entrega una receta de validez permanente. Esta propuesta podría ajustarse a las condiciones reinantes y, sobre todo, tendría razón de ser si se desborda nuevamente el ritmo inflacionario. Sin embargo, aún si esto ocurriera, nuestra sugerencia tendría acogida de acuerdo a las condiciones políticas y aún económicas reinantes en el país. A pesar de todas estas limitaciones, pensamos que es un ejercicio teórico válido en tanto demuestra la existencia de otras opciones de política económica.

En las secciones cuarta y quinta, respectivamente, expondremos dos variantes de la propuesta "heterodoxa" de estabilización, una de choque y otra gradualista. Con ello, el lector tomará conciencia de la medida en que las políticas ortodoxas y heterodoxas de estabilización tienen variantes de ajuste, de choque y gradualistas. Sin embargo, tras etiquetas similares, se esconden programas de contenidos y consecuencias muy distintos.

En el sexto apartado explicitamos los diversos factores determinantes y las dinámicas inherentes a estas políticas no ortodoxas, que llevan a incrementar

la tasa de crecimiento de la economía en forma endógena, entre tanto se alcanza la desinflación. Por ello se proponen también algunas medidas adicionales para asegurar el éxito del programa y evitar que desemboque en vías de corte "populista". Las conclusiones y recomendaciones se vierten al final del Ensayo; la bibliografía recomendada para la lectura y referida en el contenido, se recoge en el anexo bibliográfico.

### Síntesis de las causas y persistencia de la inflación

Ya hemos argumentado que la inflación ha sido, y sigue siendo, un complejo proceso que va más allá de lo puramente económico y que resulta de la conjugación cambiante de una serie de factores que actúa en el corto, mediano y largo plazos. Unos lo hacen abiertamente, otros soterradamente y todos se influyen entre sí, en configuraciones diversas. Además, los pesos cuantitativo y cualitativo de cada uno de esos elementos y su interrelación con los demás han variado con el tiempo, tanto en forma independiente, como condicionados por la propia dinámica de la inflación e incluso subordinados a ella. A tal punto que las que pudieron ser sus causas iniciales desaparecieron luego de un tiempo, mientras otras, que inicialmente desempeñaron un papel marginal, llegaron a ocupar un lugar prominente en otro período.

De ahí que en este apartado no diferenciemos entre las causas mismas y los mecanismos de propagación de la inflación, dada la variante actuación de cada una de ellas y ellos en el proceso. El panorama se complica aún más porque, como lo hemos repetido, en Ecuador no se ha materializado aún un *régimen inflacionario* específico y nítido, tal como fuera definido el término en el primer Ensayo<sup>3</sup>. Más bien, parecería que, al menos hasta 1992-93, experimentamos un proceso de transición de un régimen de "inflación moderada" -vigente hasta principios de los años ochenta- a uno de "alta inflación crónica", que podría acompañarnos durante lo que resta de la presente década, según los resultados del programa cuasi ortodoxo aplicado desde septiembre de 1992. Esto quiere decir que los comportamientos de los principales agentes económicos, las funciones del dinero, los precios relativos, etc., en sus trayec-

3 Se refiere al ensayo "Economía Política de la Inflación", desarrollado en la obra fuente de esta reedición.

torias “típicas” comunes a la alta inflación actual, no coincidían, en 1993, con el régimen correspondiente como tal, en la medida en que sólo a partir de 1988 ó 1989 gran parte de la población comenzó a adaptarse, diferenciada y paulatinamente, a la “alta inflación” en su forma pura.

Sin duda, habrá que analizar el significado de la reducción del índice inflacionario conseguido con la política económica desplegada desde 1992, tanto para comprender su alcance y duración, como para poder evaluar los efectos que causa en los niveles tanto económico como social. De ahí que en ese proceso de transición aún no se observen las características propias de un régimen que permita la aplicación inmediata de una *política heterodoxa de estabilización*, dada la ausencia de las condiciones óptimas para hacerlo. Pero los contextos económico y político para ello podrían madurar y deberíamos estar preparados por si la adopción de una propuesta diferente llegase a ser necesaria.

A continuación, enumeraremos las causas centrales “determinantes” de la inflación ecuatoriana, sin otorgarles necesariamente un orden de prioridad y sin especificar sus interrelaciones y diversas intensidades. El ordenamiento que sigue partirá de los factores más generales y de largo plazo -generalmente invisibles a primera vista- para llegar a los más específicos y cuantificables.

Un primer proceso de mediano (y hasta de largo) plazo que ha influido en la inflación, cuando menos desde fines de los años setenta, muestra una estrecha relación con los efectos que el modelo de acumulación de “industrialización por sustitución de las importaciones” ha ejercido sobre la estructura económica y político-social del país. Esto, porque a lo largo de su vigencia -durante los años sesenta y setenta- generó desequilibrios de diversa naturaleza, que desembocaron en inflexibilidades y cuellos de botella, que crearon las condiciones -incluso políticas- para una inflación “estructural”. Entre éstas deben nombrarse, cuando menos, las siguientes:

- a. El acelerado proceso de *urbanización* colmó las ciudades de migrantes y de problemas crecientes e irresueltos y generó, a su vez, presiones políticas que derivaron en medidas económicas tendientes a reforzar los procesos inherentes a la sustitución de importaciones. En especial, dada la creciente incidencia del voto urbano, los gobiernos que se sucedieron en el poder se vieron en la necesidad de asignar recursos cada vez mayores a las ciudades, lo que afectó el déficit fiscal, en ausencia de las requeridas reformas tributarias. Además, ello llevó al *descuido del campo*, y reforzó el círculo vicioso de la sobreurbanización.



- b. Ligado a lo anterior, y como la otra cara de la sobreurbanización, el país ha experimentado un paulatino proceso de “desruralización” cuyo mayor costo ha sido la pérdida de fuerza de trabajo joven en el campo, con la consiguiente reducción de la producción y la productividad rurales.
- c. A ello se añade una *política económica pro urbana* que ha perjudicado tendencialmente al campo: control de precios agrícolas básicos e importaciones de bienes e insumos agropecuarios a un tipo de cambio sobrevaluado; facilidades de acceso al crédito para construcción e industria; tipo de cambio irreal que impedía rentabilidades aceptables para la agricultura de exportación, etc.
- d. La adopción de medidas económicas inconvenientes, especialmente la fijación del tipo de cambio -que favoreció a importadores (industriales) frente a exportadores e impactó negativamente en la balanza externa de pagos- y la fijación de tasas de interés nominales (por debajo de la tasa de inflación), que castigó a los ahorristas frente a los prestatarios (industriales). Ambos fenómenos, a su vez, reforzaron la intensidad de capital de la producción, y liberaron amplias capas poblacionales, que permanecieron desempleadas o subempleadas (éstas encontraron refugio en el sector terciario).
- e. En estrecha relación con ello, la adopción de una política de endeudamiento externo para financiar proyectos gubernamentales ambiciosos y para cubrir el exceso de importaciones y, en no pocas ocasiones, para cerrar la brecha fiscal.
- f. La adopción de patrones de consumo foráneos, que configuraron un aparato productivo interno dirigido a satisfacer las necesidades de los estratos medio y alto de la población, y marginaron la producción de bienes sencillos de consumo de masa.
- g. Como refuerzo a lo anterior, aumentó la *propensión a importar*, toda vez que, en ausencia de incentivos para la innovación, los patrones de producción requerían maquinaria, tecnología y materias primas foráneas.
- h. La creciente e ineficiente intervención del Estado en la economía desembocó en elevados déficit fiscales, como consecuencia de los subsidios otorgados al sector privado, los elevados gastos corrientes de capital, los déficit cuasi fiscales y los precios políticos fijados para las empresas públicas; todos estos mecanismos diseñados para transferir masivamente excedentes hacia los segmentos moderno-industriales.

Un segundo factor de mediano plazo, iniciado en 1979 y aparentemente dirigido a revertir las consecuencias de la política de sustitución de importaciones, fue el intento -vigente hasta hoy- de instaurar una *nueva modalidad de acumulación* “orientada hacia fuera” y ligada a las políticas neoliberales –“gradualistas” y de *shock*– que se han ido imponiendo con el pretexto de “sanear” la economía pero con la intención real -que finalmente desembocó en la alta inflación- de alcanzar elevados superávits de balanza comercial para servir la deuda externa y para la remisión de utilidades al extranjero. El ajuste (de balanza de pagos) se obtuvo a costa de la estabilización (de la inflación). En tal sentido, la inflación fue el mecanismo privilegiado de “transferencia interna” para financiar el servicio de la deuda pública externa.

En tercera instancia, es indispensable resaltar las condiciones de mediano plazo que alentaron la inflación en el transcurso del ciclo económico. A ese respecto hemos podido establecer las siguientes tendencias y correlaciones: en procesos de aceleración de la inflación, se observan tendencias recesivas -caídas en las tasas de crecimiento económico-, ligadas al deterioro de las remuneraciones reales y de los términos de intercambio entre bienes e insumos agropecuarios para el mercado interno y bienes industriales. En ese contexto, los aumentos del tipo de cambio, de las tarifas públicas y del margen de ganancia intervinieron como propulsores de la inflación. Por el contrario, en épocas de auge económico, tales variables actuaron en sentido opuesto: las remuneraciones reales aumentaron, el tipo de cambio se sobrevaluó y las tarifas públicas y el margen de ganancia cayeron en términos reales.

En cuarto lugar, es evidente que la inflación no es sólo consecuencia de un conjunto de factores determinantes complejos, sino que también “sirve” para alcanzar una serie de objetivos, tales como financiar la inversión interna o servir la deuda externa a partir del “ahorro forzoso”. Se trata, pues, de un proceso que no sólo es el *resultado* del conflicto distributivo que se desprende de los cambios drásticos en los precios relativos, sino que también puede ser un *instrumento* esencial de los grupos económicos y de la burocracia para lograr mayores cuotas de poder, ingreso y riqueza. Esto serviría, a su vez, para enfrentar los conflictos distributivos subsecuentes con una base de poder más sólida.

Debe notarse, sin embargo, que este proceso no puede avanzar más allá de cierto umbral, que ya parece haberse alcanzado en el país por la compresión sin precedentes de los salarios reales y la participación de las remuneraciones en el ingreso nacional. Esta situación se expresa en el terreno de lo político y

ya asistimos a los primeros indicios de su presencia: creciente ola de violencia y delincuencia urbanas, en el marco de la proliferación del narcotráfico.

Es digno de mención, como quinto punto, que ante la presencia de procesos de alta inflación, toda la población busque formas y medios de defenderse del alza continua de los precios. Con ello los mecanismos de propagación, la inercia y la indexación –formal e informal– van aumentando en el mediano plazo. Ante cada brote inflacionario las fracciones sociales se van organizando -individual o colectivamente- con éxito creciente a fin de enfrentarla, y desarrollan mecanismos directos e indirectos para mantener sus “ingresos meta” y su participación en la renta nacional. Los ajustes de precios se hacen cada vez más en función de la inflación pasada o, incluso, sobre la base de la evolución del precio del dólar. Desparece la “ilusión monetaria” y la gente adelanta compras, acumula dólares y mercancías, los capitales emigran, los plazos de ajuste de precios se acortan, etc. De ahí que, puesto que la demanda de dinero cae, el gobierno se ve en peores condiciones cada vez, para cobrar el “impuesto inflacionario”.

Ligado a lo anterior y en sexto lugar, la inflación es azuzada por los diversos *instrumentos* que utilizan las distintas facciones sociales -incluido el gobierno- para defenderse frente a ella. De ahí surge la *puja distributiva*. Cada facción social posee su propia “técnica” en ese conflicto.

Por un lado, en procesos inflacionarios recesivos los *empresarios* aumentan sus márgenes de ganancia, tanto para cubrir sus costos fijos como para recuperar la masa de ganancia -por margen unitario- que han perdido por la reducción de sus ventas. Además, en la medida en que el proceso estabilizador ortodoxo tiende a aumentar drásticamente las tasas de interés (reales), se ven obligados a recurrir, en forma creciente, al autofinanciamiento más que al crédito bancario, con lo que elevan el margen (sobre costos) para cubrir esa necesidad vía precios. Éste también aumentará por la incertidumbre que entraña un proceso de estabilización, el creciente aperturismo y la necesidad de cubrir costos de reposición (más que los históricos). Por otro lado, a medida que la población disminuye sus tenencias de dinero, el *gobierno* se ve obligado a acelerar el crecimiento monetario para recaudar un mismo monto financiero derivado del “impuesto inflacionario”.

Respecto de los *sindicatos*, es evidente que presionarán por incrementos nominales que permitan elevar los “salarios reales” al “nivel meta” (Bacha 1982) para lo que intentarán también acortar los períodos de reajuste salarial.

Y así sucesivamente, todos los grupos sociales se van liberando de la “ilusión monetaria” y adoptan mecanismos cada vez más eficaces para indexar sus ingresos, precios y tarifas.

Como séptimo punto, indudablemente el denominado *ciclo político de la economía* ha influido de forma considerable en la aceleración inflacionaria en coyunturas de elecciones generales o parciales. Los controles de precios, los subsidios y el gasto público siempre han ido en aumento en los seis o nueve meses que anteceden a los comicios y, más aún, cuando se dan los ajustes posteriores (Schuldt 1994).

En octava instancia, los brotes inflacionarios coyunturales han sido comunes en el país, y han resultado de *choques* externos o internos imprevisibles: terremotos, sequías, inundaciones, caída de precios de exportación, etc.

En noveno lugar, es evidente que la *expansión de la masa monetaria* es una condición necesaria -de largo plazo- para que se procese la inflación. Sin embargo, según nuestra concepción, ella ha sido -casi siempre- endógena al proceso político-económico del país. En ese sentido, el Banco Central ha reaccionado generalmente con una política monetaria pasiva frente a los ocho factores inflacionarios mencionados en líneas anteriores.

Para terminar, también convendría enumerar algunos elementos que han actuado en dirección contraria, amainando las fuerzas inflacionarias básicas del país, a saber:

- a. La débil organización y el decreciente poder de presión sindical, resultados también del impacto ejercido por las políticas ortodoxas de estabilización (a la larga, probablemente éste haya sido el factor individual más importante para que no se hubiese procesado en el país una clásica inflación inercial).
- b. La represión inflacionaria tendencial -si bien no cíclica-, en especial el “retraso” de algunos precios básicos de la economía, como los salarios privados y públicos, el tipo de cambio, los precios públicos, etc.; y,
- c. La marcha incontenible hacia la apertura externa de la economía, que -al reducir el margen de protección de la industria manufacturera- obligó a parte importante de sus diversas ramas a reducir paulatinamente su margen de ganancia y permitió el ingreso de productos importados, con los cuales se redujo el efecto recesivo producto de la estabilización ortodoxa.

Para terminar, convendría sintetizar los procesos inflacionarios en forma diacrónica:

- La historia de la inflación de los años ochenta comienza con la crisis de la deuda, cuando el gobierno ecuatoriano -como los demás gobiernos latinoamericanos- se vio privado de flujos de capital extranjero para financiar sus crecientes déficit fiscales. En ese momento se tuvo que transitar de una inflación *reprimida* a una *abierta*, de manera que su origen debe buscarse también en causas distintas al servicio de la deuda externa -que refuerza su dinámica- y que pueden atribuirse, en alguna medida, a las dinámicas económica y sociopolítica de la modalidad de acumulación vigente hasta entonces.
- El aperturismo reinante y la necesidad de generar los superávits de la balanza en cuenta corriente, necesarios para servir la deuda externa, llevaron a la adopción de políticas ortodoxas de estabilización y ajuste -a efectos también de modificar la modalidad de acumulación-, se recurrió a la compresión de la demanda interna y, sobre todo, a las devaluaciones masivas. La liberalización de precios y el recorte de gastos e inversión del Estado condujeron a la economía, paulatinamente, hacia una “modernizada” orientación hacia afuera (primario-exportadora).
- Las devaluaciones generaron inflación y recesión internas a partir de su impacto sobre los costos de los insumos y la maquinaria importados, en un entorno en que los empresarios fijan precios, lo cual añadió un margen de ganancia a los costos variables. En añadidura, tales medidas y procesos afectaron los costos internos del servicio de la deuda, encareciéndola directamente por la devaluación e indirectamente por las alzas internas de las tasas de interés.
- Lo anterior incrementó el déficit fiscal en la medida en que aumentó el servicio (en moneda nacional) de la deuda pública interna.
- Surgió de ahí, la necesidad de crear más dinero y/o de optar por un mayor endeudamiento interno para financiar tales pagos, lo que estimuló la aceleración inflacionaria. El creciente endeudamiento interno se ha convertido así en una “bomba de tiempo” que no tardará en reventar, cuando el gobierno se vea ante la imposibilidad de servirlo.
- La paralela liberalización de los precios básicos de la economía dio lugar a modificaciones drásticas en los precios relativos y, en consecuencia, en

la distribución funcional del Ingreso Nacional. Todo esto aceleró la inflación.

- Esta aceleración, a su vez, motiva el conflicto distributivo que es conatural a los cambios radicales en los precios relativos. Hasta el momento, esta puja no se ha generalizado a toda la sociedad, dado que los segmentos pobres, medios y obreros han perdido su capacidad de organización a medida que se les han recortado sus ingresos reales y el empleo productivo. Pero esto tiene un límite en lo económico, que se habrá de expresar en lo político. Con ello, la inflación se podría convertir en un fenómeno cada vez más difícil de revertir en el país, y ha agravado la penuria que la mayoría de la población experimenta desde inicios de los ochenta.

Este Ensayo se centra precisamente en una propuesta que permita evitar ese desenlace. Insistimos en que esta idea fue presentada originalmente por los autores en julio de 1992; versión que no ha sido modificada y que se la expone como ejemplo práctico que podría ser útil en un futuro no muy lejano.

### **Elementos básicos para el diseño de una política alternativa de estabilización**

En esta sección intentaremos introducir al lector en lo que consideramos una política viable de estabilización y reactivación para Ecuador, en el marco de un nuevo esquema de acumulación. En este Ensayo nos ocuparemos exclusivamente de los aspectos de corto plazo, es decir, de las medidas de estabilización desde una perspectiva no neoclásica; así, expondremos sus objetivos y bases teóricas.

Presentaremos dos propuestas que persiguen el mismo objetivo: una de *choque* y otra *gradualista*, esclarecemos las condiciones que requiere cada una para ser aplicada, así como las ventajas y desventajas que ofrecen todas estas modalidades antiinflacionarias.

La aplicación de esas medidas, a su vez, reactivaría endógenamente la economía debido a una serie de efectos inherentes al proceso. Ello obliga a la cautela y a tomar precauciones frente a las políticas exageradamente expansivas de la demanda agregada que se derivan automáticamente de este supuesto. Como veremos, a medida que se aplica esta propuesta “heterodoxa” se van recor-

tando los diversos "activos" iniciales que -sobre todo a partir de la concertación social- deben recuperarse en ese lapso.

Los aspectos de mediano y largo plazos se tratan en el Ensayo VII<sup>4</sup>; debe quedar claro que la propuesta de corto plazo de esta sección empataría perfectamente con la perspectiva de mayor alcance, en complejos procesos que se reforzarían mutuamente. No se trata, por lo tanto, de una receta ingenua, mágica o "populista" que no entrañe ciertos costos y no menos complicaciones.

### *Lógica general del programa*

Nos proponemos sustentar una política de estabilización que, respetando la restricción externa, permita reactivar la economía en el corto plazo y reestructurar el proceso de acumulación en el mediano y largo plazos.

Nuestra propuesta consiste, básicamente, en la modificación de los precios y costos relativos, sea con la congelación de los precios "administrados" o procediendo en forma gradual para ajustarlos por la senda adecuada. El programa tiene por objeto -al tiempo que se modifican los precios relativos distorsionados- reducir paulatinamente las expectativas y la inercia inflacionarias. Este procedimiento llevaría del círculo vicioso (estabilización-inflación-recesión-desempleo-especulación) a uno virtuoso, en el que se reactivaría la economía -que presenta elevadas capacidades ociosas de producción-, se mejoraría la distribución del ingreso nacional y se estimularía la acumulación productiva.

El propósito central del programa consistiría en romper la tendencia inflacionaria existente, con objeto de evitar que se consagre una inflación crónica en el país y, en el peor de los casos, una hiperinflación. Con ello se quiere eliminar el peligro de caer en una alta inflación, básicamente inercial, tan susceptible a choques -de oferta y demanda-, que llevarían a plataformas inflacionarias cada vez más elevadas y, en el límite, a una hiperinflación.

Sin embargo -o como consecuencia de las propias acciones antiinflacionarias-, paralelamente se propondrán medidas que permitan *reactivar* la economía, que durante los años ochenta, y lo que va de los noventa, apenas se ha incrementado a una tasa anual inferior al crecimiento demográfico. Posterior-

4 Se refiere al ensayo "Hacia una nueva modalidad de acumulación y la inflación en el largo plazo" (Schuldt y Acosta 1995: 413-458).

mente, se iniciaría el ataque a las causas más profundas de la inflación, que en la fase inicial sólo habrán sido tocadas superficialmente.

Alcanzar esas metas supone romper el círculo vicioso en que la economía entró en los años ochenta, como consecuencia de las políticas ortodoxas que se aplicaron. Este círculo nefasto consistió básicamente en la existencia de una inamovible estancflación, con su secuela retroalimentadora de alta incertidumbre y expectativas pesimistas. Téngase presente, una vez más, que este Ensayo responde a la situación existente en julio de 1992.

### *La ecuación de precios y el equilibrio macroeconómico*

La presente subsección es fundamental para comprender el esquema de estabilización y la dinámica económica que se deriva del programa. Ello nos obligará a formalizar algunos aspectos que presentaremos en forma sencilla<sup>5</sup>. Se trata, básicamente, de explicar una ecuación “neoestructuralista” de precios y luego un modelo elemental de los equilibrios macroeconómicos básicos.

#### La ecuación de precios

Partiremos de una fórmula de determinación de los precios “administrados” que se basa en los costos medios primos -o variables- de las empresas, a los que éstas deben añadir un margen de ganancia (y sobre todo lo cual tienen que aumentar la tasa de impuesto a las ventas), en un momento determinado de tiempo (t).

$$(1) P_t = \frac{(a \cdot w_t + b \cdot e_t + c \cdot m_t + d \cdot g_t) \cdot (1+i_t) \cdot (1+z_t) \cdot (1+t_v)}{CD}$$

en que:

a) Los *costos medios* primos (CD) están configurados por los siguientes elementos:

- *Remuneraciones* (salarios) por unidad de producto: “a” es la relación trabajo-producto (o la inversa de la productividad) y “w” es la tasa de salario nominal.



- *Importaciones* por unidad de producto: “b” es la propensión a importar y “e” es el tipo de cambio (dados los precios internacionales de las importaciones y los aranceles).
  - *Materias primas nacionales* por unidad de producto: “c” es la intensidad de materias primas y servicios en el producto y “m” es su precio unitario; y,
  - *Precios públicos o insumos energéticos* (gasolina, electricidad, agua) por unidad de producto: “d” es el coeficiente de energía-producto y “g” es el precio de la energía fijado por el gobierno (es un “precio público”, por no decir “político”).
- b) El empresario añade la *tasa de interés activa* nominal (i) vigente, a esos costos medios en la medida en que no se autofinancia, sino que trabaja con crédito bancario (doméstico).
- c) Al monto anterior, el empresario aumenta un *margen de ganancia* en forma de porcentaje ( $z = \text{mark-up}$ )<sup>6</sup>, y
- d) A lo que, finalmente, se agregan los *impuestos indirectos* o sobre ventas (t); con todo lo cual se obtiene el precio final del producto (P).

### El equilibrio macroeconómico

El Gráfico 1 ilustra esta ecuación y su interacción con las demás curvas relevantes para determinar el equilibrio macroeconómico. En la ordenada representaremos el nivel de precios ( $P_t$ ) y en la abscisa el nivel de Producto Interno Bruto Efectivo ( $Q_t$ ).

Partamos de la *ecuación de precios* (ecuación 1), resultante de la sumatoria de los costos directos (CD), los gastos financieros para capital de trabajo (i), el margen de ganancia (z) y la tasa de impuestos indirectos (t). Se trata, por lo tanto, de una línea recta, horizontal a la abscisa, lo que reflejaría las capacidades ociosas de producción (como es común en nuestros países y, como ya señaláramos en líneas anteriores, en Ecuador actual). Pero esto sólo es válido hasta un cierto nivel de producción, como veremos a continuación.

En segundo lugar, tenemos una línea vertical. Esta reproduciría el *PIB potencial o capacidad instalada* (CI), que en el gráfico se daría al nivel de produc-

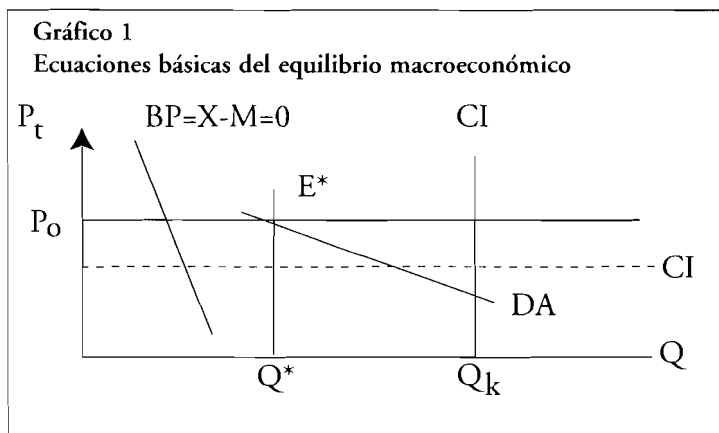
6 *Mark up* se traduce como el “matgen de ganancia”.

ción  $Q_k$ . Ese es el tope (o producción “normal”) que puede alcanzar la economía en el corto plazo (en la práctica, más que de una línea se trata de una banda, ya que en ciertos sectores económicos se alcanza la CI antes que en otros). A partir de ese punto  $Q_k$  los precios ya no se rigen por el lado de los costos (como en la ecuación 1), sino simplemente por el *nivel* de la demanda agregada, tema que analizamos a continuación.

En tercer lugar, la *demanda efectiva* interna (DA) es una curva de pendiente negativa que viene determinada por el consumo y la inversión (privados y públicos). En el punto en que coincide esta DA con la ecuación de precios alcanzamos el equilibrio de corto plazo de la economía ( $E^*$ ), así como el nivel de precios ( $P^*$ ) y la producción ( $Q^*$ ) que lo satisfacen. Evidentemente, esta DA no puede expandirse sin límite, dado que tiene cotas impuestas tanto por la capacidad instalada (CI), como por la disponibilidad de divisas, como se analiza a continuación.

Finalmente, podemos incorporar la “restricción externa”, la ecuación de la cuenta corriente de *balanza de pagos* (BP), definida como la diferencia entre las exportaciones (X) y las importaciones (M), en ambos casos, de bienes y servicios. Si esa curva pasa por la derecha del equilibrio ( $E^*$ ), tendríamos un déficit en cuenta corriente (ahorro externo). Si bien en el corto y hasta en el mediano plazos se puede sostener ese déficit -sea por endeudamiento externo y/o inversión extranjera y/o pérdida de RMI-, llega un momento en que la economía debe ajustarse a la disponibilidad de divisas (a fin de mover la BP hacia izquierda de  $E^*$ ). Y, al revés, si la BP pasa por la izquierda del equilibrio tendríamos un superávit en cuenta corriente.

Existe una tercera restricción (junto a la CI y la BP) a la expansión de la Demanda Efectiva, que proviene de la rigidez de la *oferta agropecuaria*. Ésta no se encuentra en el gráfico, pero conviene tenerla presente siempre (sobre todo cuando la restricción externa impide la importación de alimentos e insumos agrícolas). Más adelante veremos su importancia, particularmente en materia de determinación de precios (en nuestra ecuación 1, este componente se resume en el factor “ $c^*m$ ”). Cualquier programa de estabilización y reactivación debe generar estímulos para el sector agropecuario (y no mejorando los precios relativos respecto de la industria).



Ejercicio de estática comparativa:  
consecuencias de la política ortodoxa de estabilización

Con el fin de ilustrar el funcionamiento de este esquema macroeconómico sencillo de corto plazo (referido únicamente al segmento moderno-urbano de la economía), veamos -en forma gráfica- lo que sucede cuando se manipulan una serie de variables. Postulemos una típica política económica ortodoxa de estabilización “idealizada” para este ejercicio de estadística comparativa (Gráfico 2):

a) La *devaluación* del tipo de cambio actúa sobre dos curvas:

- Aumenta los costos empresariales (tanto más cuanto mayor sea el coeficiente “b” en la ecuación 1) y, así, el nivel de precios ( $P_t$ );
- Al elevar el costo de importaciones reduce su valor y, en cierta medida, aumenta las exportaciones que son elásticas al respecto del tipo de cambio (aunque este efecto generalmente sólo actúa para las “no tradicionales”), con lo que la curva del BP se traslada hacia la izquierda (se suaviza la restricción externa, que generalmente es el mayor, por no decir el único, mérito de las políticas ortodoxas de estabilización y ajuste).

b) El ajuste de las *tarifas públicas* y el alza de las *tasas de interés* actúan en la misma dirección:

- Elevando costos y, por ende, precios.
  - Recortando los niveles de inversión privada (sin que aumente el ahorro interno).
- c) La eliminación de *subsidios* y la reducción de *aranceles*, generalmente se compensan entre sí en sus efectos sobre los precios (con lo que se modificaría la  $P_f$ ).
- d) Los *salarios* nominales generalmente se mantienen fijos (y decrecientes en términos reales), con lo que se comprime la DA.
- e) Los recortes del *gasto* corriente y de la *inversión pública* comprimen aún más la Demanda Efectiva. En situaciones de *crowding-in\**, también la *inversión privada* se reduce, lo cual refuerza su recorte por la incertidumbre existente, por el aumento de costos y por el mismo efecto de la disminución del poder de compra de la población.
- f) Todo ello viene acompañado de una *política monetaria restrictiva*, que generalmente termina endogeneizándose y viabilizando la inflación con estancamiento (al reducir DA y aumentar P).

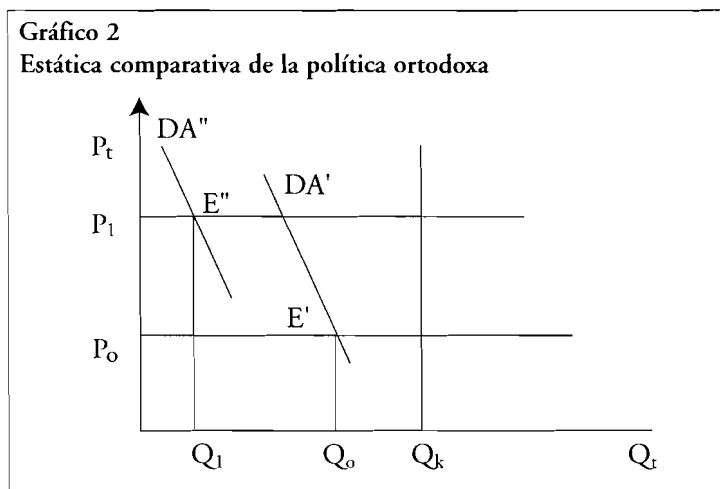
En pocas palabras, las políticas ortodoxas de estabilización, al aumentar algunos costos y comprimir la demanda, llevan a una *recesión* generalizada con *inflación*. El único problema que contribuyen a resolver -si bien en forma contradictoria, porque llevan a reducir las importaciones más que a estimular las exportaciones- es el de la balanza de pagos. Esta perversa bonanza externa, al monetizar RMI aviva aún más la inflación, y permite, a su vez, la acción de las presiones por el lado de costos y márgenes.

Generalmente, también aumentan el margen de ganancia ("z"), en la medida en que los empresarios buscan recuperar lo que pierden por ventas, ajustándolo hacia arriba (en el límite, para asegurar su cobertura de los costos fijos unitarios). Sin embargo, aún si tuviesen éxito en el ajuste del margen hacia arriba, la tasa de ganancia decrecerá, seguramente, en estas actividades productivas (no así la del capital financiero, que entra en bonanza). Con ello, a la inflación se suma la especulación (no sólo financiera, sino también comercial). La inversión productiva se contrae y se limita a un horizonte de acción de corto plazo.

---

\* Cuando el gasto e inversión públicos son positivos para el sector privado.

Se deterioran, en cambio, la producción, la acumulación, el empleo, los salarios reales y la distribución del ingreso, que son, finalmente, las variables que, interesa, mejoren a toda sociedad. Más adelante tendremos la oportunidad de presentar una política que evita este círculo vicioso inmanente a las experiencias ortodoxas de estabilización en América Latina y Ecuador.



*De la ecuación de precios a la de inflación*

De vuelta a la ecuación de precios inicial, debe notarse que estimamos el nivel de precios sobre la base de las modalidades de su formación en el segmento moderno-urbano-oligopólico de la economía, que nos servirá, a su vez, de punto de partida para los cálculos de inflación. Éstos se pueden obtener, como mostraremos a continuación, derivando la forma logarítmica de la ecuación (1):

$$(2) \dot{P}_t = (a^* \dot{w}_t + b^* \dot{e}_t + c^* \dot{m}_t + d^* \dot{g}_t) + (1+i_t) + (1+z_t) + (1+t_t) - \&$$

en que los puntos sobre las variables indican su cambio porcentual. Los coeficientes de las variables son los siguientes, teniendo presente que

$$j = a^* w_t + b^* e_t + c^* m_t + d^* g_t : \\ a^* = a/j; b^* = b/j; c^* = c/j; d^* = d/j.$$

La variable “&” representa la productividad de los “factores”, de manera que tendremos que sus cambios porcentuales vienen representados por:

$$\dot{\&} = a = b = c = d$$

Finalmente, restando la inflación pasada (=  $P_{t-1}$ ) de ambos lados de la ecuación (2), obtenemos la siguiente (que convierte a términos reales las variables exógenas):

$$(3) \dot{P}_t = \dot{P}_t - 1 + a^*(\dot{w}_t - \dot{P}_t - 1) + b^*(\dot{e}_t - \dot{P}_t - 1) + c^*(\dot{m}_t - \dot{P}_t - 1) + d^*(\dot{g}_t - \dot{P}_t - 1) + (1 + \dot{r}) + (1 + \dot{z}) + (1 + \dot{t}) - \dot{\&}$$

Esta ecuación nos servirá, más adelante, para realizar las *simulaciones* de la política de estabilización que proponemos para Ecuador (habida cuenta que se refiere a un trimestre).

Lo que, en pocas palabras, nos dice esa ecuación, es que la inflación del periodo actual ( $P_t$ ) es una función *inversa* de los cambios de la productividad (&) y *directa* de la inflación pasada o componente inercial ( $P_{t-1}$ ); de los coeficientes técnicos de producción (que sin embargo, mantendremos fijos en nuestros ejercicios) y de los cambios de precios reales de los “factores” ( $w$ ,  $e$ ,  $m$ ,  $g$ ); de las variaciones de la tasa de interés real ( $r$ ); de las modificaciones en el margen de ganancia ( $z$ ), y de los cambios en los impuestos indirectos ( $t$ ). A ello habría que añadirse las variaciones en los aranceles (implícitos en  $e$ ), en los subsidios a la producción, en las exoneraciones tributarias, etc., que tienen, sin embargo, menor influencia en la tasa corriente de inflación.

Para fines de política, tendremos presente que, por lo menos en el corto plazo, el gobierno fija el tipo de cambio ( $e$ ), los salarios ( $w$ ), los impuestos indirectos ( $t$ ), las tarifas públicas ( $g$ ) y la tasa activa de interés ( $i$ ). De ahí que en nuestras simulaciones nos concentremos en estas variables. Las empresas, por su parte, determinan el margen de ganancia ( $z$ ), y los precios flexibles ( $m$ ) vienen dados por la dinámica de la oferta y la demanda (que es, básicamente, el caso de los sectores agropecuario y de servicios).

Se trata, por lo tanto, de un “modelo” de precios -generalizadamente utilizado por economistas kaleckianos, postkeynesianos, marxistas y neoestruc-

turalistas (véase, para diversas aplicaciones Bacha 1982; Bhaduri 1986; Cortázar, Foxley y Tokman 1984; Frenkel 1990; Lopes 1986; Rowthorn 1980; Schuldt 1986; Taylor 1979 y 1983; entre otros)- que nos servirá como una primera aproximación para estimar la inflación en un país como Ecuador y, sobre todo, para ilustrar una política "heterodoxa" de estabilización que reactive la economía.

### *Activos y pasivos*

Veamos hasta qué punto se dispone actualmente de las condiciones necesarias para romper el círculo vicioso que aqueja a la economía ecuatoriana desde hace, por lo menos, una década. Tengamos presente el Gráfico 1:

La posibilidad de reactivar la economía -que reduce sustancialmente, a su vez, la tasa de inflación- está dada por varios factores que trabajan a nuestro favor (activos), pero también hay algunos que van contracorriente (pasivos) y que deberán matizarse, neutralizarse o eliminarse al inicio o en el transcurso del proceso estabilizador.

Veamos los *activos*. En primer lugar, ya hemos constatado que las políticas ortodoxas han llevado a una *elevada capacidad ociosa de producción*, que oscila en torno al 25% del producto potencial para la economía como un todo. En el caso de los sectores industrial y de la construcción, las estimaciones la calculan incluso en un elevadísimo 45% (CONADE 1993).

En segunda instancia, la economía ecuatoriana no se había dolarizado en forma extrema y la demanda de saldos monetarios continuaba siendo relativamente elevada, de manera que una política heterodoxa, bien instrumentada, no llevaría a recortar las tenencias de dinero (nacional), sino que ofrecería un amplio margen para su crecimiento, lo que permitirá expandir la oferta monetaria a ritmos relativamente elevados, sin que se plasme en efectos inflacionarios adicionales.

Tercero, los márgenes de ganancia, como hemos señalado, siguen relativamente altos, pero la masa de ganancias parece haberse estancado. De ahí que una reactivación que no reduzca el margen de ganancia -o lo haga sólo ligeramente- permitirá incrementar la tasa de ganancia sobre el capital, al elevar la masa de ganancias.

En cuarto lugar, gran parte de la población -sobre todo la que no está en condiciones de indexar sus ingresos a la inflación- espera una política estabi-

lizadora que permita recuperar los ingresos reales perdidos anteriormente. Con ello el gobierno podrá contar con un apoyo popular relativamente amplio -y no sólo en el caso de una congelación de precios, en que la ciudadanía pudiese desempeñar el papel de “fiscalizador”-, siempre que el proceso no comprima aún más el poder general de compra.

Quinto, dada la drástica distorsión de precios relativos, en que unos se encuentran atrasados -precios públicos, precios agropecuarios, tipo de cambio, tasas pasivas de interés y remuneraciones- y otros adelantados -tasas de interés activas y precios industriales-, será bienvenida una política que encuentre las relaciones “adecuadas” entre ellos. Como se observará en nuestra propuesta todas las fracciones económicas se verán favorecidas, en especial los campesinos y los “informales”, pero también -aunque en menor medida- el gobierno, los asalariados urbanos y los capitalistas.

Y por último, en sexto lugar existía un nivel de RMI que no era tan crítico como el registrado en agosto de 1988, cuando las reservas eran negativas. Este “colchón” nos permitía estimular una reactivación paulatina -sin mayor riesgo de deterioros dramáticos de la balanza en cuenta corriente-. Cabe señalar que desde fines del gobierno anterior se estimulaba la liberalización de importaciones -cuyo ejemplo más notable fue la de los vehículos- para evitar la excesiva monetización de la RMI.

En relación con los pasivos habría que contar con los siguientes: el primero, y más complejo de revertir, se relaciona con la “mentalidad” empresarial, que no acepta hoy en día la intervención estatal, sobre todo en materia de determinación de los precios básicos de la economía, y mucho menos, en la propuesta de congelamiento de precios administrados. En general, el empresariado favorece la manipulación de precios relativos cuando los beneficia -en cuyo caso no es considerada como una “manipulación”-: cuando las devaluaciones van más allá de la inflación relativa (subvaluación del tipo de cambio) y se fijan los salarios mínimos por debajo de la inflación... que son los puntos centrales de las políticas neoliberales.

Con este objetivo, habrá que argumentar, al contrario, que la política que proponemos tiende a la reactivación y al aumento de la masa de ganancias empresariales. Sin embargo, mientras esto no suceda las expectativas empresariales actuarán contra el programa. En general, aún cuando estuvieran de acuerdo con él, dada su fobia hacia lo estatal será difícil revertir esta tendencia en los primeros meses de aplicación de la política.



Por lo demás, debe recordarse que -tal como se constituye hoy en día la economía ecuatoriana- no hay libertad de precios, ni libertad económica, en general (movilidad de factores).

Los mercados capitalistas en Ecuador, y en casi todos los países subdesarrollados, “mantienen su condición histórica de lugares de ejercicio de poder de grupos privilegiados relativamente pequeños”. Esto significa que hay que asumir la existencia de mercados “socialmente segmentados, ‘miopes’ en materia de asignación de recursos en el largo plazo, discriminatorios en cuanto al acceso de los diversos segmentos productivos, etc.”, lo cual se refleja en su deficiente funcionamiento (Marchán y Schubert 1992: 5-8). Esta realidad demuestra también la falacia del mensaje que se difunde cuando se habla de libertad de los mercados...

Así, por un lado, la abrumadora existencia de oligopolios supone, en sí y de por sí, un alto grado de control y “administración” de precios por parte de las empresas y conglomerados económicos. Por otro lado, la libertad económica, en general, tampoco puede existir en un país en que la distribución del ingreso es tan desigual y el poder económico tan concentrado; es decir, donde no hay ni “libertad de elegir”, ni “igualdad de oportunidades”, objetivos tan preciados para los economistas ortodoxos.

Un segundo argumento en contra de esta política podría ser la corrupción, falta de preparación e ineficacia de la burocracia para la instrumentación de un programa de este tipo. Esto es lo primero que aducirá el gran capital privado, sobre todo respecto de la modalidad de congelación de precios que, sin embargo, estaría a cargo del “público”.

En tercer lugar, constatamos los reprimidos “espíritus animales” de los empresarios atribuibles tanto a la ausencia de un mercado interno en expansión -por los bajos niveles de ingreso y la desigual distribución del ingreso-, como a las incertidumbres que genera la política ortodoxa. Mostraremos, en cambio, que la política no neoclásica permitirá revertir esas tendencias a un ritmo relativamente veloz.

Como hemos visto, hay disponibilidad relativa de divisas, alta capacidad ociosa de producción, elevado *mark-up*, salarios retrasados, tasa de interés activa real relativamente alta, elevados grados de inercia en ciertos segmentos sociales. Estos *stocks* y precios relativos, como veremos, nos otorgan pautas para aplicar una política alternativa de estabilización, que pueda reactivar, a la vez, la economía y redistribuir progresivamente la Renta Nacional.

### *Manipulación de precios relativos y desinflación*

El componente central del programa de estabilización reactivador -que se expandrá a continuación- es la manipulación de las “variables de costo” de nuestras ecuaciones de precios (1) y de inflación (2 y 3). Trataremos este tema en la presente subsección; a las demás medidas del programa las dejaremos para más adelante.

La idea que guiará nuestra propuesta se sustenta en que los precios relativos de la economía ecuatoriana se encuentran gravemente distorsionados. Como ya señaláramos, unos están “adelantados” y otros “retrasados”, lo que nos permite -por el lado de los costos- aumentar unos y bajar otros de golpe, a efectos de estabilizar el nivel de precios -dada la productividad y el margen de ganancia de los capitalistas-, sin distorsionar la asignación de recursos.

Como se verá, la esencia del planteamiento radica en reducir las elevadas tasas activas de interés, a la vez que se aumentan otros precios básicos (en especial los salarios, los precios públicos y el tipo de cambio). Con ello, no sólo se lograría bajar la inflación, sino que se desalentarían las actividades especulativas -financieras y comerciales- en favor de las propiamente productivas. Con la reducción drástica de las tasas de interés no se recortan ni el ahorro ni la inversión, sino que se los fomenta. Es decir, sucede lo contrario que con la política ortodoxa, en la que el alza de las tasas de interés y la devaluación llevaron siempre a la “dolarización” de la economía -léase a la reducción del ahorro en moneda nacional- y a las actividades especulativas, recortando la inversión productiva doméstica. Esa combinación de alto precio del crédito y tipo de cambio elevado llevaba a la incertidumbre y la fuga de capitales, si bien el diagnóstico ortodoxo señalaba que las altas tasas de interés habrían de impedirlo.

Resolvamos la ecuación (3), que nos permitirá llegar a la fórmula para simular nuestra propuesta:

$$(4) \dot{P}_t = 0,5 \{ a \cdot \dot{w}_t + b \cdot \dot{e}_t + c \cdot \dot{m}_t + d \cdot \dot{g}_t + ni + (1+z) + (1+t) - \& + P_t - 1 \}$$

donde “n” se refiere al cambio absoluto de la tasa nominal de interés activa (i). Obsérvese que esta fórmula se usará con una periodicidad trimestral (t=3 meses). Por lo demás, los factores condicionantes son los mismos que comentáramos luego de la derivación de ecuación 3.

Nótese que la inflación “pasada”, es decir  $P_{t-1}$ , no ejerce una influencia del 100% sobre la inflación “presente” ( $P_t$ ), sino únicamente por la mitad. Es decir, si no hubiese cambio alguno en las variables exógenas de la ecuación, tendríamos una situación que, por lo demás, es bastante realista para el caso ecuatoriano, en que la indexación no es perfecta:

$$(5) \dot{P}_t = 0,5 * \dot{P}_{t-1}$$

Con ello estamos en condiciones de presentar un programa de desinflación (tanto a partir de la ecuación 1, como de la 4). Éste será diseñado para dos posibilidades o vertientes: una, bastante próxima al “choque heterodoxo” y otra de corte gradualista, que explicitaremos más adelante. Nótese, de paso, que también los programas neoclásicos de estabilización y ajuste tienen una vertiente gradualista, como la aplicada en Ecuador durante los años ochenta, y una de choque cuasi ortodoxo, como la que se experimenta desde septiembre de 1992.

### Hacia un “choque heterodoxo”: la modalidad de congelamiento temporal

En este esquema, el cambio de los precios relativos consistirá en ajustarlos para luego congelarlos por un plazo prudencial. Evidentemente, esto sólo regirá para los precios “administrados” del sector “moderno-urbano”, no así para los denominados precios “flexibles”. Estos últimos tendrán libertad de acción -dado que se forman por el lado de la demanda, más que por el de los costos-, tanto por los cambios estacionales (especialmente en la agricultura) como porque su demanda aumentará en el proceso de reactivación.

Como ya señalamos en el Ensayo II,<sup>7</sup> a efectos de tener un conocimiento exhaustivo de la ecuación de precios y de los impactos directos e indirectos que ejercerá el “paquete” de políticas sobre toda la economía, su aplicación requiere un período intenso de preparación. En este caso, no se puede improvisar -como se lo hiciera a mediados de los años ochenta con la aplicación de los Planes Austral, Cruzado e Inti- si se quieren evitar, no sólo los desabasteci-

7 Se refiere al ensayo “Conflicto, inercia e inflación en América Latina (reivindicando las políticas heterodoxas de estabilización)”, desarrollado en la obra fuente de esta reedición.

mientos masivos, sino también el conflicto distributivo que en esas experiencias abortadas tarde o temprano, culminó en procesos hiperinflacionarios.

Para ilustrar el procedimiento de aplicación partiremos de la ecuación (1), la más sencilla para entender, pero también la más rudimentaria, y que, en cierto sentido, es por eso que no refleja los procesos reales en su magnitud efectiva. Para ilustrar el problema, sin embargo, servirá de punto de partida. De acuerdo con ella, tendríamos que el nivel de precios estaría dado por:

$$(1) P_t = (a \cdot w_t + b \cdot e_t + c \cdot m_t + d \cdot g_t) \cdot (1+i_t) \cdot (1+z_t) \cdot (1+t_t);$$

Tomando los valores de partida, digamos los del día anterior al lanzamiento del programa -cuyas medidas deben ser mantenidas en estricto secreto-, si aproximamos la situación al caso ecuatoriano (de julio de 1992) tendríamos que:

a) Los coeficientes técnicos de producción serían equivalentes a:

$$a = 0,15$$

$$b = 0,30$$

$$c = 0,45$$

$$d = 0,10.$$

b) Partiríamos de una tasa activa de interés del 60% ( $i = 0,6$ ); un conservador margen de ganancia del 25% ( $z = 0,25$ ) y un impuesto indirecto del 10% ( $t = 0,1$ ).

Si incorporamos estos valores a la ecuación, tendremos que el índice de precios será de 220 (que nos servirá como índice-base para los ejercicios siguientes).

A continuación, diseñamos las medidas para ajustar los precios relativos, que se aplicarían el *Día D*. En lo que al gobierno respecta, diremos que aumenta los salarios nominales en 30%, devalúa el tipo de cambio en 20% y aumenta las tarifas públicas en 20%. Por razones que explicaremos más adelante, presumiremos que, en el transcurso del año, el precio de las materias primas nacionales aumente en un 50%. Diremos que las demás variables -margen de ganancia y productividad- permanecen constantes.

Finalmente, supondremos que, para compensar todas esas alzas, el gobierno baja la tasa de impuestos indirectos en un punto porcentual (a 9% o, si se

establece un esquema más complejo, se da paso una escala del impuesto al valor agregado que castiga mucho menos a los productos de consumo popular que aquellos destinados a los sectores medios y altos) y reduce -siendo ésta la medida más importante- la tasa activa de interés del 60 % al 20%. Dado que nos hallamos en el corto plazo, a lo largo de todo el ejercicio mantendremos constantes los coeficientes técnicos.

Todas estas medidas se adoptan de golpe, el primer día del programa. También entonces se anuncia la congelación de los precios "administrados" del sector moderno-urbano, no así el de los precios "flexibles", como se hizo ingenuamente en otras experiencias de congelamiento en el subcontinente.

Veamos cuál es el resultado de tales ajustes, al comparar el nivel de precios del "día base" (antes del ajuste), con el del "día siguiente" al ajuste y finalmente, con el del "día final" del año, cuando las medidas ejerzan su influencia completa sobre toda la economía, período que debería o podría coincidir con la duración del Programa.

Observemos, por un lado, los valores nominales según el panel a del Cuadro 1. Tenemos, en primer lugar, que "al día siguiente":

- a) Los costos primos medios habrán aumentado en un 12.5%,
- b) pero quedan compensados en el precio final por la rebaja, tanto de la tasa de interés como del impuesto indirecto -en menor medida-. Esto sucede a tal grado, que el índice de precios cae de 220 a 184, lo que significa una deflación del 16,4%.

Evidentemente, lo anterior no se plasmará en la realidad, dada la lentitud de los ajustes, pero indica la tendencia "teórica" de la inflación a la baja (los índices pueden incluso ser negativos en los primeros meses de aplicación del programa, como sucedió efectivamente en algunas experiencias heterodoxas de estabilización).

De esto se desprende que en la práctica, puesto que sólo unos pocos empresarios bajarán los precios, observarán una "ganancia extraordinaria" (también teórica), que se expresará en un aumento del margen de ganancia. Si hacemos los cálculos para "el día después" veremos que -debido a que el índice de precios se mantendrá en 220 (tal como el "Día D")- el margen habrá aumentado de 1,25 a 1,48 (si todos los empresarios mantienen los precios del "día antes").

<b>Cuadro 1</b>				
<b>Impacto de un choque heterodoxo</b>				
<b>Componente de precio</b>	<b>Día anterior</b>	<b>Día siguiente</b>	<b>Día final</b>	<b>Aumento %</b>
<b>a. Valores nominales</b>				
a*w	15,0	19,5	19,5	30,0
b*c	30,0	36,0	36,0	20,0
c*m	45,0	45,0	67,5	50,0
d*g	10,0	12,0	12,0	20,0
Subtotal:	100,0	112,5	135,0	10,0
(1+i)	160,0	135,0	162,0	-66,6
(1+z)	200,0	168,8	202,5	1,3
(1+t)	220,0	184,0	220,7	0,3
<b>b. Índices reales</b>				
W <sub>r</sub>	100,0	155,5	129,6	29,6
E <sub>r</sub>	100,0	143,5	119,6	19,6
M <sub>i</sub>	100,0	119,6	149,6	49,6
G <sub>r</sub>	100,0	131,6	109,7	9,7
R	100,0	143,5	119,6	19,6

Uno de los problemas más complejos surge porque la tasa de interés baja muy drásticamente, lo que obliga a ajustar las deudas con relación a ella, con objeto de evitar transferencias masivas de ingreso de los deudores a los prestamistas. Esto inicialmente puede crear conflictos, dado que las expectativas aún no se ajustan a la baja teórica de precios. Lo que sucederá sólo cuando la población “observe directamente” el congelamiento efectivo de los bienes manufacturados y, sobre todo, cuando la economía muestre los primeros signos de reactivación.

Veamos ahora los efectos de estos cambios a los nueve y hasta a los doce meses de gestión; es decir, al momento de cumplirse el tiempo completo de duración del Programa. En el Cuadro 1 (“día final”) observamos que el índi-

ce prácticamente no ha aumentado entre el “día antes” y el “día final”; es decir, que tendríamos “inflación cero”. Obsérvese, sin embargo, que sólo estamos analizando el “segmento moderno-urbano” de precios administrados y no el de los precios “flexibles” de la economía, que tienen libertad absoluta de movimiento. Éstos están representados por “m”, que aumentarían en un 50% en el transcurso del Programa.

De lo que se trata, por ende, es de mostrar que el congelamiento sería viable por un cierto tiempo para el segmento de precios “administrados” de la economía, ya que la estructura de costos se ha modificado “exógenamente” permitiéndolo sin ninguna dificultad.

Pasemos ahora al panel b. del Cuadro 1. En él se consignan los valores reales de las diversas variables, no obstante, considerados únicamente desde la perspectiva de los precios “administrados” o “industriales”. Se observa que, desde la perspectiva de los precios industriales, los salarios reales aumentarán en un 29,6%, el tipo de cambio en 19,6% y los precios públicos en 9,6%, todo lo cual es muy positivo. Pero ésta es una visión parcial del fenómeno.

Si tenemos presente que los precios “administrados” representan el 60% del universo de precios domésticos y que los “flexibles” determinan el resto, tendríamos una tasa de inflación anual (o de nueve meses, según la duración del programa) del 20% para la economía como un todo (y no sólo en uno de sus “segmentos”):

$$\text{IPC} = 0,6 * 0,003 + 0,4 * 0,5 = 0,2018.$$

Esto lleva a una modificación de los valores reales consignados en el panel b del Cuadro. Tendremos que habrían:

- a) Aumentado los salarios reales (en 8,2%) y los precios flexibles, agrícolas y de servicios (en 24,8%);
- b) Permanecido constantes la tasa de interés real (0%) y el tipo de cambio (que llegaría a su valor real de partida); y,
- c) Disminuido los precios públicos (en 8,5%).

De lo anterior se desprende que de ninguna manera se debe anunciar la inflación cero como meta del programa. Esto se hizo ingenuamente en alguna experiencia heterodoxa, en la que sólo se consideró el “sector moderno-adminis-

trado” de la economía -donde efectivamente la inflación caería a niveles irrisorios-, no así el de los segmentos de precios flexibles, que se rigen por la oferta y la demanda, por lo que suben en presencia de reactivaciones económicas drásticas.

Se observaría así una nítida recuperación de los precios flexibles con respecto a los administrados -algo que en efecto se buscaría- en un sentido progresivamente redistributivo. Nótese que ello equivale a una mejora de los términos de intercambio agropecuarios/industriales y, por lo tanto, a una redistribución del ingreso de la ciudad al campo, así como de los segmentos modernos de la economía a los “tradicionales”.

En esta propuesta es esencial que la modificación de los precios relativos evite azuzar aún más el conflicto distributivo. Vemos que no lo hace, en el sentido que el margen de ganancia se mantiene constante -incrementando la masa de ganancias-, que los salarios reales aumentan y, sobre todo, los ingresos de los “informales” y los campesinos. Como refuerzo de todo lo anterior, la economía presentará un crecimiento a tasas relativamente elevadas (los factores que lo determinan se analizarán en la siguiente sección).

Dado que el poder de compra de las remuneraciones aumentaría, se elevarían también los precios de los bienes flexibles (agricultura, pesca, servicios) -difícilmente controlables por la burocracia-, que son los que producen básicamente los segmentos urbanos y rurales más marginados de la sociedad, con lo que habría una redistribución radical de los ingresos hacia los barrios marginales urbanos y las comunidades campesinas.

Todo ello permitiría estimular la expansión de la demanda interna para copar la capacidad ociosa de producción (hasta que su uso alcance los dos turnos), a partir de medidas adicionales como el crédito subsidiado a los segmentos “tradicionales” -urbano y rural- de la economía; incrementos salariales que vayan más allá de la inflación y que equivalgan, cuando menos, a los aumentos de la productividad; medidas conexas dirigidas a reducir el *mark-up*; recorte de los impuestos indirectos y aumento de los directos, etc. Sin embargo, como veremos más adelante, es necesario acompañar estas medidas de modificación de los precios relativos con otras que actúen sobre la demanda agregada, para evitar un sobrecalentamiento de la economía, al igual que un deterioro de la balanza de pagos.

Si bien los ingresos tributarios del gobierno aparentemente se verían reducidos por el leve recorte del Impuesto al Valor Agregado (IVA) y el deterio-



ro real de los precios públicos, gracias a la reactivación de la economía, no tardarían en recuperarse y alcanzarían niveles superiores a los logrados anteriormente. Paralelamente, debe incrementarse la presión tributaria directa que ha llegado a niveles sin precedentes en el país, y dar paso a una gran campaña para mejorar la eficacia del sistema fiscal y para combatir la evasión tributaria. Aquí se podrían eliminar, por ejemplo, la aberración que constituye la entrega de las llamadas “asignaciones provinciales” a los diputados, su participación directa en la definición detallada del Presupuesto General del Estado, y podría impulsarse, asimismo, una gran transparencia para terminar con los elevados índices de evasión tributaria, entre otras tantas medidas posibles.

Es cierto, finalmente, que dada la baja inflación, el gobierno estará en condiciones de recaudar elevados niveles del “impuesto inflacionario” que, de todas maneras, podría estar en torno al 2% del PIB, si se tiene presente que la demanda de saldos monetarios aumentará con este programa, en presencia de una inflación, aún apreciable, del 20%.

Contrariamente a lo que pueda pensarse a primera vista, esta política no obliga necesariamente a un recorte de los márgenes de ganancia y, si se lo hace, lo que los capitalistas pierden en *margen* podrán ganarlo en *masa* de ganancia, dada la rápida reactivación de la economía.

Como veremos a continuación, esta propuesta es más radical que la “gradualista”, en varios sentidos. En primer lugar, porque aplica un congelamiento relativamente generalizado, en el sentido que se limita al sector “moderno” de la economía, que no tiene precedentes en el país: ni la burocracia, ni la población están preparadas para “fiscalizar” el proceso, sobre todo, cuando ciertos empresarios o comerciantes violen los “acuerdos-guía” y los congelamientos. Segundo, porque obliga a compensar alzas con reducciones de manera que el congelamiento sea viable.

### La propuesta heterodoxa “gradualista”

A diferencia del “choque heterodoxo” (Lopes: 1986) que supone un congelamiento temporal de los precios básicos de la economía, esta propuesta gradualista no lo contempla, por lo que podrán oscilar a través del tiempo.

Los principios que se postulan aquí fueron concebidos originalmente por Cortázar, Foxley y Tokman (1984 Cap. 111: especialmente las secciones E y

F), pero -que sepamos- no han sido aplicados a cabalidad en ningún país, por razones que quedarán evidenciadas más adelante.

Estos autores denominan a su propuesta “enfoque alternativo de estabilización postmonetarista”; es decir, está pensada para una economía que ha permanecido sujeta a programas neoliberales de ajuste y que se “enfrenta simultáneamente a la necesidad de acciones de política que corrijan el atraso cambiario, que recuperen niveles aceptables para los gastos sociales y que reactiven la economía para reducir el desempleo. La política debe además, enfrentar la necesidad de renegociación de la deuda externa e interna, y en particular la reconstrucción de buena parte del sector industrial destruido” (Cortázar, Foxley y Tokman 1984: 89). Se observa, por lo tanto, que se refieren a las economías del Cono Sur de principios de los años ochenta, en que tales políticas monetaristas se aplicaron en forma radical.

Si bien el caso ecuatoriano es (hasta ahora) menos drástico, veremos que los principios esbozados se pueden aplicar con algunas adaptaciones. Su viabilidad será aún mayor si fracasa el programa cuasi ortodoxo que se instrumenta en el país desde septiembre de 1992.

Según los autores, se trata de que “a diferencia de enfoques anteriores, la corrección de atrasos en algunos precios puede compensarse en su impacto inflacionario, al menos parcialmente, por medio de la reducción de un precio que se encuentra obviamente por sobre un nivel de equilibrio, cual es la tasa de interés real” (Cortázar, Foxley y Tokman 1984). En efecto, en la simulación de política que ellos realizan bajan la tasa de interés nominal a la mitad y aumentan los salarios nominales y el tipo de cambio, lo que les permite -durante algo más de un año- reducir apreciablemente la tasa de inflación. Puesto que su modelo sólo incluye esas variables, no da para más. De ahí que hubiésemos incluido varias otras -aparte del salario, el tipo de cambio y la tasa de interés-, respetando, no obstante, su metodología básica.

Los autores advierten al final algo que debemos tener muy presente en el caso ecuatoriano:

[..] el mecanismo descrito no puede constituir un sustituto permanente de una necesaria política de ingresos y de una política económica que enfatiza el crecimiento del producto y de la productividad como las únicas bases permanentes de una economía estable. Sin embargo, el ejercicio tiene la virtud de mostrar la posibilidad de lograr avances durante algún tiempo. Mientras se implementan institucionalmente las otras y más fundamentales políticas,

parece posible operar en forma simultánea en la corrección de los atrasos de algunos precios (salarios, tipo cambio), apoyándose para ello en la reducción de los excesivos niveles alcanzados por la tasa de interés real durante los experimentos monetaristas (Cortázar, Foxley y Tokman 1984: 98).

En nuestro ejercicio reduciremos varios precios y tasas, que permitan subir otros, se compensarán así costos y precios, sin que ello genere pujas distributivas que vuelvan a modificar los precios relativos.

Adoptaremos valores que cuajen con la realidad ecuatoriana, si bien su precisión no es muy grande por el momento, por lo que deberían hacerse ajustes para llegar a cifras más exactas.

Los coeficientes técnicos de intensidad de trabajo ( $a'=15\%$ ), de importación ( $b'=30\%$ ), de materias primas nacionales ( $c'=45\%$ ) y energía y combustibles ( $d'=10\%$ ), han sido estimados a *grosso modo* para una muestra muy pequeña de empresas industriales (a partir entrevistas), por lo que no son representativos.

Planteamos una política que, al "Día D":

- a) Aumente algunos precios básicos: los salarios monetarios en un 30%, el tipo de cambio en un 20%, las tarifas públicas en un 10%; y,
- b) Busque compensar esas alzas con la baja de la tasa de interés activa del 60 al 10% y la reducción del IVA del 10 al 5%.
- c) Posteriormente, supondremos que a lo largo de todo el año no se *daría* ajuste adicional alguno en esas variables. Ello nos permitirá observar con toda claridad su impacto desinflacionario y reactivador. Más adelante haremos algunas recomendaciones de cambio, en caso de que el programa encontrara dificultades.

Con la consideración de la ecuación (4) presupondremos, por ende, y según lo expuesto en los dos párrafos anteriores, los siguientes coeficientes y cambios porcentuales:

Coefficientes	Cambios (%)
$a' = 0,15$	$w = 0,30$
$b' = 0,30$	$e = 0,20$
$c' = 0,45$	$m = 0$
$d' = 0,10$	$g = 0,10$
	$ni = -0,5$
	$z = z$
	$\& z = 0$

Además, el nuevo valor de  $(1+t)$  será de 1,05 (bajando de 1,1). Si tenemos presente que la inflación anual en Ecuador oscila en torno a un hipotético 49%, tenderemos que la tasa trimestral será<sup>8</sup>:

$$\dot{P}_{t-1} = 0,105$$

Finalmente, nos falta incluir el valor del cambio en la tasa de interés activa ( $ni$ ), que bajaría -en términos anuales- del 60 al 15%. Pero ya que estamos trabajando con períodos trimestrales, tendremos que cae de 12,5 al 4,3%, por lo que:  $ni = -0,082$ .

Con la aplicación de esos valores en nuestra fórmula (4), tendremos los valores del primer trimestre de nuestro simulacro de estabilización, a saber:

$P_t(I) = 0,069$ ; es decir 6,9% de inflación trimestral.

Luego, dado que ninguna variable se modifica, para los trimestres siguientes se aplica la fórmula:

$$\dot{P}_t(T) = 0,5 \cdot \dot{P}_{(t-1)}$$

de donde las inflaciones en los tres trimestres restantes del año serán de 3,45, 1,73 y 0,9%, respectivamente. Eso da una inflación anual del 13,5%.

Veamos la evolución de las demás variables (promedios trimestrales), en términos reales, si consignamos la tasa de inflación en la primera fila:

8 Repetimos que este ejercicio, diseñado originalmente en julio de 1992, puede adaptarse a otra época, en el futuro, según las condiciones reinantes en el país

**Cuadro 2**  
Impacto de una estabilización heterodoxa gradual

Variables	Base	Trim. I	Trim. II	Trim. III	Trim. IV	Anual
$P_t$	10,5%	6,9%	3,5%	1,7%	0,9%	13,5%
$wr_t$	1,00	1,216	1,175	1,155	1,145	1,145
$rt_t$	1,00	1,123	1,085	1,083	1,057	1,057
$r_t$	10,2%	-2,4%	0,8%	2,6%	3,3%	1,3%

La fórmula utilizada para el cálculo del índice de salarios reales ( $wr$ ), del índice del tipo de cambio real ( $er$ ) y de la tasa de interés real ( $r$ ), es cualquiera de las siguientes, si se considera a “ $x$ ” como la variable nominal relevante (respectivamente  $w$ ,  $e$  e  $i$ ):

$$\text{valor real de la variable "x"} = \frac{x - \dot{P}_t}{1 + P_t} = \frac{1 + x}{1 + P_t} - 1$$

Del Cuadro 2 se desprende que luego de un año de aplicación de esta política:

- La inflación se desaceleraría drásticamente en el “segmento moderno-urbano” del Ecuador; bajaría del 49 al 14%;
- Los salarios reales aumentarían en casi 15%;
- El tipo de cambio real se recuperaría en 6%; y,
- La tasa real activa de interés caería del 7 al 1.3%.

Como es evidente, todos estos efectos a la vez que bajarían la inflación, tendrían -entre otros- a:

- Reactivar la economía, sin afectar el *mark-up* ( $e$ , incluso, ampliando la masa de ganancias), aumentando el empleo y el uso de la capacidad instalada ociosa;
- Mejorar las condiciones de vida de los trabajadores;
- Estimular algunas exportaciones no tradicionales y la sustitución de ciertas importaciones (por efecto del tipo de cambio real);

- Aumentar la productividad, con lo que endógenamente se crearía un factor adicional de desinflación; y,
- Estimular los “espíritus animales” de los empresarios en el campo productivo (*vis-à-vis* el “especulativo”).

Las finanzas públicas no se verían afectadas, dado que la reactivación permitiría recaudar lo que se ha perdido en términos de tasas y porque caería la tasa de interés sobre la deuda interna. Tampoco se arriesgaría demasiado la cuenta corriente de la balanza de pagos; y, a su vez, mejoraría la de capitales (al restringirse la “huida de capitales” y al atraerse al financiamiento externo).

Todo esto da qué pensar y parecería una “receta mágica”. No necesariamente lo es, si no entendemos la *dinámica del proceso*, que ciertamente presenta sus bemoles. Veamos algunos aspectos delicados:

- a) En primer lugar, debemos tener presente que, como consecuencia del aumento salarial, la reactivación económica lleva a un incremento espectacular de la demanda de productos agropecuarios. Si la oferta no es flexible, tendremos una fuerte presión inflacionaria tanto por el lado de la demanda (consumo), como por el lado de los costos (en nuestra ecuación de precios aumentaría “m”). Esto es lo primero que requiere compensación.

En nuestro Cuadro no hemos incluido este componente, pero si lo presentáramos veríamos que los términos de intercambio entre agricultura e industria sufrirían un deterioro real, lo que no es plausible ni deseable. De ahí que en el ejercicio anterior hubiésemos incluido un aumento de los precios “flexibles” en 50%, lo que cambia parcialmente los resultados (a menos que se aplique una política radical de subsidios y exoneraciones para el sector agrícola).

- b) No todas las empresas tienen la misma estructura de costos como la presentada en líneas anteriores. Así, las más intensivas en trabajo -generalmente las más pequeñas- verán que sus costos suben más. A éstas se las debe compensar quizás, con ciertos subsidios a la producción, a través de crédito subsidiado o, incluso, con la liberación del IVA, pero esto último tampoco es deseable en el marco de la “educación tributaria” que requiere el país.

Frente a esta diversidad de riesgos, el gobierno -y, más específicamente el equipo económico- debe guardarse “bajo la manga” posibles medidas compensa-

torias, sin anunciarlas desde un inicio. O, teniendo presente la estrategia expuesta, acaso no convenga bajar la inflación tan rápidamente de un año a otro e ir más paulatinamente (y dejar de reducir el IVA en primera instancia, por ejemplo, y sólo hacerlo cuando la presión de costos de insumos agrícolas así lo exigiera, o aumentar salarios y devaluar a una tasa más baja).

Debe notarse, por otro lado, que varios factores podrían contribuir a reforzar el círculo virtuoso proveniente de la expansión económica con desinflación: reducción de los márgenes de ganancia, tanto de la industria como de los comerciantes; aumento de la productividad del trabajo, como de los otros “factores”; recuperación de los “espíritus animales” de los empresarios, etc.

Esta propuesta “gradualista” es la que recomendaríamos para el caso ecuatoriano, siempre que se garantice que los empresarios no eleven el margen -y con ello los precios- al rebajarse otros componentes de costo (sea la tasa de interés, sea el impuesto indirecto, como en nuestro ejercicio). De lo contrario, lo recomendable sería dejar “guías de precios estrictas” —e idealmente concertadas- y, en el extremo habría que congelar los precios por un período, como se planteó en el apartado anterior.

### **Medidas ad hoc adicionales**

Algunas propuestas parciales adicionales para la solución del problema inflacionario en Ecuador, comprenderían diversas medidas complejas para acompañar a cualquiera de las modalidades de estabilización reactivadora expuestas en líneas anteriores. Entre ellas, cabe mencionar las siguientes:

- a) Postergar y/o limitar el servicio de la deuda externa, ya que el aumento de los impuestos para cumplir con él resulta una decisión política poco vendible, particularmente en economías en las que los conflictos distributivos conducen inevitablemente a fuerte presión sobre el presupuesto público.
- b) A la larga, sin embargo, la estabilización sólo será seguida si se reducen los déficit fiscales (nótese que Ecuador ya ha alcanzado un ahorro gubernamental positivo). A largo plazo ello exige una reforma integral del Estado. Para el corto plazo, se podrían adoptar las siguientes medidas:
  - Incrementar la recaudación tributaria, castigando severamente a los evasores;

- Cargar un impuesto único del 10% a todos los bienes duraderos y de capital asegurados;
  - Aumentar el precio de la gasolina, lo que acrecentaría su poder para el pago de la “deuda social” y no el servicio de la deuda externa;
  - Congelar el precio bienes básicos (arroz, azúcar, harinas y pan), pero al elevado nivel internacional;
  - Priorizar más impuestos directos que indirectos, ya que estos últimos se cargan a los precios, a diferencia de los primeros, etc.
- c) Convencer al capital monopolístico que el mercado externo no le será tan rentable como espera y que podría ampliar sus ventas internas -y con ello sus ganancias- si se estimulase, desde el gobierno, la demanda interna. Pero ello exige que reduzca drásticamente su margen de ganancia sobre los costos primos e incluso que se modifique la modalidad de acumulación (véase punto “g”). Es así como los precios “administrados” privados se han disparado (junto con la tasa de interés) frente al enorme rezago de los precios públicos y las remuneraciones (lo que lleva al punto “e”).
- d) Contrariamente a la liberalización de las importaciones propugnada por el gobierno a fin de “esterilizar” la monetización de la RMI, sugerimos un control de las importaciones en la línea avanzada por Ocampo (1990).
- e) Es esencial, para acabar con la alta inflación, reducir el (potencial) conflicto distributivo, que se da ventajosamente para el gobierno y el sector privado oligopólico, a costa de los sectores populares y medios. Esa puja por el Ingreso Nacional, si bien aún no se ha generalizado (pero se está incubando), puede llevar -lo que sería incluso deseable, toda vez que impediría un deterioro aún mayor de la distribución funcional del ingreso- a la organización de la sociedad civil mayoritaria contra el gobierno y contra los sectores modernos concentrados, grandes beneficiarios de la inflación en curso: el primero por el impuesto inflacionario, el segundo, por su capacidad de imponer un creciente margen de ganancia y su capacidad de vender en el mercado externo. Aunque ese proceso llevaría a un régimen inflacionario crónico típico, permitiría recuperar a la economía de su pesado estancamiento.

Posteriormente se podría aplicar un choque heterodoxo a la Lopes (1986), como lo presentáramos en líneas anteriores.

- f) Con la desinflación que se logra en un inicio, deben gestarse paralelamente mecanismos eficaces de concentración. Esto será posible recién a los tres



o cuatro meses de gestión heterodoxa, cuando no sólo la inflación haya bajado al 1% o menos mensual, sino cuando se observen ya los primeros indicios de recuperación económica.

- g) Indudablemente, la búsqueda e implantación de un nuevo modelo de acumulación es esencial para hacerle frente a la inflación y todos los demás problemas que afronta hoy la sociedad ecuatoriana. Pero éste es un tema que rebasa el marco del presente Ensayo.

## Conclusiones

- Las dificultades para hacer un diagnóstico de la inflación ecuatoriana y, en consecuencia, para enfrentarla adecuadamente, radican en que en ella intervienen factores de naturaleza distinta y cambiante. Nuestra hipótesis postula, más específicamente, que la sociedad ecuatoriana ha transitado, en marchas y contramarchas, de un régimen inflacionario a otro, lo que dificulta aún más las propuestas de política. Además, la definición de una política antiinflacionaria dependerá de las condiciones concretas en el momento preciso de su aplicación, por lo que las cifras aquí mencionadas, que se ajustan en gran medida a la coyuntura existente a mediados de 1992, apenas constituyen una referencia que ejemplifique la viabilidad de estos ajustes heterodoxos.

En efecto, si el régimen inflacionario fuese "moderado" o "crónico" cada uno en su configuración "ideal", se podría aplicar una política ortodoxa o una heterodoxa, respectivamente. Pero ya que interactúan múltiples variables, que corresponden a presiones inflacionarias diversas y a la heterogénea persistencia inflacionaria, no estamos en condiciones de diagnosticar un "régimen puro", sino apenas uno de transición. De ahí que las propuestas de política deban basarse en medidas "pragmáticas", que consideren las peculiaridades de esa compleja metamorfosis.

Una de nuestras tesis centrales ha consistido en la ubicación de las raíces de la inflación -sobre todo, durante los años ochenta- en el pesado servicio de la deuda externa, que exigió una modificación radical de los precios relativos a efectos de transferir recursos de ciertos segmentos de la sociedad al extranjero<sup>9</sup>. Ello ha estimulado el conflicto distributivo entre el gobier-

---

9 Precisamente desde aquellos que no tuvieron el poder necesario para defender sus ingresos reales de la inflación.

no y el sector privado oligopólico y entre éste y la clase obrera. Durante esa década, la puja la ganó fácilmente el sector privado, si bien gran parte de la deuda externa de los años setenta lo benefició casi exclusivamente (se endeudaron irresponsablemente en los 70 e hicieron pagar sus cuentas a otros en los 80). La posibilidad que tuvo de socializar la deuda que le correspondía demuestra una de las grandes ventajas de ser capitalista en este sistema.

Sin embargo, ya que la distorsión de precios relativos es tan dramática y dado que se están sentando las bases para generar conflictos sociales más profundos, es de esperar que en los años venideros los grupos estrujados a lo largo de los ochenta intenten recuperar las posiciones perdidas<sup>10</sup>. En este fenómeno podría estribar uno de los motores centrales de la inflación en los años noventa, hasta que se instaure un régimen inflacionario crónico -paradójicamente “más justo”-; es decir, uno en que se tendrá alta inflación, pero en el que los precios relativos no se modifiquen radicalmente, ya que gran parte de los grupos sociales habría desarrollado mecanismos eficaces para defender su tajada del Ingreso Nacional. Tendríamos así una tendencia innata hacia la inercia inflacionaria. Ésta, a su vez, crearía las condiciones ideales para la adopción de políticas heterodoxas de estabilización.

Toda vez que los grupos de poder en el país no han detectado aún que las políticas, gradualistas o de choque, aplicadas hasta ahora son -sobre todo por la compresión de las remuneraciones- destructivas incluso para ellos -en la medida en que restringen el mercado interno sin que esas ventas se vean compensadas por incrementos equivalentes en las dirigidas al mercado externo-, a futuro se presentan dos alternativas claras en materia de modalidades de acumulación<sup>11</sup>:

- a) El regreso a un modelo primario-exportador -la vía preferencial del gobierno-, en que se reprima a los trabajadores para asegurar ventajas comparativas estáticas sobre la base de salarios reducidos y un tipo de cambio real elevado; y,
- b) Que se incremente la demanda interna y, con ello, los salarios, para dinamizar el aparato productivo dirigido a satisfacer básicamente al mercado

10 En la versión más pesimista podría argumentarse que estos segmentos han sido colocados fuera de juego (*knocked-out*), como consecuencia del embate de las políticas neoliberales, una de cuyas funciones es justamente “disciplinar” a las clases subalternas.

11 Evidentemente, cada una de ellas vendrá solventada por alianzas de facciones sociales distintas.

interno, sin caer en la sustitución convencional de importaciones y sin castigar al sector exportador, capaz de desarrollar ventajas comparativas dinámicas.

En este último modelo se aceptaría la alta inflación crónica -con indexación generalizada, que eventualmente llevaría a la adopción de una política heterodoxa de estabilización para acabar con aquella. En el primer modelo, en cambio, se seguiría reprimiendo el mercado interno a fin de incrementar el superávit comercial para servir la deuda externa... lo que, a la larga, desembocaría en gobiernos altamente autoritarios.

- Estimamos que nuestra propuesta de estabilización podría ser adoptada sólo cuando fracasen rotundamente los planes ortodoxos por su contenido recesivo y cuando la inflación perjudique también a empresarios y gobierno por igual; sólo entonces se intentará buscar otras vías de estabilización.

A continuación, esbozaremos los requisitos que tendrían que cumplirse para que un programa como el propuesto pueda aplicarse. En nuestra opinión, ello sería posible cuando se conjuguen varios factores (que perjudican básicamente al gobierno y/o al gran capital):

Cuando la inflación amenace con írselo de las manos al gobierno, lo que lo haría perder legitimidad y se gestarían graves situaciones de conflicto.

- a) Cuando la presión de los acreedores externos y del Fondo Monetario Internacional -FMI- y otros organismos internacionales se vuelva incontrolable;
- b) Cuando las tenencias de dinero (M1/PIB) se hayan reducido a su mínima expresión, con lo que el gobierno ya no podría apropiarse cómodamente del "impuesto inflacionario";
- c) Cuando el gran capital comience a perder (baja abrupta de tasa de ganancia), porque la actividad productiva ha seguido languideciendo y, sobre todo, porque las actividades especulativas han tropezado con su límite (quiebras bancarias); y,
- d) Cuando se observen graves signos de "ingobernabilidad", que pongan en peligro la "seguridad nacional", como consecuencia de huelgas masivas, descontrol popular, insolvencia gubernamental, pugnas de poderes (legislativo-ejecutivo), conflicto gobierno-empresa privada, amenaza de golpe militar, etc.

- Los ejercicios simulados de desinflación, esbozados en líneas anteriores, no deben tomarse al pie de la letra. Aún queda mucha investigación por delante, en especial en lo que se refiere a la ecuación de costos, a la determinación de precios y márgenes de ganancia, a los impactos del proceso en la demanda efectiva y la balanza de pagos, a los ajustes de los servicios públicos y privados, así como a la respuesta esperada de la oferta agropecuaria, etc.<sup>12</sup>

En tal sentido, nuestra propuesta sólo busca ilustrar una posibilidad, más que proponer un conjunto específico y bien aquilatado de medidas. Lo importante es resaltar la existencia de una alternativa específica a las políticas ortodoxas en boga para estabilizar una economía. Porque hoy en día, desafortunadamente, todos parecen estar convencidos de que existe no únicamente una sola teoría económica, sino también una sola política económica para la estabilización.

La propuesta que proponemos es compleja pero, para el caso de un régimen de inflación alta y crónica, no existe receta sencilla. En efecto, ello sólo podría suceder en la imaginación, que se encuentra formalizada en los libros de texto de los economistas ortodoxos. Dicho sea de paso, esa es su gran ventaja, pues el purgante es fácilmente comprensible y, por ende, vendible a cualquier gobierno, aunque no se conozcan bien sus consecuencias de mediano y largo alcances.

- A lo largo de este ensayo nos hemos ocupado básicamente de los aspectos coyunturales de la inflación y de las políticas correspondientes para enfrentarla en sus modalidades superficiales, sin ir a sus raíces más profundas. Ya hemos visto, a este respecto, que la inflación refleja problemas de fondo, de corto, mediano y largo plazos, así como económicos, políticos y sociales. De ahí que la aplicación de políticas de estabilización *in vacuo* generalmente lleve a “botar al niño con la bañera”.

Por eso es indispensable el diseño paralelo de políticas económicas globales y sectoriales enmarcadas en un programa de reformas de mayor alcance, que permita la reestructuración de la economía y la sociedad ecuatorianas en el marco de nuevas modalidades de acumulación y distribución, de convivencia y participación.

12 El aspecto más relevante consistirá en establecer una ecuación precisa de costos para una “empresa típica” del segmento moderno-oligopólico de la economía ecuatoriana, con miras a calibrar detalladamente el impacto de las medidas sugeridas en el paquete heterodoxo. Igualmente, debe estudiarse el caso de las pequeñas empresas intensivas en trabajo, a efectos de establecer medidas compensatorias para enfrentar las alzas salariales

## Bibliografía

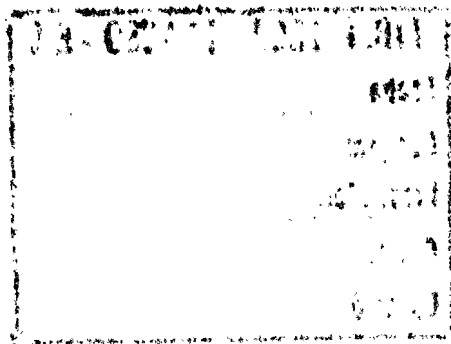
- Bacha, Edmar (1982). *Introducao a Macroeconomia*. Río de Janeiro, Campus.
- Bhaduri, Amit. (1982). *Macroeconomics-The Dynamics of Commodity Production*. Macmillan, Londres (existe una versión en castellano del Fondo de Cultura Económica).
- Bhaduri, Amit (1986). *Macroeconomics - The Dynamics of Commodity Production*. Londres, Macmillan.
- CONADE (1993). “Agenda para el Desarrollo”, junio. Quito.
- Cortázar, René, Alejandro Foxley, y Víctor Tokman (1984). *Legados del Monetarismo*. Buenos Aires.
- Creamer, Germán (1992). *Redistribution, Inflation and Adjustment Policies: a macro neo-structuralist model for Ecuador*. Quito, ILDIS.
- Frenkel, Roberto (1990). “Precios Flexibles y Efectos Ingreso en Economías Indexadas”. En Eduardo Lora, ed. *Inflación y Estabilización en América Latina: Nuevos Modelos Estructuralistas*. Bogotá, Tercer Mundo Editores, FEDESARROLLO.
- Lopes, Francisco (1986). *O Choque Heterodoxo*. Río de Janeiro, Campus.
- Marchán, Cornelio y Alexander Schubert (1992). *Estrategia de desarrollo económico social*. Quito, Proyecto Ecuador Siglo XXI.
- Ocampo, José Antonio (1990). “El impacto macroeconómico del control de importaciones”. En: Eduardo Lora, ed.; *Inflación y Estabilización en América Latina: Nuevos Modelos Estructuralistas*. Bogotá, Tercer Mundo Editores, FEDESARROLLO.
- Rowthorn, Bob (1980). “Conflict, inflation and money”. *Cambridge Journal of Economics*, vol. 1.
- Schuldt, Jurgen (1986). “Desinflación y Reestructuración Económica en el Perú, 1985-6: Modelo para armar”. En *Inflación Cero: Brasil, Argentina, Israel y Perú*. Bogotá, Oveja Negra.
- (1992a). “Una Propuesta Estratégica para el corto plazo”. En *Materiales de Discusión*. Quito, Siglo XXI.
- (1992b). “Hacia una Política No-Ortodoxa de Estabilización para el Ecuador”. *Ecuador Debate*, 26.
- (1994). *Elecciones y política económica en el Ecuador, 1983-1992*. Quito, ILDIS.

- \_\_\_\_\_ y A. Acosta (1995). *Inflación. Enfoques y Políticas Alternativas para América Latina y el Ecuador*. Quito, Libresa.
- Taylor, Lance (1979). *Macro Models for Developing Countries*. New York, McGraw-Hill. (Existe una versión en castellano del Fondo de Cultura Económica, 1986).
- \_\_\_\_\_ (1983). *Structural Macroeconomics*. Nueva York: Basic Books.

Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

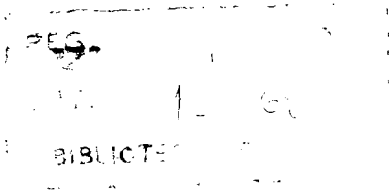
UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR



<b>BIBLIOTECA - FLACSO - E C</b>
Fecha: 19 oct. 2004
Compra:
Proveedor:
Código:
Donación: FLACSO - Ecuador

© De la presente edición:  
FLACSO, Sede Ecuador  
Páez N19-26 y Patria  
Quito – Ecuador  
Telf.: (593-2) 2232029/030  
Fax: (593-2) 2566139  
[www.flacso.org.ec](http://www.flacso.org.ec)

ISBN: 9978-67-089-0  
Coordinación editorial: Alicia Torres  
Cuidado de la edición: Cecilia Ortiz  
Diseño de la portada e interiores: Antonio Mena  
Imprenta: RISPERGRAF C.A.  
Quito, Ecuador, 2004  
1ª. Edición: Septiembre de 2004



# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295

# Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico\*

Nader Nazmi\*\*

## Introducción\*\*\*

Mientras en los noventa otros países latinoamericanos implementaban reformas económicas significativas, Ecuador atravesaba por conflictos sociales, luchas regionales e incertidumbre económica en un ambiente de caos político. No es sorprendente, entonces, que mientras otros modernizadores latinoamericanos ponderen sus estrategias, este país todavía luce con su primera ola de reformas.

Agobiado por la crisis de la deuda de los ochenta, Ecuador comenzó, al finalizar esa década, su reforma económica y sus programas de reestructuración, y los aceleró en los noventa. De acuerdo con las recetas neoliberales y el Consenso de Washington, introdujo cambios en los sectores público, externo y financiero e inició varias privatizaciones. A pesar de esto, el siglo pasado terminó mal, mientras el país se hundía profundamente en la crisis socioeconómica y en una severa pobreza.

Este estudio sustenta que la implementación incompleta y precipitada de las transformaciones produjo desequilibrios macroeconómicos peligrosos y de alto costo. En el sector público, las reformas no lograron un gobierno central financieramente saludable ni eficiente desde el punto de vista operativo. Esto volvió a su política de ancla cambiaria, particularmente vulnerable a los *shocks*

---

\* Tomado de: *The Quarterly Review of Economics and Finance* 41 (2001) 727-735 North Holland 1062-9769/01/S- (c) 2001 Board of Trustees of the University of Illinois. All rights reserved.

\*\* El autor fue asesor internacional del Banco Central del Ecuador desde mayo de 1998 hasta mayo de 1999; los puntos de vista expresados en este trabajo, al igual que posibles errores u omisiones son de su exclusiva responsabilidad y no representan la opinión institucional del BCE.

\*\*\* Traducción: María Moreno

externos, incrementó significativamente el costo del capital y produjo una pronunciada reducción de liquidez. Estos efectos añadieron presiones desintegradoras sobre el sistema bancario que resultó críticamente debilitado por las reformas financieras fortuitas implementadas en un ambiente carente de supervisión y regulación efectivas. Finalmente, en el sector externo, las reformas se sumaron a la fragilidad financiera, sin ampliaciones de consideración de los flujos de largo plazo de capital externo para el sector no petrolero.

En la sección II de este artículo se describen las reformas del sector público y las iniciativas privatizadoras de la década pasada. También documenta y explica el fracaso de la falta de inversión pública. La sección III propone que las reformas a la cuenta corriente no tuvieron impacto material en la economía, mientras que las asumidas para la cuenta de capitales profundizaron la fragilidad financiera. Sobre esta base, la sección IV analiza el impacto de las reformas al sector financiero. En la sección V se presentan las conclusiones.

### **Reformas al sector público y privatizaciones**

Como en el resto de América Latina, a finales de los ochenta y comienzos de los noventa, la reforma estaba en mientes entre las autoridades y los políticos ecuatorianos. Dada la severidad de la crisis de la deuda y la declinación de los precios del petróleo, a finales de los ochenta se inició un programa de ajuste estructural que incluía medidas de austeridad y provisiones para reducir el déficit público. En 1992, se estableció el Consejo Nacional de Modernización -CONAM- y se aprobó la Ley de Presupuestos del Sector Público. Un año más tarde, el Congreso Nacional aprobó la Ley de Privatizaciones y Modernización del Estado. Esta legislación y el CONAM fueron diseñados para reducir el tamaño del Estado, modernizar y descentralizar sus operaciones, privatizar las empresas públicas e incrementar la competencia. Los planes eran ambiciosos, los resultados desalentadores.

Ecuador fue capaz de reducir su gasto en el sector público de 31,4% del PIB, en 1987, a menos de 24% en 1994 (Tabla 1). Durante el mismo período, un déficit del sector público de 9,5% fue convertido en un superávit de 0,6%. Esto se debió, en parte, a una significativa reducción del número de empleados del Estado. Los sueldos y salarios de los empleados públicos declinaron de 9,2% del PIB en 1987 a 7,4% en 1994.

Tabla 1  
Ingresos y gastos del sector público, 1987-1997

	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997
<b>Ingresos totales</b>	21.9	21.5	26.2	27.1	25.6	25.7	24.9	24.4	25.5	24.4	23.4
Petróleo	6.0	7.7	9.4	11.6	8.9	9.6	8.7	7.2	7.4	8.2	6.3
Exportaciones	4.9	6.3	7.8	9.7	7.2	7.9	5.7	3.9	3.8	4.9	3.1
Derivados	1.1	1.4	1.7	1.9	1.7	1.7	2.9	3.3	3.6	3.3	3.2
No petroleras	14.3	12.8	14.6	13.0	13.7	13.1	13.6	14.0	15.1	13.6	15.6
I.V.A.	2.7	2.6	2.8	2.9	3.0	3.1	3.3	3.4	3.4	3.3	3.9
I.C.E.	1.3	1.2	1.1	1.1	0.9	0.8	1.0	1.0	0.5	0.5	0.7
Impuesto a la renta	1.6	1.4	1.8	1.3	1.5	1.4	1.3	1.5	1.9	1.8	2.0
Otros impuestos	2.6	2.1	2.3	2.1	1.9	1.5	1.5	1.7	1.7	1.3	2.1
Otros	6.1	5.5	6.7	5.6	6.5	6.2	6.5	6.5	7.6	6.8	6.9
<b>Empresas públicas</b>	1.6	1.0	2.1	2.5	3.1	3.1	2.7	3.2	3.1	2.5	1.5
<b>Gasto total</b>	31.4	26.8	27.4	26.6	26.2	26.9	25.0	23.8	26.6	27.3	25.9
<b>Gasto corriente</b>	24.3	21.4	20.1	19.5	18.7	19.6	18.2	17.3	20.1	19.7	19.7
<b>Pagos de intereses</b>	5.6	6.3	7.2	6.4	5.8	4.8	4.6	4.0	4.4	4.3	4.9
Internos	0.9	0.7	0.6	0.7	0.8	0.4	0.5	0.5	0.6	0.9	1.2
Externos	4.8	5.6	6.5	5.8	5.0	4.4	4.1	3.6	3.7	3.4	3.7
<b>Otros gastos corrientes</b>	18.7	15.0	12.9	13.0	12.9	14.8	13.7	13.3	15.7	15.4	14.8
Sueldos y salarios	9.2	7.5	7.8	7.3	7.0	7.2	7.3	7.4	7.9	7.8	7.7
Compra de bienes y servicios	4.8	1.4	2.5	2.9	2.6	2.9	3.0	2.2	1.7	2.8	3.0
Otros	4.7	6.1	2.6	2.8	3.3	4.6	3.4	3.7	6.1	4.8	4.1
<b>Gasto de capital</b>	7.1	5.4	7.3	7.2	7.5	7.3	6.8	6.5	6.6	6.7	6.2
Formación de capital	6.3	5.1	6.8	6.7	7.0	7.0	6.3	5.9	5.5	6.6	6.2
Gobierno central	1.5	0.7	0.6	0.9	0.5	0.7	0.9	2.2	2.1	2.6	2.4
Empresas públicas	3.1	2.4	3.1	2.0	3.2	3.1	3.0	2.7	2.2	2.8	2.4
Resto del sector público	1.6	2.0	3.0	3.8	3.3	3.2	2.5	1.1	1.3	1.2	1.4
Otros	0.8	0.4	0.5	0.5	0.5	0.3	0.5	0.6	1.1	1.0	0.0
<b>Global</b>	-9.5	-5.3	-1.2	0.5	-0.6	-1.2	-0.1	0.6	-1.1	-3.0	-2.5

Fuente: Banco Central del Ecuador

Las finanzas del sector público también mejoraron con el Plan Brady de reducción y reestructuración de la deuda. Entre 1988 y 1994, el pago de inte-

reses de la deuda externa ascendió a 5% del PIB y a cerca de 20% del gasto del sector público. El Plan Brady de 1995 redujo las obligaciones externas de dos maneras: primera, disminuyó 16% del principal al cambiar US\$ 2.580 millones de deuda antigua por US\$1.420 millones de deuda nueva respaldada por el Departamento del Tesoro de los EE.UU. Segunda, se pactó una tasa de interés menor, al cambiar las obligaciones restantes de US\$ 6.090 millones por bonos nuevos a la par con tasas de interés de hasta 5%.

A pesar de las mejoras iniciales, las finanzas públicas se vieron sometidas rápidamente a presiones renovadas. Las condiciones fiscales se deterioraron como resultado del conflicto militar con el Perú (1995), la agitación política, la crisis financiera internacional (1997-1998), el desastre de El Niño (1998), el colapso de los precios del petróleo, las devaluaciones del tipo de cambio (en especial en 1998 y 1999), y una aguda recesión económica. Más aún, la deuda pública contingente originada en las garantías implícitas y explícitas del gobierno para los depósitos de la banca comercial causó un pronunciado incremento del gasto. Como resultado, la deuda del sector público se incrementó rápidamente, de 64% del PIB en 1997 hasta el 118% en 1999 (Gobierno del Ecuador 2000).

El ímpetu privatizador también se frustró rápidamente. La Tabla 2 muestra que entre 1988 y 1995 se vendieron sólo once empresas por un total de US\$ 169 millones. La Tabla 3 permite comparar el desempeño de Ecuador con los de otros países de la región. Es evidente que entre 1988 y 1995 Ecuador quedó a la zaga en el número de empresas privatizadas, ingresos recibidos por ellas y flujo de capitales extranjeros relacionados.

Debido a la fragilidad financiera y administrativa del sector privado ecuatoriano, el éxito de la privatización de las grandes empresas estatales de telefonía y electricidad dependía de la participación de inversionistas extranjeros. Éstos, sin embargo, no consideraron atractivas las propuestas ecuatorianas por varias razones que incluían los altos precios fijados para las subastas, las deterioradas condiciones macroeconómicas, la incertidumbre política y marcos regulatorios oscuros que incluían fuertes subsidios. A manera de ejemplo: hasta 1999, los subsidios gubernamentales cubrían aproximadamente el 70% de la cuenta de consumo eléctrico. Más aún, persiste una marcada necesidad de reformas legales que protejan los derechos de propiedad e incluyan garantías para enfrentar exitosamente a la corrupción (Nazmi 2000).

En agosto de 1995, el Congreso aprobó la Ley de Reformas Especiales a las Telecomunicaciones. Para atraer a los inversionistas, el gobierno dividió en

dos a la Empresa Ecuatoriana de Teléfonos -EMETEL-, que era estatal. La una pasó a cubrir la región andina (Andinatel S.A.) y la otra, la región de la costa del Pacífico (Pacifictel S.A.). Los licitadores favorecidos debían recibir una concesión de 15 años con una exclusividad en la provisión de servicios, de 5 años, lo que les proporcionaba mercados protegidos. El 35% de las empresas podían ser adquiridas por los inversionistas extranjeros, el 10% por los trabajadores; y el restante 55% debía permanecer en manos del Fondo de Solidaridad del Estado.

Tabla 2

Privatización de Ecuador: compañías, sectores y valor de venta, 1988-1995

Año	Compañía	Sector	Valor de venta (Millones US \$)
1993	La Cemento Nacional	Cemento	0.8
1994	La Cemento Nacional	Cemento	53.8
1994	Cementos Selva Alegre	Cemento	40.0
1994	Fertisa	Fertilizantes	0.9
1994	Bolsa de Valores de Guayaquil	Servicios financieros	0.3
1994	Bolsa de Valores de Quito	Servicios financieros	0.3
1994	Parque Industrial Cuenca	Complejo industrial	0.2
1994	Azucarera Tropical Americana	Azúcar	0.1
1994	Hotel Colón	Turismo	0.0
1995	Ecuatoriana	Aereolínea	33.0
1995	Cemento Selva Alegre	Cemento	40.0
		Total	169.4

Fuente: International Finance Corporation

El gobierno trató de privatizar estas empresas en dos ocasiones, y falló en ambas. La subasta planificada para 1997 fue cancelada por falta de interés de parte del sector privado. La subasta de 1998 también fue suspendida una vez que se retiraron los dos oferentes iniciales.

La privatización de la compañía eléctrica tampoco tuvo éxito. En septiembre de 1996, el Congreso aprobó una ley para vender el 39% de las acciones

del Instituto Ecuatoriano de Electrificación -INECEL- al sector privado. Siguiendo el modelo de la legislación del EMETEL, una porción del 10% debía ser vendida a los trabajadores del sector eléctrico y la restante, de 51%, debía permanecer en el Fondo de Solidaridad.

**Tabla 3**

**Privatización e inversión extranjera directa debido a la privatización en América Latina, 1988–1995**

País	Ingreso por privatización (Millones USD)	Número de privatizaciones	IED debido a a privatización (Millones USD)
Argentina	18.355	131	8.720
Bolivia	810	57	720
Brasil	9.998	54	938
Chile	1.297	24	393
Colombia	734	16	303
Ecuador	169	11	94
México	27.331	211	2.502
Paraguay	42	2	11
Perú	4.458	90	3.209
Uruguay	17	8	16
Venezuela	2.510	29	1.536

Fuente: Bouton & Sumlinski (1997)

Uno de los obstáculos significativos para la participación de capital extranjero en la corriente privatizadora fue eliminado en 1998, cuando una reforma constitucional revocó la propiedad estatal de los sectores “estratégicos” de petróleo, electricidad y telecomunicaciones. Para reavivar su fallido intento privatizador, en 1999 Ecuador decidió emplear la experiencia de la Corporación Financiera Internacional -CFI- en esta área. Para el final del 2000, el gobierno no pudo completar sus iniciativas privatizadoras a gran escala.



**Tabla 4**  
**Distribución de la inversión extranjera directa por sectores: 1986-1997**

	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997
Agricultura	1.4	0.87	0.93	3.2	3.0	2.3	1.2	9.4	3.9	4.5	4.8	6.5
Minería	47.0	83.2	125.8	117.3	89.9	124.0	145.9	395.3	368.0	320.3	280.1	436.0
Manufactura	23.3	26.8	16.9	28.7	25.5	21.4	22.1	51.8	134.5	18.3	23.6	45.0
Electricidad y gas <sup>b</sup>	0.6	0.0	0.0	0.2	0.0	1.7	0.0	0.0	0.4	0.9	38.0	1.1
Construcción	0.2	4.2	0.8	0.9	0.4	0.3	0.1	0.2	0.7	0.1	3.6	2.0
Comercio	6.7	4.8	6.5	7.5	4.8	7.6	6.3	6.9	9.9	85.6	105.7	9.2
Transportes												
y comunicaciones	0.2	0.5	0.4	0.3	0.4	0.5	1.7	1.5	3.7	24.6	34.4	72.1
Servicios privados	1.0	2.4	2.5	1.5	1.9	2.1	0.5	3.8	9.6	16.2	17.1	3.6
Servicios públicos	0.3	0.9	0.6	0.0	0.2	0.1	0.0	0.2	0.3	0.2	0.2	0.6
Total	80.7	122.9	154.5	159.7	126.2	160.1	177.9	469.2	530.8	470	469.5	575.2

Fuente: Banco Central del Ecuador

## Reformas en las cuentas corriente y de capital

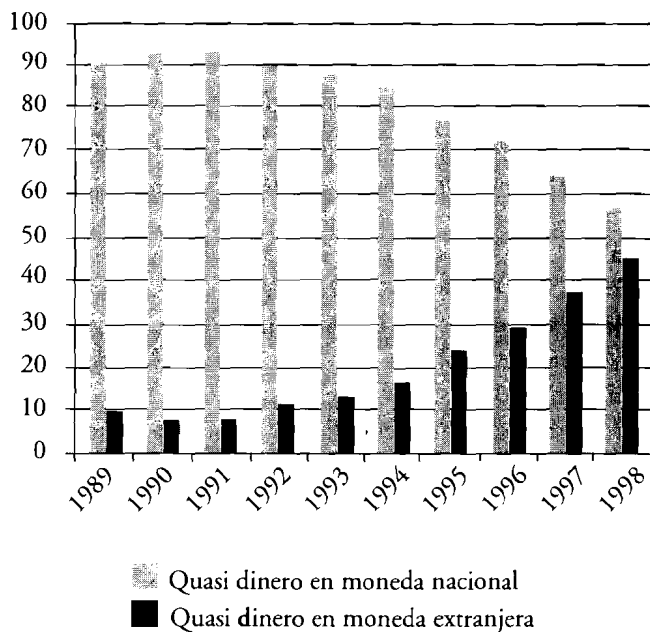
Atento a los escenarios rápidamente cambiantes de las economías global y latinoamericana, Ecuador comenzó sus reformas en la cuenta corriente en 1988. Éstas se aceleraron poco después de la introducción del ancla al tipo de cambio en 1992, cuando el gobierno liberalizó el comercio y redujo los aranceles. En noviembre de 1992, Ecuador ingresó a la zona de libre comercio del Pacto Andino y, más tarde, firmó acuerdos de comercio bilateral con varios países latinoamericanos. En enero de 1996, se unió a la Organización Mundial de Comercio -OMC- y eliminó todas las barreras no arancelarias.

Las reformas a la cuenta corriente, sin embargo, sólo jugaron un rol secundario en el fortalecimiento al sector exportador, pues continuó el dominio de la industria petrolera y los repetidos ataques de sobrevaloración del tipo de cambio socavaron la competitividad de las exportaciones.

La apertura de la cuenta de capitales reveló las deficiencias estructurales de la economía ecuatoriana. Nazmi (2000) muestra que Ecuador obtuvo beneficios marginales de la inversión extranjera directa (IED) mientras pagaba un alto precio para eliminar las restricciones a los movimientos de cartera. La Tabla 4 muestra que entre 1986 y 1987 los flujos de IED eran canalizados priorita-

riamente al sector minero. En 1997 (último año para el cual existen datos disponibles) la relación IED-PIB fuera del sector minero, era de sólo 0.69%. Salvo el sector petrolero, la IED generalmente evitaba el país debido al pequeño tamaño del mercado, a su inestabilidad económica y sociopolítica y a su generalizada corrupción. Aunque las normas y reglamentos para recibir y canalizar inversión extranjera, transferencia tecnológica, patentes, marcas registradas, licencias y regalías (1993) tenían la intención de crear un ambiente atractivo para los inversionistas, Ecuador carece de un sistema judicial transparente y no corrupto que refuerce tales normas de una manera justa e imparcial.

Gráfico 1  
Cuasi dinero en sucres y monedas extranjeras



La liberalización de la cuenta de capitales permitió movimientos de capital irrestrictos en forma de reestructuraciones de cartera, lo que complicó la formulación de políticas e incrementó la inestabilidad económica (Nazmi 2000).

La Ley General de Instituciones del Sistema Financiero (1994) facilitó estas tendencias y permitió la creación de cuentas en dólares en los bancos nacionales y el establecimiento de cuentas *offshore*. Como resultado, en el período posreforma, los agentes económicos reestructuraron sus portafolios incorporando activos y pasivos en dólares. El Gráfico 1 muestra que estas reformas llevaron a una clara recomposición de las carteras, de moneda nacional hacia monedas extranjeras. Como se describe en la siguiente sección, en este proceso los bancos contrajeron importantes deudas en dólares y ampliaron sus operaciones imprudentemente<sup>1</sup>. La Tabla 5 presenta la deuda interna del gobierno central (en dólares), como porcentaje de su deuda total, que se incrementó de cero en 1993 a 91% en 1998.

La capacidad de los agentes económicos nacionales para reestructurar fácil y libremente los activos de su portafolio en moneda nacional y extranjera basados en las expectativas de las variaciones del tipo de cambio e inflación socavaron las políticas cambiaria y monetaria del gobierno. La gran e irrestricta exposición de la economía a deudas en dólares disuadió al BCE de devaluar el sucre en forma oportuna. Esto, a su vez, dio como resultado una sobrevaloración del tipo de cambio real que socavó al sector exportador y preparó el escenario para el colapso de la moneda.

**Tabla 5**  
Deuda interna en sucres, dólares y Unidades de Valor Constante (UVC)  
(Millones de \$ US)

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Sucres	74.87	417.83	122.93	164.41	255.84	123.86	83.94
Dólares	0.00	224.00	329.35	380.61	542.96	645.00	898.94
UVC	0.00	0.00	0.00	0.00	8.26	8.93	4.15
% en dólares	0%	35%	73%	70%	67%	83%	91%
Total	74.87	641.83	452.28	545.02	807.05	777.78	987.03

Fuente: Banco Central del Ecuador

1 Para un recuento global ver Nazmi (1999).

Tabla 6  
Variabilidad de la tasa de interés para los períodos pre y posreforma

Período	Desviación estándar <sup>a</sup>
1982-1991	1.43
1992-1996	5.61

<sup>a</sup> Calculada por el autor como el promedio de desviaciones estándar anuales para la *tasa activa* trimestral (Fuente para la tasa de interés referencial: Banco Central del Ecuador).

### Reformas al sector financiero

En 1992, Ecuador introdujo reformas para promover el desarrollo de su sector financiero y para terminar con un largo período de estancamiento. En 1993, el Congreso aprobó la Ley de Mercado de Valores diseñada para ayudar a fortalecer el frágil mercado de acciones y bonos. Esta ley también creó el Consejo Nacional de Valores para mejorar el marco legal e implementar normas operacionales de tenencia, acreditación y pago. Finalmente, en mayo de 1994, el gobierno introdujo la Ley General de Instituciones del Sistema Financiero.

Pese a que estas reformas eran necesarias y beneficiosas en el largo plazo, el ajuste del sector bancario resultó un proceso doloroso, costoso y lento. Como resultado de la liberalización financiera, un ambiente caracterizado por la alta volatilidad de la tasa de interés se impuso a la tasa de interés predecible imperante en el contexto de las dos décadas precedentes. La tabla 6 muestra que, comparada con el período 1982-1991, la volatilidad de la tasa de interés casi se cuadruplicó en el período 1992-96. Esta incertidumbre aumentó significativamente el riesgo de los bancos y, posteriormente, creó dificultades adicionales a los balances de los bancos no acostumbrados a análisis prudentes de crédito y riesgo.

El ancla cambiaria constituyó el catalizador que transformó las dificultades en una crisis financiera total (Nazmi 1999). En particular, las reformas financieras y la liberalización de la cuenta de capital introdujeron flujos significativos de capital extranjero. En ausencia de un control eficiente del BCE, esta expansión de la liquidez alimentó el auge económico resultante de la estabilización basada en la tasa de cambio. Sin regulación y supervisión prudentes, los bancos respondieron al aumento en la demanda de crédito expandien-

do sus operaciones imprudentemente, al tiempo que el crédito del sector bancario se expandió a un promedio anual del 48% en el período 1994-1996<sup>2</sup>.

El conflicto militar con el Perú, la emergencia causada por los graves recortes de energía y la agitación política asociada a la inesperada renuncia del vicepresidente Alberto Dahik, pusieron un rápido fin a la fase de expansión de la estabilización basada en el tipo de cambio. Para inducir a los inversionistas a mantener sus activos en sucres, el BCE elevó abruptamente la tasa de interés real a 36.2% en 1995, de 1.9% en 1992. Como resultado, el sector financiero sufrió una significativa e imprevista iliquidez y varios bancos importantes sufrieron problemas de solvencia. En respuesta, el BCE abrió, en diciembre de 1995, líneas de crédito de emergencia de 60 días a 29 instituciones financieras y elevó los requerimientos de capital.

Durante el período 1994-1995, quebraron el Banco de los Andes, Ecuacorp y el Banco Continental. El gobierno tomó a su cargo el Banco de los Andes (más tarde lo vendió a Filanbanco) y el Banco Continental (el quinto banco más grande del país). Las quiebras continuaron en 1997 con el Banco de Préstamos, el séptimo más grande, seguido por Filanbanco (el más grande del país), el Banco del Pacífico, La Previsora y el Popular. Pronto se hizo claro que en ausencia de supervisión y regulaciones prudentes, especialmente para cuentas *offshore*, muchos bancos se habían comprometido con préstamos vinculados a clientes sin respaldo, y habían extendido crédito en moneda extranjera a agentes nacionales cuyas fuentes de ingreso y renta estaban en sucres. Sin disponer de garantía de depósitos, el gobierno monetizó las pérdidas bancarias, lo cual alimentó la inflación y precipitó el colapso del ancla cambiaria en 1999.

La decisión de liberalizar el tipo de cambio y la subsiguiente depreciación del sucre lesionaron los balances de las financieras más allá de cualquier solución, y en marzo de 1999, ocurrió una estampida bancaria. El gobierno anunció un feriado y congeló todos los depósitos de particulares por un año. Contrató compañías auditoras internacionales para clasificar a los bancos en tres grupos, de acuerdo a sus índices de suficiencia de capital. Aquellos que no pasaban del 9% requerido, fueron obligados a aumentar sus reservas de capital, o fueron tomados a cargo por el gobierno.

En 1999, el sucre se depreció en cerca del 200%, el PIB real se redujo en un 8% y la inflación sobrepasó el 90%. Al borde de la desintegración social y

2 Para mayores detalles ver Nazmi 1999.

del colapso económico, en enero de 2000 las autoridades anunciaron la dolarización de la economía.

## Conclusiones

El fracaso de Ecuador para ordenar sus finanzas públicas y sus fortuitas reformas a la cuenta de capital y al sector financiero crearon una economía débil y vulnerable. Esto, a su vez, lo tornó especialmente sensible a los *shocks* externos de finales de los noventa, empeorando la pobreza y las dificultades económicas que han afligido al país por décadas.

Aunque las reformas al sector público redujeron el tamaño del Estado, no lograron su propósito principal: instituir el orden fiscal. Los déficit del sector público y un Banco Central vulnerable a presiones políticas facilitaron emisiones sin respaldo y crearon repetidos episodios de alta inflación y crisis cambiarias.

Las reformas al sector externo no produjeron ganancias significativas. La apertura de la cuenta corriente tuvo un impacto menor en el sector exportador ya que la industria petrolera dejó poco espacio para la expansión de otras exportaciones. Por otra parte, la temprana apertura de la cuenta de capital propició desequilibrios macroeconómicos considerables.

Finalmente, lejos de ser útiles, las negligentes reformas al sector financiero desembocaron en crisis y empujaron a la economía hacia el borde del desastre. En un ambiente caracterizado por una débil estructura de supervisión y carente de regulación prudente, los bancos expandieron sus operaciones descuidadamente, y propiciaron la debacle financiera, la crisis económica y la agitación política.

En conclusión, la experiencia ecuatoriana destaca las graves consecuencias que esperan a quienes se oponen a la reforma económica, o la quieren asumir lentamente, en una economía crecientemente globalizada.

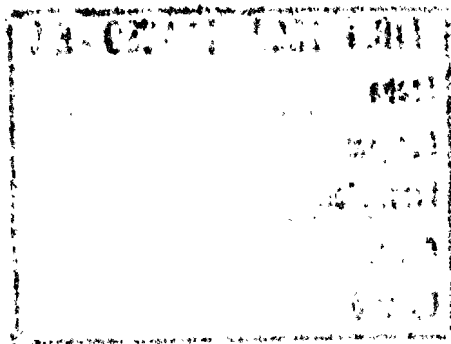
## Bibliografía

- Nazmi, Nader (1999). "Financial reforms, Banking Crisis and the Exchange Rate Anchor: An Assessment of Latin American Experiences". Documento de trabajo.
- \_\_\_\_\_ (2000). "The internationalisation of capital in a small and vulnerable economy: the case of Ecuador" *Latin American Business Review* (próxima aparición).
- Banco Central del Ecuador (varios años). *Memoria Anual del Banco Central*.
- Bouton, L. y M.A. Sumlinski (1997). "Trends in Private Investment in Developing Countries Statistics for 1970-75". *IFC Discussion Paper*, N. 31.
- Gobierno del Ecuador (2000). "Memorando de las Políticas Económicas del Gobierno del Ecuador para el 2000". Enviado al Fondo Monetario Internacional.

Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

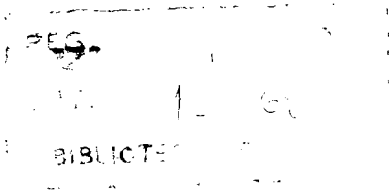
# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR





<b>BIBLIOTECA - FLACSO - E C</b>
Fecha: 19 oct. 2004
Compra:
Proveedor:
Código:
Donación: FLACSO - Ecuador

© De la presente edición:  
FLACSO, Sede Ecuador  
Páez N19-26 y Patria  
Quito – Ecuador  
Telf.: (593-2) 2232029/030  
Fax: (593-2) 2566139  
[www.flacso.org.ec](http://www.flacso.org.ec)

ISBN: 9978-67-089-0  
Coordinación editorial: Alicia Torres  
Cuidado de la edición: Cecilia Ortiz  
Diseño de la portada e interiores: Antonio Mena  
Imprenta: RISPERGRAF C.A.  
Quito, Ecuador, 2004  
1ª. Edición: Septiembre de 2004

# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295

# La política fiscal en dolarización: una reflexión\*

*“Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”<sup>1</sup>.*

Pablo Samaniego P.<sup>2</sup>

## Una historia de desequilibrios

Dentro de cualquier esquema de política económica, un principio válido para conseguir equilibrios macroeconómicos consiste en que el sector público mantenga sus cuentas balanceadas. Con un esquema cambiario flexible, o con la extremadamente rígida dolarización, una política fiscal que incurra en permanentes déficit primarios no es sostenible en el largo plazo.

La historia del Ecuador en los últimos treinta años, viola este principio general. Esto ha conducido a que el sector público trate de suplir la insuficiente recaudación de ingresos mediante un constante endeudamiento interno y externo o, en su defecto, con el recorte del gasto público destinado a los sectores políticamente más débiles que, por principio, deberían ser los beneficiarios de la atención estatal. De esta forma, parte de los principales desequilibrios, tanto económicos como sociales, puede ser atribuida a este tipo de conducción de las finanzas públicas.

---

\* Tomado de: Salvador Marconi, ed. (2001). *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.

1 Frase pronunciada por una mujer de la tercera edad en la procesión de despedida al Sucre, organizada en Quito por artistas e intelectuales en septiembre de 2000.

2 Agradezco los comentarios de Julio Oleas a una versión anterior de este documento. Cualquier deficiencia que pueda presentar este ensayo y las opiniones vertidas son de exclusiva responsabilidad del autor. P. Samaniego es Master en Economía por la FLACSO, Sede Ecuador. Fue Director de Investigaciones del BCE. Es gerente de la Consultora MULTIENLACE.

<b>Principales cuentas del gobierno central</b> (Porcentaje del PIB)						
	1970-99	1970-79	1980-89	1990-99	1990-94	1995-99
<b>Déficit (-) / Superávit (+)</b>	-1.0%	-1.8%	-1.5%	0.4%	1.7%	-0.9%
Total de ingresos corrientes y de capital	13.6%	11.1%	13.2%	16.7%	15.7%	17.6%
Total de gastos corrientes y de capital						
(excluidas las amortizaciones)	14.6%	12.9%	14.7%	16.3%	14.0%	18.5%
<b>Financiamiento del déficit</b>	1.0%	1.8%	1.5%	-0.4%	-1.7%	0.9%
<b>Financiamiento externo neto</b>	-0.3%	0.1%	0.3%	-1.4%	-2.0%	-0.7%
<b>Financiamiento doméstico neto</b>	1.4%	1.7%	1.3%	1.1%	0.9%	1.3%
Fuente: Atteta y Samaniego (2001)						

Pero, ¿cuáles han sido las razones que explican que el pago de los tributos no sea parte constitutiva de la cultura ciudadana? Una de ellas es la marginalización y exclusión económica resultante de los sucesivos planes de ajuste estructural aplicados desde principios de los ochenta; otra es la estructura desigual de la distribución del ingreso. Pero la razón más importante radica en la concepción del Estado sobre quiénes deberían contribuir de acuerdo a su elevado nivel de ingreso.

A partir de la bonanza que experimentaron las cuentas fiscales por la exportación de petróleo en la década de los 70, buena parte de los agentes económicos consideraron que la riqueza natural del país era tan grande, que la sola explotación de dichos recursos era suficiente para financiar el gasto público. Se formó una suerte de “enfermedad holandesa”<sup>3</sup> en la relación Estado–contribuyente, según la cual no es necesario cumplir con las obligaciones con el fisco para conformar una sociedad mínimamente organizada sino que, al contrario, el gobierno debe afrontar sólo los problemas que se derivan de la eventual insuficiencia de los ingresos petroleros, reservando sus actuaciones para cuando ciertos segmentos del sector privado enfrentan problemas econó-

3 Se entiende por “enfermedad holandesa” a la situación en la que un sistema económico deja de ser eficiente por la presencia de una actividad productiva que, a más de funcionar como enclave, concentra una buena parte del producto, y modifica las relaciones y proporciones previas de los sectores fiscal, privado y externo.

micos graves (la “sucretización” de la deuda durante la década de los años ochenta o los recursos destinados a los bancos privados entre 1995 y 2000, son ejemplos típicos de esa relación).

A la formación de esta cultura “antitributación” contribuyó, en buena medida, la ausencia de una concepción económica integral y de largo plazo de los gobiernos militares del período 1972-79. En tanto los recursos petroleros generados en esa década por el alto precio del crudo eran suficientes para sufragar los elevados gastos necesarios para construir la infraestructura que cambió la imagen de Ecuador<sup>4</sup>, no se articuló una política tributaria capaz de prevenir consecuencias adversas que podrían ocurrir en el futuro. Muy cercana temporalmente, en 1982, llegó la época de las vacas flacas; el elevado servicio por el pago de la deuda externa y la reducción de los precios internacionales del petróleo, perturbaron la parsimonia en las cuentas fiscales. Desde entonces, se han aplicado sucesivamente medidas para reducir el gasto público, sin considerar que los ingresos continuaban siendo insuficientes, por lo que se recurrió al endeudamiento externo e interno sin considerar las consecuencias de largo plazo.

A fin de evaluar con un ejemplo las implicaciones de la reducción del gasto público en el área social, se puede observar que el incumplimiento de destinar el 30% del Presupuesto del Estado a la educación ascendería a un valor aproximado de 13 mil millones de dólares, pues en promedio, el gasto consignado a ese rubro ha representado apenas un 15% del total de egresos (Arteta y Samaniego 2001)<sup>5</sup>.

De su lado, el valor actual de los flujos evadidos -habida cuenta que la evasión llega al 60% en el IVA y al 75% en el Impuesto a la Renta- suman 16 mil millones de dólares desde 1980, cifra más que suficiente para financiar el mandato constitucional de gastar cada año el 30% del presupuesto del Estado en educación.

4 Dichos ingresos también permitieron que el país se endeudarae con cierta facilidad en los mercados internacionales de capital.. Coincidencia fatal, cuando el Ecuador encontró un activo cuyo tamaño era enorme (las reservas de petróleo), la liquidez de la economía mundial provocó la existencia de una oferta inusual de recursos frescos. En tanto, con esas reservas, el Estado ecuatoriano se hallaba, potencialmente, en capacidad de pagar todas las deudas, los colocadores de recursos internacionales encontraron un gobierno cuya política tenía como objetivo ampliar la capacidad de gasto. Esto ocurrió a partir de 1976, cuando la deuda externa creció a tasas muy elevadas.

5 Si se entiende que el pacto social expresado en la norma constitucional obliga a destinar el 30% de los ingresos del Estado a la educación, cualquier cifra menor es un claro incumplimiento del mandato soberano y, por tanto, constituye parte de la deuda social.

## Composición del presupuesto del gobierno central: egresos corrientes y de capital

	Serv. Generales	Educación y cultura	Salud y desarrollo	Desarrollo agropec.	Transporte y comunic.	Otros	Serv. de la deuda (amort. e int.)
1986	24,5	23,5	6,7	3,1	9,8	8,4	24,0
1987	18,2	19,1	7,0	2,5	7,6	11,1	34,5
1988	24,3	20,7	8,5	2,9	6,8	8,5	28,3
1989	23,2	18,0	7,0	2,9	5,8	9,2	33,9
1990	21,2	15,8	7,0	3,4	5,2	10,5	36,8
1991	22,2	18,3	5,6	3,9	4,8	12,5	32,7
1992	23,7	19,5	6,5	2,9	4,1	10,2	33,2
1993	26,4	17,2	4,7	3,4	7,6	16,1	24,7
1994	26,6	16,9	5,1	3,6	7,1	14,1	26,7
1995	21,5	13,7	4,7	5,7	6,9	5,6	41,9
1996	24,4	13,8	5,2	5,8	5,8	8,5	36,6
1997	24,1	13,0	3,6	5,5	3,1	5,4	45,2
1998	27,2	14,5	4,7	4,5	4,2	5,3	39,6
1999	24,0	12,8	4,2	4,0	3,7	4,7	46,8
2000	25,5	9,6	3,4	3,5	5,1	7,9	45,1
<b>Promedio</b>	23,8	16,4	5,6	3,8	5,8	9,2	35,3

Fuente: Banco Central del Ecuador, *Información Estadística Mensual*.

De esta manera, se puede afirmar que el sector público presenta problemas, principalmente por el lado de los ingresos, pues, como muestra la evidencia histórica, no se puede depender de los volátiles recursos generados por las exportaciones de petróleo, como tampoco acumular deuda indefinidamente. El destino del gasto no ha sido sino una consecuencia de la falta de cultura de tributación, uno de cuyos elementos subyacentes es el compromiso global con la distribución del ingreso nacional.

Ahora bien, también es verdad que los recursos no siempre se utilizan eficientemente; es decir, no se obtienen los resultados esperados. Por ello, en lugar de ser un gasto productivo, se convierte en un desperdicio de los fondos públicos. Un ejemplo típico es la educación; según evaluaciones realizadas por el propio Ministerio de Educación y Cultura -MEC- y por organizaciones internacionales como UNICEF, existe una reducción notable en las destrezas de los estudiantes en los campos de matemáticas y lenguaje. Lo propio se podría

aplicar a otros ámbitos como el bienestar social o la salud, aunque en menor medida. De ahí que los escasos recursos que se destinan a estas tareas, no tengan efectos en la acumulación de capital humano de la sociedad.

Además, con una lectura errónea del papel del Estado, se procedió a la reducción del aparato administrativo del Gobierno y al congelamiento del gasto en varias de las entidades públicas, con lo que se les restaron las condiciones necesarias para que fuesen técnicas y autónomas de los intereses de grupos de presión; este debilitamiento se tradujo en una menor regulación a nombre de las fuerzas del mercado. La experiencia ecuatoriana dista mucho de parecerse a cualquier vivencia “exitosa”, como la chilena por ejemplo, pues la reducción del tamaño del Estado no vino acompañada de mecanismos para asegurar un papel regulador, que incrementa la eficiencia<sup>7</sup> al mitigar la incertidumbre propia de cualquier organización económica. Ese debilitamiento se relaciona con los beneficios que pueden obtener ciertos grupos por la ausencia o deficiencia de la acción del Estado<sup>8</sup>.

Gaste o no eficientemente el sector público, el peso de su deuda ha crecido notoriamente en los últimos quince años. La carga de la deuda externa se ha constituido en el principal rubro de gasto, en desmedro de la atención de otros sectores. Este es el reflejo de la ausencia de una política fiscal, pues la deuda contratada en la década de los 70 debió ser servida en los 80 a través de más deuda y así sucesivamente; este es un claro ejemplo de la falta de responsabilidad con las futuras generaciones que ha primado en la administración de los fondos públicos.

A principios de la década de los años noventa se reestructuraron las obligaciones con el exterior, pero con mecanismos que volvieron a posponer el problema bajo el supuesto que en el futuro la situación iría mejor, que la economía crecería cerca del pleno empleo de los recursos disponibles y que, por

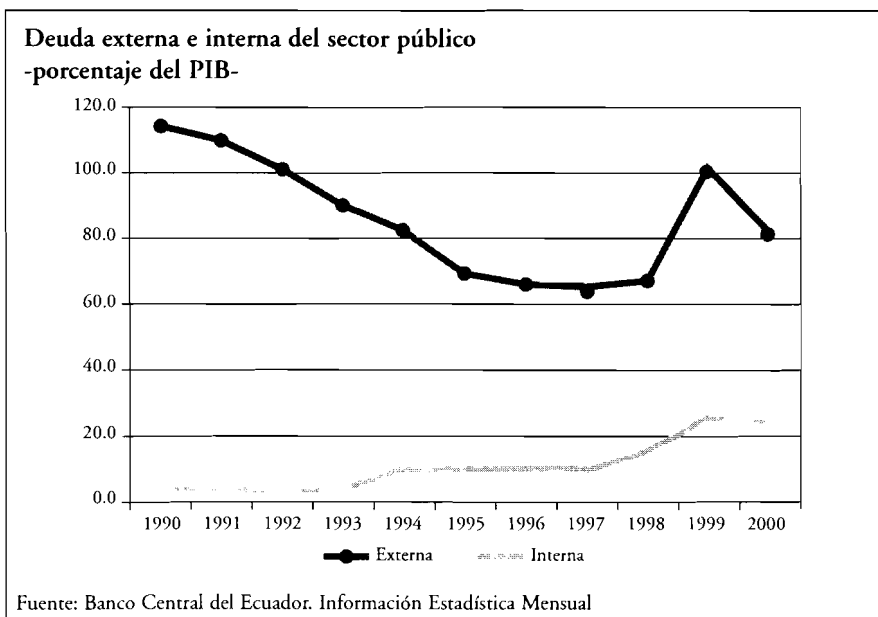
6 Estadísticas al respecto se pueden encontrar en SIISE versión 2000. Se podría considerar que la mayor deficiencia de la educación es un efecto combinado del aumento de la pobreza y el deterioro de la calidad en este rubro. Sin embargo, el aumento de la pobreza, con sus secuelas sobre la nutrición de la población, no exime de responsabilidades a los encargados de la enseñanza, pues la reducción de los puntajes en las pruebas se observa incluso en escuelas privadas.

7 Para la economía institucional, la existencia de acuerdos formales y organizaciones fuertes es un requisito de la eficiencia económica. Caso contrario, como se puede comprobar en el Ecuador, aumenta la inseguridad jurídica, campea la corrupción, no existen mediadores en el proceso de las transacciones económicas y, todo ello, redundando en el aumento de los costos privados y públicos en el desarrollo de cualquier actividad.

8 Al respecto, cabe revisar el artículo de Julio Oleas (2001)



tanto, el peso de la deuda se aliviaría. Sin embargo, una vez que los recursos externos dejaron de fluir con la presteza de antes y el país se enfrentó a choques externos adversos, en un contexto en el que las necesidades del sector público para cubrir el gasto fiscal estaban concentradas en el pago de la deuda externa, desde 1994 es notoria una política agresiva de endeudamiento público interno. Este novedoso estilo de “cerrar los déficits fiscales” con instrumentos modernos introdujo, eso sí, nuevos elementos de perturbación en la economía, pues con la intervención del sector público en las fuentes internas de financiamiento, se interfirió en el precio del dinero y en la capacidad de financiamiento del sector privado<sup>9</sup>. Finalmente, en 1999 se declaró la moratoria en el pago del capital y los intereses de la deuda externa, y en el 2000 se consiguió un nuevo arreglo con los acreedores que dio un alivio a la caja fiscal, pues la deuda se redujo en un 40% y, nuevamente, su pago se pospuso para los años venideros.



<sup>9</sup> En 1999 esta deuda se transformó en una suerte de impuesto, ya que el Gobierno decidió su reprogramación en condiciones que no respetaban los acuerdos iniciales. De esta manera, pasará algún tiempo para que el sector público pueda volver a emitir papeles del Tesoro para financiar el gasto del sector público.

Estas deficiencias y círculos viciosos no tienen porqué cambiar con la dolarización de la economía, pues mantener un precio fijo (de la divisa) y perder la capacidad de hacer política monetaria, no eliminan de por sí esos obstáculos y debilidades. Sin embargo, sin política monetaria activa, característica básica de la dolarización, tanto los ingresos como los gastos del sector público se convierten en los únicos instrumentos con los que cuenta la política económica para contrarrestar o modular los ciclos de la economía —compensar cuando son ciclos depresivos y mantener aquellos expansivos— y para actuar sobre la evolución de los precios.

### **¿Qué hacer con las empresas públicas?**

Éste es tal vez uno de los temas que podría merecer más discusión, dado que las empresas públicas más importantes generan energía y proveen comunicaciones. La administración de estas compañías, que casi siempre ha estado en manos de gerentes provenientes del sector privado, no ha sido óptima, pues por lo general, han producido pérdidas que han debido ser cubiertas con los limitados ingresos fiscales. Esta situación tiene importancia en los flujos que debe gestionar el sector público, pero no es relevante si se considera que dichas empresas constituyen la base de los activos del Gobierno.

Si los déficit que por lo general producen las empresas públicas son una carga para el Presupuesto, entonces es necesario realizar reformas. Cuando los precios de los servicios que ofrecen dichas compañías no son suficientes para cubrir los costos de producción, la depreciación de la maquinaria y los planes de expansión, simplemente se está generando un subsidio a los consumidores. Dicho subsidio, como lo han mostrado varios estudios, son regresivos, pues quienes más aprovechan de ellos son los sectores de ingresos altos. De ahí que una política que acote los subsidios a los sectores de bajos ingresos sea preferible a la situación actual.

Sin embargo, cuando se discute sobre el monto de los subsidios, por lo general se recurre a comparar el precio de los principales bienes ofertados por el sector público con los que se registran en otros países, cuando cada uno tiene costos distintos para la producción de dichos bienes. Como en cualquier empresa, lo importante es que el precio refleje las necesidades para mantenimiento y expansión; por tanto, es absurdo continuar proponiendo, a través de la

trillada frase de los precios internacionales<sup>10</sup>, que los que determinen las empresas públicas ecuatorianas deben llegar a dichos niveles.

¿Cuál sería el efecto de incrementar los precios de las gasolinas, gas, diesel y las tarifas de electricidad y de consumo telefónico a “niveles internacionales”? obviamente, el inmediato incremento del nivel general de precios, con lo que la producción nacional, que en muchos segmentos es poco competitiva, se vería abocada a serios problemas de mercado (tanto interno como en las ventas externas). No se puede desconocer que en la mayoría de casos sea necesario incrementar los precios<sup>11</sup>; pero dicha variación se debe dar en el contexto de los costos internos de producción, y no teniendo como referente el nivel de los precios de venta en otros países. Caso contrario, sucedería lo que se describe, esto es, una merma en las posibilidades de competencia de la producción interna.

Aunque la corrección de los precios de los bienes producidos por empresas públicas es una exigencia permanente de los organismos multilaterales, no se puede olvidar que los países desarrollados tienen amplios segmentos, en especial en la agricultura, con precios subsidiados. Con ello logran abaratar los salarios y mantener la inflación y el nivel de precios en un grado menor al que se observaría en el caso contrario. El problema radica, entonces, en que la fijación de los precios internos de los servicios y bienes ofertados por el sector público, deben merecer un análisis microeconómico muy detenido que establezca un equilibrio entre los efectos macroeconómicos mencionados, el acotamiento de los subsidios (si es que deben existir) y la generación de excedentes suficientes para que el desarrollo de esas empresas no implique una carga para las finanzas públicas.

## Un esquema general de la política de ingresos y gastos fiscales

Como se mencionó, el fisco ha incurrido en permanentes déficit debido principalmente a la ausencia de una cultura tributaria y a que el Estado ha asumido las deudas de ciertos segmentos del sector privado. Siempre existe la esperanza de que los ingresos generados por las exportaciones de petróleo “salven

10 Cabe preguntar ¿cuál es el precio internacional de referencia para tal o cual producto o servicio?

11 Además de realizar reformas administrativas que sustenten su eficiencia.

los muebles” (tal como ocurrió en el año 2000: sin los recursos excedentes, era poco probable que se extendiera el pago del seguro de depósitos, o que el sector público pudiera realizar otro salvataje bancario con FILANBANCO). El tema de fondo es que dichos recursos son extremadamente volátiles, pues dependen de las decisiones que adopten los productores y los consumidores en el mercado mundial para determinar el precio del crudo. Si se revisa una serie histórica, el precio del hidrocarburo muestra una desviación típica de 4.1 dólares, valor alto comparado con la media de 15 dólares por barril; ello se refleja en que desde 1987 los ingresos petroleros han contribuido con el 4.5% del PIB como mínimo (en 1998) y el 9.3% del PIB como máximo (en el 2000). Mientras más alta es la volatilidad de una serie, mayor es el riesgo de apostar por ella, pues si las ganancias pueden ser altas, las pérdidas también pueden serlo<sup>12</sup>.

De ahí que el trabajo que desempeña desde hace pocos años el Servicio de Rentas Internas -SRI- es digno de apoyo. Entre 1999 y 2000, para poner un ejemplo, aumentó la recaudación del Impuesto al Valor Agregado -IVA- en 2.3% del PIB, equivalente a 320 millones de dólares. Antes de que esta entidad autónoma entrase a prestar su contingente, en el país se registraba alrededor del 60% de evasión en este impuesto. Cuando cualquier ciudadano compraba un artículo, pagaba al vendedor un valor adicional del 10% sobre el precio, pero éste nunca llegaba al Estado. Es decir, parte de los tributos estaba “privatizada” y servía para engrosar los excedentes de ciertos empresarios.

Pese a los continuos embates que ha enfrentado el SRI por parte de los sectores acostumbrados a no cumplir con su deber ciudadano de tributar, los ha sorteado y ha presentado, cada año, mejores niveles de recaudación. Aún es necesario desplegar esfuerzos en lo que concierne al impuesto a la renta, que muestra un monto reducido de recaudación con relación al resto de tributos. Además, es de esperar que las aduanas también pasen a depender del SRI, pues la privatización de ese servicio no ha contribuido a incrementar los ingresos fiscales provenientes de los derechos de importación. Baste notar que

12. Fue por ello que hace algunos años se creó el Fondo de Estabilización Petrolera, que en sus inicios contenía importantes elementos para mitigar los efectos de las fases desfavorables en el precio del petróleo. Es decir, todos los excedentes generados cuando el precio del barril sobrepasaba al establecido en la Proforma del Presupuesto, se acumulaban en ese fondo que actuaba cuando dicho precio estaba por debajo. Era una forma de prevenir crisis de ingresos fiscales. Sin embargo, ese proyecto inicial fue “contaminado” por las preasignaciones, con lo que en lugar de que los excedentes fuesen destinados a contingencias, se repartieron entre unos pocos beneficiarios. Por tanto, nunca se logró organizar un esquema que modulase las consecuencias negativas derivadas de las reducciones inesperadas en el precio del petróleo.

Ingresos del presupuesto del gobierno central -porcentaje del PIB-									
	Total ingresos	Petroleros	Total	A las import.	A la renta	Al valor agregado	A los consumos especiales	Otros	ICC
1987	13,2	5,0	8,0	2,3	1,4	2,6	0,8	1,0	-
1988	13,8	5,5	8,0	2,2	1,2	2,7	0,5	1,6	-
1989	16,2	7,6	9,0	2,1	1,7	2,8	0,6	1,3	-
1990	16,5	8,4	8,0	2,0	1,2	2,9	0,8	1,2	-
1991	14,7	6,9	8,0	1,7	1,3	3,0	0,8	1,1	-
1992	16,1	7,9	8,0	1,4	1,3	3,2	0,7	1,6	-
1993	15,7	7,5	8,0	1,4	1,2	3,3	0,9	1,3	-
1994	15,5	6,4	9,0	1,7	1,4	3,4	0,7	1,9	-
1995	17,5	6,6	11,0	1,6	1,9	3,5	0,5	3,3	-
1996	17,6	8,3	9,0	1,3	1,8	3,3	0,5	2,4	-
1997	17,1	5,9	11,0	1,7	1,8	3,9	0,7	3,1	-
1998	16,4	4,5	12,0	3,0	1,7	4,3	0,6	2,2	-
1999	19,5	6,9	12,6	1,7	0,8	4,0	0,5	3,3	2,4
2000	23,0	9,3	13,7	1,5	2,1	6,3	0,6	1,9	1,2
<b>Prom.</b>	16,6	6,9	9,7	1,8	1,5	3,5	0,7	1,9	1,8

Fuente: Banco Central del Ecuador, *Información Estadística Mensual*.

en 1999 se recaudó un 1.7% del PIB y que en el 2000 esa contribución se redujo a 1.5% del PIB, pese al crecimiento de las importaciones con relación a 1999.

Se debe reforzar la recaudación del impuesto a la renta porque es un tributo que no genera distorsiones, pues es progresivo con el ingreso de las personas, a diferencia del IVA que, por lo general, no cumple con dicha característica<sup>13</sup>. El rasgo general que debe guiar la política de recaudación de impuestos, es su contribución a una distribución más equitativa del ingreso.

13 En Ecuador, en la medida en que los alimentos no están gravados con el IVA, esa regresividad con relación a los ingresos de las personas es menor, pues la canasta de consumo de los estratos de menos ingresos está concentrada en los rubros exentos del pago de este tributo.

Parecería que se está superando ese viejo problema de la evasión de impuestos, lo que se ha logrado gracias a la imposición de fuertes sanciones y a la aplicación de mejores controles, antes que por un cambio en la actitud ciudadana. Con la dolarización es determinante que esta política tenga continuidad, pues la presencia de déficit fiscales tiene consecuencias mayores que en otros esquemas económicos<sup>14</sup>.

Aunque no existe evidencia empírica concluyente, la teoría sugiere que cualquier déficit fiscal produce inflación porque el faltante es financiado con emisión de dinero<sup>15</sup>. Con la dolarización se cortó de raíz la posibilidad de financiar el déficit fiscal vía emisión y en el futuro no existirán este tipo de presiones que impulsen hacia el alza la trayectoria de la inflación. Sin embargo, el desequilibrio fiscal que antes se manifestaba como inflación, se expresará ahora en términos de cantidades, es decir, con reducciones del empleo o del producto.

Como lo muestra el caso argentino, luego de que en ese país se vendieran todos los activos que poseía el Estado (empresas públicas) y esos recursos fueran rápidamente gastados, el problema permanente ha radicado en cómo asegurar los ingresos requeridos para el funcionamiento de la administración pública. Se ha intentado con una mejor recaudación y con aumentos significativos en las tasas impositivas (el IVA es de alrededor del 20%), pese a lo cual no se ha logrado equilibrar el presupuesto público. En estas circunstancias, el déficit se ha ajustado a través de un progresivo endeudamiento público, de alrededor de 10 mil millones de dólares al año que, acumulados durante el tiempo de vigencia de la convertibilidad, suman cerca de 150 mil millones de dólares. Esto ha provocado graves problemas de sostenibilidad fiscal y déficit en la balanza de pagos<sup>16</sup>. La conclusión de este ejemplo es que la política de in-

- 14 Resulta contradictorio que quienes propusieron la dolarización sean las primeras voces en oponerse al pago de tributos. Un dirigente empresarial de la Costa se ha manifestado, varias veces, en este sentido; inclusive se opone a la elevación del IVA al 15%, no porque hubiese estimado el efecto que esa medida podría tener sobre las ventas, o porque considere que es regresivo con relación a la distribución del ingreso, sino que al mejor estilo populista, se erige como vocero del pueblo, olvidando su representación empresarial.
- 15 La economía neoclásica postula que la inflación es siempre, y en todo lugar, un fenómeno monetario. Si en Ecuador la emisión cesó por completo en marzo de 2000, esta hipótesis teórica no se cumpliría. Claro que se podría afirmar que el problema radicaba en los retardos con los que actúa la política monetaria sobre la inflación; sin embargo, éste es y será un tema de permanente debate.
- 16 La situación se tornó dramática a fines del año pasado. El FMI a la cabeza de otros organismos multilaterales intervino entregando cuantiosos préstamos a la Argentina, medida calificada con el pomposo nombre de "blindaje financiero".

grosos tributarios debe ser una prioridad para que los desequilibrios que provoca el déficit no se trasladen o no se cierren en otros sectores de la economía.

Con respecto a los ingresos, el punto central en el caso de Ecuador es que éstos no queden cautivos debido a la cantidad de preasignaciones existentes, pues esto impide flexibilidad en el gasto. Otro punto crucial es que los niveles de los tributos y tasas deberían ser fijados por el Ministerio de Economía y Finanzas, sin que se requiera la aprobación del Congreso Nacional.

La flexibilidad no implica desatención a los requerimientos de algunos sectores que actualmente reciben sus ingresos instantáneamente; por el contrario, implica que serán atendidos de acuerdo a las prioridades fijadas por las necesidades del país, determinadas, a su vez, por las condiciones y desempeño de la economía. Sectores como educación, salud y salubridad, vivienda y servicios sociales merecen atención especial si es que se pretende tener una población (con mejores condiciones de vida) capaz de potenciar su trabajo.

Este tipo de gasto es parte de uno mayor, destinado a incrementar las ventajas comparativas dinámicas de la economía. Es parte porque se requiere de una profunda reforma de los rubros de egresos para destinar más recursos a la investigación y el desarrollo, que han permanecido descuidados, pese a que las universidades y escuelas politécnicas han dado muestras de dedicación con los escasos recursos disponibles. Además, es necesario dotar al aparato productivo de una infraestructura mínima, para que las actividades se puedan desarrollar sin los cuellos de botella que hoy representan la falta de carreteras, telecomunicaciones, puertos y aeropuertos.

Todo esto apunta a una estrategia económica basada en la exportación de productos con alto contenido de valor agregado, pues son los que tienen mayores perspectivas en el mercado y sufren menos choques de precio o de demanda. Con dolarización, cada unidad monetaria de los Estados Unidos que ingrese a la economía es necesaria para el normal funcionamiento de las transacciones, y es por ello que la inversión pública debe destinarse a diversificar las exportaciones, dando prioridad a aquellos sectores que tienen mejores condiciones en el mercado mundial, a fin de que la oferta de dólares sea más estable.

En paralelo, se deben utilizar estratégicamente los aranceles y las salvaguardas. En vista de que las actividades productivas nacionales se enfrentan en el comercio mundial y en la competencia interna con la producción originada en países con tipos de cambio flexibles, la única manera de evitar la destrucción del *stock* de capital fijo (por la quiebra de empresas) es la utilización

de la política arancelaria<sup>17</sup> junto con mecanismos para lograr el incremento de la productividad (lo que va ligado a la formación de capital humano a través de la educación, salud y salubridad y bienestar social).

Tanto los incrementos de la productividad como la elevación de los niveles de educación y de las condiciones de vida disminuirían los grados de inequidad y elevarían los ingresos, por lo que se ampliaría la base de contribuyentes.

Si se considera que tanto los ingresos como el destino del gasto deben ser flexibles, es necesario analizar con más detenimiento los efectos macroeconómicos que tendrían esas acciones. ¿Es indiferente que en una etapa de recesión se reduzcan las tasas impositivas o se amplíe el gasto? Al contrario, si el ingreso generado por la economía está muy cerca de su potencial, ¿tiene el mismo efecto un incremento de los impuestos que la reducción del gasto para “enfriar” a la economía? Este es el tipo de dilema que deberá resolver una política fiscal proactiva. En general, la modificación de las tasas impositivas provoca reacciones distintas a las variaciones en el gasto, pues mientras las tasas tienen efectos globales, el destino del gasto público tiene una dirección concreta, por lo que incide en determinados sectores.

Este conjunto de políticas requiere el fortalecimiento del Ministerio de Economía y Finanzas, con el propósito de que diseñe y ejecute las medidas adecuadas a la situación del ciclo económico. Para que sea efectivo, dicho fortalecimiento técnico con capacidad de previsión económica y análisis del ciclo, debe ir acompañado de la flexibilización de ingresos y gastos, pues, caso contrario, el país estaría “en el peor de los mundos” en materia de política económica: ningún sistema económico podría conseguir el equilibrio con una política fiscal inflexible y sin contar con la políticas monetaria y cambiaria (que de hecho no existen en este momento).

Además de los enunciados, dos elementos pueden atentar contra el nuevo estilo de política fiscal que requiere la dolarización: la abultada deuda pública y los costos asociados con el proyecto de autonomías.

---

17 Esa opción, no obstante, sería grave para los propósitos de integración en el marco de la Comunidad Andina de Naciones y podría causar divergencias con la Organización Mundial de Comercio -OMC. Un tema de análisis muy importante en el contexto de la dolarización, es la vigencia de los acuerdos de integración; esa medida extrema no sólo dejó al país sin política monetaria autónoma, sino también con grandes inflexibilidades para lograr constituir una zona de integración como la Andina, que pretende llegar al nivel alcanzado por la Comunidad Económica Europea. En esta perspectiva, la dolarización también asestó un duro golpe al ideal bolivariano.



Es necesario repensar una vía para la reducción de la deuda pública a niveles menores de los que exhibe ahora. Su servicio es el principal destino de los recursos fiscales, lo cual impide que el gasto se traslade a la acumulación de capital humano y físico<sup>18</sup>. Por ello, una política de largo plazo debe considerar mejoras en la recaudación de impuestos para incrementar la tributación interna y, al mismo tiempo, la paulatina reducción de la deuda externa a niveles aceptables o sostenibles. También merece atención urgente la solución de la crisis bancaria, pues en el 2000 se inyectaron más recursos para sostener a los dos bancos abiertos con administración de la Agencia de Garantía de Depósitos -AGD-, con lo que se está demostrando que no se cumplió a tiempo con la premisa de minimizar los costos asociados con las crisis bancarias.

En cuanto a las autonomías, sin considerar la viabilidad y trascendencia que podrían tener, es el peor momento para aplicarlas. Aún no se conoce con exactitud el funcionamiento de la economía con dolarización, tampoco existe un modelo teórico que facilite su análisis. Por el momento, la política fiscal requiere, en primer lugar, levantar las trabas e ineficiencias que ha mostrando (inflexibilidades, evasión, etc.) y superarlas, para luego considerar la mejor vía por la cual se puedan delegar funciones públicas a los municipios y consejos provinciales.

Si no se da espacio a la consolidación de una nueva política fiscal, los costos y cambios administrativos que conlleva cualquier proyecto de autonomías podría entorpecer gravemente la dolarización, con consecuencias para todo el sistema económico<sup>19</sup>. Por tanto, se debe actuar con base en estudios técnicos minuciosos dentro de un plan de mediano plazo (5 a 7 años), a fin de realizar el monitoreo permanente de las bondades de las autonomías y de los límites del proyecto, evaluados en el contexto de desequilibrios regionales y/o provinciales que podrían provocar la dolarización y el propio proyecto de las autonomías.

---

18 Además que implica un constante flujo de dólares hacia el exterior, lo cual reduce la cantidad de dinero disponible internamente.

19 Es preferible que en este campo se tomen las decisiones paso a paso, meditando exhaustivamente las consecuencias de cada uno, para evitar precipitar al país un irreversible proceso de disolución.

## **También son necesarios los fondos de estabilización<sup>20</sup>**

A más de los cambios señalados en la política fiscal para viabilizar el nuevo modelo, cabe agregar la necesidad de crear fondos de contingencia (o emergencia) que reduzcan las posibles consecuencias adversas que podría tener la dolarización sobre ciertos estratos y sectores de la población.

El hecho es que los desequilibrios, sobre todo los del sector externo de la economía, se trasladarán directamente al empleo. Puesto que la cantidad de dinero de la economía depende del desempeño del sector externo; es decir, de los dólares que ingresan al país por el saldo neto de exportaciones (exportaciones menos importaciones), por la prestación de servicios en el exterior, por las transferencias de dinero de los ecuatorianos residentes en el exterior, por inversión extranjera directa o por endeudamiento adicional neto (nueva deuda menos los pagos por compromisos anteriores), esos recursos son los que permiten el funcionamiento de la economía<sup>21</sup>; si este sector enfrenta una coyuntura adversa, se contrae la cantidad de dinero de la economía, lo que dificulta el crecimiento del producto por encima del límite que impone esa cantidad de dinero, por lo que se provoca la recesión y la reducción de la inflación<sup>22</sup>. Ésta ha sido la historia argentina en los últimos años, pues se ha reducido la inflación, pero como contraparte, ha crecido el desempleo<sup>23</sup>.

De ahí que un seguro de desempleo sea un primer fondo necesario para la estabilidad del sistema y para prevenir reacciones sociales de consecuencias imprevisibles. Obviamente, se puede argumentar que un seguro de este tipo debió existir siempre en Ecuador, al estilo del que tienen los países desarrollados. Sin embargo, con dolarización los procesos pueden ser más dramáticos puesto que puede ocurrir el siguiente círculo vicioso: contracción de la canti-

20 Para un marco más completo sobre los fondos de estabilización con los que debería contar Ecuador, consúltese el trabajo de los técnicos de la Dirección General de Estudios del BCE (2000). Algunas de las ideas expresadas en esta parte se suman a esa reflexión.

21 Para cualquier sistema económico, debe existir una cantidad de dinero suficiente para que la producción se realice. Caso contrario, existe contracción monetaria o de la cantidad de dinero, lo que genera recesión y, por lo regular, reducción de la inflación. El problema grave de la dolarización es que no se conoce la cantidad de dinero que existe en la economía y si es suficiente para que la producción se realice.

22 A diferencia de esquemas menos rígidos, con la dolarización la economía puede estar en recesión y producirse un nuevo ajuste porque se dio una contracción monetaria, lo que ahonda el ciclo depresivo.

23 Los desequilibrios monetarios se manifiestan en el desempleo.

dad de dinero<sup>24</sup> › reducción del crecimiento económico › aumento del desempleo › reducción de las exportaciones › nueva contracción de la cantidad de dinero › nueva caída del producto › más desempleo<sup>25</sup>. Este fondo contingente podría formar parte de un reforzado y ampliado “fondo de solidaridad”.

Otro hecho que resulta preocupante con dolarización es el relativo al desarrollo desigual de ciertas regiones<sup>26</sup> o provincias. En los EE.UU. existen graves diferencias regionales, lo cual se puede comprobar por los niveles de ingreso per capita de su población. La diferencia entre ese país y Ecuador es que tiene la capacidad de emitir moneda, mientras que Ecuador sólo es un receptor, a través de los flujos comerciales y de capitales con el exterior. Ciertas regiones poco integradas a los mercados interno y externo, sufrirán las consecuencias de la falta de circulante, lo que las deprimirá más todavía<sup>27</sup>.

## A manera de conclusión

Las ideas expresadas en este ensayo tienen como propósito evitar una salida al “estilo Namibia”, de la sustitución completa de la moneda nacional por una moneda extranjera, operada con la decisión de dolarizar la economía. Retornar mediante una vía pacífica y democrática a un sistema económico flexible es una quimera, por lo que es necesario discutir y debatir los mecanismos y

24 Debida, por ejemplo, a la conjunción de factores exógenos como el derrumbe de los precios del petróleo junto con alguna plaga (no improbable en cultivos extensivos), en cualquiera de los principales cultivos de exportación.

25 Estas consecuencias pueden disminuir con un fondo de estabilización macroeconómica. Dicho fondo debería actuar con base en indicadores adelantados que midan la cantidad de dinero de la economía, a través de la inyección de recursos para inversión productiva (en bienes de capital e infraestructura), para apoyar mejoras en la productividad y, en casos extremos, para subsidiar temporalmente a algunos productos de exportación. Un fondo que actúe en este sentido debería ser administrado por el Banco Central del Ecuador, entidad que se encargaría de prever situaciones adversas para inyectar recursos a la economía con los recursos de ese fondo.

26 No se emplea el término “región” a la usanza tradicional, es decir: Amazonía, costa y sierra. Se considera como región a una zona que comparte similares estructuras productivas.

27 En Ecuador, aún se mantienen en circulación cerca de 10 millones de dólares en sucres. Con seguridad, quienes los utilizan, habitan en zonas rurales apartadas y poseen bajas dotaciones de dinero; con la inflación de los últimos dos años (60% en 1999 y 91% en 2000), se redujo significativamente el poder de compra de quienes conservaban moneda nacional para llevar a cabo transacciones comerciales con el resto de la economía. Un escenario probable es que esos sectores poblacionales profundicen o revivan prácticas de trueque o que la falta de circulante los vuelva cada vez más autárquicos, a menos que opere alguna medida para transferir mayores cantidades de monedas y billetes hacia esas zonas.

políticas óptimas para evitar que este nuevo “modelo”, que a primera vista aparece como mucho más excluyente, provoque más desajustes sociales y económicos de los que ha soportado la mayoría de la población en Ecuador republicano.

De ahí que una de las conclusiones que se puede extraer de lo expuesto, radique en la necesidad de que la política fiscal sea proactiva. Ello no implica solamente un diseño adecuado del destino del gasto público en concordancia con la situación general de la economía, sino también la posibilidad de aumentar o disminuir las tasas de los principales tributos cuando sea necesario. Su viabilidad significa un cambio radical que involucra al Ministerio de Economía y Finanzas, a la ciudadanía y, de manera general, a una propuesta de construcción de una sociedad distinta en términos de equidad y justicia.

Para que ello sea viable, es una condición necesaria el fortalecimiento técnico del Ministerio de Economía y Finanzas y, aún más, la creación de un consejo económico que dicte las medidas de política fiscal necesarias para cubrir los desbalances monetarios que puedan generarse en el esquema de dolarización. En el mismo sentido deberá actuar el Banco Central del Ecuador, que sería miembro de dicho consejo<sup>28</sup>, a fin de realizar labores de monitoreo del mercado monetario, con el propósito de alertar sobre la posibilidad de que se provoquen situaciones adversas, y sería la entidad encargada de la administración de los fondos de contingencia.

Aún no se conoce cuál será el destino de los recursos que mantiene el sector público no financiero en el Banco Central del Ecuador. En esta entidad los depósitos están considerados parte constitutiva de la Reserva Líquida de Libre Disponibilidad; en la práctica, se ha convertido en una especie de “colchón” que hace aparecer a las reservas internacionales mucho más grandes de lo que en realidad son, creando la ilusión de fortaleza de la dolarización. Es por ello que la administración de estos fondos debe merecer planificación y estrategia adecuadas, para su utilización.

La camisa de fuerza que impone la dolarización en el mercado monetario, debe ser relajada por acción de la política fiscal. Como se ha hecho explícito a lo largo del artículo, se debe establecer un consenso alrededor de la gestión

28 El actual Directorio del Banco Central del Ecuador debería desaparecer porque carecer de funciones específicas. Ésta sería una consecuencia lógica de la auto-amputación de manos por parte de ese organismo colegiado, cuando decidió apoyar el proyecto de dolarización, a pesar de su autonomía legal reforzada por los estudios y alternativas presentados por los técnicos del Banco Central del Ecuador.

de esta política a fin de que el sacrificio que impone la dolarización no sea asumido, como siempre, con mayor marginación y pobreza. Si es que los hechos se suceden de esa forma en el futuro, se podrá comprobar que quienes decidieron aplicar esa medida extrema y quienes la apoyaron, lo hicieron considerando únicamente intereses particulares de corto plazo, en lugar de una “transformación estructural”<sup>29</sup> que modernice las relaciones del sistema<sup>30</sup>.

Por otra parte, es hora de rediseñar el esquema orgánico-funcional del área económica del Estado y las leyes y reglamentos que lo conforman, pues las normas e instituciones fueron creadas en el marco de un sistema distinto. En este conjunto de reformas se debe incluir a la Constitución Política, pues en ella se consagra que la moneda de curso legal y con poder liberatorio es el sucre.

Si no se definen claramente estos aspectos, puede haber costos muy altos para la economía en el futuro. Sin embargo, cabe preguntar ¿estas indefiniciones son acaso “puertas abiertas” para que los grupos de presión vuelvan a utilizar los fondos públicos cuando la situación lo requiera?

Al contrario de los “promotores” de la dolarización que solamente realizan propuestas para el corto plazo y para alcanzar beneficios sectoriales, quienes se opusieron a ella tienen ahora el deber de imprimirle algún grado de racionalidad. Este ensayo tiene ese propósito.

---

29 Esa camisa de fuerza implica, entre otras cosas, que se abandonen las prácticas de obtención de rentas por medios no productivos; que en Ecuador no se pueda considerar más la socialización de las pérdidas privadas como acto lícito y económicamente necesario, en fin, que los empresarios tengan características “schumpeterianas”.

30 Se emplea el término modernización en la misma acepción de progreso, es decir que se consideran no solamente crecimiento económico, sino también transformación ética en lo cultural y práctica democrática en lo político.

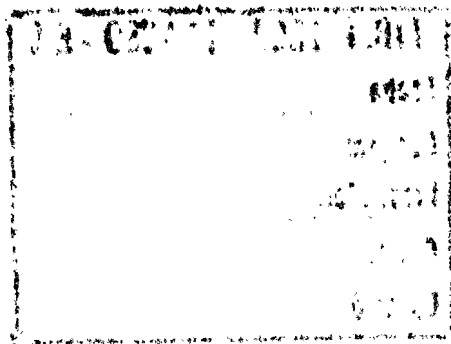
## **Bibliografía**

- Arteta, Gustavo y Pablo Samaniego (2001). "Patrimonio del Estado y Sostenibilidad en el Ecuador". Trabajo presentado al Banco Mundial.
- Oleas, Julio (2001). "Del libertinaje financiero a la pérdida del siglo monetario: una visión macroeconómica". En Salvador Marconi, ed. *Macroeconomía y economía política en dolarización*. Quito, UASB/ILDIS/Abya-Yala.
- Técnicos de la Dirección General de Estudios del Banco Central del Ecuador (2000). "Sistema Integral de Estabilización y Desarrollo". *Apuntes de Economía*, 13.

Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

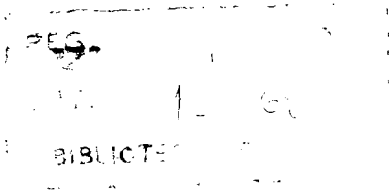
LIBRO DE TEXTO

# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR



<b>BIBLIOTECA - FLACSO - E C</b>
Fecha: 19 oct. 2004
Compra:
Proveedor:
Código:
Donación: FLACSO - Ecuador

© De la presente edición:  
FLACSO, Sede Ecuador  
Páez N19-26 y Patria  
Quito – Ecuador  
Telf.: (593-2) 2232029/030  
Fax: (593-2) 2566139  
[www.flacso.org.ec](http://www.flacso.org.ec)

ISBN: 9978-67-089-0  
Coordinación editorial: Alicia Torres  
Cuidado de la edición: Cecilia Ortiz  
Diseño de la portada e interiores: Antonio Mena  
Imprenta: RISPERGRAF C.A.  
Quito, Ecuador, 2004  
1ª. Edición: Septiembre de 2004



# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295

# Cuestiones distributivas en la economía ecológica\*

Joan Martínez Alier\*\*

Jeannette Sánchez\*\*\*

## Introducción

Desde la economía ecológica vemos a la economía de mercado como si estuviera inmersa en un sistema físico-químico-biológico mucho más amplio. Por tanto, surge la cuestión del valor de los recursos naturales y los servicios ambientales para la economía. ¿Es posible traducir tales valores ambientales en valores monetarios?

Hay algunas diferencias en las formas de considerar los problemas distributivos desde la economía convencional y la economía ecológica. En la segunda, juegan un rol las generaciones humanas futuras y la existencia de otras especies, precisamente porque el horizonte temporal de la economía ecológica es mucho mayor, al tomar en cuenta los lentos ciclos bio-geo-químicos y la irreversibilidad termodinámica. Además, muchos recursos naturales y servicios ambientales no están en el mercado porque no tienen propietario. La atribución de “derechos de propiedad” y la inclusión de dichos bienes y servicios en el mercado, cambiarían la distribución del ingreso, y por tanto, el patrón de precios en la economía de mercado que está inmersa en ese sistema físico-químico-biológico más amplio.

En este artículo se aspira a discutir, desde los ámbitos analítico y práctico, el lugar que los problemas distributivos tienen en la economía ecológica, tér-

---

\* La primera versión de este artículo fue presentada en el Congreso Mundial de la ISEE, en Costa Rica, 24-28 oct. 1994.

\*\* Universidad Autónoma de Barcelona y FLACSO-Ecuador.

\*\*\* Maestría en Economía, FLACSO-Ecuador.

mino con el que nos referimos al estudio de la compatibilidad, en el largo plazo, entre la economía humana y el ambiente. Muchos autores coinciden en que esta compatibilidad no está asegurada por la valoración de los recursos y servicios ambientales en mercados reales o ficticios. Podemos complementar los mercados reales con mercados ficticios, y preguntarnos por la disposición a pagar por bienes ambientales extramercantiles o por la disposición a aceptar indemnizaciones por externalidades negativas. Pero ni los mercados reales ni los simulados pueden superar realmente algunas de sus “fallas” -la ausencia en ellos de las generaciones futuras y de miembros de otras especies. No son realmente fallas, sino características propias de lo que entendemos por “mercados” (reales o ficticios). Pero, más allá de eso, un punto teórico fundamental radica en que los precios de los recursos y servicios ambientales formados por transacciones entre humanos que viven en el presente, dependerán de la existencia (o ausencia) y de la dotación o asignación concreta de los derechos de propiedad sobre el así llamado “capital natural”, y estarán sujetos también a la distribución del ingreso al interior de la generación humana presente. Por ejemplo, ¿hay propietarios con la capacidad de la Tierra para reciclar una buena parte del CO<sub>2</sub> emitido por los humanos a la atmósfera? ¿Hay propietarios con la capacidad de evaporar agua y hacer que caiga en los lugares donde este elemento sea escaso? ¿Hay propietarios de la biodiversidad silvestre y agrícola (todavía no catalogada)? ¿Hay mercados u otras formas de valoración de tales propiedades? ¿Serán los bosques tropicales húmedos procesados por la prospección de la biodiversidad y transformados en objetos de comercio en los supermercados, o serán el equivalente tropical (de igual valor) a las catedrales urbanas en Europa? ¿Son conmensurables ambas escalas de valores?

### **Algunos ejemplos desde Ecuador: Texaco/Bananos/Manglares**

Hoy en día, la explotación de la naturaleza en Ecuador, como en muchos otros lugares del mundo, hace surgir un nuevo tema: la internacionalización de la internalización de las externalidades. El valor de tales externalidades es-

---

1 La analogía entre los bosques tropicales y las catedrales europeas fue introducida por el Dr. Rodrigo Gámez de INBio, en una sesión plenaria del Congreso de la Sociedad Internacional de Economía Ecológica en Costa Rica, en octubre de 1994.

tá claramente relacionado con los resultados que tengan algunos conflictos distributivos.

¿Cuál es el verdadero valor de un barril de petróleo de Texaco, de una caja de banano o de camarón ecuatorianos? Depende del costo de los daños causados. No hay tal cuantía “verdadera”. No existen precios “ecológicamente correctos”, aunque quizá puedan haber precios “ecológicamente corregidos”. El valor atribuido a las externalidades negativas es un producto de las instituciones sociales y los conflictos distributivos. En principio, si las personas perjudicadas son pobres (o de futuras generaciones), entonces, las externalidades serán más baratas, pero la internacionalización de los conflictos ambientales proporciona interesantes contraejemplos.

Texaco estuvo involucrada en la extracción del petróleo de la parte norte del territorio amazónico de Ecuador desde inicios de la década de los 70 hasta 1990. Se han reclamado daños por 1.500 millones de dólares por derramamiento de petróleo, deforestación y diversas molestias a la vida comunitaria de los indígenas y colonos locales (Hoy 1994)<sup>2</sup>. Ahora, el caso está bajo consideración en una corte federal de Nueva York, donde existen también (a partir de diciembre de 1994) reclamos de indígenas de Perú, de aguas abajo del Napo. Texaco extrajo cerca de 1.000 millones de barriles de petróleo en Ecuador durante este período; así, los daños que se reclaman representan cerca de 1.5 dólares por barril; es decir, alrededor del 10% del valor bruto de las ventas. El Estado ecuatoriano (que hizo el acuerdo original con Texaco), *no* es un actor en el litigio en la corte de Nueva York. Al contrario, el gobierno de Ecuador está tratando de llegar a un acuerdo separado con la compañía petrolera por el cual ésta pagaría por la restauración de ciertos daños reversibles y algunas indemnizaciones (en la forma de puestos de salud, etc.) para las comunidades perjudicadas. Varios de los indígenas involucrados no tienen mucha experiencia ni con la economía de mercado generalizada ni con el sistema legal de los Estados Unidos. El acuerdo discutido, justamente ahora (por el cual el

---

2 Véase por ejemplo, Hoy (1994), allí se comparan esos daños con la indemnización que ya se ha pagado por el derrame de petróleo del Exxon Valdez, de más de 7 mil millones de dólares. Otra comparación podría realizarse con los perjuicios en Tabasco y Campeche, en México, donde la compañía de petróleo es nacional, no extranjera, aunque los consumidores del producto mexicano, como del ecuatoriano, son en buena parte, extranjeros. En el caso de Texaco, una de las abogadas involucradas ha sido Judith Kemerling, la autora del informe *Crudo Amazónico*, publicado en Quito, por la editorial Abaya Yala, en 1993.

gobierno de Ecuador tratará de parar el caso en la corte), parece implicar un pago por parte de Texaco de unos 15 millones de dólares, cien veces menor que los daños expuestos en la corte por los demandantes ecuatorianos. Si el caso es juzgado en la corte de Nueva York, esta institución estará en la posibilidad de decidir si la distribución del ingreso debería o no influir en el precio de la externalidad (como habría sucedido con el caso de Bhopal). Texaco es una compañía norteamericana, ¿debería pagar de acuerdo a los valores de Estados Unidos o a los de Ecuador? Pero si hay un acuerdo fuera de la corte y en Ecuador (como sucedió en la causa civil respecto a Bophal), esto sería también interesante. Quizá los daños serán sólo de un centavo de dólar por barril extraído. ¿Por qué un precio tan barato? Ello sería una aplicación del principio de "los pobres venden barato", de Lawrence Summers.

Hay otro caso judicial (de menor volumen), presentado por los sindicatos de Ecuador y otros países en una corte de Texas, en contra de Standard Fruit, Shell, Dow Chemical y otras empresas, por el uso de un pesticida aplicado a las plantaciones de banano (DBCP), el cual ha causado esterilidad masculina. Este caso surgió, en primera instancia, en Costa Rica<sup>3</sup>. En Ecuador, las plantaciones bananeras son propiedad de ecuatorianos, pero producen bajo contrato y fueron inducidas a aplicar estos químicos por las empresas comercializadoras. ¿Cuánto vale la esterilidad masculina? ¿Debería ser pagada a los precios que se puedan fijar en Estados Unidos o a los precios definidos por los trabajadores bananeros ecuatorianos?

La *existencia* de externalidades depende de si los derechos de propiedad (reconocidos o meramente reclamados) han sido perjudicados; en este caso, no hay duda de que los trabajadores son dueños de su propia salud, pero el *valor* de la externalidad depende de la distribución del ingreso. Tal como lo expresó, hace un par de años, Lawrence Summers (1992) (que entonces era econo-

---

3 Puede consultarse la siguiente información periodística sobre Ecuador, Honduras y Costa Rica: *The Tico Times*, 26 junio 1992, para Honduras; artículo de Ana María Varea en *El Comercio*, Quito, 8 mayo 1993, informaciones en *El Comercio*, Quito, 21 abril 1994 y en *El Universo*, Guayaquil, 22 abril 1994, en que se asegura que unos 400 trabajadores ecuatorianos identificados padecen esterilidad a causa de aplicaciones de DBCP entre 1965 y 1985, y que hay varios miles de afectados en Honduras, Ecuador y Costa Rica. La firma de abogados que lleva el caso se llama Hendler. Sobre las indemnizaciones ya pagadas en Costa Rica por esterilidad causada por DBCP, véase Lupita González, artículos en *La República*, Costa Rica, 2 y 3 abril 1991. El caso inicial de Costa Rica fue considerado un gran éxito por los demandantes. Véanse también los trabajos sobre pesticidas en América Central; por ejemplo, de L. A. Thrupp (1991: 731-757).

mista principal del Banco Mundial): “La medida de los costos de una contaminación que daña la salud depende de los ingresos que se pierden a causa de la mayor morbilidad y mortalidad. Desde este punto de vista [de la eficiencia asignativa, y de la equidad], una determinada cantidad de contaminación dañina para la salud debería ser colocada en el país con salarios más bajos” (traducción de los autores). La corte de Texas podría decidir contra la lógica del mercado, quizá fijando los perjuicios a “precios” de Estados Unidos, dado que han sido causados por empresas norteamericanas. Tales casos internacionales son ejemplos estupendos de las arbitrariedades (o más bien, de las influencias sociales, institucionales, no mercantiles) en la valoración de las externalidades. Probablemente, en Ecuador (como en Colombia) podrían existir casos similares por daños a la salud en la producción de flores para exportación.

El caso de los trabajadores bananeros es una externalidad “fácil” de evaluar porque los perjuicios son sólo sobre los humanos y la generación actual. En el caso de Texaco, al contrario, los daños irreversibles a la biodiversidad (estimados como valores de uso y opción, así como valores de existencia) son relevantes; y quizá también el aporte de Texaco al incremento futuro de la temperatura global (por su decisión de quemar el gas de los pozos petroleros). En este último caso, los “derechos de propiedad” sobre los bienes ambientales dañados no están tan claros como cuando se hace referencia a la salud de los trabajadores bananeros, y seguramente hay además, daños a las generaciones futuras y a otras especies.

Un tercer caso podría denominarse “camarones contra manglares en la costa ecuatoriana del Pacífico”. Aquí no hay aún reclamo judicial. Los demandantes podrían ser grupos de personas que usan los manglares de una forma sustentable, y que están siendo afectados por su destrucción por la industria camaronera. Los derechos de propiedad sobre el manglar no están muy claros. Aunque la demanda de camarones es internacional, la industria en sí misma, es de propiedad de nacionales. ¿Cuánto valen las externalidades en precio actualizado? Factores que deben tenerse en cuenta son el período de regeneración del manglar después de ser destruido por la industria camaronera, y la tasa de descuento o actualización que se aplique a los beneficios (producción de camarones) y a los costos (pérdida de los beneficios que daba el manglar). Podría intentarse una tasación en mercados ficticios (en término de “disposición a aceptar compensación” por la pérdida del manglar), pero los valores obtenidos dependerían de la distribución del ingreso. Se registran intentos por apli-

car medidas biofísicas de los beneficios y los daños, independientemente de la asignación de los derechos de propiedad sobre los manglares y de la distribución del ingreso (Odum y Arding 1991).

Un cuarto caso interesante en Ecuador, como en muchos otros países del Sur, es un bien ambiental *positivo* proporcionado por la gente pobre: ¿Cuánto valen los recursos genéticos agrícolas? Aquí los pobres no sólo venden barato, sino que ¡han entregado gratis tales recursos genéticos! Y lo mismo se aplica al conocimiento indígena sobre los recursos genéticos silvestres. Regular el acceso a tales bienes y ofrecer una remuneración por ese acceso, ¿llevaría a la preservación de la biodiversidad? ¿Cuál debería ser el nivel de esa compensación para lograr que la agricultura “orgánica” tradicional pueda competir con la agricultura “moderna”? ¿Qué compensación puede conseguir que la preservación de la biodiversidad silvestre compita con otros usos más rentables del bosque tropical, como la extracción de madera? Los supuestos efectos beneficiosos del mercadeo de la biodiversidad dependerían, entre otros factores, de la asignación de derechos de propiedad y de la distribución del ingreso (Martínez Alier 1994)<sup>4</sup>.

La biodiversidad agrícola *in situ*, que todavía no ha sido investigada totalmente, perderá su potencial coevolutivo si la agricultura tradicional desaparece. La Convención de Biodiversidad de 1992 abolió la idea de que los recursos genéticos (tanto agrícolas como silvestres) son el patrimonio común de la humanidad, y concedió a los estados soberanía sobre ellos; dejó la cuestión de su propiedad a las legislaciones nacionales. ¿Quiénes son los propietarios de los recursos genéticos? Las actuales propuestas sobre implementación de “derechos de los agricultores” le quitan toda significación social a esa cuestión tan relevante para los Andes. Parece que la implementación de los derechos de los agricultores consistirá en un pequeño fondo de dinero dirigido a conservar unos pocos “museos” *in situ* de agricultura tradicional. Las propuestas actuales no consisten en una defensa general de la agroecología sino que se reducen a financiar unas pocas reservas de campesinos tradicionales (con una aplicación de manera inapropiada de la teoría del portafolio óptimo de activos a la conservación y coevolución de la biodiversidad). Así, en el sur de México, si la Zona del

4 Sobre la erosión genética en la agricultura y de la implementación de los llamados “Derechos de los Agricultores” reconocidos por la FAO sin efectos prácticos, véase la propuesta más reciente en Commission on Plant Genetic Resources (1994).



Libre Comercio del Atlántico Norte -NAFTA- (por sus siglas en inglés) realmente se convierte en realidad, el cultivo tradicional agroecológico del maíz en la agricultura de *milpa* va a desaparecer sumergido en la ola de importación de maíz de Estados Unidos (producido con recursos genéticos y petróleo mexicanos baratos). Tal vez habrá algún dinero disponible del Fondo de Derechos de los Agricultores, para conservar algunas muestras de cultivos de *milpa* cerca de San Cristóbal de las Casas, para que los ecoturistas las vayan a ver.

### **Análisis económico y distribución**

Que los precios dependen de la distribución del ingreso es un principio que comparten la economía neoclásica convencional y la economía "raffiana", aunque por distintas razones. En la primera, la distribución del ingreso es resultado de la formación de los precios de los servicios de los factores de producción. Si esta distribución es cambiada (por ejemplo, por redistribución fiscal), entonces el patrón de demanda y, por tanto, el patrón de precios, cambiarían. Para la economía política "raffiana", la distribución (entre salarios y ganancias de las empresas) determina, desde el lado de la oferta, los "precios de producción", junto con las especificidades técnicas de la producción.

La economía neoclásica estudia especialmente la eficiencia de la asignación de los recursos escasos para fines alternativos presentes y futuros a través del sistema de precios. Una distribución diferente del ingreso influiría en los precios, desde el lado de la demanda. El requerimiento de diferentes bienes y servicios ambientales varía de acuerdo al nivel de ingreso. En Ecuador, por ejemplo, una distribución más equitativa del ingreso haría posible expresar preferencias por algunos bienes ambientales (agua potable), pero quizá decrecería la demanda de otros bienes ambientales (viajes a las Islas Galápagos, los cuales son caros). Esto es obvio, aunque requiere un mayor análisis<sup>5</sup>. Aquí, el punto de interés radica en que los bienes y servicios ambientales pertenecen a categorías muy distintas: hay bienes ambientales "recreacionales" y hay necesidades ecológicas imprescindibles (o "condiciones de supervivencia").

5 Cfr. los trabajos de Kristöm y Riera, en curso de publicación, sobre la elasticidad-ingreso (menor que uno) en experimentos de "Disposición a pagar".

La economía política “sraffiana” (la cual enfoca la economía desde un punto de vista “reproductivo”, y no “asignativo”), estudia la formación de “precios de producción” desde el punto de vista de la oferta, y muestra que depende de la distribución. El “sraffiano” es un sistema de “producción de mercancías por medio de mercancías”, o un sistema insumo-producto, cuyo objetivo analítico es el de averiguar el costo de la producción de los diferentes bienes (el “precio de producción”), y cuyo objetivo político es precisamente el de mostrar que tales precios dependen de la distribución del ingreso (entre salarios y ganancias). Por tanto, el valor del *stock* de capital depende de la “lucha de clases”, por así decirlo.

La remuneración de los propietarios del capital no tiene que ver con la productividad marginal del capital (como en la economía neoclásica elemental), porque el “capital” es una colección de rubros heterogéneos de “medios de producción producidos,” cuyo valor depende del resultado de los conflictos distributivos entre trabajadores asalariados y propietarios del capital. Esta idea del “capital” como una colección heterogénea de “medios de producción producidos”, la valoración agregada de la cual presenta algunas dificultades, fue un ingrediente principal en los debates de los años 1960 y 1970 sobre la teoría del capital y la distribución del ingreso. En el caso del así llamado “capital natural”, la heterogeneidad es mucho mayor.

En una economía “sraffiana”, debemos notar la ausencia del denominado “capital natural” (sea en acceso abierto, y por tanto no valorado, o en propiedad comunal y, consecuentemente, quizá administrado fuera del mercado, o ya privadamente apropiado y, en consecuencia, dentro del mercado). La economía política de Sraffa tiene un enfoque “reproductivo” (en términos sociales), pero no uno “biofísico” o ecológicamente reproductivo (como Paul Christensen (1989) señaló algún tiempo atrás). ¿Podemos “ecologizar” a Sraffa? Esto es lo que ha intentado hacer Martin O’Connor (1993)<sup>6</sup>. En la economía “sraffiana”, mostramos que el valor del capital hecho por los humanos depende de la

---

6 A pesar de ese intento, Martin O’Connor (1993) ha sido un crítico destacado de la idea de “capital natural” que para él significa “la naturaleza como capital”. Hay dos objeciones contra la “operación semiótica” de convertir a la naturaleza en capital natural. En primer lugar, existen muchos aspectos de la naturaleza que no pueden ser capital porque no pueden ser apropiados; por ejemplo, la biodiversidad desconocida, o el ciclo del agua. En segundo lugar, el valor monetario del “capital natural” va a depender de la asignación concreta de derechos de propiedad sobre él, de la distribución del ingreso (al modo “sraffiano”), y de la distribución de poder. Así, las virtudes que asignan a la colocación de la naturaleza en el mercado son dudosas, y los resultados sociales son sospechosos (O’Connor 1994).

distribución del ingreso. En la economía ecológica “sraffiana”, necesitaríamos, primero, decidir qué rubros corresponden al “capital natural” (es decir, cuáles son propiedad capitalista), y entonces mostraríamos cómo su valoración depende de la distribución del ingreso. La economía “sraffiana” (incluso si es “ecologizada”) es Economía, y por tanto, intenta explicar los valores económicos. No trata los problemas más amplios de la “distribución ecológica”.

## La distribución ecológica

Economía política fue el nombre histórico para la Economía, pero hoy en día es más usado para las ramas de la Economía que estudian los conflictos distributivos. Las partes o ramas de la economía ecológica (o ecología humana) que prestan atención especial a la distribución ecológica quizá podrían llamarse ecología política.

La economía “sraffiana” es economía política. Hay otros enfoques (más empíricamente aplicados) que también pertenecen a esta rama de la Economía. Así, el funcionamiento armonioso del circuito de *movimiento perpetuo* de la economía neoclásica puede ser interrumpido, no sólo porque le falte energía o por las cargas excesivas de contaminación que arroja sobre el sistema biofísico circundante, sino también por los conflictos distributivos internos. Éste es el campo de estudio de la economía política.

Por ejemplo, las empresas están individualmente inclinadas a no pagar salarios altos, y por tanto, quizá habrá una falta de demanda efectiva agregada para comprar todos los bienes y servicios que estarían disponibles si el aparato productivo, al funcionar, hiciese uso de toda su capacidad instalada. Esta es una muy conocida contradicción interna del capitalismo. La regulación “fordista” de la economía (producción en masa, y consumo masivo de bienes) podría eliminar o aplazar, por un tiempo, este conflicto. Pero, en un período de pleno empleo, por ejemplo, los salarios quizá suban más que la productividad, y si se da una lucha competitiva interna o internacional entre las empresas, sería difícil traducir tal presión salarial en precios más altos, y quizá ocurra una crisis de las ganancias empresariales, desde el “lado de la oferta”.

De modo similar, *si* los recursos naturales y servicios ambientales se volvieran más escasos, y *si* tal escasez se reflejara en costos (hay que subrayar ese “si”), entonces también ocurriría una crisis de ganancias. James O’Connor lla-

ma a eso la “segunda contradicción” del capitalismo. En términos sociales, es equivalente a preguntar (como Enrique Leff lo hizo, ya a mediados de los 80), ¿cuál es el papel de los movimientos ambientales, que actúan *fuera* del mercado, al presionar hacia arriba los precios que las empresas (o gobiernos) tienen que pagar por el uso de los bienes y servicios ambientales? O, en otros términos: los movimientos ambientales, ¿pueden ser vistos como la expresión de (algunas) externalidades no internalizadas? (O’Connor 1988; Leff 1986).

La economía política estudia los conflictos económicos distributivos. La ecología política estudiaría los conflictos de la distribución ecológica. Pueden coincidir, pero en general, cubren distintos territorios, precisamente porque la mayor parte de la ecología no está en mercados reales ni ficticios. Por ejemplo, los ecólogos humanos y los economistas ecológicos estarían interesados en la relación entre la distribución ecológica y la presión humana en el medio ambiente. Los humanos no tenemos instrucciones genéticas sobre el consumo exosomático de energía y materiales; nuestra demografía sigue la curva logística de las poblaciones de otras especies, pero ella es más “autoconsciente”, y depende de las cambiantes instituciones sociales; nuestra territorialidad está construida política y socialmente, y no puede ser explicada por analogías etológicas. Se encuentran, entonces, claros lazos entre el estudio de la distribución ecológica y aquel de la “capacidad de carga” de los humanos sobre la Tierra; sin embargo, este punto no está entre los objetivos del presente análisis.

¿Qué significa la *distribución ecológica*? Ella se refiere (siguiendo las sugerencias de Frank Beckenbach (2004) y Martin O’Connor, 2004) a las asimetrías o desigualdades sociales, espaciales y temporales en el uso humano de los recursos y servicios ambientales, es decir, en el agotamiento de los recursos naturales (incluidas la degradación de la Tierra, y la pérdida de biodiversidad), y en la carga de contaminación. Mencionamos como ejemplo:

- Las desigualdades en el consumo exosomático de energía per cápita. Éste sería un ejemplo de distribución ecológica social.
- Las asimetrías territoriales entre emisiones de SO<sub>2</sub> y las cargas de lluvia ácida (como se muestra en los modelos europeos RAINS), de la distribución ecológica espacial.
- Las desigualdades intergeneracionales entre el disfrute de la energía nuclear (o las emisiones de CO<sub>2</sub>), y las cargas de desperdicios radioactivos (o el calentamiento global), de la distribución ecológica temporal.

Algunas de esas asimetrías están empezando a tener nombres, pero aún nadie sabe cómo atribuirles precio. Otros ejemplos:

- El “racismo ambiental” en los Estados Unidos significa localizar las industrias contaminantes o desperdicios tóxicos en áreas de negros, hispanos o población indígena.
- Existe una creciente discusión sobre los “intercambios ecológicamente desiguales” y sobre la “deuda ecológica” (con aspectos tanto espaciales como temporales).
- Se han desarrollado trabajos sobre el “espacio ambiental” realmente ocupado por la economía holandesa (tanto por el abastecimiento de recursos como para evacuar las emisiones).
- Los europeos no pagan nada por el espacio ambiental que usan al evacuar sus emisiones de CO<sub>2</sub>. La valoración de las externalidades depende de la dotación o asignación de derechos de propiedad. En este caso, los europeos actúan como si tuvieran la propiedad de una cantidad considerable del planeta fuera de Europa, pero todavía (casi) nadie se queja o trata de imponer una tarifa por ese uso.

### **La tasa de descuento y la distribución**

Norgaard y Howarth (1991) demuestran claramente una conexión entre tasa de descuento y distribución<sup>7</sup>; existe otro vínculo, una explicación para una tasa de descuento positiva que es analíticamente muy débil y que han desechado algunos economistas ortodoxos (desde Ramsey, 1928), es la pura preferencia temporal. Otra lógica para que la tasa de descuento sea positiva es la utilidad marginal decreciente que obtendrán nuestros descendientes por su consumo más abundante, si suponemos que ellos serán más ricos de lo que lo somos nosotros. Pero desde el punto de vista de la economía ecológica, nosotros no tenemos razones para creer que ellos vayan a ser más ricos, incluso si se deja de lado el incremento poblacional. Como es sabido, una tasa de descuento positiva basada en tal perspectiva optimista dará lugar a la paradoja de que el consumo futuro será subvalorado y, por tanto, la generación actual consumi-

7 Véase una crítica en J. Martínez Alier (1995).

rá más recursos y servicios ambientales agotables que la parte que se absorbería de otra manera, lo cual empobrece mayormente a las generaciones futuras.

¿Qué razón queda para que se registre una tasa de descuento positiva? La productividad del capital o los costos de oportunidad de la inversión. Y, ciertamente, concordamos con este argumento, y por tanto, no somos partidarios de una tasa de descuento fundamentalista de cero, porque la inversión, algunas veces, incrementa la capacidad productiva. Por ejemplo, cuando el consumo y/o el ocio para construir terrazas y sistemas de irrigación se sacrificaron en los Andes, se incrementó la capacidad de uso de la energía solar para la fotosíntesis, y las cosechas crecieron. Una inversión genuina aplicada durante el Imperio Inca. Sin una tasa de descuento; es decir, con igual valoración de unidades de consumo actual (sacrificado) y unidades de consumo futuro (incrementado), habría una tendencia irrefrenable a acrecentar la inversión de hoy, bajando al mínimo el consumo de la presente generación y también de las futuras (excepto las “últimas”). Pero, cuando la “inversión” no consiste en un incremento genuino de capacidad *productiva* sino en una mezcla de producción y destrucción, como ocurre a menudo, se pone en duda la tasa apropiada de descuento.

La economía ecológica es la ciencia y la gestión de la sostenibilidad. Deberíamos entonces, definir la tasa apropiada de descuento para una economía ecológica, como el canon al cual la inversión incrementa la capacidad de producción *sostenible*. Ahora bien, definir qué parte del incremento en el capital producirá un aumento en la producción sustentable y qué porción producirá un incremento en la destrucción de la naturaleza, es un problema distributivo.

Este punto está ligado estrechamente a las críticas planteadas contra los resultados empíricos sobre la “sostenibilidad débil” propuestos por David Pearce y otros colegas (Pearce y Atkinson 1993)<sup>8</sup>. ¿Cómo medir la, así llamada “depreciación del capital natural”, si el “capital natural” no está ni tan siquiera inventariado (como por ejemplo, la pérdida de biodiversidad por la extracción de madera en la Amazonía o en Esmeraldas, Ecuador), o si el “capital natural” tiene un precio bajo (porque no pertenece a nadie, o le corresponde a gente pobre y de menor poder, quien lo vende barato)? entonces, la destrucción de la naturaleza está subvalorada. Por lo tanto, los problemas distributivos influyen en la tasa de descuento también en este sentido; es decir, a través de la medida económica de la sostenibilidad.

8 Proyección hecha por DNH y Petroproducción.

La valoración monetaria del capital realizada por los humanos depende de la distribución del ingreso. La valoración monetaria del “capital natural” está supeditada no sólo a la distribución del ingreso sino a la decisión previa acerca de lo que se incluye y lo que se excluye del capital natural, y obedece también a la asignación concreta de los derechos de propiedad sobre el capital natural incluido. Es por eso que las medidas monetarias de la “sostenibilidad débil” y también las de la “sostenibilidad fuerte” son tan arbitrarias.

El estado de sostenibilidad de una economía debe ser estimado, más bien, a través de indicadores biofísicos, que incorporen consideraciones acerca de la distribución ecológica. Por ejemplo, la huella ecológica o capacidad de sustentación absorbida o el espacio ecológico (que permite juzgar hasta qué punto una ciudad o región depende del resto del mundo) (Rees y Wackernagel 1992; Buitenkamp et al. 1993). O por ejemplo, la apropiación humana de la producción primaria neta de biomasa (Vitousek et al. 18986: 368-373) que, si fuera calculada para las distintas regiones y países del mundo, mostraría cómo algunos de ellos viven muy por encima de su propia producción de biomasa; entre tanto, algunos se hallan todavía muy por debajo. Esas disparidades ayudan a explicar la insistencia de algunos ecólogos latinoamericanos (como Gallopin) en la gran productividad ecológica del continente. Hay países superpoblados en América (Haití, El Salvador, Barbados); pero, en conjunto, la apropiación humana de los productos (actuales y potenciales) de la fotosíntesis en la América del Sur es muy inferior a la de Europa, Japón o Asia de este y sudeste. Los datos concretos al respecto, algo nos indicarían sobre la sostenibilidad; pero no existe, creemos, un único indicador físico del estado de sostenibilidad de una economía, que haga superfluos a todos los demás. Pensar que un indicador monetario puede cumplir esa función, es aún más equivocado.

### **La extracción de recursos agotables como descapitalización**

Al igual que H. Daly y J. Cobb (1994), El Serafy (1989: 10-18) plantea la idea de entender al medio ambiente como un “capital natural” que necesita ser amortizado, una vez que su uso implica un costo por su “desgaste”. El autor admite que la naturaleza tiene propiedades específicas, pero por razones más bien prácticas, asimila a la naturaleza como parte del factor capital y construye una propuesta de contabilización que permita vislumbrar un beneficio intergeneracional.

Este planteamiento incorpora la necesidad de amortizar el capital ambiental renovable, como lo haría un empresario con sus maquinarias, con otro tratamiento a la explotación de los recursos no renovables cuya pérdida es irreversible.

De este modo, El Serafy adopta el concepto de depreciación para el caso de los recursos renovables, sin cambios en el cálculo del PIB (Producto Interno Bruto) pero sí en el del PIN (Producto Interno Neto). En lo concerniente a los recursos no renovables habría mayores problemas, pues, según él, su explotación ni siquiera debería ser contabilizada en el PIB, pues la venta o agotamiento de un activo es como la comercialización de una heredad; es una descapitalización que no debe ser reconocida como un ingreso, no es una "producción" y no genera valor agregado: debería ser contabilizada en una cuenta de disminución de patrimonio dentro de las que se han reconocido como "Cuentas Satélite".

La explotación de recursos agotables genera, en realidad, fondos líquidos que pueden ser usados de distintas maneras (consumo o inversión), pero no son propiamente un ingreso en los términos reconocidos por la contabilidad nacional. Considerar como ingreso todo lo obtenido por la venta del recurso explotado plantea una falsa ilusión que sobredimensiona el auge y que será contraproducente a mediano plazo, pues al despilfarrarse estos llamados ingresos y al agotarse el recurso habrá una contracción irremediable, como en cualquier caso de un activo agotado que no ha sido amortizado.

Lo que se puede contabilizar como ingreso es el rendimiento del activo. Pero el activo no renovable no genera un rendimiento per se, es necesario un cambio de forma a otro activo renovable como activo financiero. Es decir, se trataría de convertir el activo agotable explotado en un flujo de ingresos perpetuos, para asegurar los ingresos a futuro. Es decir, se trata de sustituir el "capital natural" por capital hecho por los humanos, o en los términos conocidos desde hace tiempo en América Latina, se trata de "sembrar el petróleo".

Una serie finita de ingresos por la venta del recurso (a un ritmo determinado de extracción) debe ser convertida en una serie infinita de ingresos reales, de tal forma que el valor capitalizado de ambas series sea igual. Para ello, El Serafy empieza por separar la parte de la venta del recurso que se debe considerar verdaderamente como ingreso, y aquella que sería la descapitalización o agotamiento del recurso, que debe amortizarse. La porción que se conside-



ra capital, debe ser separada del consumo para invertirla y crear un flujo perpetuo de ingresos, que proveería el mismo nivel de ingreso real, tanto durante como después de la vida del recurso.

Ahora bien, es necesario definir las dos porciones aludidas, la parte del ingreso y la del capital, para ello el autor plantea la siguiente relación entre el ingreso real y el ingreso total (neto de los costos de extracción) en función de la tasa de descuento:

$$X/R = \frac{1 - 1}{(1 + r)^{n+1}}$$

donde:

X= ingreso real

R= ingreso total por ventas menos los costos de extracción

r= tasa de descuento (o interés)

n= número de períodos hasta que se agote el recurso

R-X sería, en realidad, el costo de uso o factor de agotamiento que se debería dejar aparte como una inversión de capital y totalmente excluido del PIB. El agotamiento de recursos representa una desinversión, que debería destinarse a otros activos.

La contabilidad nacional convencional está asumiendo implícitamente una tasa de descuento infinita o bastante alta, tanto que la fracción  $\frac{1}{(1+r)^{n+1}}$  iguale a "0", con lo que X/R

$$(1 + r)^{n+1}$$

sería igual a 1. Ello plantea una altísima preferencia temporal por el presente. Es decir, la parte de ingreso total, que no es verdadero ingreso sino descapitalización, depende, por un lado, de la razón entre extracción y reservas y, por otro, de la tasa de interés (o de descuento).

Habida cuenta de la última cifra oficial de reservas petroleras probadas y probables en Ecuador para 1994, 3.686 millones de barriles (Banco Central del Ecuador-Dirección General de Estudios 1994), la proporción de ingresos petroleros totales (excluido el costo de extracción) que debería "invertirse" para asegurar otro activo alternativo que permita mantener un ingreso real perpetuo como el de 1994, sería al menos del 15%, bajo el supuesto de que no se descubrieran nuevas reservas y se mantuvieran el volumen de extracción pe-

trolera de 1994 (casi 142 millones de barriles al año <sup>9</sup>) y una tasa de interés internacional del orden del 7.1%<sup>10</sup>. Pero naturalmente, esa tasa del 7.1% es altísima, es improbable que la economía mundial o la ecuatoriana puedan crecer a ese ritmo, en términos reales, de manera sostenible, que no implique destrucción de recursos.

### Contenido de capital (o “costo de uso”) de las ventas del capital natural

Expectativa de vida de los recursos (Años)	tasa de descuento (r)		
	0	5	10
0	100	95	91
10	100	58	35
20	100	36	14
30	100	22	5
40	100	14	2
60	100	5	0
80	100	2	0
100	100	1	0

Fuente: El Serafy, 1989

En general, como se observa en el cuadro anterior, bajo una proporción dada de extracción/reservas, el costo de uso o la parte que se debe destinar a la inversión, cambia de acuerdo a la tasa de interés o de descuento, con una tendencia a ser mucho menor conforme mayor es la tasa de interés. Esto revela, de hecho, algunas dificultades:

- Se considera a la tasa de interés como dada. Habría que comprender, por una parte, las causalidades de los movimientos en las tasas de interés, has-

9 Tasa de interés internacional Prime (Nueva York) promedio en 1994 (enero-noviembre) (Banco Central del Ecuador 1994b).

10 Neurath fue un filósofo analítico cofundador del “Círculo de Viena”.

- ta qué punto dependen de la distribución del ingreso y de la asignación (y destrucción) de recursos naturales y creados por la humanidad.
- Conocer adecuadamente los escenarios de la tecnología futura que afectarían las reservas de los recursos analizados o plantearía sustitutos a su uso, lo cual no es fácil.
  - Finalmente, habría que considerar que llamar “capital natural” a todos los recursos naturales sería un reduccionismo que conlleva una noción de mercadeo generalizada de la naturaleza.

En definitiva, la propuesta de El Serafey, es decir, considerar el costo de uso o la desinversión que la explotación del recurso agotable implica, es una recomendación muy pertinente para la explotación petrolera. Pero su planteamiento no rompe las categorías y conceptos económicos habituales. Su lógica, dentro de este esquema, es completamente coherente. La corrección propuesta implica cambios del sistema de contabilidad nacional en el nivel del PIB. Dada la expectativa de un Ecuador sin petróleo resulta una propuesta alternativa interesante; pero, de hecho, no representa ninguna solución “técnica” a la corrección de las Cuentas Nacionales porque el valor de esa corrección va a depender la estimación de las reservas (sujetas a dudas) y de expectativas acerca de las futuras tecnologías, y va a obedecer a la tasa de interés o de descuento que se decida aplicar. Corregir la contabilidad nacional según el criterio de El Serafey, con la aplicación de una alta tasa de interés que sólo puede existir a costa del despilfarro de recursos naturales en sacrificio de las generaciones futuras, sería muy incoherente.

## **Distribución e inconmensurabilidad**

Como hemos visto, los precios dependen (desde la demanda y desde la oferta) de la distribución del ingreso y de la problemática asignación de derechos de propiedad sobre rubros del “capital natural”. Pero la economía ecológica va más allá de esto, y ubica en primer plano el problema de la inconmensurabilidad, que debe enfrentarse (O’neill 1993).

El caso de Texaco da ejemplos de intentos de poner valores monetarios presentes sobre pérdidas desconocidas de biodiversidad y otros daños derivados del desarrollo petrolero en la Amazonía. Otro caso sería tratar de medir el

valor monetario de los manglares (perdidos) de Ecuador, descontado a alguna tasa apropiada e intentar un análisis retrospectivo costo-beneficio de la industria camaronera. Veamos otro ejemplo menos tropical: un kwh de energía fósil no es conmensurable en términos monetarios con un kwh de energía nuclear, una vez que las externalidades son internalizadas, porque no conocemos qué valor monetario damos a tales externalidades. Mucho dependerá del horizonte temporal y la tasa de descuento, de la incertidumbre del cambio tecnológico futuro y también de la distribución del ingreso, pues la gente pobre acepta propuestas riesgosas a más bajo precio, aunque no le gusten. Otra gente más rica aceptaría esos riesgos o incertidumbres sólo si se le ofrecieran grandes cantidades de dinero.

En cuanto a la energía nuclear en los años venideros, el costo de poner fuera de servicio plantas nucleares lucirá cada vez mayor. Por supuesto, posponer la decisión hace aparecer a la energía nuclear como si fuera más barata, simplemente en virtud de la tasa de descuento. Pero estamos comprometiendo, entonces, la capacidad de las generaciones futuras para satisfacer sus propias necesidades. Los valores monetarios dados para las externalidades aparecen, por tanto, como consecuencias de decisiones políticas (las cuales están basadas en argumentos económicos espúreos).

Inconmensurabilidad significa que no hay una unidad común de medida, pero *no* quiere decir que no podamos comparar decisiones alternativas sobre una base racional, sobre *diferentes* escalas de valores, como se hace en la evaluación multicriterial. Por ejemplo, en el caso de energía de combustibles fósiles vs. energía nuclear, nosotros podemos ordenar (en España, por ejemplo) ambas fuentes bajo diferentes criterios.

## Comparación entre energía nuclear y energía petrolera

	Energía Nuclear	Energía de comb. fósiles
Producción de CO <sub>2</sub>	-	X
Producción de NO <sub>x</sub>	-	X
Producción de SO <sub>2</sub>	-	X
Costo crematístico	\$/kwh	\$/kwh
Desperdicios radioactivos	X	-
Problemas de desmantelar	XX	X
Peligro para la vida humana	XX	X
Temor de la población	X	-
Facilidades de cogeneración	-	X
Control tecnocrático	XX	X
Independencia nacional	X?	-
Lazos militares	X	-

Más que reducir tales y otros factores a una unidad común expresada en valor actualizado, trataríamos de alcanzar una decisión racional a través de una discusión verbal (o quizá a través de números *fuzzy*), otorgando pesos implícitos a tales criterios (Munda 1993, 1994: 97-112). La evaluación multicriterial es Ecología Política aplicada; es decir, el estudio de lo que hemos llamado "distribución ecológica". No se puede reducir a la Economía ni, incluso, a la economía política.

La inconmensurabilidad está en la tradición de la economía ecológica desde Otto Neurath y William Kapp. En 1970, el segundo escribió:

Dar valores monetarios y aplicar una tasa de descuento (¿cuál?) a las utilidades o desutilidades futuras para expresar su valor actual capitalizado, puede darnos un cálculo monetario preciso, pero ello no nos sacará del dilema de la elección y del hecho que nosotros tomamos riesgos con la salud y supervivencia humanas. Por esta razón, estoy inclinado a considerar que el intento de medir los costos y beneficios sociales, simplemente en términos de valores monetarios o de mercado, está condenado al fracaso. Los costos y bene-

ficios sociales tienen que ser considerados como un fenómeno extramercado; ellos son sufridos o se acreditan a la sociedad como un todo; son heterogéneos y no pueden ser comparados cuantitativamente entre ellos mismos y con otros, ni siquiera en principio (Kapp 1970). (Traducción de los autores).

Otto Neurath había escrito en 1919:

La cuestión surgiría, ¿debería uno proteger las minas de carbón o hacer trabajar más a los hombres? La respuesta depende, por ejemplo, de si uno piensa que la fuerza hidráulica puede ser suficientemente desarrollada o de si el calor solar quizá sea mejor usado, etc. Si uno cree en lo último, uno puede “gastar” ahora carbón de manera más libre y no desperdiciar esfuerzo humano si el carbón puede ser usado. Si, al contrario, uno teme que si esta generación usa demasiado carbón, miles morirán de frío en el futuro, entonces podríamos usar ahora más fuerza humana y ahorrar carbón. Éstas y muchas otras cuestiones no técnicas determinan la selección de un plan calculable técnicamente [...] podemos ver que no hay posibilidad de reducir el plan de producción a alguna clase de unidad de un único tipo para entonces comparar los varios planes en términos de tal unidad” (Neurath 1973: 263). (Traducción de los autores)<sup>11</sup>.

En 1919, Neurath ya podía haber incluido en su discusión el creciente efecto invernadero y la energía nuclear. Su ejemplo muestra que la comparabilidad no necesariamente presupone la conmensurabilidad. Podemos discutir racionalmente fuentes de energía, sistemas de transporte, política agrícola, patrones de industrialización y la preservación de bosques húmedos tropicales, tomando en cuenta tanto costos (y beneficios) monetarios como “costos” (y “beneficios”) socioambientales (presentes y futuros), según ellos impactan sobre diferentes grupos de gente, hoy y en el futuro, sin apelar a una unidad crematística de medida común.

La Economía, desde el punto de vista ecológico, no tiene pues una medida común, porque no sabemos cómo dar valores actuales a las incertidumbres ni a las contingencias irreversibles, y también porque tales valores dependerían

11 ¿Será Hydro-Quebec capaz de vender hidrógeno a Europa, separado, no por energía solar directa, sino por hidroelectricidad, a un costo alto en tierras perdidas “pertenecientes” a los indígenas cree? Aparte de los problemas de derechos de propiedad, ¿serían los cree capaces de exigir altos precios por sus tierras, en los mercados reales o ficticios? (Cfr. Valverde y Enric 1994).

(ya hoy) de la asignación de los derechos de propiedad y de la distribución del ingreso. Supongamos, por ejemplo, siguiendo el ejemplo de Neurath, que la energía solar se vuelve fácilmente disponible en la forma de hidrógeno del agua separada por fotólisis. Tales técnicas, ¿serán libremente disponibles donde quiera y en pequeña escala, o algunas empresas serán capaces de apropiarse de ellas y cargar altos precios?<sup>12</sup>.

## Conclusión

Hemos visto que la valoración económica de los bienes y servicios ambientales y de las externalidades negativas (comercializados o no) depende (en diferentes formas) de la dotación de derechos de propiedad y de la distribución del ingreso. La elasticidad-ingreso (en mercados reales o ficticios) quizá sea mayor para las “amenidades” ambientales con valor meramente recreativo que para “necesidades” ambientales o “condiciones ecológicas de la vida y la producción”. Por tanto, una redistribución del ingreso tendría efectos en la demanda de bienes y servicios ambientales. Pero ésta no es la línea principal de este artículo, en él se ha considerado a la Economía, más bien, desde el “lado de la oferta”.

Desde el “lado de la oferta”, la distribución del ingreso (y de los derechos de propiedad) determinará (a la manera “sraffiana”) el valor (o mejor dicho, los “precios de producción”) de los bienes que incorporen “capital natural” comercializado y determinará, asimismo, el valor del *stock* de ese “capital natural” comercializado. Sin embargo, la mayoría de bienes y servicios ambientales no está en el mercado. Al respecto, este artículo ha introducido el concepto de “distribución ecológica”, es decir, las asimetrías o desigualdades sociales, espaciales y temporales en el acceso a los recursos naturales o en las cargas de la contaminación (sean comercializadas o no). Hemos considerado las relaciones entre distribución económica y ecológica; en otras palabras, discutimos las relaciones entre economía política y ecología política.

---

12 ¿Será Hydro-Quebec capaz de vender hidrógeno a Europa, separado, no por energía solar directa, sino por hidroelectricidad, a un costo alto en tierras perdidas “pertenecientes” a los indígenas cree? Aparte de los problemas de derechos de propiedad, ¿serían los cree capaces de exigir altos precios por sus tierras, en los mercados reales o ficticios? Cfr. Valverde y Enric (1994).

También incluimos una sección sobre la tasa de descuento apropiada que sería aquella determinada por la productividad “sostenible” del capital; pero la medida de la sostenibilidad depende de la medida de depreciación del “capital natural”, y la medida del “capital natural” lo hace de la asignación de derechos de propiedad y de la distribución del ingreso.

En la sección final, hemos discutido la vinculación entre cuestiones distributivas y la inconmensurabilidad económica, que es el principal desafío de la economía ecológica a la economía convencional.

Las valoraciones de externalidades *diacrónicas* y también las valoraciones de externalidades *sincrónicas* (y de bienes y servicios ambientales) dependerán de la distribución, no sólo de los derechos de propiedad, sino también del ingreso. La ausencia de generaciones futuras y de otras especies en los mercados ha sido señalada a menudo. En este artículo se ha insistido sobre el contexto institucional y social de la valoración de externalidades sincrónicas negativas y de bienes y servicios ambientales. Lawrence Summers (1992) tuvo razón (como una proposición de la economía positiva) al afirmar que el precio (precio de mercado o precio sombra) del perjuicio causado por la contaminación era inferior cuando los afectados eran pobres que cuando eran ricos. De todas maneras, aceptar dichos precios bajos de las externalidades es una decisión política precisamente porque las externalidades negativas (y también muchos bienes ambientales) son, por definición, no valorados en el mercado (y, si usamos técnicas de mercados ficticios, no todos creerían en los resultados). Por ejemplo, quizá encontremos -siguiendo la interpretación de Sagoff (1988)- mucho rechazo a poner un precio en términos de “Disposición a pagar” o incluso de “Disposición a aceptar compensación” entre la gente pobre, cuya mejor posibilidad de influir en los eventos no se da como consumidores en el mercado o consumidores ficticios en el mercado ficticio, sino como ciudadanos que actúan en política, a través del voto o la acción directa (Guha 1994).

La ausencia de valoración económica convincente de externalidades negativas o bienes ambientales en mercados reales o ficticios (es decir, la inconmensurabilidad económica), conduce a una discusión sobre criterios de asignación de bienes escasos que fue anticipada por Neurath (1973) y Kapp (1970). Hay racionalidad más allá de la racionalidad crematística. Este artículo es una contribución modesta al estudio de cómo la valoración económica depende de la distribución del ingreso (y también de los derechos de propiedad), como un paso en la discusión más fundamental sobre inconmensurabilidad.



## Bibliografía

- Banco Central del Ecuador-Dirección General de Estudios (1994a). *Consideraciones sobre el futuro petrolero del Ecuador*, diciembre. Quito, BCE.
- \_\_\_\_\_ (1994b). *Información Estadística Mensual*, No. 1714, diciembre. Quito, BCE
- Beckenbach, F. (2004). "Ecological and economic distribution as elements of the evolution of modern societies". *Journal of Income Distribution* 6 (2) (en prensa).
- Borrero, José M. (1994). *La deuda ecológica. Testimonio de una reflexión*. Cali, FIPMA.
- Buitenkamp, María et al., eds. 1993. *Action Plan Sustainable Netherlands*. Amsterdam, Dutch Friends of the Earth.
- Christensen, Paul (1989). "Historical Roots for Ecological Economics: Biophysical versus Allocative Approaches". *Ecological Economics*, 1.
- Commission on Plant Genetic Resources (1994). First. Extr. Session. Roma 7-11 nov. (Revisión del Compromiso Internacional sobre Derechos de los Agricultores). CPGR.Ex1/94/5 Supp. Sept. 1994.
- Daly, H. y J. Cobb (1994). *For the Common Good: Redirecting the Economy Toward Community, the Environment and a Sustainable Future*, 2nd edition. Boston, Beacon Press.
- Diario Hoy (1994). *Suplemento Blanco y Negro*. 23 de octubre.
- El Serafy, Salah (1989). "The Proper Calculation of Income from Depletable Natural Resources". En Ahmadi Yusuf, Salah El Serafy y Ernest Lutz, ed. *Environmental Accounting for Sustainable Development*: 10-18. Washington D.C., World Bank.
- Guha, Ramachandra (1994). "El ecologismo de los pobres". *Ecología Política*, 8.
- Kapp, K.W. (1970). *Social Costs, Economic Development, and Environmental Disruption*. J. E. Ullmann, ed. Lanham, Md., University Press of America.
- Leff, Enrique (1986). *Ecología y Capital*. México, UNAM.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Del análisis marginalista de las externalidades a la acción de los grupos ecologistas marginados". En *Ecología y Capital* segunda ed., México, Siglo XXI.
- Martínez Alier, J. (1994). "The Merchandising of Biodiversity". *Etnoecología*, 3. México 19.

- \_\_\_\_\_ (1995). "The environment as a luxury good or 'too poor to be green?'" *Ecological Economics*, 13.
- Munda, G. (1993). "Fuzzy Information in Multicriteria Environmental Evaluation Models". Tesis para la obtención del Ph. D. Amsterdam, Universidad de Amsterdam.
- \_\_\_\_\_ P. Nijkamp y P. Rietveld (1994). Qualitative multicriteria evaluation for environmental management. *Ecological Economics*, 10.
- Neurath, O. (1973). *Empiricism and Sociology*. Dordrecht, Reidel
- Norgaard, R. B. y R. B. Howarth (1991). "Sustainability and Discounting the Future". En Costanza R. , ed. *Ecological economics*. N. York, Columbia U.P.
- O'Connor, Martin (1993). "Value system contests and the appropriation of ecological capital". *The Manchester School*, 61, diciembre.
- \_\_\_\_\_ (1994). "El mercadeo de la naturaleza: sobre los infortunios de la naturaleza capitalista". *Ecología Política*, 7.
- \_\_\_\_\_ (2004). "Ecological Distribution", número especial de *Journal of Income Distribution*, 6 (2) (en prensa).
- O'Connor, James (1988). "Introduction". *Capitalism, Nature, Socialism*, 1.
- \_\_\_\_\_ (1991). "Capitalismo, Naturaleza y Socialismo". En *Ecología Política*, 1.
- O'Neill, John (1993). *Ecology, Policy and Politics*. London, Routledge.
- Odum, Howard T. y Jan E. Arding (1991), "Emergy analysis of shrimp mariculture in Ecuador". Working Paper, Univ. of Florida, Gainesville. Marzo.
- Pearce, David y Giles Atkinson (1993). "Capital theory and the measurement of sustainable development: an indicator of "weak" sustainability". *Ecological Economics*, 8.
- Rees, William y Mathis Wackernagel (1992). "Ecological Footprints and Appropriated Carrying Capacity". En A. M. Jansson et al., eds. *Investing in Natural Capital: the Ecological Economics Approach to Sustainability*. Covalo, Ca., Island Press.
- Robledo, María Luisa y Marcelo Wilfredo (1992). *Deuda Ecológica*. Santiago de Chile, Instituto de Ecología Política.
- Summers, Lawrence (1992). Memorandum interno del Banco Mundial publicado con el título: Let them eat pollution. *The Economist*, 8, febrero.
- Sagoff, Mark (1988). *The Economy of the Earth*. Cambridge U.P.
- Thrupp, L. A. (1991). "Sterilization of Workers from Pesticide Exposure: the Causes and Consequences of DBCP-induced Damage in Costa Rica and

Beyond". *Int. Jour. of Health Services*, 21(4): 731-757.

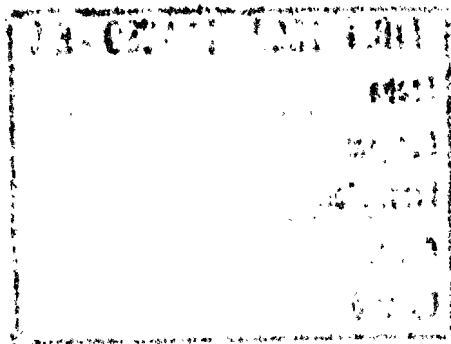
Valverde, Clara y Tello, Enric (1994). "La conexión del hidrógeno: ecocidio en Québec". *Ecología Política*, 8.

Vitousek et al., Peter M. (1986). "Human Appropriation of the Products of Photosynthesis". *Bioscience*, 34(6): 368-373.

Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

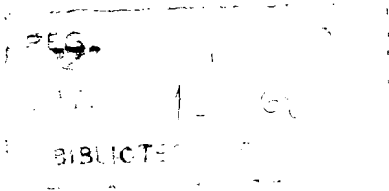
UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR



<b>BIBLIOTECA - FLACSO - E C</b>
Fecha: 19 oct. 2004
Compra:
Proveedor:
Código:
Donación: FLACSO - Ecuador

© De la presente edición:  
FLACSO, Sede Ecuador  
Páez N19-26 y Patria  
Quito – Ecuador  
Telf.: (593-2) 2232029/030  
Fax: (593-2) 2566139  
[www.flacso.org.ec](http://www.flacso.org.ec)

ISBN: 9978-67-089-0  
Coordinación editorial: Alicia Torres  
Cuidado de la edición: Cecilia Ortiz  
Diseño de la portada e interiores: Antonio Mena  
Imprenta: RISPERGRAF C.A.  
Quito, Ecuador, 2004  
1ª. Edición: Septiembre de 2004

# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295

# “No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”\*

Joseph Henry Vogel, Ph.D.\*\*

## Resumen:

El análisis de costo-beneficio no puede aplicarse a la conservación del hábitat, por razones tanto prácticas como teóricas. La alternativa es la adopción de estándares y la evaluación económica de los distintos instrumentos que existen para establecer dichos estándares. Con respecto a la biodiversidad, el estándar de sostenibilidad implica que la sociedad deba institucionalizar controles sobre el crecimiento poblacional, el consumo y la elección de tecnología. Toda vez que la voluntad política para aceptar estos límites no existe, ninguna directriz puede garantizar verdaderamente la existencia de la biodiversidad. Por lo tanto, los gestores ambientales tendrán que satisfacerse apenas con una reducción en la intensidad de la extinción en masa. Este artículo sugiere que una prohibición sobre la apertura de nuevas carreteras en la Amazonía sea, probablemente, el instrumento más “costo-efectivo” para proteger la biodiversidad. Para evitar la inercia resultante del fenómeno del beneficiario que no paga (el *free riding* en inglés), el documento también sugiere que los países éticos del Norte que entren en negociaciones bilaterales con aquellos mega-biodiversos del Sur, pagarán una compensación al Tesoro de aquellos por no construir nuevas carreteras. Se toma como ejemplo el caso ecuatoriano. Por un costo anual de entre 99 y 221 millones de dólares, la mayor parte del bosque

\* Tomado de: Tania Ricardo, ed. (1999). *La economía ecológica: una nueva mirada a la ecología humana*. La Paz, CESU-UMSS/UNESCO, Plural Editores, p. 443-461.

\*\* Catedrático Asociado, Departamento de Economía, Universidad de Puerto Rico, San Juan, PR 00931 EE.UU. josephvogel@usa.net



primario del Ecuador puede permanecer inaccesible y a salvo de las fuerzas destructivas de la colonización.

## Introducción

Los economistas teóricos son famosos porque mantienen desacuerdos tan amargos que nunca llegan a un consenso; dejan así la tarea mundana de establecer implicaciones políticas a aquel economista que interpreta las teorías que utiliza, elige entre ellas, y luego formula sus recomendaciones. No nos debe sorprender que surjan directrices que reflejen no solamente las diferencias teóricas sino las malas interpretaciones de la teoría original. Con respecto a la adopción de herramientas de políticas ambientales, Clifford Russell y Philip Powell afirman con ironía

...los gestores ambientales en los países en vías de desarrollo tendrán a alguien a su favor sin importar lo que resuelvan hacer. En vez del infame economista que ofrece algo distinto en cada mano, tenemos un verdadero dios asiático con seis, ocho o una docena de brazos de los cuales se puede escoger el más aplicable al problema particular (Russell y Powell 1996: 27). (Traducción del autor).

Me gustaría abordar aquí la gran pérdida de biodiversidad o, en otras palabras, la crisis de la extinción en masa. Ya que existen múltiples causas para la extinción en masa, no nos debe sorprender, tampoco, que se ofrezcan múltiples directrices para aliviarla. La metáfora de un dios asiático con sus ocho brazos es muy apropiada para el caso. Diferentes economistas deducirán distintos parámetros para diversas variables que causan la extinción en masa. Algunos harán hincapié en los efectos negativos que traen las concesiones madereras baratas; otros, sobre la exención de impuestos para la agricultura a gran escala o sobre las subvenciones para la colonización, etc. A pesar de esas diferencias, casi todos los economistas, tanto los que aplican la teoría como los meramente teóricos, ignorarán las implicaciones a largo plazo que traen las causas últimas de la extinción en masa, una población en crecimiento, un nivel de consumo cada vez más elevado, y la utilización de tecnologías no apropiadas.

Parafraseando a John Maynard Keynes, “todos nosotros estaremos muertos en el largo plazo”, quizá sea más correcto proponer “en el corto plazo”. Si

enfrentamos primero las causas más recientes (p.ej., subir los cobros de la madera en pie, grabar impuestos sobre las tierras agrícolas, eliminar las subvenciones a la colonización, etc.), no tendremos necesidad de aplicar políticas a largo plazo, que aborden las causas más lejanas (p.ej., crecimiento poblacional, niveles de consumo cada vez más elevados, tecnologías no apropiadas); de otra manera, la biodiversidad se extinguirá. Así, en las páginas siguientes, recomendaré una directriz que considero clave para disminuir la extinción en masa a corto plazo. Utilizo juiciosamente la palabra “disminuir”; no creo que esta directriz deba eclipsar las otras políticas de corto plazo, ni que deba asumirse la solución a largo plazo. Se dirige sólo a una causa reciente y nos otorga algún tiempo para comenzar la ejecución de soluciones a largo plazo. Mientras la política parezca “un castillo en el aire”, su poca aceptación entre los gobiernos tanto del Norte como del Sur podría servir como un indicador de cuán lejos estamos de sostener la biodiversidad de este planeta.

### Dilemas versus límites: algunas observaciones teóricas preliminares

Antes de presentar la directriz, permítanme identificar mi propia divergencia teórica con respecto a la mayoría de mis colegas. Los economistas ortodoxos prestan poca atención a la fórmula  $I=PAT$  (donde  $I$  significa impacto,  $P$ , población,  $A$  *affluence* en inglés, o sea, consumo y  $T$ , tecnología), aunque uno de sus autores, Paul Ehrlich, la ha promovido decididamente por más de veinte años y con cierto éxito, entre los ambientalistas (véase Ehrlich y Holdren 1974). No menos de un ecólogo como Garrett Hardin (1993: 202) considera la fórmula como “la tercera ley de la ecología humana” (traducción del autor). Para ignorarla y “suponer que el estándar de vida del resto del mundo puede ser elevado al nivel de los países más ricos”; es “un sueño en la búsqueda de una imposibilidad matemática” (Wilson 1998: 282) (Traducción del autor).

Como uno de esos carteles manchados de tinta que se usan en la psicología clínica para evaluar la percepción del enfermo,  $I=PAT$  es una herramienta útil, no sólo para ilustrar la interpretación de la economía, de ambientalistas y economistas, sino también para entender la filosofía de los oponentes en dicho debate. Mientras los ambientalistas prevén un drástico y *creciente* impacto ambiental por el incremento poblacional, el alza del nivel de consumo y la

adopción de tecnologías no apropiadas, los economistas prevén un drástico y *decreciente* impacto ambiental por el incremento poblacional, el alza del nivel de consumo, y la adopción de tecnologías cada vez más limpias (véase Myers y Simon 1994; Bhagwati 1993 o Daly 1993). Por eso, es fácil ridiculizar a los ambientalistas como pesimistas y a los economistas como optimistas. Para desaliento de los ambientalistas, la población no es problema para los economistas. Citando el informe "Population Growth and Economic Development" (Crecimiento Poblacional y Desarrollo Económico) del National Research Council y la National Academy of Science (Consejo Nacional de Investigación y la Academia Nacional de Ciencias, ambos de los EE.UU.), Simon escribe:

El consenso evidente del cuerpo de trabajo es que el crecimiento demográfico más rápido no está asociado con el crecimiento económico más lento. En promedio, los países cuyas poblaciones crecieron más rápidamente, no lo hicieron más lentamente en términos económicos. Es decir, no existe un sustento en las estadísticas para creer que el crecimiento demográfico más rápido cause un incremento económico más lento (Myers y Simon 1994: 26) (Traducción del autor).

Simon continúa en esa línea y argumenta que la población es eventualmente la solución a los problemas ambientales, al producir progreso en lugar de deterioro:

Más gente e ingresos elevados causan problemas a corto plazo. Dichos problemas presentan oportunidad, e incentivan la búsqueda de soluciones. En una sociedad libre, las soluciones se encuentran eventualmente, aunque mucha gente falla en la lucha a un costo personal. A largo plazo, los nuevos desarrollos mejoran el bienestar mucho más que si no se hubiesen dado (Myers y Simon 1994:65) (Traducción del autor).

La biodiversidad es el talón de Aquiles de esta alentadora prognosis económica. Déjeme explicar porqué los ambientalistas están en lo cierto y los economistas están equivocados, a través de un escenario hipotético, que otorga a los economistas supuestos *absurdamente* generosos. Primero, concedo que un aumento en la población (P) puede acrecentar el consumo (A) y a la vez, crear tecnologías más limpias (T) y la demanda para ellas, lo cual arroja como resultado un impacto ambiental más suave (I). Segundo, supongo que una población cada vez más grande y rica, generará un valor de la existencia de la bio-

diversidad más alto que el uso comercial de la cuenca amazónica. Así, el crecimiento produce progreso en vez de deterioro mientras haya más gente con más riqueza que compre tierra para crear un extenso parque.

Asombrosamente, un ambientalista puede aceptar este escenario, a pesar de lo poco probable que parezca, y mantener aún su posición, a través de una pregunta simple y crucial: ¿se puede *garantizar* la existencia de la biodiversidad en este vasto parque sobre la escala de tiempo “evolucionario” si permitimos que crezcan P, A, y T, también sobre el mismo tiempo “evolucionario”? O ¿será condenada la Amazonía para transformarse en un “parque apenas en el papel”, como sucede con mucha frecuencia en el Sur (Myers y Simon 1994: 311)? La pregunta es sumamente razonable: quienes pagan impuestos en el Norte no contribuirán por el valor de la existencia de la biodiversidad en el Sur, a menos que ellos tengan algunas garantías de que la biodiversidad realmente va a mantenerse.

Para responder a esta incómoda pregunta tanto el economista como el ambientalista deben ponerse de acuerdo respecto a la definición de la palabra “garantía” en el contexto de la biodiversidad. Según el diccionario norteamericano *Webster’s*, una “garantía” significa “un compromiso que es representado y será reemplazado si no cumple con las especificaciones” (Traducción del autor). Debido a que la evolución implica cambios, es intrínsecamente imposible garantizar que la biodiversidad exista para siempre. Asimismo, debido a que la extinción es irreversible, es también intrínsecamente imposible reemplazar la biodiversidad extinguida, en caso de convertirse la Amazonía en “un parque apenas en el papel”. Sin embargo, es posible “garantizar” que la biodiversidad continúe su evolución si se adoptan medidas que prevengan su exterminio. Entonces, la pregunta para la conservación de la biodiversidad sería la siguiente: dichas medidas, ¿deben incluir controles sobre P, A, y T?, o sea, ¿se puede garantizar la biodiversidad sobre el tiempo “evolucionario” si permitimos que crezcan libremente P, A, y T?

Para responder a esta nueva pregunta, se debe comprender la velocidad de “tiempo evolucionario”. Myers nos dice “...el período necesario de recuperación para que la evolución genere un reemplazo de *stock* de especies sería a ciencia cierta de 5 millones de años.” (Myers y Simon 1994: 105) (Traducción del autor) o aproximadamente 200.000 generaciones humanas. Vamos a ser de nuevo *absurdamente* generosos con nuestros oponentes, quienes se reconocen como optimistas, y suponen que para el 99% del “tiempo evolucionario”, la

causación en la ecuación  $I=PAT$  corre de más población a más riqueza y más tecnologías ampliamente mejoradas, para desembocar en un menor impacto ambiental. Si estamos equivocados 99% del tiempo, eso quiere decir que el 1% del tiempo tenemos la razón. 1% de 5 millones de años se traduce en ¡50.000 años!, o sea, ¡2.000 generaciones humanas! Otra vez, siendo *absurdamente* generosos con nuestros oponentes, vamos a suponer que el impacto ambiental sobre el bosque primario durante esas 2.000 generaciones humanas es solamente una contracción de la masa boscosa de 0.05% por año -una pérdida imperceptible para todos, salvo para los instrumentos científicos. Sobre el lapso de 50.000 años, esta pérdida de 0.05% por año, se traduce en una deforestación total (0.9995 elevado a 50.000 equivale  $1.38 \times 10^{-11}$ ). Al multiplicar este factor por los 600 millones de hectáreas existentes en la Amazonía cede a un parque de únicamente 83 metros cuadrados, aproximadamente el tamaño de un jardín de una casa de clase media, en las afueras. La lógica de este escenario hipotético prueba que el valor de la existencia de la biodiversidad sólo se puede garantizar si P, A, y T también son variables bajo control.

Sospecho que muchos economistas ortodoxos intuyen que el crecimiento económico sin restricción y la conservación de la biodiversidad son mutuamente excluyentes; sin embargo, en vez de discutir las políticas que podrían controlar P, A, o T, los economistas se cambian de camisa y cuestionan el valor de la biodiversidad. El análisis costo-beneficio se vuelve una herramienta poderosa para legitimar la extinción. Simon es directo y no se muerde la lengua al afirmar, honestamente, lo que sus colegas probablemente se hallan reacios a admitir,

... Es obvio que no podemos salvar a todas las especies a cualquier costo, ni podemos hacerlo con todas las vidas humanas. Seguramente debemos establecer algunas estimaciones que informen sobre el valor social presente y futuro de las especies que podrían extinguirse, del mismo modo que estimamos el valor de una vida humana para elegir políticas racionales sobre los servicios de salud pública, como son los hospitales y las cirugías. Y así como sucede con la vida humana, la valoración de las especies con respecto a otros bienes sociales no será una tarea fácil, especialmente porque tenemos que otorgar valores a algunas especies que ni siquiera conocemos. Pero el trabajo debe realizarse de cualquier manera. (Myers y Simon 1994: 42). (Traducción del autor).

Vale la pena considerar minuciosamente la analogía de Simon ya que sugiere, a ciegas, una alternativa para el análisis costo-beneficio y las extinciones pro-

gramadas. Existen diferencias relevantes entre la valoración de especies y la de la vida humana que debilitan la analogía que realiza Simon; sin embargo, existen similitudes relevantes entre el rechazo del análisis costo-beneficio a la conservación de la biodiversidad y el rechazo del análisis costo-beneficio a la vida humana, que pueden fortalecer una analogía relacionada, que voy a realizar. Antes de abordar esta línea de pensamiento, analizaré primero aquello que encuentro equivocado en la analogía de Simon.

La alternativa a la vida humana es la muerte y la alternativa a la existencia de las especies es la extinción. Puesto que las dos son evidentemente irreversibles, el lector puede concluir que la analogía se mantiene en otros aspectos clave. Los actores calculan las expectativas de ganancia de una persona, de acuerdo a un amplio acervo de información estadística y las aseguradoras usualmente atribuyen un precio a la pérdida de la vida. Entonces, ¿por qué los biólogos no pueden hacer lo mismo? La respuesta involucra una variedad de razones tanto prácticas como teóricas. En primer lugar, está la ignorancia biológica. En el caso de la Amazonía, la clasificación de las especies está lejos de ser completa y el descubrimiento de las relaciones entre ellas apenas ha comenzado.

Si por un lado ignoramos qué especies existen y cómo se relacionan entre sí, por otro, desconocemos las secuencias de los billones de nucleótidas existentes al interior del genoma de cualquier especie. La pérdida de algunas especies clave (*keystone*, en inglés) aún no identificadas, puede desembocar en la pérdida de todo un hábitat; y la pérdida de una especie químicamente única puede impedir el surgimiento futuro de una biotecnología valiosa para la agricultura, la industria, y la medicina. Complementariamente a esta ignorancia biológica existe la ignorancia económica. Honestamente, no podemos aplicar un análisis costo-beneficio cuando no comprendemos plenamente las numerosas externalidades negativas de la destrucción del hábitat (p.ej., cambio climático, erosión del suelo, epidemias, etc.), así como las numerosas externalidades positivas de la conservación del hábitat (p.ej., conocimiento científico, servicios de cuencas hidrográficas, turismo, etc.).

Debido a que las externalidades negativas y positivas son tan enormes y complejas, sería difícil para cualquier economista, o equipo de economistas, calcular un valor monetario dentro del transcurso de tiempo en que el hábitat está siendo destruido y las especies exterminadas (Vogel 1997). Si quienes defienden un análisis del costo-beneficio no se desalientan ante estos desafíos, deberán tomar en cuenta un factor determinante que socava todo el plantea-

miento teórico: la falta de continuidad de las preferencias humanas que se registra a lo largo de las distintas generaciones. No hay razón para suponer que el valor que la generación actual otorga a la biodiversidad se mantenga a futuro. Wilson (1984) especula que existe un vínculo emotivo con la biodiversidad y Krutilla (1967) observa una preferencia para la conservación sobre las etapas del desarrollo. Lo que todo esto significa es que los valores de la existencia pueden ser construidos y que para cualquier análisis costo-beneficio, los beneficios futuros que se descuenten pueden ser los que, en ese momento, se consideren más convenientes.

Creo que si Simon hubiese escogido la esclavitud en lugar de la vida humana para hacer su analogía con la biodiversidad, podría haber llegado precisamente a una conclusión contraria. Las similitudes entre la esclavitud y la extinción son extremadamente relevantes e invitan a establecer una analogía. Antes de la abolición de la esclavitud, existían mercados fuertes para los esclavos y el precio de la vida humana solía subir y bajar según las condiciones de la oferta y la demanda. La decisión de criar esclavos se fundamentó meramente sobre costos y beneficios. En 1993, Robert Fogel ganó el Premio Nóbel de Economía, por haber mostrado principalmente, cuán lucrativa era la esclavitud en los Estados Unidos (Fogel y Engerman 1974). Hoy en día cada país del planeta prohíbe la compra y venta de la vida humana. Existe un valor moral para la libertad humana que no se puede cuantificar; es el límite dentro del cual funciona la economía. Los filósofos como Bryan Norton (1988) afirman que la biodiversidad también contiene un valor moral. Haré la siguiente analogía: pese a poseer una riqueza personal mayor de 40 mil millones de dólares, Bill Gates no puede comprar un esclavo, sin que importe cuánto lo desee ni cuánto esté dispuesto a pagar por él; ojalá algún día, en un futuro cercano, cada país del planeta prohíba las actividades que exterminen la biodiversidad, sin tomar en cuenta a cuánto asciendan los costos de oportunidad de la conservación. Y así como la sociedad actual se enfrenta a un legado de la esclavitud a través de la legislación contra la discriminación e intervenciones positivas en la educación pública y la vivienda, una sociedad futura tendrá que enfrentarse con un legado de la extinción por la ecología en restauración (véase Janzen 1986) y controles sobre P, A, y T.

La alternativa económica para un análisis costo-beneficio consiste en la adopción de estándares y la evaluación de instrumentos para realizar dichos estándares. Idealmente, primero se lleva a cabo el instrumento más "costo-

efectivo” y, mientras éste experimente retornos decrecientes en su aplicación, se agrega el próximo instrumento más “costo-efectivo” y es así como continúa. Debido a que el estándar tiene que ser una extinción de cero, y nos vemos ante una realidad de extinción en masa, surgen las siguientes preguntas: ¿cómo vamos de aquí hacia allá? ¿Cuál es el instrumento más “costo-efectivo” con el que debemos comenzar?

### **¿A dónde nos llevan las carreteras?**

La apertura de nuevas fronteras ha sido siempre un augurio de la extinción, toda vez que los colonos transforman el bosque en potreros o cultivos. Para comprender cómo la transformación humana del hábitat es la principal causa de la extinción (Wilson 1992: 254), no tenemos que restringirnos a la historia escrita. Los evolucionistas revisarán la prehistoria y citarán las mini extinciones que acompañaban a las primeras expansiones humanas en Australia, desde hace 30.000 hasta 40.000 años; en América, desde hace 14.000 a 35.000 años; en la Polinesia, hace 3.000 años; en Madagascar, hace 1.500 años, y en Nueva Zelanda, hace 1.000 años (véase Diamond 1997). Hoy en día, las carreteras son canales para los colonos en la Amazonía. Sin estos caminos, la transformación humana del bosque primario será lenta. En otras palabras, el mejor indicador de la existencia de la biodiversidad en la Amazonía es la ausencia de carreteras. Una directriz práctica surge de esta observación tan evidente para todos: no abrir nuevas carreteras en los bosques primarios.

Para entender la economía que existe detrás de “no abrir nuevas carreteras”, primero se debe comprender porqué ocurre lo contrario. “Abrir nuevas carreteras” ha sido la política oficial de desarrollo en la mayor parte de la Amazonía. La justificación económica para la construcción de carreteras se puede reducir a la naturaleza de “bien público” que tiene un camino: su aprovechamiento por parte de un individuo no priva a los otros de disfrutar, simultáneamente, del mismo camino (salvo en el caso limitante de congestión); por eso, los costos fijos de esta construcción se distribuyen sobre un gran número de usuarios. Aunque los inversionistas particulares pudieran financiar dichos costos fijos por la recolección de peajes, las ganancias serían bastante reducidas por los costos de la misma recolección. En el caso de la Amazonía, es también altamente dudoso que los colonos pobres pudieran generar suficiente su-



perávit para pagar un peaje que permita lucrar al inversionista. Por eso, los economistas teóricos pueden justificar la intervención gubernamental en la financiación de carreteras.

La lógica económica para construir una carretera no resulta menos importante que la lógica política. Los terratenientes desean abrir la frontera agrícola en las áreas ya establecidas para desviar la presión política que exige la reforma agraria; del mismo modo, los nacionalistas colonizan con fines defensivos, los territorios que pudiesen convertirse en objetos de disputa. Los cabildeos del sector privado (p.ej., el petróleo y la madera) también favorecen la apertura de nuevas carreteras puesto que ello reduce sus propios costos de operación (véase Fearnside 1986). Finalmente, no nos debemos olvidar que los consumidores urbanos aspiran al flujo continuo y barato de alimentos y materia prima que permiten las carreteras. Dichas razones económicas y políticas pueden desalentar a los ambientalistas para defender una iniciativa de “no abrir nuevas carreteras”.

Aunque estos obstáculos parezcan insuperables, todavía existen buenas razones, tanto económicas como políticas, para creer que la política de “no abrir nuevas carreteras” también podría funcionar. Para observar la base de este optimismo inesperado, se debe identificar a los favorecidos al “no abrir nuevas carreteras” y analizar cómo algunos de los beneficios generados para ellos, pueden ser cobrados y dirigidos hacia aquellos que toman la decisión de construir o no dichas carreteras.

Para reconocer a los beneficiarios de la política de “no abrir nuevas carreteras”, sólo necesitamos identificar a los perdedores de la política actual. Los beneficiarios de una política de esta índole son quienes consiguen algún tipo de tranquilidad -a falta de un mejor término- simplemente por saber que la biodiversidad continuará su evolución. Ellos pierden al abrirse el bosque, puesto que su preferencia por la preservación de la biodiversidad está vinculada a la educación, factor que a su vez se relaciona con la riqueza, por lo que no nos debe sorprender que ese valor alcance su tope en los países ricos. Por lo tanto, el ambientalista sería cínico o ingenuo al declarar que no existe ningún perdedor frente a este tipo de política -que todos ganamos- simplemente porque la biodiversidad es un bien público internacional.

Como ya he manifestado, los colonos disfrutaban de ganancias privadas a expensas de la conservación del hábitat. Para ellos, cualquier directriz que impida la colonización implica pérdidas que superan, en mucho, los beneficios.

Así, podemos concluir, con certeza, que cualquier decreto que prohíba la construcción de nuevas carreteras sería, de alguna manera, un subsidio del rico en los países ricos, por parte de los pobres, en los países pobres, y atraerá pocos defensores y muchos críticos. De hecho, ya existe mucho resentimiento contra las agencias multilaterales que solicitan estudios de impacto ambiental para aprobar los préstamos destinados a proyectos en la cuenca amazónica; la propuesta de “no abrir nuevas carreteras” es aún más fuerte.

A partir de la época de Adam Smith, la Economía como disciplina, ha sido identificada con el egoísmo y el comercio. Al aplicar estos dos fundamentos al caso que nos ocupa, el Norte que quiere mantener el valor de la existencia de la biodiversidad, debe compensar al Sur por “no abrir nuevas carreteras”. A través de dicho intercambio comercial, las dos partes podrían beneficiarse si el valor de la existencia de la biodiversidad es superior a los costos de oportunidad de la conservación. Ramón López provee un análisis muy sucinto sobre dicha cuestión y concluye que el promedio del costo de oportunidad de la conservación en la cuenca amazónica es de aproximadamente 70 dólares por hectárea:

Un costo de oportunidad de \$70 por hectárea implica una renta anual de aproximadamente \$7 a \$14 por hectárea si suponemos una tasa de descuento de 10 a 20 por ciento (y un horizonte de tiempo infinito)...Suponiendo un costo anual de manejo del orden de \$2 a \$3 por hectárea, el costo total anual por hectárea del bosque protegido sería entre \$9 y \$17. Esto implicaría una compensación entre \$6.5 mil millones y \$10 mil millones por año que podría promover la conservación de una vasta extensión de los bosques tropicales en la América Latina, quizás hasta 70 a 80 por ciento de ello. (López 1996: 9) (Traducción del autor).

¿Cómo debe pagar el Norte? o, alternativamente, ¿Cómo puede cobrar el Sur? La Convención sobre Diversidad Biológica y el *General Environmental Facility* podrían llegar a ser los vehículos legales y financieros para institucionalizar la compensación. Una disposición a favor de este factor se puede encontrar en el mismo convenio (véase Glowka et al. 1996). El primer artículo, por ejemplo, establece que el objetivo radica, entre otras cosas, en “la conservación de la diversidad biológica” y, a lo largo del texto existen referencias a “la participación justa y equitativa”, donde uno puede argumentar, que el beneficio más destacado es el valor de la existencia.

El Artículo 20 (4) prevé que el éxito de la Convención “dependerá del cumplimiento efectivo por parte de las Partes que sean países desarrollados, de sus obligaciones relativas a los recursos financieros en virtud de este Convenio... se tendrá plenamente en cuenta, a este respecto, que el desarrollo económico y social y la erradicación de la pobreza son las prioridades primordiales y supremas de las Partes que son países en desarrollo.” Aunque la Convención sobre la Diversidad Biológica puede ser el vehículo indicado para institucionalizar una directriz de “no abrir nuevas carreteras”, tal solución no será factible en el lapso en que ocurre la extinción en masa. La Convención tiene más de 170 miembros y la negociación de los protocolos es dolorosamente lenta. Más práctica que un acuerdo multilateral sería una estrategia bilateral; ciertos países del Norte podrían pagar a ciertos países del Sur cuando éstos prohíben la apertura de nuevas carreteras en el bosque primario. Las lecciones aprendidas de ese modelo podrían ser adaptadas al convenio luego a un protocolo, y se espera que los países que hubiesen participado en el experimento reciban un crédito por los pagos efectuados.

### El *Free Riding* entre los beneficiarios

¿Cuáles son los países del Norte que deben pagar? y ¿cuáles son los países del Sur que deben cobrar? Debido a que la existencia de la biodiversidad es un bien público internacional, su oferta por parte de un país significa que todos los demás países pueden disfrutar de éste sin realizar ningún pago. Los economistas denominan *free riding* a aquel fenómeno en que ciertos usuarios no pagan y sólo sacan provecho. Si todos los países esperan hasta que otro pague los costos de la oferta, entonces el bien público internacional no será provisto. En este caso, la biodiversidad va extinguiéndose.

Así, es fácil que el economista llegue a concluir que se necesita una estructura supra gubernamental, como la Convención sobre la Diversidad Biológica, para obligar a que todos los países contribuyan con la preservación de este bien público internacional. Esta solución ortodoxa tiene dos fallas sutiles, la primera consiste en que la Convención sobre la Diversidad Biológica se mueve muy lentamente (p.ej., el Protocolo de Bioseguridad ha germinado por más de 5 años) y la extinción en masa está aconteciendo muy rápidamente (p.ej., una especie cada veinte minutos según Wilson 1992: 280); la interven-

ción puede realizarse finalmente, cuando no haya más que hacerlo. La segunda falla yace en el supuesto escondido de que todos los países aprovechan cuando se benefician.

Los economistas olvidan, a menudo, que el *free riding* es poco ético y, como en todo, habrá variación entre las éticas de los gobiernos nacionales en el mundo. Toda vez que el comportamiento no ético y la corrupción van de la mano, se puede esperar que los gobiernos que son menos corruptos sean también los menos dispuestos a sacar provecho. Los ciudadanos de dichos países pueden vivir bajo el precepto expresado por el famoso filósofo alemán Immanuel Kant,

En todos los juicios morales, la idea que enmarcamos es ésta: “¿Cuál es el carácter de la acción en sí?” Si el intento de la acción puede ser generalizado sin contradecirse a sí mismo, entonces es moralmente posible. Si no puede generalizarse sin contradecirse, entonces es moralmente imposible (Kant 1930: 44) (Traducción del autor).

Al aplicarlo a la economía, el principio significa “Si yo aprovecho para lograr este fin y todo el mundo lo hace de la misma manera, entonces nadie lo logrará. Por lo tanto, no puedo obtener beneficio de esta manera”. Una directriz de “no abrir nuevas carreteras” puede buscar auspicio entre los países cuyos ciudadanos compartan dicho ilustre raciocinio.

La organización no gubernamental Transparency International y el University of Göttingen International Center for Corruption Research han levantado encuestas detalladas sobre la corrupción, y han difundido una lista de la posición de cada uno de 85 países en el *World Wide Web* ([www.transparency.de/documents/cpi/index.html](http://www.transparency.de/documents/cpi/index.html)). A continuación, se encuentran los diez países que son los menos corruptos:

1. Dinamarca
2. Finlandia
3. Suecia
4. Nueva Zelanda
5. Islandia
6. Canadá
7. Singapur
8. Los Países Bajos
9. Noruega
10. Suiza

La implicación del precepto kantiano radica en que estos países no se preocuparán porque otros miembros de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico -OCDE- aprovechen de su disposición para brindar asistencia extranjera. Bilateralmente, cualquier País X del grupo mencionado anteriormente, podría ofrecer un monto de dinero Y a cualquier País Z, simplemente por no haber abierto carreteras dentro de los bosques primarios. Irónicamente, el mismo índice de corrupción puede indicar cómo un País Z debe recibir un pago. Volviendo a la lista y revisando el final, se ve que al menos la mitad de los diez países más corruptos son también los más ricos en biodiversidad:

76. Rusia
77. Ecuador y Venezuela
79. Colombia
80. Indonesia
81. Nigeria y Tanzania
83. Honduras
84. Paraguay
85. Camerún

Se sospecha de si los diez primeros países, conocidos pagadores de impuestos, considerados como los menos corruptos, puedan estar dispuestos a pagar su cuota “justa y equitativa” por la existencia de la biodiversidad; sin embargo, pueden hallarse renuentes, a su vez, a pagar a países que se encuentren entre los más corruptos, por temor a ser defraudados. Ellos pueden pensar que sea prudente que los pagos se vinculen con proyectos de biodiversidad que promuevan la sostenibilidad. No importa cuán atractivo suene esto, creo que sería un error. Si el País Z es de veras corrupto, entonces los funcionarios gubernamentales montarán trabas e impondrán demoras, mientras inventen maneras de buscar rentas a cambio de su aprobación de los proyectos de biodiversidad. Y si el País Z no es corrupto pese a su reputación, entonces se puede preguntar legítimamente si el proyecto de biodiversidad propuesto por el País X sea, de hecho, el mejor gasto de los fondos públicos. La asignación previa de fondos (en inglés *earmarking*) es generalmente mal vista por los economistas teóricos porque previene la asignación del presupuesto a las actividades que generan los retornos más altos.

El comercio simple, aunque no sea nada novedoso o innovador, es la alternativa más adecuada al *earmarking*. El País X paga al Tesoro de País Z el monto Y, lo que equivale a los costos anuales de oportunidad de la conservación de los bosques primarios. A través de imágenes satelitales y *ground-truthing* -verificación en la tierra-, se puede constatar si se cumplieron los términos de no apertura de nuevas carreteras. Supongamos que ocurriese el caso del peor escenario: las carreteras son construidas y las imágenes satelitales detectan la violación; es decir, que el peor de los casos no resulta del todo negativo; el País X simplemente suspende sus pagos y busca un nuevo país-socio en el comercio de la biodiversidad.

El segundo “peor escenario” resulta más probable: la política de “no abrir nuevas carreteras” está en vigencia, pero los pagos se han disipado en una burocracia corrupta. Aunque las malas inversiones gubernamentales son siempre lamentables, al menos el País X ha recibido algo a cambio de lo que había pagado: la tranquilidad de saber que las nuevas carreteras no fueron construidas.

Ecuador puede ser tomado como ejemplo útil de este canje. De los 85 países encuestados en dicho índice, Ecuador ocupa el octavo lugar en la escala de la corrupción; aproximadamente 5% de la biodiversidad terrestre del planeta se encuentra dentro de sus límites territoriales. Debido a poseer un terreno accidentado y cubierto por espesas nubes a lo largo del año, las estimaciones de los bosques existentes tienen un alto grado de error de entre 11 y 13 millones de hectáreas (Wunder 1999). Grandes extensiones de la Amazonía ecuatoriana y del bosque esmeraldeño carecen de carreteras. Aprovechando las cifras de López (1996), es decir, US\$ 9-17 por año, como el costo anual de oportunidad para la conservación, una directriz de “no abrir nuevas carreteras” significaría que el País X podría comprar el valor de la existencia de la biodiversidad del Ecuador por un monto de entre 99 y 221 millones de dólares por año, lo que no constituye una fortuna para ninguno de los países menos corruptos (con la excepción quizás de la diminuta Islandia). La compensación iría directamente al Tesoro y sería asignada a las actividades que los planificadores del Ministerio de Economía y Finanzas consideren como las más productivas.

Una exención, en ciertos casos razonables, sería clave para la factibilidad política de dicha negociación cuando se pueda garantizar que una nueva carretera no será aprovechada para la colonización. Por ejemplo, el petróleo es una de las mayores exportaciones del Ecuador, que aporta con aproximadamente un tercio de los fondos gubernamentales; una política de “no abrir nue-

vas carreteras” podría permitir una excepción para la exploración petrolera bajo la condición de que la carretera estará restringida exclusivamente a dicho fin, que será custodiada por los militares y, eventualmente reforestada, una vez que se sequen los pozos.

## Conclusión

Los ambientalistas utilizan un tren en movimiento como metáfora para describir el crecimiento poblacional humano (Ehrlich 1990: 59). Así como no se puede detener un tren en movimiento arbitrariamente, salvo si se lanzase un torpedo nuclear, la población se incrementará por mucho tiempo más, cuando se tome la decisión de estabilizar su crecimiento. Esta misma metáfora se aplica muy bien a la extinción en masa. Una vez que la humanidad resuelva que la economía operará dentro de los límites de la existencia de la biodiversidad, todavía habrá muchas especies condenadas a la extinción. Como establecen las observaciones teóricas preliminares de este artículo, la conservación de la biodiversidad requerirá controles sobre la población, el consumo y la tecnología -las causas últimas de la extinción en masa. Lastimosamente, el clima político tanto en el Norte como el Sur se encuentra abiertamente hostil a dichos controles. Hasta que evolucionen las preferencias, tan sólo retardar ese tren constituiría ya un verdadero logro.

Este documento propone una política práctica que puede retardar el paso de este tren. El Norte debe pagar ágilmente al Sur por no abrir nuevas carreteras en la Amazonía y el proceso debe arrancar bilateralmente.

## Bibliografía

- Bhagwati, Jagdish (1993). “The Case for Free Trade”. *Scientific American*, vol. 269, no. 5, p. 42-49.
- Daly, Herman (1993). “The Perils of Free Trade”. *Scientific American*, vol. 269, no. 5, p. 50-57.
- Diamond, Jared (1997). *Guns, Germs, and Steel: The Fate of Human Societies*. Nueva York, W.W. Norton & Company.
- Ehrlich, Paul R. y Anne H. Ehrlich (1990). *The Population Explosion*. Nueva York, Simon and Schuster.

- \_\_\_\_\_ y J.P. Holdren (1974). "Impact of Population Growth". *Science*, vol. 171, p. 1212-17.
- Fearnside, Philip M. (1986). *Human Carrying Capacity of the Brazilian Rain-forest*. Nueva York, Columbia University Press.
- Fogel, Robert William y Stanley L. Engerman (1974). *Time on the Cross: The Economics Of American Negro Slavery*. Boston, Little Brown.
- Glowka, Lyle, Françoise Burhenne-Guilmin y Hugh Synge, Jeffrey A. McNeely y Lothar Gündling (1996). *Guía del Convenio sobre la Diversidad Biológica*. Gland, Suiza, Unión Mundial para la Naturaleza.
- Hardin, Garrett (1993). *Living Within Limits: Ecology, Economics, and Population Taboos*. Nueva York, Oxford University Press.
- Janzen, Daniel H. (1986). *Guanacaste Park: Tropical Ecological and Cultural Restoration*. San José, Costa Rica, Editorial Universidad Estatal a Distancia.
- Kant, Immanuel (1930). *Lectures on Ethics*. Traducido del alemán al inglés por Louis Infield. Londres, Methuen & Co., Ltd.
- Krutilla, John V. (1967). "Conservation reconsidered". *American Economic Review*, 57: 778-786.
- López, Ramón (1996). "Policy Instruments and Financing Mechanisms for the Sustainable Use of Forests in Latin America", Washington DC, No. Env-106, InterAmerican Development Bank, Social Programs and Sustainable Development Department, Environment Division.
- Myers, Norman y Julian Simon (1994). *Scarcity or Abundance? A Debate on the Environment*. Nueva York, W.W. Norton & Company.
- Norton, Bryan (1988). "Commodity, Amenity, and Morality: The Limits of Quantification in Valuing Biodiversity". En E.O. Wilson edit. *Biodiversity*. Washington, D.C., National Academy Press, p. 200-211.
- Russell, C.S. y P.T. Powell (1996). "Choosing Environmental Policy Tools: Theoretical Cautions and Practical Considerations", Washington DC, No. Env-102, InterAmerican Development Bank, Social Programs and Sustainable Development Department, Environment Division.
- Vogel, Joseph Henry (1997). "El Uso Exitoso de Instrumentos Económicos para Fomentar el Uso Sustentable de la Biodiversidad: Seis Estudios de Caso de América Latina y el Caribe" Informe preliminar autorizado por el programa de apoyo a la biodiversidad (Biodiversity Support Program) a nombre de la Comisión Interamericana de Biodiversidad y Desarrollo Sostenible en preparación para la Cumbre de las Américas sobre Desarrollo

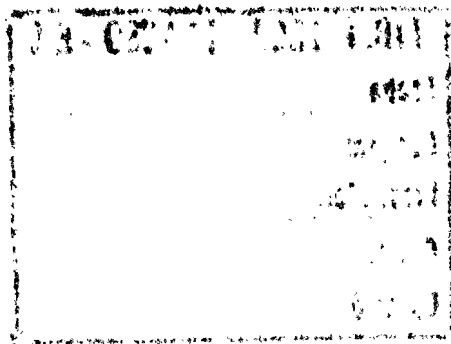


- llo Sustentable, Santa Cruz de la Sierra, Bolivia del 6 al 8 de diciembre de 1996, publicado en *Biopolicy Journal*, volume 2, Paper 5 (PY97005), 1997, Online Journal. URL - <http://www.bdt.org.br/bioline/py>, archivado en la British Library ISSN# 1363-2450.
- Wilson, E.O. (1984). *Biophilia*. Cambridge, Massachusetts, Harvard University Press.
- \_\_\_\_\_ (1992). *The Diversity of Life*. New York, W.W. Norton & Company.
- \_\_\_\_\_ (1998). *Consilience: The Unification of Knowledge*. Nueva York, Alfred A. Knopf.
- Wunder, Sven (1999). *The Economics of Deforestation in the Ecuadorean Highlands*. London, Macmillan Press.

Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

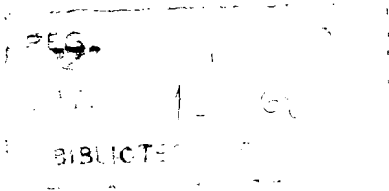
UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR



<b>BIBLIOTECA - FLACSO - E C</b>
Fecha: 19 oct. 2004
Compra:
Proveedor:
Código:
Donación: FLACSO - Ecuador

© De la presente edición:  
FLACSO, Sede Ecuador  
Páez N19-26 y Patria  
Quito – Ecuador  
Telf.: (593-2) 2232029/030  
Fax: (593-2) 2566139  
[www.flacso.org.ec](http://www.flacso.org.ec)

ISBN: 9978-67-089-0  
Coordinación editorial: Alicia Torres  
Cuidado de la edición: Cecilia Ortiz  
Diseño de la portada e interiores: Antonio Mena  
Imprenta: RISPERGRAF C.A.  
Quito, Ecuador, 2004  
1ª. Edición: Septiembre de 2004

# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295

# Petróleo, macroeconomía y bosques\*/\*\*

Sven Wunder\*\*\*

Este artículo trata sobre los últimos veinticinco años de la historia ecuatoriana, los cuales se caracterizan por el más importante cambio estructural en la economía desde la Segunda Guerra Mundial: el crecimiento en las exportaciones de petróleo. No hubo únicamente una variación permanente en la estructura de los ingresos y el comercio, sino que las dinámicas de deforestación también cambiaron, comparadas con aquellas que hemos descrito (ver Wunder 2000: capítulo 1), principalmente porque el mercado interno y la política económica jugaron un papel más importante. Esto también brinda la oportunidad de probar algunas hipótesis planteadas anteriormente (Wunder 2000: capítulo 1). Así, primero se esbozará el sistema macroeconómico externo, luego se analizará la respuesta en la política interna junto con el ajuste sectorial y, finalmente, se evaluará el presunto impacto en los bosques.

## El auge exportador, los préstamos externos y el cambio estructural

Ecuador surgió como un importante exportador de petróleo a comienzos de los setenta, debido a la exitosa exploración y producción en el Oriente, que de menos de un millón de barriles, en 1971, subió a 76.2 millones, en 1973, y

---

\* Este artículo es una reedición del capítulo 5 de la publicación de Sven Wunder (2000). *The Economics of Deforestation: The Example of Ecuador*. Londres: MacMillan Press.

\*\* Traducción al español de Fernanda Endara

•• Senior Economist, Ph.D, DSC. Center for International Forestry Research -CIFOR-. Embrapa Amazonia Oriental-Convenio CIFOR. Trad. Dr. Enéas Pinheiro s/n. CEP 66.095-100 Belem-PA, Brazil. Phone/fax +55(91) 276 0041 swunder@cgiar.org

se mantuvo en este nivel entre 1978 y 1982 (Gelb y Marshall-Silva 1988: 176). No fue sino hasta el periodo comprendido entre 1982 y 1986, cuando las exportaciones de crudo ecuatoriano se duplicaron al tiempo que sus precios cayeron abruptamente: primero en 1983 y, aun más, en 1986 (FMI 1991: 342-343). Así, en términos de divisas generadas por el petróleo el país aprovechó poco el primer incremento en los precios, entre 1973 y 1974, debido a sus niveles de producción aún limitados.

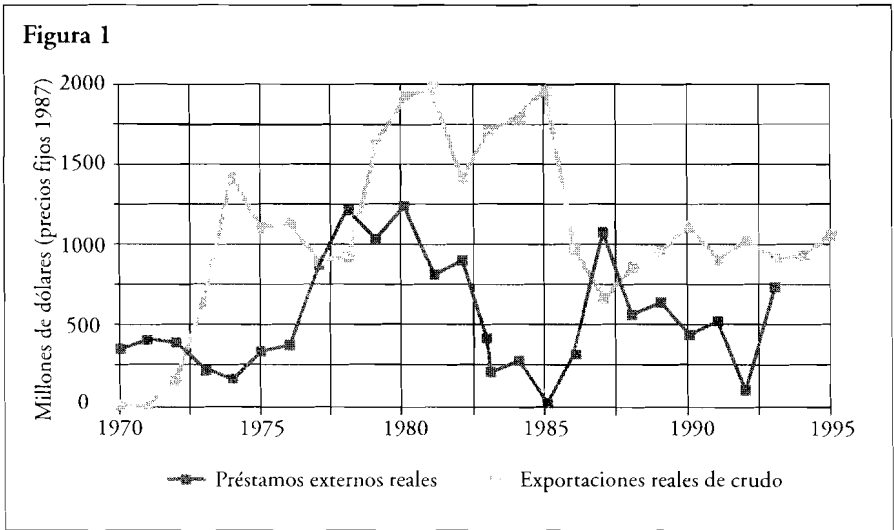
A diferencia de los exportadores de petróleo tradicionales, la bonanza ecuatoriana no fue por un simple (transitorio) incremento de precios, sino por un (continuo) auge de cantidad, un hecho que a veces es ignorado al evaluar la naturaleza del auge petrolero en Ecuador<sup>1</sup>. De la base exportadora previa a 1973, enteramente dominada por productos agrícolas, tales como el banano y el café (con un 65 y un 27% de las exportaciones de 1970, respectivamente – FMI 1991: 342), en los años setenta el petróleo se convirtió en el principal producto de exportación y ha permanecido así desde entonces, con una participación del 30 al 60% de las exportaciones durante los años ochenta y noventa. Debido a los costos de extracción en el Oriente, también fue necesario llevar a cabo inversiones considerables en el sector petrolero, las cuales correspondieron del 10 al 15% del total de la inversión pública durante el periodo entre 1974 y 1981 (Gelb y Marshall-Silva 1988: 184).

Sin embargo, los nuevos flujos de divisas en ese periodo no se limitaron a las rentas por la exportación de petróleo. Al igual que otros exportadores de crudo, a mediados de 1970, el país aprovechó su nueva confianza crediticia y el fácil acceso a los mercados internacionales de capital para obtener préstamos externos. Durante el periodo de 1977 a 1981, Ecuador entró en una corta pero intensa etapa de endeudamiento: los préstamos a largo plazo se incrementaron de US\$159.8 millones en 1976 a US\$ 633.2 millones en 1977. Para comparar, los ingresos por exportaciones de crudo en el mismo año sumaron sólo US\$ 478.2 millones. En 1981 los préstamos a largo plazo se dispararon a US\$ 1.275 millones, pero con la crisis mexicana, en 1982, la cifra de repente se volvió negativa (US\$ 114.1 millones). Simultáneamente, en sólo seis años, la deuda externa se había multiplicado por diez, a US\$ 7705 millones en 1982. Con el repentino aumento en las tasas de interés reales los pagos

1 Por ejemplo, Vos (1989), quien erróneamente clasifica los auges petrolero y de préstamos ecuatorianos sólo según variables de precio.

de intereses por deudas de largo plazo llegaron a US\$ 764.7 millones (Banco Mundial 1992: 234-235).

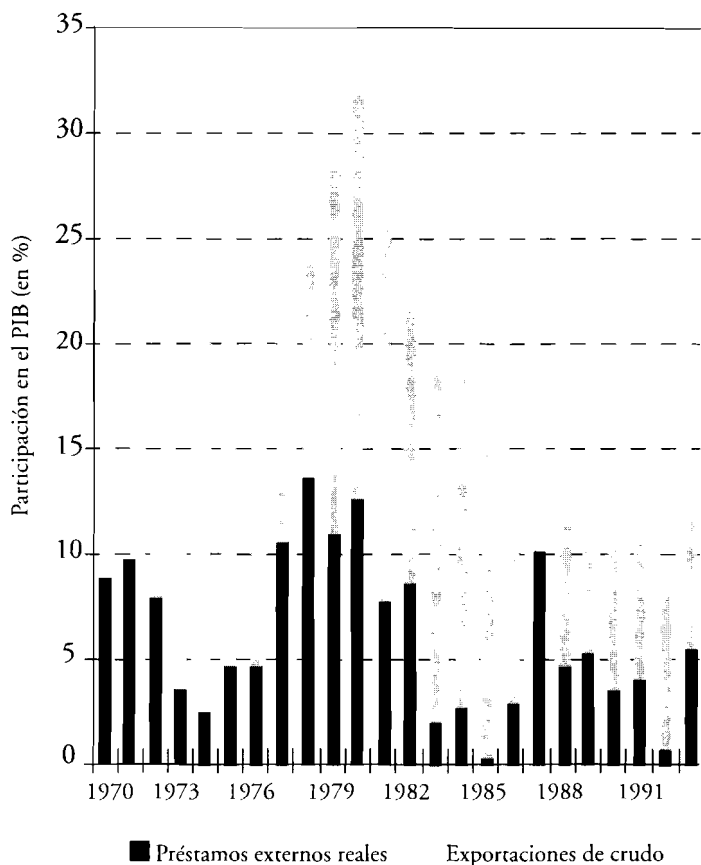
La Figura 1 nos da una visión general de los dos tipos de ingresos por divisas, con correcciones inflacionarias, desde 1970 hasta 1995 (en dólares constantes de 1987). Los ingresos netos de capital<sup>2</sup> externo tuvieron un auge de 1977 a 1982, y casi llegaron a cero de 1983 a 1985, con fluctuaciones desde mediados de los ochenta en adelante. El valor real de las exportaciones de petróleo<sup>3</sup> subió en 1974 y nuevamente entre 1978 y 1980, pero se redujo por la caída de los precios del crudo en 1986; los ingresos se estabilizaron, entonces, en alrededor de US\$1.000 millones (a precios de 1987).



- 2 Definidos como la suma de los “flujos de capital neto a largo plazo” y “otros flujos netos de capital” en dólares actuales, dividida para el índice de precios del consumidor en dólares (1987=100). Fuentes: Banco Mundial (1992: 234 – 5) y FMI (1991: 628/9) y la base de datos para los años 1990 del Banco Mundial.
- 3 Fuentes: FMI (1991: 342 – 3, 628 – 9) hasta 1990; luego Conferencia de Naciones Unidas Sobre Comercio y Desarrollo -UNCTAD- (por sus siglas en inglés) (varios años, p.ej. UNCTAD 1997).



Figura 2



Dado que la economía creció rápidamente durante las últimas dos décadas, se podría argüir que los niveles absolutos de ingreso de divisas no son el mejor indicador, puesto que los impactos sectoriales ocurren con relación a otras tendencias en la economía. Con tasas reales de crecimiento que promediaron el 9% durante los años setenta, Ecuador subió de la categoría de países con ingresos bajos a la de países de ingresos medios – un efecto-riqueza duradero que fue sólo marginalmente revertido por la severa crisis económica de los

años ochenta. La Figura 2 considera esta situación al calcular las variables de la Figura 1 como una proporción del ingreso nacional. Esto cambia ligeramente la situación hacia un impacto más fuerte causado por el auge de 1974 a 1977, y un ajuste hacia abajo para los años ochenta, a pesar de que los ingresos de 1983 a 1990 fueron aun mayores que los niveles correspondientes de 1970 a 1973. La situación en el agregado de los ingresos de ambos sectores en auge es, tal vez, algo sorprendente, comparada con la percepción general de una profunda crisis externa en los ochenta. Es cierto que los ingresos de divisas llegaron a su máximo entre 1979 y 1982, pero los niveles postauge fueron aun mayores que la proporción de ingresos preauge.

En comparación a los *booms* de cacao y banano, el auge petrolero no fue sólo más grande en tamaño, sino que también hubo una diferencia cualitativa fundamental: las repentinas ganancias agrícolas llegaron a manos de los productores privados, mientras que los ingresos del petróleo (y la mayoría de los préstamos) se acumularon para el Estado. En el papel de custodios de la riqueza petrolera y de los créditos externos, los gobiernos ecuatorianos de los setenta persiguieron tres objetivos en la distribución de la riqueza:

- Fortalecer la integración nacional entre Sierra, Costa y un Oriente poco desarrollado.
- Obtener altas tasas de crecimiento y subsidiar la industrialización con el fin de absorber el amplio excedente laboral.
- Desarrollar la infraestructura social (salud, educación) y mejorar los niveles de vida.

En gran parte, esta agenda de desarrollo fue cumplida. El producto interno bruto (PIB) per cápita creció de US\$300, en 1972, a US\$1.490 en 1981; luego declinó a US\$1.010 en 1989, pero volvió a subir a US\$1.390 en 1995 (Banco Mundial 1992: 232-233; 1997: 214). El empleo creció, aunque más en el sector terciario urbano, y ambos, ingresos y salarios urbanos y rurales, crecieron en términos reales. Sin embargo, durante los ochenta, la crisis de la deuda latinoamericana también golpeó severamente a Ecuador; esto se agudizó por dos conmociones internas: las inundaciones por el fenómeno El Niño, en 1983, y el terremoto de 1987. Resultó difícil revertir la tendencia a la apreciación del tipo de cambio real conducida por el auge, lo cual originó una persistente inflación.

Parte del problema del ajuste de los años ochenta, fue que la condición preexistente para reestablecer el balance externo habría sido la aplicación de políticas económicas drásticas, que favorecieron los intereses agroexportadores – tales como agudas devaluaciones y el levantamiento de los impuestos de exportación – lo cual resultó ser políticamente difícil de aplicar. El gobierno neoliberal de Febres Cordero (1984-1988) intentó seguir en esta línea, pero tuvo que desechar la idea debido a la resistencia de la influyente clase media urbana (De Janvry et al. 1991). En lo concerniente a la agricultura, los efectos de los programas de ajuste estructural (PAE) favorecieron las exportaciones agrícolas, pero las liberalizaciones golpearon ciertos sectores de la agricultura doméstica (productores de arroz de la Costa y de trigo de la Sierra) que se habían beneficiado anteriormente del proteccionismo en precios y de los controles de importaciones (Mosley 1991).

### La bonanza petrolera y la redistribución sectorial

En la teoría macroeconómica, las consecuencias creadas por el auge de un producto de exportación se analizan según los llamados modelos de “enfermedad holandesa” (*Dutch Disease*), término desarrollado en la discusión sobre el impacto de las exportaciones de gas natural de los Países Bajos<sup>4</sup>, y que destaca los diferentes patrones de ajuste al auge en sectores internacionalmente transables y no transables. El mecanismo es el siguiente: los rápidos flujos de divisas de un sector en auge generan mayores ingresos y demanda domésticos. Esto provoca que los sectores no transables (protegidos) en la economía (servicios, construcción y otros sectores protegidos de la competencia internacional) se expandan y que las importaciones aumenten. A la inversa, una elevada inflación y una reevaluación real del tipo de cambio no son favorables para los sectores transables (expuestos) que pierden competitividad frente a los productores internacionales y tienden a declinar. En los Países Bajos, esto golpeó principalmente a la industria. En Ecuador, los principales candidatos pertenecían al sector primario (agricultura, silvicultura y pesca).

4 Aquí sólo se resalta el modelo central simple, que corresponde a Corden y Neary (1982). Para una revisión detallada de las teorías de la “enfermedad holandesa”, ver Wunder (1992); para estudios de caso comparativos, Gelb (1988), Neary y van Wijnbergen (1986), para Ecuador, Gelb y Marshall-Silva (1988), Vos (1989), Abril-Ojeda (1991), Wunder (1997).

Sin embargo, el gobierno influyó en este escenario a través de sus estrategias de desarrollo sectorial. Siguiendo los objetivos mencionados anteriormente, los principales receptores de los ingresos generados por el petróleo fueron los siguientes sectores:

- Desarrollo de infraestructura, principalmente la construcción de carreteras.
- Subsidios industriales.
- Subsidios al consumo de energía.
- Creciente empleo público.
- Educación y salud.

El tipo de cambio nominal se mantuvo constante, desde 1971 a 1981, en 25 sucres por dólar (FMI 1991: 340-341). Al mismo tiempo, la inflación anual, medida por el índice de precios al consumidor (IPC), subió gradualmente de 7.5%, en 1973, a 21.7% en 1981 (Banco Mundial 1992: 232-233). Debido a que éstas excedieron continuamente las tasas de inflación correspondientes de la economía norteamericana, la economía ecuatoriana enfrentó una severa apreciación real de la moneda durante este período, tal como el modelo de la "enfermedad holandesa" lo hubiese predicho. Esto favoreció la importación de bienes de consumo y, particularmente, la inversión industrial en maquinaria y equipos importados, efecto que entre 1975 y 1981 igualó a un subsidio anual ubicado entre 3.8 y 5.3% del PIB ecuatoriano (Gelb y Marshall-Silva 1988: 182). Durante los años setenta se incentivó la industrialización por sustitución de importaciones, a través de subsidios y políticas comerciales proteccionistas. Esto significó que la industria no sufriera a causa del auge petrolero —al contrario, las manufacturas incrementaron su participación en las exportaciones de 9.7%, en 1970, a un impresionante 17.6% en 1980 (Abril-Ojeda 1991: 162).

Aparte de la industria, los sectores convencionalmente protegidos, tales como la construcción urbana y los servicios, también se beneficiaron: mayor ingreso nacional y un alza en el poder adquisitivo incrementaron los precios y las cantidades. Cabe resaltar que ambos sectores, industria y servicios, están concentrados en las zonas urbanas. Por lo tanto, el auge petrolero y los ingresos por préstamos del exterior aceleraron la urbanización y la migración a las ciudades (Commander y Peek 1986): el porcentaje de población urbana su-

bió de 40.7%, en 1972, al 48.8% en 1982, alcanzaron un 55.1% en 1989 (Banco Mundial 1992: 234-235). La acumulación pública de los ingresos generados por el petróleo, en parte devolvió el poder económico del centro de los negocios agrícolas de la Costa, Guayaquil, a la capital, Quito, en la Sierra. No obstante, a pesar de que existía un sesgo en contra de los intereses agrícolas en los setenta, también había muchas medidas para contrarrestar la situación, como veremos más adelante.

Una característica importante es que la versión ecuatoriana de la “enfermedad holandesa” no tuvo un enfoque tan sectorial como en otros países exportadores de petróleo, como por ejemplo Nigeria, Venezuela o Trinidad y Tobago. El gobierno asumió una posición un poco menos empresarial y escogió distribuir gran parte de los beneficios a través de balanceados subsidios sectoriales. Al mismo tiempo, la inversión pública también tomó rumbos que favorecieron un crecimiento sectorial equilibrado. Finalmente, los precios de los productos de exportación, tales como banano y café, fueron favorables durante los setenta. Todos estos factores, en conjunto, significaron que en Ecuador, el auge no disparase cambios tan fuertes en la composición sectorial como en casos comparables de “enfermedad holandesa”; en particular, se evitó el franco declive de la producción agrícola. Por el contrario, como era de esperar, la agricultura perdió piso en términos relativos: durante 1970 y 1982, la participación de la agricultura en el PIB bajó de 21.9 a 13.9%, las manufacturas se incrementaron del 17.3 al 20.5%, y otros sectores (no transables) subieron del 60.8 al 65.7% (Fardmanesh 1991: 713).

### **Producción petrolera y bosques amazónicos**

¿Cómo está ligada esta situación macroeconómica a la deforestación? Una rama de la literatura sostiene que la estructura macroeconómica influyó decisivamente en la deforestación, en el sentido de que la escasez de divisas (crisis de la deuda y/o implementación de PAE) condujo a mayores pérdidas de bosques. En parte, el argumento recurre al marco conceptual de “empobrecimiento” (los grupos marginales pueden ser expulsados hacia la frontera agrícola); sin embargo, el mecanismo dominante es “neoclásico”: la devaluación y otros incentivos a la exportación aumentan la competitividad y promueven la producción de bienes primarios, los cuales constituyen el sector exportador

tradicional en los países en desarrollo. En particular, las exportaciones agrícolas (que emplean tierras) y las exportaciones de madera (que emplean bosques) aumentan e inducen así a la pérdida de bosques. Este razonamiento, por ejemplo, es expresado en el manual de política forestal del Fondo Mundial de la Naturaleza -WWF- (por sus siglas en inglés) y la Unión Internacional para la Conservación de la Naturaleza y los Recursos Naturales -IUCN- (por sus siglas en inglés): “de los 17 países más endeudados, 14 tienen bosques tropicales. En la práctica, el pago de la deuda se realiza vendiendo los recursos naturales, como la madera” (WWF y IUCN 1996:13).

Si este argumento es válido, uno debería esperar simétricamente que la abundancia de divisas en cualquier país con recursos forestales<sup>5</sup> venga acompañada por una menor deforestación, comparada con los períodos de pre y postauge. El auge de un producto del tipo “enfermedad holandesa” y los considerables flujos de divisas deberían, por tanto, disminuir la deforestación principalmente porque el país está ganando divisas sin necesitar de la tala de árboles o la expansión de las exportaciones agrícolas, si se toma en consideración que los otros factores permanecen iguales (*ceteris paribus*)<sup>6</sup>. Aquí, el mecanismo principal es una apreciación del tipo de cambio real, es decir, la combinación de una reevaluación de la moneda con una inflación doméstica, lo cual disminuye la competitividad de los productos agrícolas y madereros transables y reduce la pérdida de bosques.

La condición es, por supuesto, que el sector en auge no sea intensivo en tierra: el auge de cacao y especialmente el de banano, jugaron un rol importante en la deforestación de la Costa ecuatoriana. Una pregunta inicial es, por lo tanto, si en los setenta los esfuerzos de exploración y producción en el sector petrolero en auge, estuvieron acompañados por la deforestación. Para el sector forestal se debe distinguir entre los impactos directos e indirectos, es decir, las áreas realmente taladas para actividades relacionadas con el petróleo versus el impacto de las compañías petroleras en la apertura de áreas de bosques.

5 Una hipótesis relacionada (fuera del alcance de este libro), que compara distintos países, es que los exportadores de petróleo especializados enfrentan menores índices de deforestación que los exportadores agrícolas. Obviamente, las comparaciones entre países son más difíciles debido a otros factores de variación que afectan a la deforestación (tales como reservas forestales, población y acceso).

6 Se puede objetar que el ajuste no es simétrico, necesariamente. Sin embargo, en el caso de una elevada deforestación tanto en el auge como en la escasez, el argumento estaría reducido a la aseveración de que países con importaciones fluctuantes experimentan mayores índices de deforestación que aquellos que tienen ingresos estables por las exportaciones. Parece difícil encontrar justificaciones para tal hipótesis.

En lo que respecta a los impactos directos, se estima que una plataforma de exploración petrolera promedio causa la tala total de 2 a 5 hectáreas, mientras que unas 15 hectáreas adicionales son deforestadas para el uso de madera para la construcción<sup>7</sup>. En la fase de producción, el impacto directo más importante es el área deforestada para la construcción de vías de acceso. También existe una significativa contaminación de ríos y disminución de vida silvestre que pueden deteriorar la calidad del bosque, pero que no se consideran “deforestación”. Es así que los impactos directos de la deforestación son probablemente intermedios. Existen soluciones técnicas para reducirlos (minimizar las carreteras y el uso de madera para la construcción, por ejemplo), pero debido a los ya altos costos de producción y a los bajos precios del petróleo que rigen actualmente en el mercado mundial, hay una limitada voluntad política para sacrificar una porción de los reducidos márgenes de ganancia para la mitigación del impacto ambiental.

Más importantes que la tala directa son los impactos indirectos de las carreteras: es generalmente reconocido que los caminos de acceso motivados por el petróleo han abierto nuevas fronteras agrícolas en el norte de la región amazónica. Así, los caminos actuaron como determinantes locales de deforestación aún antes de su construcción real (Pichón 1997: 71). En el primer período de colonización por invasión, esto puede haber dado acceso a algo de extracción de madera; con la posterior tala gradual de bosques y la utilización de la tierra de forma extensiva, para cultivos comerciales y cría de ganado, mayormente.

Aparte de la construcción de carreteras, el empleo ocasional, fuera de los cultivos y la provisión de infraestructura social (escuelas y centros de salud), son otros factores que atraen la colonización y que pueden ser provocados por el sector petrolero (ver Wunder 2000: capítulo 2). Sin embargo, cerca del 60% de la población económicamente activa de la región amazónica ecuatoriana trabaja en la agricultura (Southgate, Sierra y Brown 1991: 1146). En principio, se podría cuestionar el impacto adicional del auge petrolero sobre la deforestación: la construcción de vías puede haber dirigido a los colonos a áreas específicas, pero en términos hipotéticos, la misma cifra de deforestación podría haberse dado en otro lugar, aún sin producción petrolera. A esto se ha denominado “causalidad débil” (Wunder 2000: capítulo 2).

7 Para obtener una visión general de los aspectos ambientales de la producción petrolera ecuatoriana, ver Southgate y Whitaker (1992: capítulo 10).

La información disponible brinda algún soporte a esta hipótesis, pero también hay argumentos en su contra. Por una parte, el despegue de la migración hacia el Oriente coincide completamente con el auge petrolero. De 1974 a 1990, la región experimentó el crecimiento poblacional más elevado del país (6.7%); un total de 92.700 personas se mudaron a la región entre 1974 y 1982 (Thapa et al. 1996: 1321; Southgate et al. 1991: 1147). Si comparamos las cuatro provincias amazónicas, los datos de la Subsecretaría Forestal y de Recursos Naturales -SUFOREN- (1991) acerca de los cambios en la zona forestal entre 1965 y 1984 (ver Wunder 2000: capítulo 4) confirman que con 770.000 hectáreas la provincia más afectada por el petróleo, Napo-Sucumbíos, experimentó una mayor deforestación que cualquier otra de las tres provincias del Sur: Pastaza (250.000 hectáreas), Morona-Santiago (550.000 hectáreas) o Zamora-Chinchiipe (400.000 hectáreas). Las carreteras en el Norte fueron generalmente planificadas de acuerdo a los intereses petroleros y les seguían los asentamientos poblacionales, independientemente del hecho de que otras tierras sin caminos de acceso tuvieran un mayor potencial agrícola (Hicks 1990: 12).

Por otra parte, la suma de las cifras por deforestación de las tres provincias del Sur (1'200.000 hectáreas) indica que factores no petroleros han jugado un rol muy importante e independiente con respecto a este tipo de producción. Se incluyen entre ellos, las relaciones de comercio agrícola establecidas entre el sur de la Sierra y la Amazonía, las iniciativas colonizadoras de agencias de desarrollo regional y, como un factor subyacente, las motivaciones geopolíticas de poblar una región sin claras delimitaciones fronterizas y frecuentes conflictos militares con el Perú<sup>8</sup>: sólo recientemente, luego de la Guerra del Cenepa, en 1995, se intensificaron los asentamientos públicamente dirigidos en el área de la cordillera del Cóndor para fortalecer la presencia ecuatoriana en la región. Esto prueba que las motivaciones geopolíticas aún son relevantes hoy en día. La migración a la Amazonía puede ser descrita como un proceso de múltiples etapas con movimientos progresivos; entre otras cosas, ha existido una migración intraregional neta desde las antiguas áreas de colonización al sur, hacia la zona petrolera al norte. El auge petrolero y sus impactos derivados han añadido así otro vital factor de influencia a la multifacética dinámica de la colonización del Oriente (Brown y Sierra 1994).

8 Sobre aspectos relacionados con la deforestación en las provincias amazónicas del Sur, ver Rudel (1993) y Brown y Sierra (1994: 272- 273).



Haciendo un balance, a diferencia de la situación de los exportadores de petróleo de un enclave como los países del Golfo, el auge petrolero causó, de hecho, deforestación en Ecuador. Esto es cierto para la tala directa pero, en especial, para los impactos indirectos de tornar a la selva virgen en un área accesible y atractiva para los asentamientos agrícolas. Sin embargo, no todos estos impactos indirectos causaron una deforestación adicional, realmente, si se comparan con lo que hubiera ocurrido en el país, en general, si el auge hubiese sido simplemente una transferencia financiera sin ninguna exploración y producción (un efecto de gasto puro): en parte, otras regiones y sectores hubiesen recibido una mayor participación de la inversión para la expansión de la infraestructura, causando impactos de deforestación en algún otro lugar.

### **La competitividad de los sectores de productos primarios**

Si los sectores primarios como la explotación de madera, la pesca y la agricultura son los principales sectores transables, se debió haber esperado que, según la teoría de la “enfermedad holandesa”, la significativa apreciación real de la moneda los desplazara y, por lo tanto, disminuyera cualquier impacto de deforestación que éstos pudieran tener. Como se mostró anteriormente, se dio un declive relativo, no uno absoluto, en la agricultura, lo cual se explica por varios factores. Primero, el rápido crecimiento de los ingresos también incrementó la demanda de aquellos productos agrícolas domésticos que estuvieron parcialmente protegidos de la competencia externa (como trigo, arroz y productos lácteos). Segundo, las políticas de integración nacional promovieron la especialización agrícola y disminuyeron los costos de transporte (como se expone más adelante). Tercero, las políticas sectoriales balanceadas amortiguaron los impactos de la competitividad, al reducir los impuestos tradicionales recaudados de las agroexportaciones, por ejemplo. Una cuarta explicación radica en que los sectores de exportación puramente transables, como el banano y el café, experimentaron coincidentemente a fines de los setenta, ciclos de precios favorables: los precios del café experimentaron un auge propio entre 1976 y 1978, y el valor unitario de exportación del banano casi se duplicó entre 1974 y 1980 (FMI 1991: 342-343).

En términos de los impactos de la deforestación en el declive de la competitividad, es importante evaluar, primero, el precio específico y la tendencia de la productividad que afectan a cada sector relevante. Las plantaciones de banano fueron responsables de gran parte de la deforestación histórica en la Costa. Sin embargo, los volúmenes de producción llegaron a un punto máximo a principios de los setenta, y declinaron entre 1970 y 1985. Esto vino acompañado por un cambio estructural hacia variedades de banano más productivas y de mayor valor. Combinados, estos cambios implicaron una considerable reducción de las áreas de plantación de banano, lo cual permitiría la diversificación de la plantación agrícola de la Costa (Benalcázar 1989: 362-363).

Por supuesto, se puede discutir sobre si en un hipotético escenario de “no auge” la agricultura de exportación hubiera sido más competitiva y hubiera crecido a tasas más rápidas, argumento que encuentra cierto soporte empírico. Las exportaciones agrícolas, en general, crecieron a un 11.4% anual en el período postauge de 1983 a 1988, una de las tasas más altas de América Latina (Southgate y Whitaker 1992: 41). Por ejemplo, una extraordinaria expansión en la producción de banano ocurrió en la segunda mitad de los ochenta y principios de los noventa, cuando la disponibilidad de divisas era baja y el sucre había sido devaluado. Sin embargo, debido a la mayor productividad de las plantaciones de banano, los impactos adicionales de la deforestación fueron probablemente muy limitados.

Un sector exportador que emplea tierras con algún impacto de deforestación es el nuevo milagro ecuatoriano: la producción de camarones en piscinas localizadas a lo largo de la Costa<sup>9</sup>. Las exportaciones de camarón empezaron a crecer rápidamente de 1981 a 1988 y nuevamente en 1991, lo cual convirtió al Ecuador en, menos de una década, en el mayor exportador de camarón del hemisferio occidental. Para el año 1986, el camarón había devenido en el segundo sector exportador después del petróleo (Mosley 1991: 414). Cuando los productores adoptaron métodos de producción de uso extensivo del suelo, de bajo costo y bajo rendimiento – y al probarse la ineficiencia de las regulaciones de orden y control para impedir el libre acceso a las tierras – el dramático crecimiento del sector tuvo un marcado impacto en la degradación del ecosistema y la deforestación del manglar: de 203.700 hectáreas, en 1969, el

9 Este párrafo hace uso de Parks y Bonifaz (1995) y Southgate y Whitaker (1992: Cap 11).

manglar se redujo a 182.100 hectáreas en 1984 y a 175.100 en 1987<sup>10</sup>. Se puede suponer que, si el sucre hubiera sido fuertemente sobrevaluado durante un auge de divisas en los años 80, el espectacular crecimiento y la resultante deforestación causada por este sector, hubiese sido, probablemente al menos, ajustada hacia abajo.

Además de la agricultura y la maricultura, otra víctima potencial de la “enfermedad holandesa” es el sector exportador maderero, el cual, durante los ochenta, por ejemplo, ha sido estimulado a través de devaluaciones y una mayor competitividad en el caso boliviano (Kaimowitz et al. 1996). Sin embargo, el sector forestal del Ecuador es generalmente ineficiente y orientado hacia dentro: las exportaciones registran menos del 2% del volumen de producción y están dominadas por madera de balsa y eucalipto provenientes de plantaciones. Esto reduce su potencial impacto de deforestación. De hecho, la balanza comercial del sector forestal ecuatoriano es negativa, debido a las grandes importaciones de pulpa y papel (ITTO [Organización Internacional de Madera Tropical] e INEFAN [Instituto Ecuatoriano Forestal de Áreas Naturales y Vida Silvestre] 1994).

No es probable que los cambios en el ambiente económico externo estén influyendo en el desarrollo de la producción de madera ecuatoriana. Esto también se refleja en las tasas de crecimiento sectorial, que se comportaron contrarias a lo que se debería esperar, según la teoría de la “enfermedad holandesa”, debido al dominio de las tendencias internas específicas para el sector forestal: su crecimiento anual fue de 9.6% entre 1965 y 1981, pero sólo de 2.4% entre 1982 y 1989 (Southgate y Whitaker 1992: 40). Finalmente, a pesar de que los conservacionistas en Ecuador insisten en el impacto de la deforestación de las compañías madereras, especialmente al noroccidente de las tierras bajas de la provincia de Esmeraldas (Sierra 1996: 8, por ejemplo), se puede cuestionar si el impacto no consiste principalmente en la degradación forestal, más que en la deforestación (ver Wunder 2000: capítulo 7).

10 Datos de CLIRSEN, expuestos en Southgate y Whitaker (1992: 130). El cambio entre 1969 y 1984 es probable que haya ocurrido principalmente en los ochenta, cuando empezó a crecer el sector camatonero

## La urbanización y el cambio de la demanda de alimentos

Como se manifestó anteriormente, el auge causó la expansión de los sectores urbanos no transables (construcción, servicios) y “cuasi no transables” (industrias protegidas). Esto aceleró la absorción del empleo urbano y la migración a las ciudades, especialmente hacia el sector de servicios intensivos en mano de obra. Tal cambio productivo del sector primario al secundario y terciario -bajo la consideración de que los otros factores permanezcan iguales- tenderá a reducir la migración hacia la frontera agrícola, restringiendo, por lo tanto, la deforestación. Los datos sobre la expansión de los sectores urbanos indican que esto tuvo un fuerte efecto. Estas cifras ignoran, incluso, el hecho de que existió un enorme incremento en el desplazamiento rural-urbano temporario<sup>11</sup> en los setenta. Commander y Peek (1986) muestran cómo, especialmente las fincas más pequeñas (0 – 5 hectáreas), complementaron sus ingresos agrícolas con empleos urbanos fuera de las fincas (en el sector de la construcción, por ejemplo), lo cual les proporcionaba cerca del 50% de los ingresos familiares. El proceso fue estimulado posteriormente por la construcción de carreteras y los enormes subsidios a la energía que incrementaron la movilidad de los trabajadores y los productos rurales. Estas políticas se convirtieron así, en los medios para conseguir una “filtración hacia abajo” de los ingresos del auge, no sólo de ricos a pobres, sino también de las áreas urbanas a las rurales: con la migración, el desplazamiento rural-urbano y la integración comercial, los pobres de las zonas rurales registraron fuertes ganancias durante el auge (De Janvry et al. 1991: 1582).

Elevar el bienestar genera, normalmente, una creciente demanda de alimentos, aunque desproporcionada: con mayores ingresos la gente tiende a gastar menos en productos de primera necesidad y más en productos “suntuarios”, tales como vegetales, fruta, carne y lácteos<sup>12</sup>. En consecuencia, la carne y, especialmente los productos lácteos, experimentaron mayores ventas en los setenta, lo que, junto con las mejoras de infraestructura, reforzó el patrón existente de especialización de la Sierra, como se muestra en la Tabla 1. Las cosechas de productos básicos de la Sierra fueron progresivamente reemplazadas

11 Se trata de personas que habitan en el campo quienes viajan diariamente (o semanalmente) a las ciudades para aprovechar oportunidades de empleo urbano (en inglés *commuting*).

12 Para Ecuador, este “Efecto Engel” es confirmado por Southgate y Whitaker (1992: 38). La respectiva elasticidad en el ingreso por alimentos como un todo es de 0.55 de 1965 a 1989.

con arroz proveniente de la cuenca del río Guayas en la Costa, y gradualmente la región serrana cambiaba su producción hacia la cría de ganado; de 1970 a 1990 se duplicaron las cabezas de ganado en la región (FLACSO 1994: 144). La ganadería también recibió un estímulo nacional duradero, a pesar de su tipo basado en el uso extensivo del suelo y la baja productividad, que incluía tierras previamente degradadas por la agricultura<sup>13</sup>.

En general, la tendencia urbana de desarrollo redujo la deforestación, si se toma en consideración que los otros factores permanecen iguales (*ceteris paribus*), especialmente en regiones fronterizas remotas y zonas rurales con un excedente poblacional que migra a las ciudades. Sin embargo, es obvio que los centros urbanos en crecimiento, como Guayaquil y especialmente Quito, también dejaron su propia "huella ecológica" en los bosques aledaños. Esto se debe a dos factores, la demanda de productos madereros (carbón, leña y madera de construcción) pero, sobre todo, a la tala de bosques para destinarlos a la agricultura en la cercanía de las ciudades. El ejemplo de la zona nororiental de la provincia de Pichincha, en los alrededores de Quito, con una rápida conversión de los bosques casi exclusivamente para pastizales, es una buena ilustración de los costos ecológicos de la urbanización<sup>14</sup>.

### Construcción de carreteras y subsidios al transporte

En un país pobre, con regiones tradicionalmente marginadas, la extensión de la red vial era una condición *sine qua non* para la estrategia del gobierno de incrementar la integración nacional, una mayor movilidad de factores y bienes, y la especialización de acuerdo a las ventajas comparativas regionales. En 1974, no menos del 48.4% de las inversiones públicas fue canalizado a la construcción de carreteras, una proporción que declinó gradualmente al 18.2% en 1981 (Gelb y Marshall-Silva 1988: 184). Las mejores vías de acceso ayudaron a las zonas rurales a tomar ventaja de los mercados urbanos de rápido crecimiento, cambiando una agricultura de subsistencia por una comer-

13 Entre 1964 y 1993, los pastizales se expandieron de menos de un tercio a casi dos tercios del total del uso de la tierra agrícola. En términos relativos, esta expansión fue claramente superior a la registrada en el número de ganado, indicando una intensidad promedio decreciente (El Comercio 1995: 12).

14 En 1984, sólo quedaron 210.500 hectáreas de bosque, de las 400.000 que existían en 1965. Cerca del 87% de las áreas deforestadas son pastizales (Rosero 1992).

**Tabla 1 Tendencias de uso de suelo agropastoril en Ecuador en 1972-73 y 1988-89 (en miles de hectáreas)**

Uso del suelo	1972-73 <sup>1</sup>	1984-85 <sup>1</sup>	1988-89 <sup>2</sup>	Cambio de 1972-73 a 1984-85	Cambio de 1972-73 a 1988-89
Tierras plantadas con principales cultivos serranos <sup>3</sup>	503	249	325	-254	-178
Tierras plantadas con principales cultivos tropicales <sup>4</sup>	1090	1364	1393	274	303
• en la Costa	1060	1304	1258	244	198
• en el Oriente	30	60	135	30	105
Total de tierra cultivada	1593	1613	1718	20	125
Pastos	2241	4406	6021	2165	3780
• 10 provincias de la Sierra	1024	1917	2349	893	1325
• 5 provincias de la Costa	833	2005	2792	1172	1959
• 5 provincias del Oriente	384	484	880	100	496
Cambio neto en el uso total de la tierra	-	-	-	2185	3905
Cambio anual	-	-	-	182	244

Fuente: Southgate y Whitaker (1992:19) y cálculos propios.

1 Informes anuales del MAG

2 Informes anuales del INEC

3 Principales cultivos serranos: cebada, legumbres, papas, maíz suave, trigo, vegetales y frutas de clima templado

4 Principales cultivos tropicales: cacao, yuca, café, arroz, plátanos, brotes de soja, algodón, caña de azúcar, maíz duro, palma africana, cáñamo de Manila, maní, aceite de ricino, frutas y vegetales de la Costa.

cial. Una costosa política de fuertes subsidios al consumo interno de energía (sumando no menos del 7.3% del PIB en 1980 – Gelb y Marshall-Silva 1988: 182) trabajó en la misma dirección, incrementando la movilidad rural y el acceso a los mercados para los productos agrícolas. Obviamente, las nuevas carreteras tuvieron repercusiones de movilidad permanente, más allá del período mismo de inversiones; mientras que el impacto de los subsidios se limitó al período en el que tuvieron efecto.

A pesar de que esta marca producida por la riqueza petrolera puede haber sido un elemento racional de una estrategia de desarrollo regionalmente equilibrada, tuvo costos muy altos en términos de pérdidas de bosque. Las carreteras han sido identificadas como el facilitador internacional más importante de la deforestación (Wunder 2000: capítulo 2). En Ecuador, la situación es similar (ver también Wunder 2000: capítulo 8). Históricamente, esto se ejemplifica con la terminación de las carreteras Ambato - Puyo (1947) y Quito - Santo Domingo (1964). La primera abrió la parte central del Oriente y la segunda, las tierras bajas de la Costa central. Santo Domingo es un interesante ejemplo de los pasos cualitativos de la colonización que la infraestructura puede provocar. Las carreteras hacia el puerto de Esmeraldas y la conexión, en 1961 a Quevedo y Guayaquil, fomentaron la producción de productos costeros de exportación, como el banano y el cacao. No obstante, hacia 1947 únicamente existía una carretera lastrada de una sola vía hacia Quito, lo cual implicaba que el ganado y los productos agrícolas pesados no fueran comercializados con la Sierra, en esa época (Casagrande et al. 1964: 304-305). Con la culminación, en 1964, de la carretera asfaltada más ancha, se observó que la escala y el espectro de la producción comercial crecieron considerablemente (Wood 1972: 600-604). Junto con la carretera inaugurada en 1967 desde Quito hasta Los Bancos, ampliada luego hasta Esmeraldas, se registró el hito en la colonización y la progresiva deforestación de los bosques de la Costa central y la zona occidental de la provincia de Pichincha (Rosero 1992: A4-A10).

La construcción de carreteras genera rentas económicas que los colonos buscan capturar a través de la ocupación especulativa de tierras. En su análisis histórico del sur del Oriente, Rudel (1993) demuestra convincentemente cómo la primera ola de colonos tendía a llegar con anticipación a determinada zona donde supuestamente se construiría una carretera; el éxito de sus asentamientos dependería entonces vitalmente de la real construcción de la

vía planeada. El mismo fenómeno es confirmado por Wood (1972: 602) para Santo Domingo, por Casagrande et al. (1964: 288) para los flancos orientales andinos y por Pichón (1997: 21) para el norte del Oriente.

Al observar el impacto de las carreteras desde una perspectiva interseccional, sería posible cuantificar la reducción de costos y las ganancias económicas que éstas provocan. Por ejemplo, Wood (1972: 604-605) calcula el ahorro en el precio de transporte por el mejoramiento de las vías de acceso, a partir de una comparación con el transporte agrícola en diferentes áreas con diversos tipos de carreteras. Casagrande et al. (1964: 295-296) describe cómo los precios de la tierra en la entonces recién colonizada región cerca de Tena (Oriente) se determinan por su acceso diferencial actual y esperado a las carreteras<sup>15</sup>. Por lo tanto, la (esperada) construcción de carreteras fomenta la deforestación y, por el contrario, su bloqueo puede llevar al abandono de los asentamientos (ver Wunder 2000: capítulo 2). Sin embargo, ciertos efectos secundarios contrarios pueden estar igualmente presentes: la construcción de la carretera Santo Domingo – Esmeraldas en los años 60 cambió el enfoque de las plantaciones de banano de modo que una “antigua” zona de plantación al noroccidente fue abandonada y reconvertida en bosque, en su mayor parte (Sierra 1996: 45-46). En general, la economía del transporte es, por tanto, un determinante esencial de la rentabilidad y estructura productiva en la frontera agrícola: si el acceso vial es caro o escaso, los altos costos de transporte impiden toda actividad que no sea un “extractivismo” de alto valor: oro, maderas y plantas finas, por ejemplo.

Analíticamente, Rudel (1993) distingue entre la tala de grandes extensiones de bosque (en la frontera) y de fragmentos de bosque (en zonas ya desarrolladas): es probable que las carreteras tengan un impacto sobre la primera antes que sobre la segunda forma de tala de bosques. Esta categorización puede ser útil para nuestros propósitos: la urbanización causada por el auge petrolero tendría el efecto parcial de disminuir la expansión de la frontera agrícola, pero también tendería a aumentar la deforestación de fragmentos de bosque en los alrededores de las ciudades en crecimiento.

15 “El costo [de la tierra] varía de acuerdo a la accesibilidad: a lo largo de la carretera son 30 sucres por hectárea; en la segunda línea, con un camino de acceso son 20 sucres por hectárea y, sin camino de acceso a la carretera, 5 sucres por hectárea; a lo largo de una vía en construcción, 25 sucres por hectárea; y a lo largo de un derecho de vía de una carretera propuesta, 20 sucres por hectárea.” (Casagrande et al. 1964: 296).



Habida cuenta que el típico lote de colonización distribuido por el Instituto Nacional de Reforma Agraria y Colonización -IERAC- es grande (40-50 hectáreas, comparado con los estándares internacionales— y dado el extremo consumo de tiempo y trabajo que toma el proceso de limpieza del terreno —, es claro que la deforestación de las fincas debe ser necesariamente un proceso gradual<sup>16</sup>. Por lo tanto, las ambiciosas construcciones viales de los setenta probablemente tuvieron un impacto en la tala fronteriza (los primeros 3 a 5 años), mientras que la tala de los restantes fragmentos de bosque siguió después de forma gradual. Esto significa que parte del impacto de las carreteras en la deforestación ocurrió instantáneamente, pero también que permitió futuros procesos de tala, lo cual implica que las carreteras también provocaron impactos retardados en la deforestación durante los ochenta<sup>17</sup>.

### El costo de los factores de producción

En el modelo central de la “enfermedad holandesa”, sólo un factor de producción (generalmente la mano de obra) se asume como móvil entre sectores. Una vez que este supuesto se elimina, algunos de los efectos del auge de gasto pueden modificarse, ya que los cambios en las remuneraciones del factor de producción (salarios reales y tasas de interés reales) y los correspondientes efectos de costo en la producción sectorial pueden ocurrir<sup>18</sup>. Por ejemplo, si el auge causa una mayor demanda sobre diferentes servicios (internacionalmente no transables) y éstos son altamente intensivos en el uso de mano de obra (hoteles, restaurantes, servicios domésticos), el incremento de la demanda total del factor de producción del trabajo puede causar el aumento en el salario real, lo cual tiene efectos de costo sobre los sectores transables que también utilizan la mano de obra de una manera intensiva (la agricultura, por ejemplo).

Sin embargo, en el caso de Ecuador, el salario real no se incrementó significativamente en los primeros años del auge. En suces reales de 1971, el

16 Esto se confirma al nivel micro (ver por ejemplo, Rudel 1993; Pichón 1997 y Thapa et al. 1996).

17 Por supuesto, lo mismo no es cierto para el otro componente considerado en esta sección, los subsidios energéticos, los cuales fueron gradualmente reducidos en el transcurso de los años ochenta y noventa, y así, tuvieron un impacto completamente reversible.

18 Un modelo teórico de la “enfermedad holandesa” con una movilidad multifactorial entre sectores puede verse en V. Long, en Siebert (1984).

salario mínimo rural oficial se mantuvo casi constante desde 1971 hasta 1979, tanto en la Costa como en la Sierra, pero para 1980 subió entre 40 y 50%. Lo mismo se aplica a los salarios mínimos urbanos (Commander y Peek 1986: 92). Las ganancias reales en el sector manufacturero siguieron una tendencia similar. La tasa subió aun más para 1982 y sobrevivió la crisis de los años ochenta con una reducción menor al 10% (Banco Mundial 1992: 232- 233).

¿Qué significa esto para la deforestación? Cabe anotar que los impactos son múltiples, habida cuenta del cruce de las relaciones tierra, capital y trabajo en los diferentes sectores de la economía. Tal vez aquí baste con decir que, en el sentido más directo, la tala de bosques y la conversión son ambas actividades trabajo-intensivas. En consecuencia, un salario rural real relativamente elevado, tenderá a desalentar parcialmente la tala de bosques en términos de un mayor costo de la mano de obra contratada y/o un mayor costo de oportunidad de trabajo familiar, comparado con las oportunidades de trabajo fuera de las fincas.

En segundo lugar, el gobierno ecuatoriano siguió una política monetaria expansionista en los años setenta, al permitir que las rentas petroleras y los ingresos de los préstamos externos se monetizaran. Esto, junto con la creciente inflación y las controladas tasas de interés nominal, creó tasas de interés real negativas que desalentaron el ahorro interno. No está claro el impacto que pudo tener esto en la tala de bosques. Southgate y Whitaker (1992) argumentan que el crédito se limitó a los intereses urbanos y no llegó a los productores rurales, quienes se hallaron, de este modo, menos motivados en invertir en la agricultura a largo plazo, y optaron por estrategias miopes de degradación del suelo. Sin embargo, los contados ingresos petroleros que se pusieron a disposición de los créditos rurales subsidiados fueron, de hecho, significativos como un instrumento explícito para reciclar los excedentes petroleros hacia el sector privado (Vos 1989: 219). Si aceptamos la premisa de que los productores rurales se beneficiaron del crédito subsidiado, entonces todavía queda la pregunta de cómo se utilizaron realmente estos fondos. Algo se utilizó, al menos, para la compra de ganado, en lugar de invertirlo en el mejoramiento del suelo. Esto contribuyó a las condiciones favorables de auge para el sector ganadero, especialmente en la Sierra: creció en un 4.6% anual de 1965 a 1981, mientras que las tasas bajaron, de hecho, al 1.9% en el período postauge entre 1981 y 1989 (Southgate y Whitaker 1992: 40). Habida cuenta del carácter de uso extensivo del suelo en la ganadería, se agravó la tala de bosques, especialmente en las tierras altas (ver Tabla 1).

En suma, los efectos de los factores mercado y remuneración tienden a ser bastante complejos y deberían analizarse preferentemente en modelos amplios de la macroeconomía que permitan una especificación y cuantificación de las pérdidas sectoriales. En todo caso, sobre la base de lo que se puede deducir de los hechos vistos aquí, los efectos provenientes de los mercados de factores de producción parecerían no ser altamente decisivos en la relación entre la “enfermedad holandesa” y la deforestación.

### Financiamiento institucional

A menudo se argumenta que el nexo entre la escasez de divisas, los programas de ajuste estructural y la modernización del Estado tiende a incrementar la deforestación a través de severos recortes en el presupuesto y en el personal forestal de las agencias de parques nacionales, limitando así su habilidad para hacer cumplir las leyes forestales en la práctica<sup>19</sup>. En consecuencia, durante un auge de divisas que se acumulan en el sector público puede esperarse lo contrario: si los presupuestos para la administración forestal se benefician del auge, su capacidad de implementación debería aumentar, y ayudar así a prevenir la degradación ilegal de los bosques y la conversión.

En Ecuador, este efecto estuvo en funcionamiento cuando, durante la bonanza petrolera, se pusieron a disposición fondos adicionales para la administración forestal. Como uno de los logros resultantes, los años setenta fueron la década en se planearon y crearon la mayoría de los parques nacionales, proceso que culmina en 1981, con la creación del Sistema Nacional de Áreas Protegidas. Para 1995, éste incluía 18 áreas protegidas, que corresponden a un impresionante 11% de la extensión total del país (Figueroa 1995: 223).

Sin embargo, existen dos razones para cuestionar la efectividad general del aumento en el financiamiento para el sector público ecuatoriano para frenar la deforestación. Por una parte, las estructuras institucionales, burocráticas y centralistas, han dificultado que la agencia forestal logre los resultados deseados en el sector, especialmente en áreas nuevas como la conservación de la naturaleza: los cambios políticos varias veces han causado el cierre de la agencia forestal y la creación de una nueva institución. Con el debido respeto que se mere-

19 Sunderlin y Rodríguez (1996), por ejemplo, para el caso de Olancho, Honduras.

cen los genuinos esfuerzos de muchos funcionarios de las distintas agencias públicas, se puede sugerir que las ONG locales, impulsadas por los fondos y la asistencia internacionales, han sido los agentes más proactivos y consecuentes en la conservación de los bosques del Ecuador durante las últimas dos décadas<sup>20</sup>.

Por otra parte, para determinar los impactos generales de las instituciones públicas ecuatorianas en la deforestación, no se debería examinar el efecto del auge (o escasez) en el presupuesto de una sola agencia gubernamental. Una buena parte de los ingresos del auge fue distribuida a través del gasto público; pero desde 1972, estas rentas petroleras se distribuyeron a las instituciones según proporciones fijadas de acuerdo a la ley (Abril-Ojeda 1991: 167). El dinero que ingresó para la conservación y administración de los bosques no pudo igualar al financiamiento disponible para las agencias de desarrollo, como el IERAC, el Banco Nacional de Fomento (BNF) o el Centro de Recuperación Económica de Azuay, Cañar y Morona-Santiago (CREA).

La agenda de estas agencias estaba, en la mayoría de los casos, en directa oposición con los objetivos de manejo forestal sustentable. El IERAC, la agencia de tenencia de la tierra, siguió el concepto tradicional de "llevar a la gente sin tierra a la tierra sin gente", estableciendo la tala forestal como prerrequisito para la concesión de los títulos de propiedad. Sólo entre 1974 y 1985 los ingresos petroleros triplicaron el presupuesto del IERAC. El BNF concedió en la Sierra créditos subsidiados casi exclusivamente para la ganadería, el tipo de uso que más malgasta el factor tierra. El CREA, una institución regional de desarrollo del sur del Ecuador, vio como objetivo relacionar el área industrial serrana de Cuenca con la parte sur de la región amazónica, promoviendo posteriormente así, el desarrollo de infraestructuras y la producción agrícola en dicha región. Rudel (1993: 56-57) describe cómo, en este sentido, la bonanza petrolera produjo una situación altamente excepcional, dado que las agencias gubernamentales generalmente no tenían fondos suficientes para la asistencia a los colonos.

En términos metodológicos, estos ejemplos indican que sería adecuado analizar, primero, las estrategias gubernamentales de desarrollo de manera holística, y luego considerar las limitaciones u opciones presupuestarias que las condiciones de financiamiento externo (auge o escasez) y las crisis económicas establecen sobre este tipo de estrategias: los impactos parciales del auge para fortalecer las

20 Un estudio de caso sobre la principal ONG, Fundación Natura, su financiamiento internacional, y su progresiva importancia en la toma de decisiones ambientales en Ecuador, se puede ver en Meyer (1993).

instituciones de manejo forestal pueden ser forzosamente ensombrecidos por mayores inyecciones financieras en las instituciones de desarrollo, que se contraponen directamente a los objetivos de conservación forestal. A menos que todas las estrategias importantes del sector público sean evaluadas conjuntamente, la situación puede llevar fácilmente a interpretaciones incorrectas.

### **Bonanza petrolera y deforestación: una complejidad de resultados**

En resumen, desde 1974 hasta 1982, Ecuador gozó de una bonanza de divisas provenientes de las exportaciones de petróleo y de los préstamos externos. El auge tuvo tanto elementos transitorios (préstamos, elevación del precio del petróleo) como permanentes (aumento de la producción de petróleo). Comparado con los auges anteriores de banano y cacao (Wunder 2000: capítulo 4), éste tuvo un mayor impacto económico y los ingresos llegaron al Estado antes que a los exportadores privados, y resaltaron el rol crucial de la distribución de las ganancias y de las políticas internas. En términos macroeconómicos, esto condujo a una década de rápido crecimiento económico y causó la esperada apreciación real de la moneda. Paralelamente, el paquete de políticas enfatizó en la integración nacional a través de la expansión de infraestructura y una distribución balanceada de los subsidios hacia el sector privado. Esta combinación significó que los impactos sectoriales fueran menos sesgados que en la mayoría de los otros países petroleros.

Así como algunos analistas suponen que el servicio de la deuda, las políticas de ajuste estructural y la escasez de divisas causan una deforestación adicional, un auge de divisas debería reducir la deforestación de manera simétrica, principalmente porque alivia los índices de pobreza y reduce los incentivos para la expansión del uso del suelo para la obtención de productos primarios. Sin embargo, el impacto de la “enfermedad holandesa” en la deforestación en Ecuador probó ser considerablemente diferente al del modelo; de hecho, se observó el resultado contrario. Los datos sobre la deforestación y el uso de suelo -aun cuando las fuentes no son contundentes- muestran que la deforestación se aceleró durante los años setenta y los comienzos de los ochenta, en comparación con los períodos anteriores y posteriores (Wunder 2000: capítulo 4). Para entender esta aparente paradoja, es necesario revisar los numerosos y complejos efectos económicos parciales del auge y comparar sus res-















pectivos indicadores de deforestación y su fuerza.

La tabla 2 muestra un resumen de diez diferentes impactos del auge sobre los bosques. Las cinco áreas sombreadas representan las repercusiones que reducen la deforestación; las otras tienden a acelerar la pérdida de bosques. Los impactos de la deforestación son presentados según su probable intensidad (última columna), lo cual depende de la combinación de la intensidad del impacto económico (columna 3) y el grado en el cual este factor está relacionado con la deforestación (columna 5). Los impactos económicos también pueden ser clasificados en tres categorías (columna 1): el efecto de “movilidad de recursos” (MR) al sector petrolero para generar ingresos por las exportaciones, el “gasto propiciado por políticas” (GP) en diferentes ítems del presupuesto (carreteras, subsidios, agencias gubernamentales) y la “respuesta del mercado” (ME) al auge (precios sectoriales y competitividad, migración y absorción laboral, remuneración de los factores de producción).

Una mirada rápida a la última columna de la Tabla 2, en la página siguiente, explica la paradoja del escenario de deforestación acumulativa. Sólo un impacto parcial (la urbanización) tuvo un fuerte impacto de reducción, mientras que otro (la reducción de la competitividad agrícola) tuvo un efecto intermedio. Los otros fueron o muy débiles (los presupuestos de las agencias forestales, los sueldos rurales más altos) o cercanos a cero (extracción de madera). Esto se compara con dos fuertes impactos del auge en la deforestación (construcción de carreteras, expansión del sector petrolero en el Oriente), dos intermedios (presupuestos para el desarrollo, cambio en la demanda de alimentos) y uno débil (los créditos agrícolas). Dos de los impactos del auge en la deforestación, la rápida expansión de la construcción de carreteras y la creciente demanda de productos ganaderos, aceleraron procesos de cambio estructural que no fueron revertidos después del auge. Estas asimetrías y retrasos pueden ayudar a explicar porqué los índices de deforestación en Ecuador permanecieron altos durante el período de postauge en los ochenta.

Existen dos conclusiones generales que pueden resultar interesantes, más allá del análisis del caso ecuatoriano. Primera, la estructura sectorial específica, la naturaleza de los sectores transables versus los no transables en una economía en en vía de desarrollo y, especialmente, las estrategias nacionales de desarrollo y los paquetes de políticas que acompañan al ambiente macroeconómico externo, pueden llegar al punto en que determinen, por sí solos, que un auge frene o acelere la deforestación. Esto concuerda con los resultados de

Tabla 2  
Efectos de la “enfermedad holandesa” sobre la deforestación ecuatoriana: un análisis general

Impactos económicos y productivos			Relación con la deforestación		Impacto en la deforestación	
No	Tipo	Intesidad	Tipo	Vínculo	Tipo	Intensidad
1 GP	Construcción de nuevas carreteras (y subsidios al transporte)	Fuerte ••	Promoción de asentamientos y producción agrícola	Muy estrecho 	Apertura de la frontera agrícola	Muy fuerte, duradero 
2 ME	Mayor creación de empleo urbano (Industria y Servicios)	Fuerte ••	Menor migración hacia la frontera agrícola	Estrecho 	Menor conversión de bosques	Fuerte 
3 MR	Expansión del sector petrolero en el Oriente	Fuerte ••	Tala directa (carreteras y madera) e indirecta (asentamientos)	Estrecho 	Coincide en parte con el impacto 1	Fuerte, regional 
4 ME	Pérdida de la competitividad agrícola	Medio •	Reducción de la expansión de cultivos y expansión de pastizales	Estrecho 	Menor conversión de bosques	Medio 
5 GP	Crecientes presupuestos para las agencias de desarrollo	Fuerte ••	Apoyo a los esfuerzos colonizadores	Medio 	Creciente ocupación de tierras boscosas	Medio 
6 ME	Mayores ingresos urbanos y cambio de la demanda de alimentos	Fuerte, pero gradual ••	Expansión particularmente de la cría de ganado	Medio 	Conversión de bosques a pastizales	Medio con rezagos 
7 GP	Crecientes presupuestos para las agencias forestales	Medio •	Aumento del control forestal y del manejo en el campo	Débil 	Menor degradación y conversión de bosques	Débil 

Impactos económicos y productivos			Relación con la deforestación		Impacto en la deforestación	
No	Tipo	Intensidad	Tipo	Vínculo	Tipo	Intensidad
8 ME	Mayores salarios rurales reales	Débil o	Hace conversión de bosques más costosa	Débil  →	Reduce la conversión de bosques	Débil  ▽
9 GP ME	Créditos baratos y subsidiados	Medio o	Promueve la inversión ganadera, etc.	Débil, (controversial) ⇨	Aumenta la conversión de bosques	Débil  △
10 ME	Pérdida de las exportaciones madereras	Insignificante o	Menor degradación (directa)	Controversial	Menor degradación	Insignificante o

Nota: Las áreas sombreadas indican los impactos que se esperan, bajo la consideración de que los otros factores permanezcan iguales (*ceteris paribus*), reduzcan la deforestación, las no sombreadas, *viceversa*. MR= efecto de movilidad de recursos, GP= efecto del "gasto propiciado por política", ME= efecto de mercado.

estudios comparativos de caso previos. Segundo, las "sencillas" deducciones de la macroeconomía sobre la deforestación que se encuentran a menudo en la literatura conservacionista pueden, en realidad, llevar a falsas conclusiones. Las causas macroeconómicas ciertamente están presentes, pero son altamente complejas, tienen efectos contrapuestos y necesitan ser analizadas con extremo cuidado. Los estudios de caso en Wunder (2000: capítulos 6-8) demostrarán que los cambios macroeconómicos también sentaron las bases para el proceso de deforestación en zonas seleccionadas de la Sierra ecuatoriana.



## Bibliografía

- Abril-Ojeda, G. (1991). "Export booms and development in Ecuador". En M. Blomström y P. Meller, eds. *Diverging paths: comparing a century of Scandinavian and Latin American economic development*. Baltimore and London, John Hopkins University Press.
- Banco Mundial (1992). *World Tables 1992*. London/Baltimore, John Hopkins University Press.
- (1997). *World Development Report 1997*. Washington D.C., Oxford University Press.
- Benalcázar, R. R. (1989). *Análisis del desarrollo económico del Ecuador*. Quito, Banco Central del Ecuador.
- Brown, L. A. y R. Sierra (1994). "Frontier migration as a multi-stage phenomenon reflecting the interplay of macroforces and local conditions: The Ecuador Amazon". *The Journal of the RSAI* 73, 3: 267-88, Regional Science Association International.
- Casagrande, J. B., S.I. Thompson y P.D. Young (1964). "Colonization as a research frontier: the Ecuadorian case". En R. A. Manners, ed., *Process and pattern in culture: essays in honor of Julian H. Steward*. Chicago, Aldine.
- Commander, S. y P. Peek (1986). "Oil exports, agrarian change and the rural labour process: the Ecuadorian Sierra in the 1970s". *World Development*, no. 1, vol. 14.
- Corden, W. M. y J. P. Neary (1982). "Booming sector and deindustrialisation in a small open economy". *Economic Journal*, vol. 92.
- De Janvry, A., E. Sadoulet y A. Fargeix (1991). "Politically feasible and equitable adjustment: some alternatives for Ecuador". *World Development*, No. 11, Vol. 19.
- El Comercio (1995). *Ganadería: renovarse o morir*. Quito: Martes Económico, 1 de agosto.
- Fardmanesh, M. (1991). "Dutch disease economics and the oil syndrome: an empirical study". *World Development*, no. 6, vol. 19.
- Figueroa, S. (1995). "The Ecuadorian system of protected natural areas". En S. Amend y T. Amend, eds., *National Parks without people? The South-American experience*. Quito, IUCN.
- FLACSO (1994). *Los Andes en cifras*. Quito.

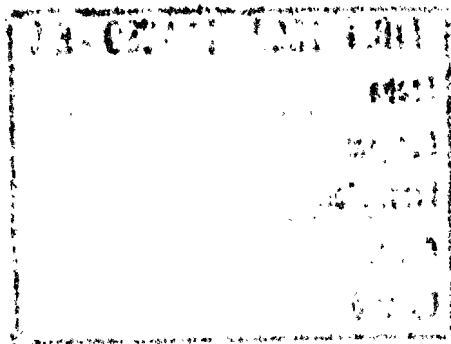
- FMI (1991). *International Financial Statistics Yearbook*. Washington D.C., International Monetary Fund.
- Gelb, A, y asociados (1988). *Oil windfalls: blessing or curse?* Oxford/New York, Oxford University Press/The World Bank.
- \_\_\_\_\_ y J. Marshall-Silva (1988). "Ecuador: windfalls of a new exporter". En A. Gelb y asociados, *Oil windfalls: blessing or curse?* Oxford/New York: Oxford University Press/The World Bank.
- Hicks, J.F. con la colaboración de H.E. Daly, S.H. Davis y M. de Lourdes de Freitas 1990. *Ecuador's Amazon region: development issues and options*, World Bank.
- ITTO e INEFAN (1994). *Estrategia para la industria sostenida de la madera en el Ecuador*, Proyecto PD 137/91, Resumen del informe final. Quito, mayo.
- Kaimowitz, D., G. Thiele y P. Pacheco (1996). "The effects of structural adjustment on deforestation and forest degradation in lowland Bolivia". Bogor, Indonesia CIFOR (versión no publicada).
- Meyer, C.A. (1993). "Environmental NGOs in Ecuador: an economic analysis of institutional change". *The Journal of Developing Areas*, enero.
- Mosley, P. (1991). "Ecuador". En P. Mosley, J. Harrigan y J. Toye, eds., *Aid and power, The World Bank and policy-based lending*, Vol. 2, Case Studies, London, Routledge.
- Neary, J.P. y S. van Wijnbergen (1986). *Natural resources and the macro economy*. Oxford, Basil Blackwell.
- Parks, P.J. y M. Bonifaz (1995). "Non-sustainable use of renewable resources: mangrove deforestation and mariculture in Ecuador". En S. Hanna y M. Munasinghe, eds., *Property rights in a social and ecological context: case studies and design applications*. Washington, Beijer and The World Bank.
- Pichón, F. J. (1997). "Settler households and land-use patterns in the Amazon frontier: farm-level evidence from Ecuador". *World Development*, no. 1, vol. 25.
- Reed, D. (1992). *Structural Adjustment and the environment*. Boulder, CO, WWF International, Westview Press.
- Rosero, J. A. (1992). *Evaluación económica del impacto ambiental del proyecto de desarrollo rural integral Pichincha I*. IDEA, Documento técnico no. 46, Quito.
- Rudel, T. (1993). *Tropical deforestation: small farmers and land clearing in the Ecuadorian Amazon*. New York, Columbia University Press.

- Siebert, H., ed. (1984). *The resource sector in an open economy*. Berlin, Springer Verlag.
- Sierra, R. (1996). *El uso del recurso forestal y la deforestación en el Noroccidente del Ecuador, 1983-1993*. Quito, EcoCiencia.
- Southgate, D., R. Sierra y L. Brown (1991). "The causes of tropical deforestation in Ecuador: a statistical analysis". *World Development*, no.9, vol. 19.
- \_\_\_\_\_ y M. Whitaker 1992. *Development and the environment: one's country policy crisis*. Quito, IDEA, junio.
- SUFOREN (1991). *Diagnóstico: plan de Acción Forestal, 1991-95*. Quito, MAG.
- Sunderlin, W.D. y J.A. Rodríguez (1996). *Cattle, broadleaf forests and the agricultural modernization law of Honduras: the case of Olancho*, CIFOR Occasional Paper no. 7 (E), Bogor: CIFOR, marzo.
- Thapa, K., R. E. Bilsborrow y L. Murphy (1996). "Deforestation, land use and women's agricultural activities in the Ecuadorian Amazon". *World Development*, no. 8, vol. 24.
- UNCTAD (1997). *Handbook of international trade and development statistics, Yearbook 1995*. NY/Geneva.
- Vos, R. (1989). "Ecuador: windfall gains, unbalanced growth and stabilization". En E.V. K. FitzGerald, R. Vos, eds., *Financing economic development: a structural approach to monetary policy*. Aldershot, Gower Publishing Company.
- Wood, H. A. (1972). "Spontaneous agricultural colonization in Ecuador". *Annals of the Association of American Geographers*, vol. 62.
- Wunder, S. (1992). *Dutch Disease Theory and the case of Colombia*. Tesis doctoral (en dos partes), red mimeo no. 23, Copenhagen, Copenhagen University, Institute of Economics.
- \_\_\_\_\_ (1997). *From Dutch Disease to deforestation – a macroeconomic link? A case study from Ecuador*, CDR Working Paper no. 97.6, Copenhagen, Centre for Development Research.
- \_\_\_\_\_ (2000). *The Economics of Deforestation: The Example of Ecuador*. Londres, MacMillan Press.
- WWF y IUCN (1996). *Forests for life: the WWF/IUCN forest policy book*, Godalming, World Wide Fund for Nature International and The World Conservation Union, February.

Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

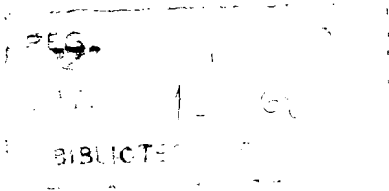
UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR



<b>BIBLIOTECA - FLACSO - E C</b>
Fecha: 19 oct. 2004
Compra:
Proveedor:
Código:
Donación: FLACSO - Ecuador

© De la presente edición:  
FLACSO, Sede Ecuador  
Páez N19-26 y Patria  
Quito – Ecuador  
Telf.: (593-2) 2232029/030  
Fax: (593-2) 2566139  
[www.flacso.org.ec](http://www.flacso.org.ec)

ISBN: 9978-67-089-0  
Coordinación editorial: Alicia Torres  
Cuidado de la edición: Cecilia Ortiz  
Diseño de la portada e interiores: Antonio Mena  
Imprenta: RISPERGRAF C.A.  
Quito, Ecuador, 2004  
1ª. Edición: Septiembre de 2004

# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295

# Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador\*

Douglas Southgate y Morris Whitaker\*\*

La pérdida de los ecosistemas naturales no siempre representa un cambio sin beneficios. Toda la tierra que se ubica entre las montañas Apalaches y el río Mississipi, donde se cultiva gran parte de los productos agropecuarios que se venden en los mercados internacionales, estaba cubierta de árboles y praderas naturales cuando los colonos de extracción europea se aventuraron, por primera vez en la región, hace 200 años. Asimismo, millones de hectáreas localizadas al sur de Brasil, donde ahora se producen café, soya y otros cultivos, quedaron forestadas hasta principios de este siglo. En ambos casos, los cambios en el uso de la tierra han probado ser beneficiosos.

Puede decirse lo mismo de gran parte de la deforestación que ha ocurrido en Ecuador. Hace 150 años, la cuenca del río Guayas estaba cubierta de bosques húmedos tropicales. Aunque las inundaciones estacionales constituyen un problema para algunos agricultores y en las partes altas de la cuenca se presenta erosión, los suelos son fértiles, generalmente, y pueden soportar una agricultura intensiva. La zona es ahora el centro de la producción agrícola en Ecuador (Bromley 1981).

Sin embargo, las fronteras agrícolas ahora penetran muchos lugares del país que no son aptos para la producción agropecuaria, como se documenta en el Capítulo Tres<sup>1</sup>. Es casi seguro que las ganancias que obtienen los finqueros de las tierras marginales son menores que los costos sociales de la deforestación.

\* Artículo tomado de: Douglas Southgate y Morris Whitaker (1999). *Desarrollo y Medio Ambiente: Crisis de Políticas en el Ecuador*. Quito, Fundación Idea.

\*\* D. Southgate es Economista en Recursos Naturales. Ph.D. en Economía Agrícola por la Universidad de Wisconsin. Es Director del Centro para Estudios Internacionales de la Universidad Estatal de Ohio. M Whitaker es Ph.D. en Economía Agrícola por la Universidad de Purdue. Fue profesor y Director del Dpto. Estudios y Programas Internacionales de la Universidad Internacional de Utah.

1 Se refiere al capítulo "La expansión de la frontera agrícola en el Ecuador" desarrollado en la obra fuente de esta reedición.



Estos costos incluyen pérdidas de bienes comerciales y comerciábiles. Por ejemplo, el uso agropecuario de la tierra implica una reducción correspondiente con la producción de madera. Al mismo tiempo, disminuye el abastecimiento de frutas, resinas, plantas medicinales y otros productos no madereros del bosque.

Otros costos sociales de la deforestación no se manifiestan en los mercados. Por ejemplo, la expansión de las fronteras en la sierra ecuatoriana generalmente acelera la erosión de suelos (ver Capítulo Siete<sup>2</sup>). Como lo documentan Southgate y Macke (1989), ese proceso crea costos fuera de la finca, en forma de sedimentación en los reservorios hidroeléctricos, por ejemplo.

Los impactos ambientales no comerciales de la expansión geográfica de la agricultura en los trópicos húmedos han atraído una atención mundial considerable. La destrucción de los bosques primarios conduce a la liberación del carbono a la atmósfera, lo que a su vez, acelera el calentamiento del planeta. Además, la pérdida de los hábitat naturales en áreas húmedas, próximas a la línea ecuatorial, reduce la diversidad biológica.

Este artículo contiene un análisis rudimentario de los costos y beneficios de la deforestación tropical en Ecuador. Se estiman los sacrificios en la producción de madera comercial así como el desabastecimiento de productos no madereros, y se evalúan algunos impactos ambientales no comerciales. Luego, estos costos son comparados con los beneficios asociados con la expansión geográfica de la agricultura y la ganadería al costo de pérdidas en los bosques tropicales.

## La deforestación tropical y la pérdida de productos comerciales

Una escasa literatura, que va en aumento, enfoca los diversos costos de la deforestación tropical. En un estudio de contabilidad de los recursos naturales (*natural resource accounting*), Repetto et al. (1989) han estimado el agotamiento de los recursos que acompaña la producción maderera en Indonesia. El valor de los bosques tropicales como fuente de productos no madereros ha sido investigado por Peters et al. (1989). También existe una base de datos para el análisis económico de la producción maderera comercial en Ecuador.

2 Se refiere al capítulo "La degradación de tierras agrícolas", desarrollado en la obra fuente de esta reedición

Si nos referimos a este material, es posible evaluar los productos comerciales que se pierden cuando los colonos agrícolas se asientan en los bosques húmedos tropicales del país. En esta sección se describen, en orden, las reducciones en la producción maderera, la disminución del abastecimiento de productos no madereros y la pérdida de los recursos madereros.

### *Reducción de la producción de madera*

Es evidente que dedicar una parcela a fines agropecuarios implica preceder a la posibilidad de poseer una plantación comercial de árboles en la misma parcela. Los ingresos que podrían obtenerse al producir madera representan, por lo tanto, un costo de oportunidad del uso agropecuario del recurso suelo.

En el noroccidente de Ecuador, en donde se están desmontando rápidamente áreas perfectamente aptas para el uso forestal, la información sobre los costos y los rendimientos de dos especies comerciales, laurel (*Cordia alliodora*) y pachaco (*Schizolobium parahyba*), proporciona una base para estimar las rentas netas que anualmente obtiene quien siembra, maneja, y cosecha árboles. Esas rentas netas han sido estimadas para varios casos con respecto a las tasas reales de interés, a los precios de la madera en pie, y a los salarios.

Cuando los salarios son altos y el valor de la madera es bajo, las ganancias anuales netas para la rotación del pachaco son:

US\$ Ha/año	Tasa dcto. real
70	5%
40	7.5%
10	10%

Si se mantiene cada uno de estos ingresos anuales durante veinte años, el valor presente es el siguiente:

US\$ Ha/año	Tasa dcto. real
875	5%
400	7.5%
85	10%

*Pérdida de productos no maderables*

No considerada hasta hace poco tiempo, la extracción de frutas, látex y otros productos de los bosques húmedos tropicales en América Latina ha atraído mucho la atención en los últimos años. Uno de los primeros estudios económicos de esta actividad fue llevado a cabo por Peters et al. (1989).

El procedimiento utilizado para calcular los ingresos "extractivos" consistió en: multiplicar el rendimiento sostenible máximo de varios productos de una pequeña parcela cerca de Iquitos, Perú por los precios locales que tenían esos mismos productos, y luego sustraer los costos de la cosecha. El cálculo resultante fue de un poco más de US\$ 400 por hectárea.

De ser válido, este resultado sugiere que la cobertura arbórea puede ser conservada y que el bienestar económico de los habitantes de los bosques puede mejorar al establecer reservas extractivas (para usar el término que se está aplicando para definir los bosques primarios usados exclusivamente como una fuente de productos no madereros). Por ejemplo, el colono típico en el trópico ecuatoriano tiene un predio de 40 a 50 hectáreas. Si se multiplica esa superficie por US\$ 400 por hectárea se obtiene un rendimiento anual de US\$ 16.000 a US\$ 20.000, lo que es equivalente al PIB per cápita de los países más ricos del mundo.

Desafortunadamente, para el bien de las estrategias de conservación de los bosques tropicales que se basan en el establecimiento general de reservas extractivas, el estudio dirigido por Peters et al. (1989) presenta serios defectos. Una crítica a su trabajo tiene que ver con una verdad elemental en la economía: la relación inversa entre la producción y el precio recibido por ella. Si hay una gran expansión de las reservas extractivas en la Amazonía, por ejemplo, los precios de los productos no madereros están destinados a caer, lo que disminuirá los ingresos netos anuales por hectárea.

Aún a precios actuales (los cuales son generalmente más bajos que aquellos que predominan en Iquitos, Perú), las reservas extractivas no producen tanto dinero como Peters et al. (1989) indican. En su crítica, Browder (1992) señala que los niveles de vida de los extractores en la Amazonía brasileña son bajos, aún comparados con los niveles regionales<sup>3</sup>.

3 El mismo investigador también enfatiza en que las reservas extractivas son una base poco adecuada para la estrategia de conservación de bosques, ya que establecerlas tendría poca influencia en el comportamiento de agricultores y ganaderos quienes son, por supuesto, los responsables de la mayor parte de la deforestación.

En este análisis de los costos de oportunidad asociados con la colonización agrícola, se supone que las ganancias extractivas son del 5% de lo que estiman Peters et al. (1989): US\$ 20 por hectárea por año. Esto significa que una reserva de 50 hectáreas produciría un ingreso anual de US\$ 1.000, cifra que representa casi el doble del salario mínimo vital en la zona rural en Ecuador.

Si el desmonte de la tierra interrumpe completamente la recolección de productos no madereros durante veinte años, entonces el valor presente del ingreso extractivo perdido es de:

US\$ Ha/año	Tasa dcto. real
250	5%
205	7.5%
170	10%

### *Agotamiento de los recursos forestales*

Aparte de sacrificar el suministro futuro de madera y otros productos forestales, en la actualidad la deforestación implica los costos del agotamiento de recursos existentes. La contabilidad de los recursos naturales (CRN) indica la magnitud de este impacto.

Tal como lo practican los economistas que desarrollaron la metodología, los estudios de CRN respecto a la pérdida de bosques involucran la multiplicación de los cambios en los inventarios de madera en pie por los valores del mismo recurso (Repetto et al. 1989). En las áreas húmedas del litoral ecuatoriano (específicamente en la provincia de Esmeraldas y en la parte noroccidental de Pichincha), los mercados madereros y la infraestructura de transporte están relativamente bien desarrollados. Como resultado, la porción de biomasa que se puede clasificar como madera comercial es bastante alta. En contraste, las fronteras agrícolas en la Amazonía son más remotas, lo que implica que una menor porción de la madera encontrada en terrenos invadidos por los colonos pueda comercializarse. Pero la relación entre la biomasa con la superficie de la tierra es alta en la Amazonía ecuatoriana. Por todas las tierras bajas y húmedas del Ecuador, los inventarios de la madera comercial generalmente exceden los 60 metros cúbicos por hectárea (Cuadro 1).

Estos recursos comprenden diversas especies, por cada una de las cuales se cobra un precio diferente. Los valores en pie de pachaco y laurel generalmente fluctúan entre US\$ 10 y US\$ 20 por metro cúbico (Montenegro 1987a y 1987b). Los precios de las maderas finas duras, como el guayacán (*Tabebuia cbrisantha*) son más altos.

Al multiplicar 60 metros cúbicos por hectárea por US\$ 10 por metro cúbico, se obtiene una estimación conservadora de la pérdida de recursos madereros asociada con la conversión de bosques tropicales en tierras agrícolas y pastos:

$$\begin{aligned} & \text{US\$ 10 por metro cúbico} \times 60 \text{ metros cúbicos por hectárea} \\ & = \text{US\$600 por hectárea.} \end{aligned}$$

En un análisis económico completo sobre la deforestación, deberían tomarse en cuenta las ganancias que obtienen los colonos agrícolas, las compañías madereras, los consumidores y otros agentes como resultado de la cosecha de recursos forestales. Tal análisis no se presenta aquí; sin embargo, es importante indicar que los pagos recibidos por los colonos suman una pequeña porción de los costos asociados con reducciones en los inventarios forestales. Un comprador de una empresa maderera que opera en Esmeraldas informa que el precio promedio ofrecido en 1991 era de 7.000 sucres por árbol, apenas equivalentes a US\$ 2.50 por metro cúbico, pues cada árbol contenía un poco menos de 3 metros cúbicos de madera aprovechable. Los colonos asentados en lugares más remotos del litoral del norte señalan haber recibido menos de US\$ 1.00 por árbol.

Los altos costos de extracción son la principal explicación de las grandes brechas entre los valores de madera en pie en zonas de frontera y los precios internacionales. Las empresas madereras frecuentemente tienen que construir sus propios caminos de acceso a la mayoría de los lugares de extracción, a un gasto considerable; además, las diferencias de precios tienen que ver con la ineficiencia. Por ejemplo, los funcionarios de la Subsecretaría Forestal y de Recursos Naturales -SUFORN- consideran que las pérdidas de las cosechas alcanzan por lo menos el 25%, y que un cuarto adicional de la madera vendida por los habitantes de la selva se estropea en el camino hacia los mercados.

Cuadro 1 Inventarios madereros en Ecuador tropical en 1984		
Provincia	Área forestada Ha	Madera comercial m <sup>3</sup> /Ha
Esmeraldas	1'060.000	66
NO Pichincha	210.000	71
Napo y Sucumbíos	2'500.000	64
Pastaza	3'250.000	89
Morona Santiago	750.000	80
Zamora Chinchipe	300.000	117
Fuente: SUFOREN (1991), p.43		

### Costos ambientales de la deforestación tropical

Las pérdidas de la madera y de otros bienes comerciales, representan solamente una porción de los costos de la deforestación. Conforme se pierde la cobertura arbórea, se reduce la diversidad biológica y el clima se ve afectado. También se acelera la erosión del suelo y se altera la hidrología de las cuencas hidrográficas. Además, hay que tomar en cuenta los impactos adversos que sufren los habitantes de los bosques.

Ninguna transacción comercial corresponde directamente a estos impactos, lo que significa que es difícil poner en ellos valores económicos. Esto crea incertidumbre, lo cual tiene en sí un costo social. Por ejemplo, no sabemos cuántas especies se están extinguiendo a causa de la deforestación. Tampoco podríamos decir con seguridad, qué usos se darían a esas mismas especies en el futuro. En estas circunstancias, mucha gente pagaría algo para "mantener abiertas nuestras opciones".

No intentamos aquí evaluar todos los costos ambientales de la deforestación tropical, solamente discutimos el tema de la diversidad biológica y proporcionamos estimaciones simples sobre los daños producidos por el calentamiento de la Tierra.

### *Pérdidas de flora y fauna*

Las reducciones en la diversidad biológica desafían a la evaluación económica. Por una parte, los biólogos pueden proporcionar solamente una idea aproximada de los enlaces entre la destrucción del hábitat y la extinción de las especies. Los estudios de la biogeografía de islas (MacArthur y Wilson 1967; Wilson 1988) sugieren que la relación entre el número de especies y la superficie del hábitat se puede expresar de manera general, así:

$$\text{Número de especies} = \text{constante} \times (\text{área del hábitat})^{0.25}.$$

Como lo señalan Schneider et al. (1991) en su análisis de la deforestación en la Amazonía brasileña, esta fórmula implica que la pérdida del porcentaje X de un hábitat, ocasiona generalmente la declinación en mucho menos del porcentaje X del número de especies presentes en el mismo hábitat. Sería interesante aplicar la metodología de la biogeografía de islas al problema de la destrucción de los bosques secos tropicales de la costa ecuatoriana, donde el endemismo de las especies es alto. Desgraciadamente, la simple relación matemática presentada anteriormente sería difícil de aplicar en un análisis de la extinción de especies provocada por la pérdida de los bosques húmedos del país. La razón es que ni el litoral norte ni el Oriente comprenden ecosistemas autocontenidos, completamente distintos. Los bosques del noroccidente son similares al Chocó colombiano, al otro lado de la frontera internacional, y la Amazonía ecuatoriana es parte del *hot spot* que constituyen todas las tierras altas de la Amazonía occidental, que se extiende hacia Colombia y Perú (Myers 1988). De manera más general, esta región es parte de los bosques húmedos tropicales amazónicos que se extienden hacia el este en el continente sudamericano.

Aún si se dispusiera de documentación sobre la pérdida de flora y fauna relacionada específicamente con la deforestación tropical en Ecuador, atribuir valores monetarios a la disminución de la diversidad biológica todavía sería difícil. Pearce (1991) afirma, con cierta razón, que para las personas en Norteamérica, Europa Occidental, y otras partes ricas del mundo el tan solo saber que no se está llevando a la extinción a las plantas y animales amenazados implica ya una utilidad. Sugiere que podrían contribuir con US\$ 8 o más por persona para detener la pérdida de los hábitats ricos en especies de la cuenca

amazónica. Esta es, sin duda, una forma muy ruda de medir el “valor de existencia” de los bosques tropicales y de la flora y la fauna que los habitan.

Considerando un aspecto distinto del tema de la preservación de la biodiversidad, Schneider et al. (1991) sostienen que las especies amenazadas deberían ser valorizadas por la “información” que contienen. Tal evaluación requiere que los usos presentes y futuros que los científicos podrían dar a las especies en la investigación biotecnológica o de otro tipo, sean investigados. Puesto que la destrucción de la información genética implica intercambios intertemporales, los valores de la flora y la fauna también dependen de las tasas de interés real. Desafortunadamente, no existe una evaluación satisfactoria de los bosques tropicales como fuentes de materia prima genética para la investigación y el desarrollo.

### *El efecto invernadero*

En comparación con la evaluación de la diversidad biológica reducida, el análisis económico de la contribución de los bosques tropicales a la regulación climática es más manejable. Nordhaus (1990) ha efectuado una revisión de la literatura sobre los efectos del calentamiento de la Tierra sobre la actividad económica mundial. Entre otros impactos que él ha investigado consta la elevación del nivel del mar así como los costos (y beneficios) de las temperaturas más altas y los cambios en la precipitación. Concluye que el valor presente de los daños asociados con la liberación de una tonelada de carbono en la atmósfera está entre US\$ 3 y US\$ 13.

Pearce (1991) ha usado la cifra mayor en la evaluación del efecto invernadero asociado con la deforestación tropical y otros factores. Nordhaus (1990) llegó a esa cifra con la aplicación de una tasa de interés real inferior a la del mercado con el análisis el cambio futuro del clima. Al multiplicar US\$ 13 por tonelada por una estimación un poco conservadora sobre la emisión de carbono causada por la deforestación (100 toneladas por hectárea), Pearce (1991) concluye que el costo ambiental ocasionado por la pérdida de bosques tropicales es:

$$\begin{aligned} & \text{US\$ 13 por tonelada} \times 100 \text{ toneladas por hectárea} \\ & = \text{US\$1.300 por hectárea.} \end{aligned}$$



En un estudio similar Schneider et al. (1991) aplican la que Nordhaus (1990) denomina “una cifra intermedia ilustrativa” de US\$ 5 por tonelada, que se calculó utilizando tasas del descuento de mercado, para dar un valor monetario al carbono que escapa hacia la atmósfera. Ellos también emplean estimaciones del carbono liberado de tierras deforestadas originalmente, publicadas por Fearnside (1987): 120 toneladas por hectárea. El cálculo resultante global es:

US\$ 5 por tonelada x 120 toneladas por hectárea = US\$ 600 por hectárea.

La deforestación en Ecuador puede tener menos impacto en el clima mundial de lo que sugiere el análisis de Schneider et al. (1991). A diferencia de lo que tiende a ocurrir en Brasil, el desmonte de las tierras en la Amazonía, por ejemplo, no se efectúa quemando la vegetación (principalmente porque las condiciones son generalmente demasiado húmedas). Al reconocer esto, suponemos que los daños del calentamiento global con la deforestación en Ecuador pueden ser tan solo de US\$ 300 por hectárea.

### *Costos y beneficios de la deforestación tropical*

Como se informa en este artículo, la deforestación tropical crea varios impactos económicos. Si no se puede revertir la conversión del uso de la tierra por veinte años, hay un sacrificio en ingresos forestales de US\$ 85 a US\$ 875 por hectárea. Al no utilizar los bosques como fuentes de alimento, de plantas medicinales, y de otros “productos menores,” se incurre en pérdidas de US\$ 170 a US\$ 250 por hectárea. Además, se pierde la madera en pie, aunque se debe reconocer que los costos asociados con el agotamiento de los recursos forestales se compensan parcialmente con el ingreso generado por la cosecha, el transporte y el procesamiento de la madera (por esta razón, la pérdida de este recurso no se considera en el análisis efectuado en esta sección).

Además de ser impresionantes por su propio derecho, los costos son importantes con relación a los beneficios de la deforestación. Estos beneficios consisten en ingresos agropecuarios que raramente exceden los US\$ 40 por hectárea por año, en el noroccidente, y en el oriente de Ecuador (Southgate et al. 1992). Al suponer, con optimismo, que el nivel de ingreso puede ser sostenido por veinte años sin perjudicar los recursos del suelo, entonces el valor

presente de los beneficios actuales y futuros del desmonte de tierras es:

US\$ Ha/año	Tasa dcto. real
500	5%
410	7.5%
340	10%

Al multiplicar estos valores actuales por la estimación de la tasa de deforestación proporcionada hace unos años por los funcionarios de la SUFOREN (200.000 hectáreas por año), se obtienen los cálculos de los beneficios agropecuarios del desmonte de tierras en Ecuador (primera columna del cuadro 2). A una tasa de interés real del 10%, esas ganancias exceden los ingresos generados por las plantaciones de árboles (segunda columna del cuadro 2), que representan los costos de oportunidad de la deforestación, y si los bosques no pueden ser usados simultáneamente para reserva extractiva. A una tasa de 7,5%, los beneficios agropecuarios y el sacrificio en ingresos forestales son casi iguales, lo que significa que no existe ninguna compensación por los costos ambientales. La parte comercial de los costos de oportunidad de la deforestación no es compensada a una tasa de interés inferior ni a una tasa de descuento alta; la diferencia entre los ingresos agropecuarios y forestales excede los daños de calentamiento global, que son de por lo menos US\$ 60 millones. En resumen, los costos de la deforestación son mayores que sus beneficios.

Cuadro 2

Costos relacionados con el mercado y beneficios de la deforestación en Ecuador

Tasa de interés real	Beneficios agropecuarios Millones USD	Pérdida en producción forestal Millones USD	Pérdidas en ganancias extractivas Millones USD
5	100	200	50
7,5	82	80	41
10	68	17	34

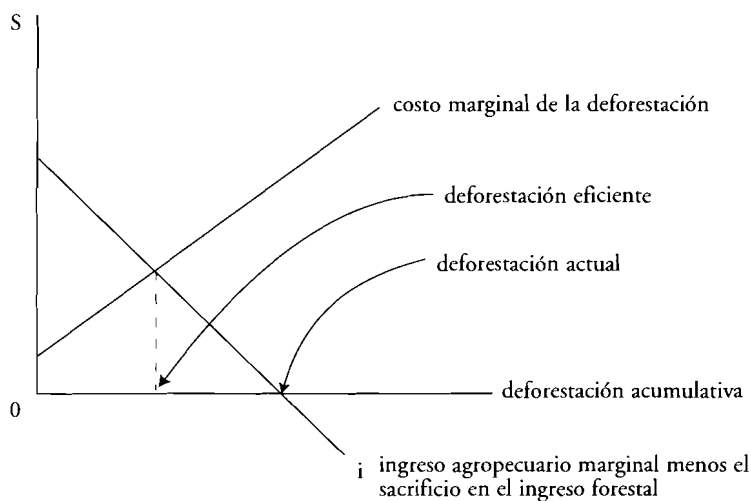
## Resumen y conclusiones

Los economistas que estudian la deforestación tropical tienden a decir que el desafío no está en eliminar completamente la tala de bosques, sino en lograr un eficiente nivel acumulativo de dicha actividad, a fin de permitir la expansión geográfica de la agricultura y ganadería. Dicho nivel se encuentra donde los costos ambientales marginales de la disminuida cobertura forestal se igualan a sus beneficios marginales netos. Esto último comprende el ingreso generado en la tierra recién desmontada. Como lo ilustra la Figura 1, la deforestación acumulativa eficiente es definitivamente positiva, puesto que, como una regla general, los costos ambientales marginales son bajos y los beneficios marginales netos son altos, si se ha deforestado una pequeña superficie.

No obstante, la comparación anterior sobre los costos y beneficios aclara que las recientes pérdidas de los bosques tropicales en Ecuador han manifestado ser ineficientes. Como se demuestra en la Figura 1, la deforestación ha llegado a un punto en el que existe una pequeña diferencia entre el ingreso agropecuario captado por los nuevos colonos y los ingresos potenciales de la forestación comercial. Si los colonos estuvieran obligados a tomar en cuenta los costos ambientales de sus actividades, entonces los patrones de uso de la tierra serían bastante diferentes.

Figura 1

### La deforestación eficiente comparada con la actual



## Bibliografía

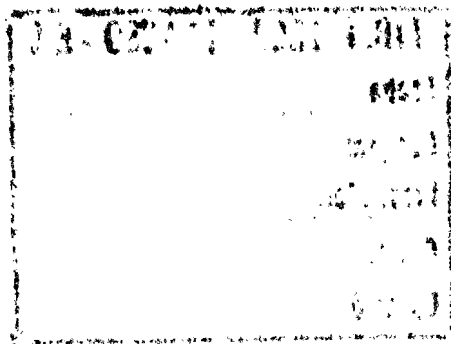
- Bromley, R. (1981). "The Colonization of Humid Tropical Areas in Ecuador". *Singapore Journal of Tropical Geography*, 2:1, p. 15-26.
- Browder, J. (1992). "Social and Economic Constraints on the Development of Market-Oriented Extractive Reserves in Amazon Rain Forests". *Advances in Economic Botany*.
- Fearnside, P. (1987). "Summary of Progress in Quantifying the Potential Contribution of Amazonia Deforestation to the Global Carbon Cycle". En D. Athie, T. Lovejoy, y P. MacArthur, R. y E. Wilson. 1967. *The Theory of Island Biogeography*. Princeton, Princeton University Press.
- MacArthur, R. y E. Wilson. 1967. *The Theory of Island Biogeography*. Princeton, Princeton University Press.
- MacArthur, P.; E. Wilson, D. Athie y T. Lovejoy (1967). *The Theory of Island Biogeography*. Princeton, Princeton University Press.
- Montenegro, F. (1987a). "Plantaciones Forestales Productivas en los Trópicos del Ecuador con Laurel". En I. McCormick, ed. *Análisis Económico de Inversiones en Plantaciones Forestales en Ecuador*. Quito, AIMA.
- \_\_\_\_\_ (1987b). "Plantaciones Forestales Productivas en los Trópicos del Ecuador con Pachaco". En I. McCormick, ed. *Análisis Económico de Inversiones en Plantaciones Forestales en Ecuador*. Quito, AIMA.
- Myers, N. (1988). "Threatened Biotas: Hotspots in Tropical Forests". *Environmentalist*, 8: 1-20.
- Nordhaus, W. (1990). "Economic Approaches to Green house Warming", Conference on Economic Policy Responses to Global Warming, Palazzo, Colonna, Rome. Owens, ed. *Proceedings of the Workshop on Biogeochemistry of Tropical Rainforest: Problems for Research*. Piracicaba, Universidad de Sao Paulo, Centro de Energía Nuclear na Agricultura.
- Pearce, D. (1991). "Deforesting the Amazon: Toward an Economic Solution". *Ecodecision*, 1: 40-49.
- Peters, C., A. Gentry, y R. Mendelsohn (1989). "Valuation of an Amazonian Rainforest". *Nature*, 339: 655-656.
- Repetto, R., W. Magrath, M. Wells, C. Beer, y F. Rossini (1989). *Wasting Assets: natural resources in national income accounts*. Washington, WRI.
- Schneider, R., J. McKenna, C. Cejou, J. Butler, y R. Barrows (1991). "Brazil: An Analysis of Environmental Problems in the Amazon" (Report to Latin America and Caribbean Region), IBRD, Washington.

- Southgate, D. y R. Macke (1989). "The downstream benefits of soil conservation in third world hydroelectric watersheds". *Land Economics*, 65: 38-48.
- \_\_\_\_\_, M. Hanrahan, M. Bonifaz, M. Camacho, M. Carey y L. Chase (1992). "The Economics of agricultural Land Clearing in Northwestern Ecuador". Quito, IDEA.
- SUFOREN (1991). *Diagnóstico: Plan de Acción Forestal, 1991-1995*. Quito, MAG.
- Wilson, E., ed. (1988). *Biodiversity*. Washington, National Academy Press.

Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR

# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295



## **Bibliografía temática**

- Abdo, Gustavo (1992). "El mercado de trabajo en el Ecuador: políticas macroeconómicas alternativas para el manejo de salarios y empleo". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1993). *Alternativas de financiamiento a la pequeña y mediana industria en el Ecuador*. Quito, Instituto de Investigaciones Socio-Económicas y Tecnológicas (INSOTEC).
- \_\_\_\_\_ (1994). "Determinantes del coeficiente de progreso tecnológico". *Cuestiones Económicas*, No.23, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Abril, Galo (1992). "Medidas del 3 de septiembre. ¿Un paquetazo más?". *Ecuador Debate*, No.27, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Acosta, Alberto (1992). "Deuda externa y deterioro ecológico: hacia un suicidio colectivo". En: Eichler, Arturo et al., *Deuda externa, desarrollo y ecología*, Quito, FONDAD.
- \_\_\_\_\_ (1992). "El reto de la energía en las próximas dos décadas". Materiales de Discusión. En: Marchán, Cornelio; Schubert, Alexander, comps., *Ecuador Siglo XXI: estrategia de desarrollo económico y social*, Quito, CONADE, GTZ.
- \_\_\_\_\_ (1992). "Riesgos y alcances de una novelería". *Ecuador Debate*, No.25, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1992). "Sobre el nuevo reajuste económico: La lógica coherencia de una irracionalidad". *Ecuador Debate*, No.27, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1993). "¿El fin de una crisis? Dinámica de la deuda externa". En: Gallardo, Jorge et al., *Deuda externa y renegociación*, Quito, FONDAD, Grupo de Trabajo sobre Deuda Externa y Desarrollo.
- \_\_\_\_\_ (1993). "¿Qué se esconde detrás de la llamada modernización?". *Economía*, No.91, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1993). *Amazonía por la vida: debate ecológico sobre el problema del petróleo en el Ecuador*. Quito, Acción Ecológica.
- \_\_\_\_\_ (1993). "Cinco pasos para un Estado solidario, democrático y eficiente". *Ecuador Debate*, No.28, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1993). *Políticas sociales, desarrollo y compensación social*. Quito, Grupo de Trabajo sobre Deuda Externa y Desarrollo - FONDAD.

- \_\_\_\_\_ (1994). *La deuda eterna: una historia de la deuda externa ecuatoriana*, Colección Ensayo, Quito, Libresa.
- \_\_\_\_\_ (1994). *Los nombres de la deuda - Suretizados, canjeadores y tenedores - estudio introductorio*. Quito, FONDAD: Grupo de Trabajo sobre Deuda Externa y Desarrollo.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Caras y máscaras del ajuste: apuntes para una economía política del ajuste neoliberal". *Ecuador Debate*, No.37, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1996). "Evaluación del enfoque neoliberal: la experiencia ecuatoriana". En: Correa, Rafael, ed., *El reto del desarrollo. ¿Estamos preparados para el futuro?*, Quito, Universidad San Francisco de Quito.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Algunos elementos para repensar el futuro de la economía ecuatoriana". *Economía*, No.96, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "La economía en la constitución: una visión comprometida". *Iconos*, No.3, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1997). "La política del todo o nada: la convertibilidad neoliberal de Bucaram". *Laboratorio de Economía*, No.2, Vol.1, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- \_\_\_\_\_ (1997). "Riesgos y tribulaciones de la globalización". *Cuestiones Económicas*, No.32, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1998). *El Estado como solución: reflexiones desde la economía*. Quito, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Ecuador: un país atrapado en un ajuste tortuoso e interminable". *Economía y Política*, No.5, Cuenca, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (1999). "El tortuoso e interminable ajuste ecuatoriano". *Nueva Sociedad*, No.161, Caracas, Editorial Texto.
- \_\_\_\_\_ (2000). "¿Es posible una transición a una economía post petrolera? Algunos elementos para repensar el desarrollo". En: Martínez, Esperanza, ed., *El Ecuador post-petrolero*, Quito, ILDIS, Acción Ecológica, CIDA, CRIC, HIVOS, ILDIS, Oilwatch.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Ecuador en la trampa de la dolarización: algunas reflexiones desde la economía política". En: *La rebelión del arco iris: testimonios y análisis*, Quito, Fundación José Peralta.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Ecuador: del ajuste tortuoso al ajuste dolarizado". *Ecuador*

*Debate*, No.50, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

\_\_\_\_\_ (2000). "El petróleo en el Ecuador: una evaluación crítica del pasado cuarto de siglo". En: Martínez, Esperanza, ed., *El Ecuador post-petrolero*, Quito, ILDIS, Acción Ecológica, CIDA, CRIC, HIVOS, ILDIS, Oilwatch.

\_\_\_\_\_ (2000). "Falacias en las renegociaciones de la deuda externa ecuatoriana". *Economía y Política*, No.7, Cuenca, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.

\_\_\_\_\_ (2000). "Sobre bancos y banqueros, con sus relevantes servicios al país". *Economía y Política*, No.6, Cuenca, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.

\_\_\_\_\_ (2001). "Dolarización y endeudamiento externo: ¿un matrimonio por interés?". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.

\_\_\_\_\_ (2001). "El falso dilema de la dolarización". *Nueva sociedad*, No.172, Caracas, Editorial Texto.

\_\_\_\_\_ (2002). "En la encrucijada de la globalización: algunas reflexiones desde el ámbito local, nacional y global". *Ecuador Debate*, No.55, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

\_\_\_\_\_ (2002). "Las remesas de los emigrantes y sus efectos en la Economía Ecuatoriana". *Revista*, No.28, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (2002). *Breve historia económica del Ecuador*, Quito, Corporación Editora Nacional.

\_\_\_\_\_ (2003). "Ecuador: Entre la ilusión y la maldición del petróleo". *Ecuador Debate*, No.58. Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

\_\_\_\_\_ (2003). "Seguridad 'Social' para los capitales transnacionales el ALCA y las inversiones extranjeras". *Revista*, No.29, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ et al. (1997). *Identidad nacional y globalización. Serie de estudios sobre globalización*, Quito, ILDIS, IAEN, FLACSO.

\_\_\_\_\_ et al. (1998). *Algunos lineamientos estratégicos frente a una globalización desintegradora: reflexiones para repensar el papel del Estado. Estado y Globalización*, Quito, ILDIS.

- \_\_\_\_\_ comp. (2000). *El desarrollo en la globalización. El reto de América Latina*. Caracas y Quito, Editorial Nueva Sociedad, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ y Juncosa, José, comps. (2000). *Dolarización: informe urgente*. Quito, Abya Yala, ILDIS, UPS.
- \_\_\_\_\_ y Ojeda, Lautaro (1993). *Privatización*. Quito, Centro de Educación Popular.
- \_\_\_\_\_ y Schuldt, Jürgen (1999). "La hora de la reactivación - El mito de la falta de alternativas. Propuesta de estabilidad, ajuste, reactivación y reestructuración de la economía ecuatoriana". *Serie Dialogando con los líderes ecuatorianos del siglo XXI*, No.6, Guayaquil, ESPOL, ESPAE, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ y Schuldt, Jürgen (2000). "¿Dolarización: vacuna para la hiperinflación?". *Ecuador Debate*, No.49, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ y Schuldt, Jürgen (2000). "Algunos elementos para repensar el desarrollo, una lectura para pequeños países". En: Acosta, Alberto, comp., *El desarrollo en la Globalización*, Quito, Nueva Sociedad, ILDIS.
- Acosta, Gastón (1997). "La costumbre, la ley y el cobro de intereses". *Economía y Humanismo*, No.2, Vol.2, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Las empresas y los salarios en la Provincia de Pichincha en 1998". *Economía y Humanismo*, No.10, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- Acosta, Jorge (1994). "Elements for Calculating the Value of Biological Diversity Losses: The Case of Oil Exploitation at Cuyabeno Reserve in the Ecuadorian Amazonian Region". En: Munasinghe, Mohan; Mcneely, Jeffrey, eds., *Protected area economics and policy: Linking conservation and sustainable development*, Washington, D.C., The World Bank for the World Conservation Union.
- Acosta, Miguel (2003). "Los números índices y las cuentas nacionales dolarizadas del Ecuador 1993 - 2001". *Notas Técnicas*, No.69, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Aguayo, Pedro (1994). *La realidad nacional en cifras 1994*. Guayaquil, Fundación Ecuador.
- Aguilar, Víctor; Sarmiento, Juan (1998). "Análisis crítico de la estructura y funcionamiento del sistema bancario privado en la provincia del Azuay: período 1980-1996". *Colección Tesis*, No.3, Cuenca, Departamento de

- Publicaciones de la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Cuenca.
- Aguinaga, Consuelo (1994). *Determinación de los niveles de pobreza en el área urbana del Ecuador 1991*. Quito, INEC.
- \_\_\_\_\_ (1994). *Ecuador: mapa de necesidades básicas insatisfechas*. Quito, INEC.
- \_\_\_\_\_ dir. (1994). *Mapa de necesidades básicas insatisfechas del Ecuador*. Quito, Instituto Nacional de Estadística y Censos.
- \_\_\_\_\_ y Criollo, Carlos (1998). "Mercado de trabajo: diseño y metodología de investigación". *Cuadernos de Trabajo*, No.117, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Aguirre, Washington (1999). "Economía y desarrollo sustentable, una aproximación desde el Ecuador". *Revista*, No.25, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Albán, María (1993). *Las financieras, el atraco del siglo*. Quito, M.A. Publicaciones.
- Albornoz, Vicente (1994). "Análisis de la inflación ecuatoriana 1980-1983 en base a la técnica de vectores autorregresivos". *Documentos de Trabajo*, No.5, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1999). "El tipo de cambio y las exportaciones en el Ecuador". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.2, Vol.4, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Gobierno central, autonomías y finanzas provinciales". *Cuadernos sobre Descentralización*, No.2, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Las experiencias de convertibilidad cambiaria en Ecuador, Argentina, Bulgaria, Estonia y Lituania". *Temas de Economía y Política*, No.7, Quito, CORDES.
- Alencastro, Liliana (2001). *Migración y Desarrollo en zonas rurales: Actualidad Económica*. Guayaquil, Centro de Investigaciones Económicas ICHE - ESPOL.
- Alexander, Linda (1992). "Las finanzas públicas en el Ecuador (1830-1940)". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.8, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Pensamiento fiscal ecuatoriano, 1830-1930". *Biblioteca Básica del Pensamiento Ecuatoriano*, No.41, Quito, Banco Central del Ecuador, Corporación Editora Nacional.

- Almeida, Patricio (1992). "Tipo de cambio en el Ecuador: paridad, determinantes y ajuste (1965-1990)". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Elementos para el cálculo del tipo de cambio real en el Ecuador". *Notas Técnicas*, No.5, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Almeida, Rebeca (1992). "El modelo kemmeriano de Banca Central y la experiencia monetaria ecuatoriana entre 1927 y 1932". Tesis de Maestría en Historia Andina, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Kemmerer en el Ecuador". Tesis de Historia, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Los instrumentos de política monetaria en la Ley de Régimen Monetario y Banco del Estado, y en el anteproyecto de reforma". *Notas Técnicas*, No.2, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Proyectos previos a la creación del Banco Central del Ecuador". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.9, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ et al. (1999). "Los sectores institucionales en la contabilidad nacional ecuatoriana". *Cuadernos de Trabajo*, No.120, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Alonso, Eduardo (1994). "Ecuador: propuesta de lineamientos generales para la promoción de las exportaciones, las inversiones y la competitividad internacional". *Cuadernos de Economía*, No.4, Quito, INCAE.
- Alvarado, Fátima (2001). "Los bonos convertibles: una alternativa de financiamiento empresarial". Actualidad Económica, Guayaquil, Centro de Investigaciones Económicas ICHE - ESPOL.
- Alvarado, Juan (1999). "Más que una Banana Republic: una nueva estrategia competitiva para el Ecuador". *Dialogando con los líderes ecuatorianos del siglo XXI*, No. 4, Guayaquil, Escuela Superior Politécnica del Litoral, (ESPOL), ESPAE, ILDIS.
- Amram, Jorge (1999). "Agregados monetarios en Ecuador". *Cuadernos financieros*, No.2, Quito, J.A. Capital Markets.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Cálculo de operaciones de crédito". *Cuadernos financieros*, No.7, Quito, J.A. Capital Markets.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Cálculo de transacciones financieras en mercados ecuatorianos". *Cuadernos financieros*, No.1, Quito, J.A. Capital Markets.
- \_\_\_\_\_ (1999). "El fideicomiso en Ecuador". *Cuadernos financieros*, No.5, Quito, J.A. Capital Markets.

- \_\_\_\_\_ (1999). "Mercado de valores en Ecuador". *Cuadernos financieros*, No.3, Quito, J.A. Capital Markets.
- \_\_\_\_\_ (1999). "T titularización en Ecuador". *Cuadernos financieros*, No.4, Quito, J.A. Capital Markets.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Títulos valores en Ecuador". *Cuadernos financieros*, No.6, Quito, J.A. Capital Markets.
- Anderson, Joan (1997). "The Political Economy of Latin America in the Post-war Period: Ecuador". En: Randall, Laura, ed., *The political economy of Latin America in the postwar period*. Austin, University of Texas Press.
- Andino, José (2000). "Estructura de mercado, desempeño y solvencia en la banca: un estudio comparativo entre Colombia, Ecuador y Perú". *Opúsculos de Economía*, No.8, Quito, Facultad de Economía, Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE), Abya Yala.
- Andrade, Darío (1997). "Áreas estratégicas; concesiones y privatizaciones". *Economía*, No.96, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Andrade, José (2000). "La inversión extranjera directa y su incidencia en el crecimiento económico". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Andrade, Nadia y Torres, Mauro (2003). "La economía sumergida en el Ecuador: tamaño, causas y consecuencias". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Angulo, Alfredo (1993). *Conversión de deuda en desarrollo: Análisis de la situación de los países del área andina*. Bogotá, CINEP.
- Angulo, José (1994). "Mercado de dinero y la bolsa de valores: los casos de Costa Rica y Ecuador". *Cuadernos de Economía*, No.4, Quito, INCAE.
- Anoruo, Emmanuel; Braha, Habtu; Ahmad, Yusuf (2002). "Purchasing Power Parity: Evidence from Developing Countries". *International Advances in Economic Research*, No.2, Vol.8, St. Louis, MO, International Atlantic Economic Society.
- Antle, John et al. (1996). "Empirical Foundations for Environment Trade Linkages: Implications of an Andean Study". En: Bredahl, Maury, ed. et al., *Agriculture, trade, and the environment: Discovering and measuring the critical linkages*. Boulder, London, HarperCollins, Westview Press.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Integrated Simulation Model and Analysis of Economic, Environmental, and Health Tradeoffs in the Carchi Potato-Pasture Pro-



- duction System". En: Crissman, Charles; Antle, John; Copalbo, Susan, eds., *Economic, environmental, and health tradeoffs in agriculture: Pesticides and the sustainability of Andean potato production*. Dordrecht, Boston, London, Kluwer Academic, International Potato Center.
- \_\_\_\_\_. Copalbo, Susan; Crissman, Charles (1994). "Econometric Production Models with Endogenous Input Timing: An Application to Ecuadorian Potato Production". *Journal of Agricultural and Resource Economics*, No.1, Vol.19, Utah, Utah State University.
- \_\_\_\_\_. Copalbo, Susan; Crissman, Charles (1998). "Econometric and simulation modeling of the Carchi potato production system". En: Crissman, Charles; Antle, John; Copalbo, Susan, eds., *Economic, environmental, and health tradeoffs in agriculture: Pesticides and the sustainability of Andean potato production*. Dordrecht, Boston, London, Kluwer Academic, International Potato Center.
- \_\_\_\_\_. Cole, Donald; Crissman, Charles (1998). "Further Evidence on Pesticides, Productivity and Farmer Health: Potato Production in Ecuador". *Agricultural Economics*, No.2, Vol.18, New York, Oxford, Oxford University Press.
- Antonio, Marco (1995). "Pobreza e Inequidad distributiva en Ecuador". *Economía*, No.94, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Arana, Mario (1996). "Pobreza y reforma social y económica en el Ecuador". *Cuadernos de Economía*, No.6, Quito, INCAE.
- Araujo, Caridad (1998). "Entropía y procesos productivos: una aplicación a la economía ecuatoriana". *Opúsculos de Economía*, No.1, Quito, Facultad de Economía, Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE), Abaya Yala.
- \_\_\_\_\_. (1998). "Gobernabilidad durante la crisis y políticas de ajuste". *Documentos de Trabajo - Proyecto CORDES: Gobernabilidad*, No.6, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_. López, Patricio (1994). *Una propuesta para la transformación del estado*. Quito, ILDIS.
- Araujo, Carmen (1996). "Descentralización fiscal: el caso del Ecuador". *Serie Política Fiscal*, No. 90, Santiago de Chile, CEPAL.
- Arcos, Xavier (1997). *La desigualdad del consumo en Ecuador*. Quito, Cornell University, Abaya Yala.

- Arévalo, Francisco (1994). "Depreciación monetaria y préstamos en unidades de valor constante". *Cuestiones Económicas*, No.21, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Arias, Galo (1992). *Hacia la definición operativa de un sistema estadístico nacional*. Quito, INEC.
- Arias, Hugo (2002). "El ALCA y la deuda externa". *Revista*, No.28, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Arízaga, Alfredo (1997). *Política fiscal para estimular el desarrollo en el Ecuador*. Quito, FESO.
- Armijos, Ana Lucía (1992). "Nuevo rumbo en la economía ecuatoriana". *Serie Conferencias*, No.1, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "El proceso de globalización económica". *Ecuador Debate*, No.40, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Arosemena, Antonio (1994). "La política de seguros: situación y perspectivas". *Ecuador en el umbral del siglo XXI*, s.l., s.n.
- Arosemena, Guillermo (1992-1993). *El comercio exterior del Ecuador*. Guayaquil, s.n.
- \_\_\_\_\_ (1993). *La Revitalización de la Economía Ecuatoriana: los hechos, las causas, los males y las soluciones*. Guayaquil, Arosemena, Guillermo, ed.
- \_\_\_\_\_ (1994). *Nuestros males crónicos: las crisis económicas en el Ecuador*. Guayaquil, s.n.
- \_\_\_\_\_ (1995). "El sector industrial". *La historia empresarial del Ecuador*, Vol.1, Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Los Coronel: grandes comerciantes guayaquileños del siglo XIX". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.12, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Origen, formación, surgimiento y evolución de los mercados, las empresas e instituciones de la producción". *La Historia Empresarial del Ecuador*, Vol.2, Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (1996). *La inalcanzable prosperidad: los pocos aciertos y grandes desaciertos de la política económica ecuatoriana desde la colonia hasta la actualidad*. Guayaquil, s.n.
- \_\_\_\_\_ (1997). *Ecuador despierta, ya es tiempo de progresar: cómo caminar hacia la prosperidad*. Guayaquil, s.n.

- \_\_\_\_\_ (1998). "El sector bancario". *La Historia Empresarial del Ecuador*, Vol.3, Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (2000). "La encrucijada de la empresa privada ecuatoriana: quedarse rezagada en el pasado o proyectarse al futuro". *Dialogando con los líderes ecuatorianos del siglo XXI*, No. 8, Guayaquil, Escuela Superior Politécnica del Litoral, (ESPOL), ESPAE, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ (2001). *Ecuador en la economía digital: nueva oportunidad para alcanzar la prosperidad*. Guayaquil, s.n.
- Arroyo, Paulina; Poats, Susan; Galvin, Toben et al. (2001). *Microempresas comunitarias creadas como iniciativas de conservación: estudios de caso de la Reserva Ecológica Cayambe-Coca, Ecuador*. Arlington, Nature Conservancy.
- Arteta, Gustavo (1997). "Efectos de las instituciones democráticas en la política y la economía". *Documentos de Trabajo*, No.6, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1997). "La economía mundial y sus perspectivas". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.2, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1997). "La productividad del Congreso ecuatoriano según la teoría económica de la legislación". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.2, Vol.2, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1998). "La tasa de interés real ex-ante y ex-post". *Notas Técnicas*, No.43, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Evolución de la economía ecuatoriana en 1999". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.2, Vol.4, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Opciones cambiarias para el Ecuador: el dilema de la elección". *Temas de Economía y Política*, No.5, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Crecimiento de la productividad total de factores en Ecuador: su ausencia explica el estancamiento". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.5, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Los flujos de capital extranjero en el Ecuador. Uso, destino y consecuencias". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Productivity Growth and Industrial Structure in the Pacific Region, Ecuador". Pacific Economic Outlook Structure Project, Osaka, Japan Committee for Pacific Economic Outlook.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Dollarization in Ecuador: Experiences, Challenges, and Lessons". *America's Insights*, San Diego, Institute of the Americas, Universidad de California.

- \_\_\_\_\_ (2001). "Ecuador, tendencias económicas y perspectivas". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.2, Vol.5, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Evolución de la economía ecuatoriana en 2001". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.2, Vol.6, Quito, CORDES.
- Astorga, Alfredo (1996). "La participación del manejo de activos de los bancos en la determinación de la oferta monetaria: el caso ecuatoriano: 1992.01-1995.06". *Notas Técnicas*, No.31, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). "La sostenibilidad de la deuda pública: el caso del Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.18, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Baquero, Marco; Freire, María Belén (2003). "Propuesta de salvaguardias cambiarias". *Apuntes de Economía*, No.35, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Fierro, Virginia (1997). "Deuda pública consolidada: sostenibilidad e implicaciones macroeconómicas". *Notas Técnicas*, No.39, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Valle, Angélica (2003). "Estimación del PIB potencial para el caso del Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Aulestia, Diego (1996). "Devaluación y balanza comercial". *Cuestiones Económicas*, No.28, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Auquilla, Eduardo (1999). "La emisión de obligaciones, como alternativa de financiamiento de las compañías anónimas, de responsabilidad limitada, de economía mixta y en comandita por acciones: caso ecuatoriano". *Colección Tesis*, No.5, Cuenca, Universidad de Cuenca.
- Avilés, Alfonso (1994). "Introducción al sistema de economía social de mercado". *Cuadernos de Economía Social*, No.1, Quito, Fundación Óptima.
- Ayala, Roberto (1995). "Cálculo de la elasticidad de ahorro respecto a la tasa de interés: Ecuador 1970 - 1991". *Cuestiones Económicas*, No.26, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Aspectos teóricos y estadísticos de la valoración contingente". *Cuestiones Económicas*, No.30, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Resolución de modelos macroeconómicos dinámicos aplicando el método de aproximación lineal cuadrática". *Notas Técnicas*, No.41, Quito, Banco Central del Ecuador.

- \_\_\_\_\_ (1999). "Modelos de alerta temprana para crisis financieras, el caso ecuatoriano, 1994-1997". *Notas Técnicas*, No.51, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "El papel del Fondo Latinoamericano de Reservas frente a la dolarización de la economía ecuatoriana". *Boletín*, No.63, Bogotá, Fondo Latinoamericano de Reservas (FLAR).
- \_\_\_\_\_ y Rivadeneyra, Iván (2001). "El costo en bienestar de una inflación perfectamente prevista". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Villafuerte, Mauricio (1998). "Realineamiento de las bandas cambiarias en Ecuador: 1995-1998". *Cuestiones Económicas*, No.34, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Azqueta, Diego (2000). *Valoración económica de las funciones del bosque primario en la Reserva Faunística de Cuyabeno*. Alcalá de Enares, Universidad de Alcalá.
- Badillo, Daniel (2000). "Características de la proforma presupuestaria y del gasto social para el 2001". *Ajuste con rostro humano*, No.7, Quito, UNICEF.
- \_\_\_\_\_ (2000). "El gasto educativo del gobierno central y su costo-efectividad: una referencia provincial". *Ajuste con rostro humano*, No.6, Quito, UNICEF.
- \_\_\_\_\_ (2000). "El presupuesto general de Estado aprobado por el Congreso Nacional y el gasto social". *Ajuste con rostro humano*, No.4, Quito, UNICEF.
- \_\_\_\_\_ (2000). "La inversión social pública ecuatoriana en el contexto latinoamericano". *Ajuste con rostro humano*, No.8, Quito, UNICEF.
- \_\_\_\_\_ (2000). "La proforma presupuestaria 2000 como herramienta del Ajuste Social". *Ajuste con rostro humano*, No.1, Quito, UNICEF.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Presupuesto fiscal y desarrollo social". *Difusión Económica*, No.1, Vol.39, Guayaquil, Instituto de Investigaciones Económicas y Políticas, Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Báez, René (1992). "Ecuador: genocidio económico o vía democrática?". *Biblioteca de Ciencias Sociales*, No.40, Quito, Corporación Editora Nacional.
- \_\_\_\_\_ (1992). "Panorama general de la economía ecuatoriana, 1948-1988". *Síntesis: revista documental de ciencias sociales iberoamericanas*, No.16, Madrid, Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales, Universidad Complutense de Madrid.

- \_\_\_\_\_ (1994). *Diálogos imaginarios*. Quito, Fundación José Peralta, El Duende.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Lineamientos para un modelo de desarrollo nacional y democrático del Ecuador". En: Calderón, Jorge et al., *Modelo de desarrollo y estado*. Quito, Fundación José Peralta.
- \_\_\_\_\_ (1995). *Ecuador: pasado y presente*. Colección ensayo. Quito, LIBRESA.
- \_\_\_\_\_ (1997). "El 'capitalismo real' ecuatoriano a fines del siglo XX". *Economía*, No.95, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "La Revolución del Arco Iris". *Economía y Humanismo*, No.10, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ Acosta, Alberto et al. (1997). *¿Y ahora qué?: una contribución al análisis histórico-político del país*. Quito. Eskeletra Editorial.
- \_\_\_\_\_ Falconí, Juan; León, Patricio et al. (1992). *El Ecuador de la postguerra: estudios en homenaje a Guillermo Pérez Chiriboga*. Quito, Banco Central del Ecuador.
- Balarezo, Susana; Fernández, Iván, comps. (1998). "Perspectivas del desarrollo rural sostenible hacia el siglo XXI en el Ecuador". *Memorias del Foro Nacional*, Quito, IICA, Ministerio de Bienestar Social, Subsecretaría de Desarrollo Rural.
- Baldivia, José; Racines, Francisco; Mendoza Iván (1993). *Ajuste estructural en los Andes: impactos sociales y desarrollo*. Quito, Abya Yala, Ceci-Andes.
- Baquero, Marco (1999). "Dolarización en América Latina: una cuantificación de las elasticidades de sustitución entre monedas". *Notas Técnicas*, No.55, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1999). "La curva de rendimiento y su utilidad para pronosticar expectativas de inflación". *Apuntes de Economía*, No.3, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1999). "La selección de instrumentos y la implementación de la política monetaria". *Apuntes de Economía*, No.5, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Costos y beneficios de la pérdida de señoreaje en Ecuador". *Apuntes de Economía*, No.11, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Disciplina de mercado en la banca ecuatoriana: evidencia con datos de panel". *Notas Técnicas*, No.62, Quito, Banco Central del Ecuador.

- \_\_\_\_\_ (2001). "Pérdida de la devaluación: algunos costos y beneficios". *Notas Técnicas*, No.64, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Respuestas de los salarios formales e informales durante desaceleraciones económicas: el caso ecuatoriano". *Notas Técnicas*, No.66, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Escobar, Víctor; Fernández, Gabriela (2003). "La maquila en el Ecuador: 1990 - 2002". *Notas Técnicas*, No.72, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Fernández, Gabriela (2002). "Exclusión del Ecuador de las Preferencias Arancelarias Andinas extendidas". *Apuntes de Economía*, No.23, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Freire, María Belén (2003). "Hechos estilizados de 31 sectores productivos en Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Lafuente, Danilo; Valle, Angélica (1999). "Estimaciones de demanda de los principales agregados monetarios en el Ecuador, enero 1992 - junio 1998". *Notas Técnicas*, No.52, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Barragán, Luis; García, Jorge; García, Fausto (2003). "Estimación de la tasa interna de retorno a la educación en el Ecuador". *Revista Tecnológica*, No.2, Vol.16, Guayaquil, Centro de Investigación Científica y Tecnológica (CICYT), Escuela, Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- Barrantes, Gerardo (2001). *El bosque en el Ecuador: una visión transformada para el desarrollo y la conservación*. Quito, COMAFORS, Instituto de Políticas para la Sostenibilidad, GTZ.
- Barreiros, Rodrigo (2001). *Salarios, teoría y práctica. Historia y actualidad de este aspecto fundamental de la economía ecuatoriana*. Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Barrera, Augusto; Rodríguez, Lourdes; Ramírez, Franklin (1999). *Ecuador, un modelo para [des]armar: descentralización, disparidades regionales y modo de desarrollo*. Quito, ILDIS, Abya Yala.
- Barrionuevo, Ney (2002). *Globalización neoliberal: nueva cara del imperialismo: siglo XX: estrategias alternativas: siglo XXI: crisis del sistema financiero ecuatoriano 1999*. Quito, Casa de la Cultura Ecuatoriana.
- Bayas, Santiago (1997). "¿Ecuador: cómo nos ven? ¿Un país emergente, exótico o 'Banana Republic?'". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.2, Quito, CORDES.

- \_\_\_\_\_ y Somensatto, Eduardo (1993). "Ecuador's sucretization program: a history of the monetary effects of private sector external debt conversion". Internal Discussion Paper Latin America and the Caribbean Region, The World Bank, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ y Somensatto, Eduardo (1994). "Programa de sucretización ecuatoriano: historia de los efectos monetarios de la deuda externa del sector privado". *Cuestiones Económicas*, No.23, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Baydas, Mayada; Meyer, Richard; Aguilera, Nelson (1994). "Credit Rationing in Small-Scale Enterprises: Special Microenterprise Programmes in Ecuador". *Journal of Development Studies*, No.2, Vol.31, London, Frank Cass Publishers.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Discrimination against Women in Formal Credit Markets: Reality or Rhetoric?". *World Development*, No.7, Vol.22, Elsevier Science.
- Bebbington, Anthony (1993). "Modernization from Below: An Alternative Indigenous Development?". *Economic Geography*, No.3, Vol.69, Massachusetts, United States, Clark University.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Indigenous organizations and agrarian strategies in Ecuador". En: Peet, Richard; Watts, Michael, eds., *Liberation ecologies: Environment, development, social movements*, London, New York, Routledge.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Movements, Modernizations, and Markets: Indigenous Organizations and Agrarian Strategies in Ecuador". En: Peet, Richard; Watts, Michael, eds., *Liberation ecologies: Environment, development, social movements*, London, New York, Routledge.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Organizations and Intensifications: Campesino Federations, Rural Livelihoods and Agricultural Technology in the Andes and Amazonia". *World Development*, No.7, Vol.24, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_ y Perreault, Thomas (1999). "Social Capital, Development, and Access to Resources in Highland Ecuador". *Economic Geography*, No.4, Vol.75, Massachusetts, United States, Clark University.
- Becker, Alfredo; Suárez, Leonardo (1992). *La crisis de las finanzas públicas en Guayaquil*. Quito, ILDIS.
- Beckerman, Paul (2001). "Dollarization and Semi-Dollarization in Ecuador". *World Bank Policy Research Working Paper*, No.2643, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ (2001). "La vía ecuatoriana hacia la dolarización". *Nueva sociedad*, No.172, Caracas, Editorial Texto.



- \_\_\_\_\_ (2003). "Origen de la crisis 'predolarización'". En: Beckerman, Paul; Solimano, Andrés, eds., *Crisis y Dolarización en el Ecuador*, Washington, D.C., The World Bank, Observatorio Social del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Cortés-Douglas, Hernán (2003). "Ecuador bajo dolarización: oportunidades y riesgos". En: Beckerman, Paul; Solimano, Andrés, eds., *Crisis y Dolarización en el Ecuador*, Washington, D.C., The World Bank, Observatorio Social del Ecuador.
- Bedoya, Francisco (1994). "El manejo eficiente del bosque natural: aproximación al caso ecuatoriano". *Papeles de Trabajo*, No.3, Quito, Multiplica.
- Belisle, Francois (1992). *Trabajo informal y pobreza urbana en América Latina*. Ottawa, CIID.
- Belletine, Orazio (2002). "Un modelo de las finanzas municipales ecuatorianas: implicaciones para el fortalecimiento de 'lo local' y la política de descentralización". *Tendencias Económicas y Financieras*, Vol.6, Quito, CORDES.
- Benalcázar, Eduardo (1998). *Clonación de la ilegal deuda externa en paz*. Quito, Colegio de Economistas.
- Benalcázar, René (1993). "Privatización y Desarrollo". *Economía*, No.90, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Desarrollo económico nacional y regional". *Economía*, No.96, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Hacia un nuevo sistema de planificación del desarrollo nacional". *Economía*, No.98, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Berg, Andrew; Borensztein, Eduardo (2001). "Los pros y contras de la dolarización total". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Bernal, Fabián (1996). "La economía de etiquetación ecológica en Ecuador". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- Bierman, Hjoerdis (1994). "Análisis de gerencia y manejo de las políticas macroeconómicas en el Ecuador". Proyecto de Modernización del Estado, Quito, s.n.
- Blitzer, Charles; Lessard, Donald; Paddock, James (2000). "Risk-Bearing and the Choice of Contract Forms for Oil Exploration and Development". En: Stevens, Paul, ed., *The economics of energy*, Cheltenham, U.K. y Northampton, Mass, Elgar.

- Bocca, Federico et al. (2003). "Análisis de la inflación y el desequilibrio externo bajo la dolarización: caso ecuatoriano". *Revista Tecnológica*, No.1, Vol.16, Guayaquil, Centro de Investigación Científica y Tecnológica (CICYT), Escuela, Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- \_\_\_\_\_ Sánchez, María; Zambrano, Carla (2003). "El rol del comercio internacional en el crecimiento económico del Ecuador: antecedentes y perspectivas". *Revista Tecnológica*, No.2, Vol.16, Guayaquil, Centro de Investigación Científica y Tecnológica (CICYT), Escuela, Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- Bocco, Arnaldo (1997). "La convertibilidad argentina como política económica: ¿un modelo exportable al Ecuador?". *Laboratorio de Economía*, No.2, Vol.1, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- Bock, Marie (1994). "Los extranjeros en el comercio de importación guayaquileño, 1880 - 1920". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.10, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Bogetic, Zeljko (2000). "Signiorage sharing under dollarisation". *Central banking*, No.4, Vol.10, Londres, Central Banking Publications.
- Bolaños, Bolívar (1992). *La economía nacional y el nuevo gobierno*. Quito, s.n.
- Bonilla, Heraclio (1994). *Guano y burguesía en el Perú: el contraste de la experiencia peruana con las economías de exportación del Ecuador y de Bolivia. Serie Clásicos*, Quito, FLACSO.
- Borchart, Christiana (1993). "Circulación y producción en Quito: de la Colonia a la República". *Siglo XIX Revista de Historia*, México, Universidad Autónoma de Nuevo León.
- Borja, Diego (1999). "La economía sin rumbo". *Iconos*, No.7, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Dolarización: camino o laberinto". *Iconos*, No.9, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Una vía ordenada para salir de la dolarización y no morir en el intento". *Ecuador Debate*, No.50, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Borja, Jaime (1992). "La empresa lechera de la Sierra Norte". *Ecuador Debate*, No.25, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Boye, Francois (2001). "Oil and Macroeconomic Fluctuations in Ecuador". *OPEC Review*, No.2, Vol.25, Cambridge y Oxford, Blackwell Publishing.

- Brack, Antonio (1996). "Biodiversidad, biotecnología y desarrollo sustentable en la Amazonía". *Ecuador Debate*, No.37, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Bravo, Boris; Quiroga, Ricardo; Brea, Jorge (1996). "Migration Decisions, Agrarian Structure, and Gender: The Case of Ecuador". *Journal of Developing Areas*, No.4, Vol.30, Macomb, Illinois, Western Illinois University.
- Brborich, Wladymir (1998). "Las desigualdades de los subsidios: el gas y la electricidad en el Ecuador". *Documentos de Trabajo del SIISE*, No.2, Quito, Secretaría Técnica del Frente Social.
- Brito, Pedro (2000). "Pánicos bancarios, suspensión de convertibilidad y garantía de depósitos: una revisión general". *Apuntes de Economía*, No.9, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Brixen, P. (1995). "The financial sector in applied general equilibrium models. The case of Ecuador". Tesis de Ph.D. (manuscript), Coventry, Inglaterra, University of Warwick.
- Bromley, Rosemary (1998). "Informal Commerce: Expansion and Exclusion in the Historic Centre of the Latin American City". *International Journal of Urban and Regional Research*, No.2, Vol.22, Cambridge y Oxford, Blackwell Publishing.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Market-Place Trading and the Transformation of Retail Space in the Expanding Latin American City". *Urban Studies*, Glasgow, University of Glasgow.
- Brown, Lawrence; Mandel, Jennifer; Lawson, Victoria (1997). "Development Models, Economic Adjustment, and Occupational Composition: Ecuador, 1982-1990". *International Regional Science Review*, No.3, Vol.20, London, SAGE Publications.
- \_\_\_\_\_ Sierra, Rodrigo (1994). "Frontier Migration as a Multi-Stage Phenomenon Reflecting the Interplay of Macroforces and Local Conditions: The Ecuador Amazon". *Papers in Regional Science*, No.3, Vol.73, Berlin Heidelberg, Springer.
- \_\_\_\_\_ Sierra, Rodrigo; Digiacinto, Scott; Smith, Randy (1994). "Urban System Evolution in Frontier Settings: General Frameworks and the Ecuadorian Amazon". *Geographical Review*, No.84, Vol.3, New York, American Geographical Society.
- \_\_\_\_\_ Sierra, Rodrigo; Southgate, Douglas; Lobao, Linda (1992). "Complementary Perspectives as a Means of Understanding Regional Change:

- Frontier Settlement in the Ecuador Amazon". *Environment and Planning A.*, No.7, Vol.24, London, Pion Ltd.
- Brunner, José (1994). "Gestión universitaria y planeamiento". *Misión de la universidad ecuatoriana para el siglo XXI*, No.6, Quito, CONUEP.
- Brysk, Alison (2001). "The ethnic face of adjustment in Ecuador". En: Esman, Milton; Herring, Ronald, eds., *Carrots, sticks, and ethnic conflict: Rethinking development assistance*, Ann Arbor, University of Michigan Press.
- Burbano, Rafael (1996). "Los costos ambientales y la pauta intertemporal de extracción de petróleo en el Ecuador". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- Burke, Pamela (1999). "Embedded Private Authority: Multinational enterprises and the Amazonian indigenous peoples movement in Ecuador". En: Cutler, Claire; Haufler, Virginia; Porter, Tony, eds., *Private authority and international affairs*, Albany, State University of New York Press.
- Burneo, Diego (1995). "Inflación y retorno real bursátil en Ecuador 1993 - 1995". *Cuestiones Económicas*, No.26, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Políticas macroeconómicas y tipo de cambio real: el caso de Ecuador, 1982-1994". *Notas Técnicas*, No.22, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Alternativas de financiamiento para el Ecuador". *Apuntes de Economía*, No.8, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Oleas, Julio (1996). "Análisis del crecimiento en el Ecuador, 1965-1994: estabilidad macroeconómica y apertura como factores coadyuvantes". *Notas Técnicas*, No.28, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Buscaglia, Edgardo (1998). "An Economic and Jurimetric Analysis of Official Corruption". En: Mcgee, Robert, ed., *Commentaries on law and economics: 1997 yearbook*, South Orange, N.J., Dumont Institute for Public Policy Research.
- \_\_\_\_\_ (2001). "An Analysis of Judicial Corruption and Its Causes: An Objective Governing Based Approach". *International Review of Law and Economics*, No.2, Vol.21, Elsevier Science.
- Bustamante, Fernando (2001). "Economía política y economía moral; reflexiones en torno a un levantamiento". *Ecuador Debate*, No.52, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

- Cabezas, Maritza (1993). "Hacia la transformación del Sector Público". *Cuestiones Económicas*, No.20, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Cabezas, Pablo (1997). "Índice de precios al consumidor, inflación de fondo. Bienes transables y no transables". *Cuadernos de Trabajo*, No.116, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Cadena, Mario; Boada, Jorge (1998). *Las queserías rurales del Ecuador: trabajo de campesinos, Don José y otros soñadores del desarrollo rural*. Quito, CO-SUDE.
- Calcagno, Alfredo et al. (2001). "Beneficios potenciales en la dolarización". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Manuelito, Sandra (2001). "La convertibilidad argentina: ¿un antecedente relevante para la dolarización de Ecuador?". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Manuelito, Sandra y Titelman, Daniel (2002). "La convertibilidad en Argentina: lecciones de una experiencia". *Iconos*, No.12, Quito, FLACSO.
- Calderón, Jorge (2002). "Establecimiento de una nueva industria: Scallops". *ESPOL - Propuestas*, No.16, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- Calvo, Guillermo (1996). "Problemas centrales en la formulación de planes de estabilización". *Cuestiones Económicas*, No.29, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Camacho, Arnaldo (1996). *Mercados financieros en la encrucijada: la reforma y supervisión de la banca en América Latina*. San José, INCAE.
- Camacho, Carlos (1993). "Evaluación del proceso de cambio en la tenencia de la tierra en la sierra norte y central (1964-1991)". En *Latinoamérica Agraria hacia el siglo XXI*, Quito, CEPLAES.
- Camacho, Ildefonso (2002). "Globalización: realidades y mitos". *Economía y Humanismo*, No.11, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- Camacho, Patricia (1998). "The Building of Community Based Trade Systems: The Case of Cocoa in Ecuador". *Development*, No.1, Vol.41, Palgrave Macmillan
- \_\_\_\_\_ y Villalba, Vinicio (1997). *Construcción de sistemas de comercialización comunitaria. El caso del programa Cacao de MCCH (Ecuador)*. Quito, Maquita Cushunchic, Sociedad Internacional para el Desarrollo, Sustainable Livelihoods Programme.

- Campaña, Isaías (1997). "Ecuador: Balance de las políticas neoliberales". *Economía*, No.95, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Nueva Política Fiscal". *Economía*, No.98, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Viteri, Galo (1993). "La recesión de la banca privada ecuatoriana". *Economía*, No.91, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Campuzano, Juan (2001). "Alternativas de crecimiento: turismo sostenible y desarrollo económico". *Actualidad Económica*, Guayaquil, Centro de Investigaciones Económicas ICHE - ESPOL.
- Canessa, Mario (1999). "La banca del Ecuador: una explicación histórica". *Dialogando con los líderes ecuatorianos del siglo XXI*, No.3, Guayaquil, Escuela Superior Politécnica del Litoral, (ESPOL), ESPAE, ILDIS.
- Cañete, María Fernanda, comp. (2000). *La crisis ecuatoriana: sus bloqueos económicos, políticos y sociales*. Quito, CEDIME.
- Capa, Holger (1996). "Estudio de las exportaciones ecuatorianas mediante análisis multivariante". *Cuestiones Económicas*, No.28, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Cárdenas, Elizabeth et al. (2000). "Estadísticas monetarias y financieras del Ecuador: notas metodológicas y resultados". *Cuadernos de Trabajo*, No.127, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Cárdenas, José (1995). "Ensayo histórico de la economía ecuatoriana". *Biblioteca de Historia Económica*, No.6, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Cardoso, Eliana (1998). "Problemas bancarios en América Latina: lecciones para el Ecuador". *Ecuador: Políticas Macroeconómicas, Siglo XXI*, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Cardoso, Hernán (1992). "La comercialización agrícola en el Ecuador y la intervención estatal". *Documento Técnico*, No.33, Quito, Instituto de Estrategias Agropecuarias (IDEA).
- Carpio, Patricio (1992). *Entre pueblos y metrópolis. La migración internacional en comunidades andinoandinas del Ecuador*. Quito, ILDIS.
- Carrasco, Adrián (2002). "La economía internacional, nacional y su incidencia en la provincia del Azuay". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.

- \_\_\_\_\_ (2002). "La economía internacional, nacional y su incidencia en la provincia del Azuay". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "La economía azuaya en el 2002: perspectivas a través de la información de la prensa". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.2, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Una nueva dinámica económica regional". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.3, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ y Pozo, Santiago (2003). "La devaluación como instrumento de política económica". *Economías*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.
- Carrasco, Carlos (1998). *Ecuador y el Consenso de Washington, la hora neoliberal*. Cuenca, Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2001). *Dolarización: un camino de espinas y espejismos*. Cuenca, Universidad de Cuenca. Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas.
- Carrera, Jaime (1998). "Hacia el equilibrio fiscal para reducir la pobreza, última oportunidad para la ética política". *Opúsculos de Economía*, No.3, Quito, Facultad de Economía, Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE), Abya Yala.
- Carrera, José (1997). "Estructura del sistema fiscal ecuatoriano". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.2, Quito, CORDES.
- Carrillo, Hugo (1993). *Las falacias del estatismo: el caso del petróleo*. Quito, Centro de Estudios y Análisis.
- Carrillo, Nadia (2002). "Análisis de la balanza comercial: Ecuador - Comunidad Andina". *Apuntes de Economía*, No.25, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Carrillo, Paúl (1998). "Ecuador: integración espacial del mercado de arroz - Una propuesta para su medición". *Laboratorio de Economía*, No.2, Vol.4, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).

- \_\_\_\_\_ (2000). "La cuenta satélite del sector petrolero". *Cuadernos de Trabajo*, No.122, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ et al. (1998). "Modelo de optimización del recurso laboral: el caso ecuatoriano". *Laboratorio de Economía*, No.3, Vol.2, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- Carrión, Giovanni (2003). *El Ecuador del mañana: desde una visión crítica al neoliberalismo*. Loja, Gustavo Serrano.
- Carvajal, Francisco (1996). "Corrección de la contabilidad nacional por efectos ambientales, según la metodología de Salah el Serafy: el caso del petróleo ecuatoriano". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ Falconí, Fander; Kenber, Mark (1997). "Los gastos defensivos en el sistema de cuentas nacionales. Una aproximación al caso del petróleo". *Cuestiones Económicas*, No.32, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Castambide, Axel (2000). "Équateur: de la crise bancaire de 1998 à la crise politique de 2000". *Problèmes d'Amérique latine*, No.36, París, La Documentation Française.
- Castañeda, Carlos (1993). "El financiamiento del Desarrollo Rural y su integración a las cadenas productivas". *Cuestiones Económicas*, No.20, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Castillo, María José (2001). "Desarrollo de la península de Santa Elena (1º Parte)". *Actualidad Económica*, Guayaquil, Centro de Investigaciones Económicas ICHE - ESPOL.
- \_\_\_\_\_ Aguayo, Roberto; Acebo, Mauro (2001). "Estrategias para el desarrollo en las comunas de la península de Santa Elena". *Actualidad Económica*, Guayaquil, Centro de Investigaciones Económicas ICHE - ESPOL.
- \_\_\_\_\_ y Beilock, Richard (2003). "Vendiendo su mejor recurso a bajo precio: el caso de los comuneros de Santa Elena". *Ecuador Debate*, No.60, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Castro, Alfredo (1998). "Lecciones de la crisis petrolera para América Latina". *Comercio exterior*, No.9, Vol.48, México, Bancomext.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Ecuador: la crisis que no cesa". *Comercio exterior*, No.5, Vol.50, México, Bancomext.
- Castro, Gabriel (1993). "La política monetaria, cambiaria y crediticia de los últimos años y los programas de ajuste". *Economía*, No.91, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.



- \_\_\_\_\_ (1995). "El gran peso del desarrollo económico ecuatoriano". *Economía*, No.94, Vol.94, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1995). "La coyuntura monetaria y cambiaria". *Economía*, No.93, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Apuntes sobre el sistema financiero ecuatoriano". *Economía*, No.96, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Propuesta de mensajes al Gobierno sobre política monetaria y dolarización". *Economía*, No.98, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Castro, León (1997). "Ecuador: encrucijada económica y revuelta política". *Comercio exterior*, No.3, Vol.47, México, Bancomext.
- Cazar, Efraín (1999). "Las bases del neoliberalismo: un análisis teórico y su relación con el caso ecuatoriano". *Laboratorio de Economía*, No.5, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- Cevallos, Joaquín (2001). "ALCA: Área de Libre Comercio de las Américas". *Difusión Económica*, No.1, Vol.39, Guayaquil, Instituto de Investigaciones Económicas y Políticas, Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Chang, Roberto (2000). "Dollarization: A Scorecard". *Federal Reserve Bank of Atlanta Economic Review*, No.3, Vol.85, Atlanta, Federal Reserve Bank of Atlanta.
- \_\_\_\_\_ (2001). "ERP en las PYMES". *ESPOL - Propuestas*, No.12, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- Cherol, Rachelle; Núñez, José (1999). "Andean Multinational Enterprises: A New Approach to Multinational Investment in the Andean Group". En: Yeung, Henry, ed., *The globalization of business firms from emerging economies / Globalization of the World Economy*, Cheltenham, U.K. and Northampton, Mass., ELGAR.
- Chiriboga, Galo; Darlic, Vjekoslav (1995). *Conflictos Colectivos, Huelgas y Paros Patronales 1973-1994*. Serie Estadísticas Laborales del Ecuador, Quito, ILDIS, Ministerio de Trabajo y Recursos Humanos.

- Chiriboga, Manuel (1995). "Las ONGs y el desarrollo rural en los países andinos: dilemas y desafíos". *Ecuador Debate*, No.35, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1998). *Una minga por la vida: crédito para los pobres del campo*. Quito, Abya Yala.
- \_\_\_\_\_ (1999). "El sector agropecuario ecuatoriano: cuellos de botella y estrategias de salida". *Ecuador Debate*, No.46, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ et al. (1999). *Cambiar se puede - Experiencias de FEPP en el desarrollo rural del Ecuador*. Quito, FEPP, Abya Yala.
- Chislett, William (1994). *Ecuador: the economic modernization*. Londres, Euromoney.
- Chulde, Guillermo (1995). "Los aranceles y medidas de protección". *Economía*, No.93, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Reforma tributaria y contribución por provincia". *Economía*, No.95, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Ecuador: exportaciones y competitividad". *Economía*, No.98, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Chumacero, Rómulo (1998). "Advertencia: tragar una raíz unitaria puede ser peligroso para su salud". *Cuestiones Económicas*, No.35, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Quiroz, Jorge (1998). "Bandas cambiarias en el Ecuador: requisitos para su consistencia". *Cuestiones Económicas*, No.34, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Clark, Kim (1993). "Railway building and nation building in Ecuador, 1885 to 1930". Tesis de Maestría, UMI, Ann Arbor, USA, UMI.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Población indígena, incorporación nacional y procesos globales: del liberalismo al neoliberalismo (Ecuador, 1895-1995)". *Nueva Sociedad*, Caracas, Editorial Texto.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Racial ideologies and the quest for national development: debating the agrarian problem in Ecuador (1930-50)". *Journal of Latin American Studies*, No.2, Vol.30, New York, Oxford, Cambridge University Press.

- \_\_\_\_\_ (1998). *The redemptive work: railway and nation in Ecuador, 1895-1930*. Wilmington, USA, SR Books.
- Claude, Marcel (1996). *Cuentas Pendientes: Estado y evolución de las cuentas del medio ambiente en América Latina (Caso del Ecuador)*. Quito, Fundación Futuro Latinoamericano (FFLA).
- Coba, Fabián (1995). "Metodología para el cálculo de una balanza de pagos turística". *Cuestiones Económicas*, No.24, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Coba, Ramiro; Leiva, Hugo; Romero, Carlos (2000). "Estadísticas trimestrales de la deuda externa y su registro en la balanza de pagos". *Cuadernos de Trabajo*, No.123, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Coello, Teodoro et al. (1993). "Vínculo entre universidad y sector externo". *Misión de la universidad ecuatoriana para el siglo XXI*, No.2, Quito, CONUEP.
- Cohen, Benjamin (1998). *The geography of money*. Ithaca, London, Cornell University Press.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Política de los Estados Unidos sobre la dolarización: un análisis político". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ et al. (2001). "El papel de la banca central bajo dolarización". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Colburn, Forrest (1996). *Armonización de las reformas económicas con las reformas políticas: lecciones del Ecuador*. Quito, INCAE.
- Coll, Lourdes (2000). "Dolarización: una opinión". *Moneda*, No.118, Lima, Banco Central de Reserva del Perú.
- Colloredo, Rudi (1998). "'Dirty indians', radical indígenas, and the political economy of social difference in modern Ecuador". *Bulletin of Latin American Research*, No.2, Vol.17, Pittsburgh, The Latin American Studies Association, University of Pittsburgh.
- \_\_\_\_\_ (1999). *The native leisure class: Consumption and cultural creativity in the Andes*. Chicago y Londres, University of Chicago Press.
- Coloma, Fernando (1996). *Modernización laboral en el Ecuador: Hacia el despegue económico del Ecuador*. s.l., s.n.
- Conaghan, Catherine y Malloy, James (1994). *Unsettling statecraft: Democracy and neoliberalism in the Central Andes*. Pitt Latin American Series, Pittsburgh and London, University of Pittsburgh Press.

- \_\_\_\_\_ y Malloy, James (1997). "Democracia y neoliberalismo en Perú, Ecuador y Bolivia". *Desarrollo Económico*, No.144, Vol.36, Buenos Aires, Instituto de Desarrollo Económico y Social.
- Coraggio, José Luis (1992). "Contribuciones posibles al planteamiento de un modelo de desarrollo alternativo desde la perspectiva de la economía popular urbana". *Textos de Ciudad*, No.18, Quito, CIUDAD.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Contribuciones posibles de la economía popular urbana a la transformación productiva con equidad". *Ciudad Alternativa*, No.10, Vol.2, Quito, CIUDAD.
- \_\_\_\_\_ (1995). *Desarrollo Humano, Economía Popular y Educación*. Buenos Aires, AIQUE, IDEAS.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Descentralización: el día después". *Cuadernos de Postgrado*, Serie Cursos y Conferencias, Buenos Aires, Universidad de Buenos Aires.
- \_\_\_\_\_ (1997). "La agenda de desarrollo local". *Ciudad Alternativa*, No.13, Vol.3, Quito, CIUDAD.
- \_\_\_\_\_ (1998). *Economía urbana: la perspectiva popular*. Quito, Abya Yala, ILDIS, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1999). *De la economía de los sectores populares a la Economía del Trabajo*. Quito, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ (2000). "La economía de las ciudades en su contexto". En: Acosta, Alberto, comp., *El desarrollo en la Globalización: el reto de América Latina*, Quito, ILDIS, Nueva Sociedad.
- \_\_\_\_\_ et al. (1996). *Más allá de la Informalidad*. Quito, Ciudad.
- \_\_\_\_\_ et al. (2001). *Empleo y economía del trabajo en el Ecuador: algunas propuestas para superar la crisis*. Quito, ILDIS, Abya Yala.
- \_\_\_\_\_ Moreano, Alejandro; Unda, Mario (1993). *Quito: los hilos de la sociedad local*. Quito, CIUDAD.
- \_\_\_\_\_ (1999). *La segunda muerte de Sucre y el renacer del Ecuador*. Guayaquil, Instituto Ecuatoriano de Economía Política.
- Córdova, Ángel (1999). *Estudios y datos: Ecuador en perspectiva*. Quito, CEDATOS.
- Córdova, Gabriela y Oleas, Julio (2000). "Las clasificaciones de industrias y de productos del Sistema de Cuentas Nacionales 1993 aplicadas a la economía ecuatoriana". *Cuadernos de Trabajo*, No.126, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Córdova, Polibio (1999). *Ecuador en perspectiva*. Quito, CEDATOS.

- Coronel, Ana (1997). "La economía mundial y sus perspectivas". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.2, Vol.2, Quito, CORDES.
- Corral, Fabián; Freund, Kurt; Lucio Paredes, Pablo (1992). *Mitos, falacias y nuevos paradigmas: apuntes sobre la modernidad*. Quito, s.n.
- Correa, Rafael (1996). "Historia del desarrollo económico ecuatoriano y características estructurales del país". En: Correa, Rafael, ed., *El reto del desarrollo. ¿Estamos preparados para el futuro?*, Quito, Universidad San Francisco de Quito.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Is Institutional Change Endogenous? A Critical View of the Political Economy of the Reforms: The Ecuadorian Case". *Documento de Trabajo*, Champaign, USA, Universidad de Illinois.
- \_\_\_\_\_ (1999). "The Ecuadorian ISI Revisited". *Documento de Trabajo*, Champaign, USA, Universidad de Illinois.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Destabilizing Speculation in the Exchange Market: The Ecuadorian Case". *Documento de Trabajo*, Champaign - Illinois, USA, University of Illinois.
- \_\_\_\_\_ (2001). "One Market, One Currency? The Economic Desirability of a Common Currency for the Andean Community of Nations". *Documento de Trabajo*, Champaign, USA, Universidad de Illinois.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Convertibilidad argentina y dolarización ecuatoriana". *Revista Alternativas*, Guayaquil, Universidad Católica Santiago de Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (2003). "La política económica del gobierno de Lucio Gutiérrez. Una perspectiva desde la economía política". *Iconos*, No.16, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ Flores, Marco; Valencia, Eduardo (2003). "Lo mismo de lo peor: la política económica del Gobierno de Lucio Gutiérrez". *Documento de Trabajo*, Quito, Foro Ecuador Alternativo.
- Correia, María (2003). "La vulnerabilidad frente a choques externos y sus dimensiones de género: el caso del Ecuador". En: Beckerman, Paul; Solimano, Andrés, eds., *Crisis y Dolarización en el Ecuador*, Washington, D.C., The World Bank, Observatorio Social del Ecuador.
- Cox, Alejandra (1996). "Towards a Labor Market Reform in Ecuador". *Ecuador Poverty Report*, Washington, D.C., The World Bank.
- Craig, Richard y Macdonald, Scott (1992). "Cocaína. Drogas, el Estado y la Economía". *Revista Occidental (Separata)*, Tijuana, IICLA.

- Creamer, Germán (1992). *Redistribution, Inflation and Adjustment Policies: A Macro Neoliberalist Model for Ecuador*. Quito, ILDIS, Universidad de Notre Dame.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Integración del Ecuador en el mercado andino: evaluación del impacto macroeconómico y sectorial". *Cuestiones Económicas*, No.21, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Kim, Kwan; Reynolds, Clark (1997). "El Ecuador en el mercado mundial: el regionalismo abierto y la participación del Ecuador en el Grupo Andino, el Tratado de Libre Comercio de Norteamérica y la Cuenca del Pacífico". *Biblioteca de Ciencias Sociales*, No. 49, Quito, Corporación Editora Nacional.
- Crissman, Charles et al. (1998). "The Case Study Site: Physical, Health, and Potato Farming Systems in Carchi Province". En: Crissman, Charles; Antle, John; Capalbo, Susan, eds., *Economic, environmental, and health tradeoffs in agriculture: Pesticides and the sustainability of Andean potato production*, Dordrecht, Boston, London, Kluwer Academic, International Potato Center.
- \_\_\_\_\_ Antle, John; Capalbo, Susan (1998). "Introduction and Overview". En: Crissman, Charles; Antle, John; Capalbo, Susan, eds., *Economic, environmental, and health tradeoffs in agriculture: Pesticides and the sustainability of Andean potato production*, Dordrecht, Boston, London, Kluwer Academic, International Potato Center.
- \_\_\_\_\_ Antle, John; Capalbo, Susan, eds. (1998). *Economic, environmental, and health tradeoffs in agriculture: Pesticides and the sustainability of Andean potato production*. Dordrecht, Boston, Londres, Kluwer Academic, International Potato Center.
- \_\_\_\_\_ Cole, Donald; Carpio, Fernando (1994). "Pesticide Use and Farm Worker Health in Ecuadorian Potato Production". *American Journal of Agricultural Economics*, No.3, Vol.76, Cambridge y Oxford, Blackwell Publishing, American Agricultural Economics.
- Cropper, Maureen et al. (1994). "Economic and Health Consequences of Pesticide Use in Developing Country Agriculture: Discussion". *American Journal of Agricultural Economics*, No.3, Vol.76, Cambridge y Oxford, Blackwell Publishing, American Agricultural Economics.
- Cuentas-Zavala, José et al. (1994). *Desarrollo ajuste y protección*. Colección Utopías, Quito, FEUCE, ADES.

- Cuesta, José; Ponce, Juan; León, Mauricio (2003). "Efectos indirectos del gasto social fiscal en la generación de ingresos en el Ecuador". En: Vos, Rob, coord., *¿Quién se beneficia del gasto social en el Ecuador?. Desafíos para mejorar la calidad y eficiencia del gasto social*, Quito, SIISE, STFS, BID, UNICEF, ISS.
- \_\_\_\_\_ Ponce, Juan; León, Mauricio (2003). "El subsidio al gas y el Bono Solidario en el Ecuador. Simulando el paso de subsidios regresivos a transferencias progresivas". *Estudios e Informes del SIISE*, No.6, Quito, SIISE, Secretaría Técnica del Frente Social, Instituto de Estudios Sociales de La Haya.
- Cueto, Marcos (1995). "Saberes andinos: ciencia y tecnología en Bolivia, Ecuador y Perú". *Estudios históricos*, No.19, Lima, IEP.
- Cueva, Simón (1996). "Análisis de las fluctuaciones económicas y utilización variable del capital y del trabajo". *Cuestiones Económicas*, No.28, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Cabezas, Maritza (1997). "La política cambiaria en el Ecuador". *Boletín*, No.61, Bogotá, Fondo Latinoamericano de Reservas (FLAR).
- \_\_\_\_\_ Salgado, María; Uquillas, Emilio (1997). "Agregados monetarios, tasas de interés e inflación: la coyuntura". *Cuestiones Económicas*, No.33, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Da Ros, Giuseppina (1995). *La contaminación de aguas en Ecuador: una aproximación económica*. Quito, Abya Yala.
- \_\_\_\_\_ (2001). "El mercado del trabajo ecuatoriano antes y después de la dolarización". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- \_\_\_\_\_ ed. (2001). "Realidad y desafíos de la economía solidaria: iniciativas comunitarias y cooperativas en el Ecuador". *Opúsculos de Economía*, No.9, Quito, Facultad de Economía, Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE), Abya Yala.
- \_\_\_\_\_ y Marconi, Salvador (1997). "Cuentas ambientales: el estado del arte". *Laboratorio de Economía*, No.1, Vol.1, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- \_\_\_\_\_ y Marconi, Salvador (1995). "Las nuevas teorías del comercio internacional y los países en desarrollo". *Cuestiones Económicas*, No.26, Quito, Banco Central del Ecuador.

- Daly, Herman (1996). "Carrying Capacity as a Tool of Development Policy: The Ecuadorian Amazon and the Paraguayan Chaco". En: May, Peter; Da Motta, Ronaldo, eds., *Pricing the planet: Economic analysis for sustainable development*, New York, Columbia University Press.
- Darlic, Vjekoslav (1997). "Organizaciones sindicales 1934-1996". *Serie Estadísticas Laborales del Ecuador*, No.3, Quito, ILDIS, MTRH.
- Dávalos, Mauricio (1999). *Reforma Tributaria y Descentralización*. Quito, Fundación Ecuatoriana de Estudios Sociales (FESO).
- Dávalos, Pablo (1995). "Neoliberalismo y política de ajuste". *Economía*, No.94, Vol.94, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Dávalos, Xavier (1993). "La distribución del ingreso en el Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.20, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Davidson, Paul (2002). "Dolarización, las funciones de un Banco Central y la economía ecuatoriana". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.18, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Dávila, Mauro; Sánchez, Mario; Valle, Benjamín (1994). "Las opciones tecnológicas que enfrenta la producción de hidrocarburos en el país". *Cuestiones Económicas*, No.22, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Davis, Graham (1998). "The Minerals Sector, Sectoral Analysis, and Economic Development". *Resources Policy*, No.2, Vol.24, Elsevier Science.
- Daza, Raúl (1995). "El rol de la banca en la economía nacional". *Economía*, No.93, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- De Cartagena, Marcela (2000). "Reflexiones sobre la Deuda Externa". *Economía y Humanismo*, No.8, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- De Graff, Deborah; Bilsborrow, Richard (1993). "Female-Headed Households and Family Welfare in Rural Ecuador". *Journal of Population Economics*, No.4, Vol.6, Germany, Springer-Verlag Heidelberg.
- De Janvry, Alain et al. (1993). "La faisabilité politique de l'ajustement en Equateur et au Venezuela". *Etudes du Centre de Développement, Série la faisabilité politique de l'ajustement*, París, OCDE.
- \_\_\_\_\_ et al. (1994). *The political feasibility of adjustment in Ecuador and Venezuela*. París, OECD.
- De Koning, Free (1999). "Spatially explicit analysis of land use change: A case study for Ecuador". Tesis de Ph.D., Holanda, Wageningen Agricultural University.



- \_\_\_\_\_. Van De Kop, Petra; Fresco, Louise (1997). "Estimates of sub-national nutrient balances as sustainability indicators for agro-ecosystems in Ecuador". *Agriculture Ecosystems and Environment*, No.65, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_. Veldkamp, Tom (1999). "Exploring changes in Ecuadorian land use for food production and their effects on natural resources". *Journal of Environmental Management*, No.4, Vol.57, Academic Press.
- \_\_\_\_\_. Veldkamp, Tom; Fresco, Louise (1998). "Land use in Ecuador: a statistical analysis at different aggregation levels". *Agriculture Ecosystems and Environment*, No.70, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_. Veldkamp, Tom; Fresco, Louise (1999). "Exploring changes in Ecuadorian land use for food production and their effects on natural resources". *Journal of Environmental Management*, No.4, Vol.57, Academic Press.
- De La Torre, Augusto (1996). "Análisis de las políticas económicas del actual régimen, escenario y perspectivas". En: Correa, Rafael, ed., *El reto del desarrollo. ¿Estamos preparados para el futuro?*, Quito, Universidad San Francisco de Quito.
- \_\_\_\_\_. (1997). "El manejo de crisis bancarias: el marco legal ecuatoriano y posibles reformas". *Temas de Economía y Política*, No.3, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_. (1997). "La convertibilidad: aspectos teóricos y viabilidad práctica". *Laboratorio de Economía*, No.2, Vol.1, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- \_\_\_\_\_. (1998). "Más allá del ajuste: reformas institucionales para restablecer el crecimiento económico en el Ecuador". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.2, Vol.3, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_. (2000). "Insostenibilidad de una banda de flotación: un análisis teórico". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- De La Torre, Patricia (1995). "El regreso de los viejos actores en los nuevos escenarios de política". *Ecuador Debate*, No.35, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- De Miras, Claude (1996). "Evaluación socioeconómica de la pesca experimental de pepino de mar en Galápagos: informe final". *Contribución*, No.535, Quito, Fundación Charles Darwin para las Islas Galápagos, ORSTOM.
- \_\_\_\_\_. Rodríguez, Gustavo; Roggiero, Roberto (1992). *Bibliografía comentada sobre el sector informal urbano. Serie Guayaquil Futuro*, Quito, ILDIS, ORSTROM, CEDIME.

- \_\_\_\_\_ y Roggiero, Roberto (1992). "El sector informal urbano bajo sospecha". *Guayaquil futuro*, No.3, Quito, ILDIS, CEDIME.
- Delgado, Alicia (1998). "Metodologías para el análisis de coyuntura de una variable económica: el caso de la inflación en el Ecuador a junio de 1996". *Opúsculos de Economía*, No.4, Quito, Facultad de Economía, Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE), Abya Yala.
- Delgado, Diego (2000). *Atraco bancario y dolarización*. Quito, Ediciones Gallo Rojo.
- Delgado, Pablo (1994). *El café nuestro de cada día*. Portoviejo, s.n.
- Delgado, Pedro (1996). "Análisis del sector financiero ecuatoriano: competencia, precios, economías de escala y estrategias". En: Correa, Rafael, ed., *El reto del desarrollo. ¿Estamos preparados para el futuro?*, Quito, Universidad San Francisco de Quito.
- Devereux, John; Connolly, Michael (1996). "Commercial Policy, the Terms of Trade and the Real Exchange Rate Revisited". *Journal of Development Economics*, No.1, Vol.50, Elsevier Science.
- Díaz, Rafael (1993). "Aspectos de la supervisión financiera". *Estudios*, México D.F., CEMLA.
- Doganlar, Murat; Ozmen, Mehmet (2000). "Purchasing Power Parity and Real Exchange Rates in Case of Developing Countries". *ISE Review*, No.4, Vol.16, Turkía, Istanbul Stock Exchange (ISE).
- Donoso, Patricio (2000). "Propuestas de descentralización y elementos de análisis". *Cuadernos sobre Descentralización*, No.3, Quito, CORDES.
- Donoso, Xavier (1999). "Factores determinantes de la tasa de interés en el Ecuador período: enero de 1987 a junio de 1996". *Laboratorio de Economía*, No.5, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- Doryan, Eduardo (1992). *Economía y reconversión industrial: conceptos, políticas y casos*. Quito, INCAE, PROGRESEC.
- \_\_\_\_\_ ed. (1992). *Transición hacia una economía no petrolera en Ecuador: retos y perspectivas*. Quito, INCAE.
- Drouet, Javier; Larrea, Patricio; Pico, Antonio (1992). *Aspectos Económicos en la Modernización del Estado*. Quito, Instituto de Altos Estudios.
- Ducrot, Cecile; Hutson, John; Wagenet, Robert (1998). "Describing Pesticide Movement in Potato Production on Carchi Soils". En: Crissman, Charles; Antle, John; Capalbo, Susan, eds., *Economic, environmental, and*

- health tradeoffs in agriculture: Pesticides and the sustainability of Andean potato production*, Dordrecht, Boston, London, Kluwer Academic, International Potato Center.
- Dután, Jorge (2003). "La pobreza en el Ecuador una realidad lacerante". *Economías*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.
- Echavarría, Marta; Vogel, Joseph; Albán, Montserrat et al. (2003). *Impact assessment of watershed environmental services: Emerging Lessons From Pimampiro And Cuenca In Ecuador*. Londres, Ecodecisión, Instituto Internacional para el Medio Ambiente y Desarrollo (IIED).
- Echeverría, Julio (2001). "Dolarización e institucionalidad política". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- Edwards, Alejandra (1996). "Towards a Labor Market Reform in Ecuador". Ecuador poverty report, Washington, D.C., The World Bank.
- Eichengreen, Barry; Ruehl, Christof (2001). "The Bail In Problem: Systematic Goals, Ad Hoc Means". *CEPR Discussion Paper*, No.2427, Londres, Centre for Economic Policy Research.
- Eicher, Arturo; Bustamante, Teodoro; Schmidt, Wolfgang (1992). *Deuda externa, desarrollo y ecología*. Quito, FONDAD, CAAP.
- Elbers, Chris; Lanjouw, Jean; Lanjouw, Peter (2003). "Welfare in Villages and Towns: Micro-level Estimation of Poverty and Inequality". *Econometrica, The Econometric Society*.
- \_\_\_\_\_ Lanjouw, Peter (2001). "Intersectoral Transfer, Growth, and Inequality in Rural Ecuador". *World Development*, No.3, Vol.29, Elsevier Science.
- Ellis, Mark; Odland, John (1992). "Personal Characteristics in Models of Migration Decisions: An Analysis of Destination Choice in Ecuador". En: Jones, John; Casetti, Emilio, eds., *Applications of the expansion method*, London and New York, Routledge.
- Endara, Lourdes (1996). *Libre empresa y libre comercio: noventa años de la Cámara de Comercio de Quito*. Quito, Cámara de Comercio de Quito.
- Escobar, Luis et al. (1996). *Economía Latinoamericana. La globalización de los desajustes*. Quito, Nueva Sociedad, ILDIS.

- Escobar, Víctor (2002). "Análisis de datos con redes neuronales aplicadas al diagnóstico de la solvencia empresarial: (Sector Societario Ecuatoriano)". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.18, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Espinel, Ramón (2002). "Formación de sistemas financieros rurales en la crisis bancaria ecuatoriana". *Ecuador Debate*, No.56, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Espinosa, Carolyn (2003). "Efectos de la migración internacional en la oferta laboral de los miembros del hogar que permanecen en el país. El caso del Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Espinosa, Javier (1996). "Situación actual y el futuro del petróleo ecuatoriano". En: Correa, Rafael, ed., *El reto del desarrollo. ¿Estamos preparados para el futuro?*, Quito, Universidad San Francisco de Quito.
- Espinoza, Fausto; Schellenberg, Ruppecht et al. (1993). *Proceso de análisis y mejoramiento de sistemas de producción agropecuario-forestales de pequeños y medianos productores*. Quito, MAG-GTZ.
- Estrella, Danilo (1997). "Pugna distributiva, variabilidad de precios e inflación en el Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.31, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Valle, Angélica (2001). "Una evaluación de los modelos de pronóstico de la inflación utilizados en el Banco Central del Ecuador". *Notas Técnicas*, No.63, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Estrella, Pablo et al. (1994). "Universidad y desarrollo científico-tecnológico". *Misión de la universidad ecuatoriana para el siglo XXI*, No.3, Quito, CO-NUEP.
- Estupiñán, Tamara (1997). "El mercado interno en la Audiencia de Quito". *Biblioteca de Historia Económica*, No.7, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Ewing, Bradley; Payne, James (1998). "Government Revenue Expenditure Nexus: Evidence from Latin America". *Journal of Economic Development*, No.2, Vol.23, Seoul, Korea, Economic Research Institute of Chung-Ang University.
- Fairlie, Alan (1996). "El Perú y el Grupo Andino: una presencia sólo nominal". *Actualidad económica del Perú*, No.170, Vol.17, Lima, Centro de Asesoría Laboral del Perú (CEDAL).
- Falconí, Fándor (1995). "Hacia una valoración distinta del petróleo". *Cuestiones Económicas*, No.25, Quito, Banco Central del Ecuador.

- \_\_\_\_\_ (1995). "La política de precios de los combustibles en el Ecuador: 1972-1994". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Indicadores de sustentabilidad débil: pálido reflejo de una realidad más robusta y compleja". *Ecuador Debate*, No.48, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1999). "La (in)sustentabilidad de la economía ecuatoriana: una visión a través de los indicadores de sustentabilidad débil". *Ecología Política*, No.18, Barcelona, Icaria, Fundación Hogar del Empleado.
- \_\_\_\_\_ (2001). "An Integrated Assessment of Changes of Land - Use in Ecuador". *Advances in Energy Studies. Exploring Supplies, Constraints, and Strategies*, Porto Venere, Italia, SGE Publisher.
- \_\_\_\_\_ (2001). "An integrated economic-environmental assessment of the Ecuadorian economy". Tesis de Doctorado, Barcelona, Universidad Autónoma de Barcelona.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Comentario sobre el indicador de ahorro genuino propuesto por el Banco Mundial". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Integrated Assessment of the Recent Economic History of Ecuador". *Population and Environment*, No.3, Vol.22, Netherland, Kluwer Academic, Human Sciences Press.
- \_\_\_\_\_ (2001). "La pesada carga de la deuda externa". *Otras caras de la deuda*, Caracas, Venezuela, Nueva Sociedad.
- \_\_\_\_\_ (2001). *Deuda externa y condicionalidad económica y ambiental*. Quito, Centro de Derechos Económicos y Sociales (CDES).
- \_\_\_\_\_ (2002). "La desmaterialización de la economía". *Ecuador Debate*, No.55, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2002). *Economía y desarrollo sostenible: ¿matrimonio feliz o divorcio anunciado? El caso de Ecuador*. Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ y Garzón, Paulina (1999). *Los costos ambientales de la explotación petrolera en el Ecuador*. Quito, Centro de Derechos Económicos y Sociales (CDES).
- \_\_\_\_\_ y Jácome, Hugo (2002). "La invitada indiscreta de la dolarización en Ecuador: la competitividad". *Quehacer*, No.138, Lima, Centro de Estudios y Promoción del Desarrollo.
- \_\_\_\_\_ y Jácome, Hugo (2002). "Reforma fiscal deja intacto el problema del endeudamiento externo". *Iconos*, No.12, Quito, FLACSO.

- \_\_\_\_\_ y Ramos, Jesús (2003). "Societal Metabolism of Societies: the bifurcation between Spain and Ecuador". En: Ulgiati, Sergio, ed., *Advances in Energy Studies. Reconsidering the Importance of Energy*, Padova, Italia, Servizi Grafici Editoriali.
- Falconí, Juan (1992). "Ecuador: apertura, integración y desarrollo". *Documentos Técnicos*, Quito, MICIP.
- \_\_\_\_\_ (1992). "Estadísticas de comercio exterior". *Documento Técnico*, No.13, Quito, Dirección de Comunicación Social y Relaciones Públicas.
- \_\_\_\_\_ (1992). "Nuevo marco legal para la industria ecuatoriana". *Documento Técnico*, No.14, Quito, Ministerio de Industrias, Comercio, Integración y Pesca.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Competitividad externa y dolarización: ¿viejos problemas, ideas nuevas?". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- \_\_\_\_\_ ed. (1996). *El Ecuador frente a la Organización Mundial del Comercio (OMC)*. Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y León, Patricio (1994). "Ecuador: notas sobre la distribución de los ingresos". *Cuestiones Económicas*, No.21, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ León, Patricio; Marconi, Salvador (1996). "Algunas referencias básicas para la modelización macroeconómica en Ecuador". *Notas Técnicas*, No.27, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ León, Patricio; Oleas, Julio (1997). *Setenta años del Banco Central del Ecuador: pasado, presente y proyección al futuro*, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Fallas, Agustín (1996). "Pobreza y política social: diagnóstico de la prestación de servicios sociales en el Ecuador". *Cuadernos de Economía*, No.6, Quito, INCAE.
- Fargeix, André (1993). *Growth and Poverty in Stabilization Programs: A General Equilibrium Model with Financial Markets for Ecuador*. Berkeley, UMI.
- Fazio, Antonio (2002). "Globalización, progreso económico y reducción de la pobreza". *Economía y Humanismo*, No.11, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- Fernández, Gabriela (1997). "El impacto de la convertibilidad en el sector financiero". *Cuestiones Económicas*, No.31, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Análisis empírico de la sostenibilidad externa: el caso del Ecuador". *Notas Técnicas*, No.56, Quito, Banco Central del Ecuador.

- \_\_\_\_\_ (1999). "Compartir la carga: un esquema para reducir la deuda externa". *Apuntes de Economía*, No.6, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "El microcrédito, una alternativa por explorar: propuesta para la participación del Banco Central del Ecuador". *Apuntes de Economía*, No.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Una primera aproximación a la industria maquiladora: generalidades y experiencias latinoamericanas". *Apuntes de Economía*, No.26, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Evaluación del sistema andino de franjas de precios". *Notas Técnicas*, No.70, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2003). "La reforma institucional en el Ecuador: una perspectiva poco ortodoxa". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Una revisión de la sostenibilidad del sector externo de la economía ecuatoriana". *Apuntes de Economía*, No.32, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Lara, Consuelo (1998). "Los shocks exógenos y el crecimiento del Ecuador". *Notas Técnicas*, No.48, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Pérez, Wilson (1998). "Condiciones para el establecimiento de un sistema de bandas cambiarias: una réplica". *Cuestiones Económicas*, No.35, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Pérez, Wilson (1998). "Sobre las mutaciones". *Cuestiones Económicas*, No.35, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Fernández, Iván (2001). "Los efectos sociales de la dolarización". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- \_\_\_\_\_ Posso, Marco; Bucheli, Hans (1996). "Reproducción intergeneracional de la pobreza". *Serie Población y Desarrollo*, No.4, Quito, Secretaría General de Planificación: FNUAP.
- Fernández, Marco (1996). "La vivienda popular y las políticas públicas: el caso de Ecuador". *Cuadernos de Economía*, No.6, Quito, INCAE.
- Fernández, Mario; Henríquez, Carlos; Icaza, Walter (2003). "Valoración contingente del bosque protector Cerro Blanco". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Ferrari, César; Reynolds, Clark; Wettmann, Reinhart, eds. (1993). *Las economías andinas. Evolución y perspectivas*. Serie Integración Espacial, Lima,

- Fundación Friedrich Ebert.
- Field, Leonard (1996). "Aspectos político sociales del manejo de los recursos naturales en la cordillera occidental de las provincias de Cotopaxi y Tungurahua". *Ecuador Debate*, No.37, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Fierro, Luis (1994). "Evaluación comparativa de recursos recreativos renovables y recursos petroleros no renovables: parques nacionales en la selva tropical ecuatoriana". *Papeles de Trabajo*, No.4, Quito, Multiplica.
- Fierro, Virginia (1994). "Ecuador: mecanismos de conversión de deuda externa por proyectos sociales y ambientales". *Notas Técnicas*, No.8, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Ecuador: política salarial 1984 - 1994". *Cuestiones Económicas*, No.23, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Inversión en educación: tema con Implicaciones de Política Económica". *Notas Técnicas*, No.34, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Ecuador: análisis económico y funcional del gasto de las administraciones públicas, 1972-1994. Primera Parte". *Cuadernos de Trabajo*, No.113, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Ecuador: análisis económico y funcional del gasto de las administraciones públicas, 1972-1994. Segunda parte". *Cuadernos de Trabajo*, No.114, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Intervenciones intramarginales y credibilidad de la banda cambiaria". *Apuntes de Economía*, No.1, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Modelos de umbral autorregresivos -TAR-". *Notas Técnicas*, No.42, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Brito, Pedro (1999). "Meta de inflación explícita: un esquema alternativo de política monetaria bajo tipo de cambio flexible". *Notas Técnicas*, No.60, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Naranjo, Mariana (2003). *Ecuador: sostenibilidad fiscal y desarrollo humano 1970-2010*. Quito, UNDP, UNICEF.
- \_\_\_\_\_ y Salvador, Mónica (1997). "Reorientación del gasto público: del servicio de la deuda externa al financiamiento del gasto social". *Cuestiones Económicas*, No.30, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Flores, Marco (1992). "El ajuste económico del nuevo gobierno". *Ecuador Debate*, No.27, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).



- Flores, Rubén (1998). "Diagnóstico de los gremios de productores agropecuarios: una propuesta de trabajo para su fortalecimiento". *Documento Técnico*, No.4, Quito, MAG, BID, IICA.
- \_\_\_\_\_ (2003). "El ALCA y la posibilidad de convertirse en el puntillazo final de la agricultura ecuatoriana". *Revista*, No.29, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Flores, Silvia (2003). "Finanzas: sector bancario". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.3, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Sector bancario". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.2, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- Fontaine, Juan; Vergara, Rodrigo (1997). "Política fiscal en Ecuador. Lineamientos de un diseño que estimule el crecimiento y el empleo". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.2, Quito, CORDES.
- Foudriat, Michel; Donovan, Patrick; Rivera, Teresa (2000). "Les methodologies participatives et la question du changement dans les contextes d'action: Reflexion theorique et methodologique a partir d'une comparaison d'experiences en Equateur, au Chili et en France". *Canadian Journal of Development Studies*, Vol.21, Ottawa, University of Ottawa, Canadian Association of Studies in International Development.
- Freire, María Belén (2001). "La productividad total de los factores en el Ecuador: efectos microeconómicos sobre las tasas de ganancia, los precios relativos y los salarios reales y determinantes macroeconómicos de su evolución". *Notas Técnicas*, No.65, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Supervisión bancaria. ¿Talón de Aquiles de la dolarización?". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- \_\_\_\_\_ Salvador, Mónica; Yáñez, Katiuvshka (1997). "Determinantes de las exportaciones no tradicionales en el Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.30, Quito, Banco Central del Ecuador.

- Freire, Wilma (1992). *Desnutrición y condiciones socioeconómicas en el Ecuador*. Quito, CONADE, UNICEF, OPS, OMS.
- Fretes, Vicente, ed. et al. (2003). *Ecuador: una agenda económica y social para el nuevo milenio*. Bogotá, Banco Mundial, Alfaomega.
- Freund, Kurt (1996). "Caracterización de la industria ecuatoriana: realidad y perspectivas con respecto a la modernización del Estado". En: Correa, Rafael, ed., *El reto del desarrollo. ¿Estamos preparados para el futuro?*, Quito, Universidad San Francisco de Quito.
- \_\_\_\_\_ (1997). *Modernizar la mente*. Quito, Editorial Moré.
- Fuentealba, Gerardo (1992). "Forasteros, comunidades indígenas. Estado y grupos de poder en la Audiencia de Quito, en el siglo XVIII". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.8, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Fullerton, Thomas (1993). "Predictability of Secondary-Market Developing-Country Debt Prices". *Applied Economics*, No.10, Vol.25, Londres y New York, Routledge
- \_\_\_\_\_ (1993). "Un modelo macroeconómico para pronosticar la economía ecuatoriana". *Cuestiones Económicas*, No.20, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Gachet, Iván et al. (1999). "Cálculo de las elasticidades de la demanda total por importaciones en el Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.35, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Galarza, Carmen (1998). "Los cultivos de palmas en el Ecuador". *Laboratorio de Economía*, No.2, Vol.4, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- Galbis, Vicente (1995). "Financial Sector Reforms in Eight Countries: Issues and Results". *Working Paper*, No.141, Vol.95, Washington, D.C., International Monetary Fund.
- Gallardo, Jorge (1993). "Deuda externa: rondas de negociaciones". En: Gallardo, Jorge et al., *Deuda externa y renegociación*, Quito, FONDAD, Grupo de Trabajo sobre Deuda Externa y Desarrollo.
- \_\_\_\_\_ (1995). *Reforma tributaria: una experiencia democrática*. Quito, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Los mitos de la convertibilidad". *Serie Dialogando con los líderes ecuatorianos del siglo XXI*, No.1, Guayaquil, ESPOL, ESPAE, ILDIS.

- \_\_\_\_\_ (2001). *Reforma fiscal: garantía para las nuevas generaciones*. Quito, Universidad del Pacífico, Ministerio de Economía y Finanzas.
- \_\_\_\_\_ Roldós, León; Pachano, Abelardo et al. (1993). *Renegociación y deuda externa*. Quito, Universidad de Guayaquil, Facultad de Ciencias Económicas, FONDAD.
- Ramírez, Franklin (2000). "Équateur: la crise de l'État et du modèle néolibéral de développement". *Problèmes d'Amérique latine*, No.36, París, La Documentation Française.
- Gallino, Olga (1995). *Introducción a la teoría económica. Un análisis de la economía ecuatoriana*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (2000). "La alimentación de la población ecuatoriana". *Revista*, No.26, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Gálvez, Patricio, ed. (1995). *Economía Campesina y sistemas de producción estudio de base de la Sierra Andina*. Quito, DHV Consultants BV.
- Galvin, Toben (2000). *The economics of nature tourism in Ecuador's Cuyabeno Wildlife Reserve: A contingent valuation analysis of willingness to pay*. Florida, USA, University of Florida.
- \_\_\_\_\_ y Kiker, Clyde (2001). "Monetary Valuation of Tourism in an Ecuadorian Amazon Protected Area". *International Working Paper Series*, No. IW 01-20, Gainesville, Florida, International Agricultural Trade and Development Center, University of Florida.
- Garcés, Ivonne (1995). "Incidencia de la participación empresarial en el proceso de toma de decisiones en la integración andina durante los períodos 1988-1992 y 1992-1995: el caso del sector automotriz". Tesis de Maestría en Ciencias Políticas, Quito, FLACSO.
- García, Fernando (2001). "ALCA: Área de Libre Comercio de las Américas". *Difusión Económica*, No.1, Vol.39, Guayaquil, Instituto de Investigaciones Económicas y Políticas, Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- García, Marco (1992). "El uso de series de tiempo con fines predictivos. El caso de la emisión monetaria". *Cuestiones Económicas*, No.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- García, Mauricio (1992). *¿Tiempo de jugar? niños y adolescentes trabajadores de las familias populares urbanas*. Quito, CEPLAES.

- García, Paulina (1992). "Política económica externa del Ecuador: proyecciones hacia el siglo XXI". *Colección de Estudios*, No.5, Quito, Dirección de Comunicación y Prensa, Ministerio de Relaciones Exteriores.
- García, Roberto (1992). *La consistencia y credibilidad del programa de estabilización ecuatoriano, 1988-91*. Bridgetown, CEMLA.
- \_\_\_\_\_ y Pérez, Wilson (1999). "Ecuador: tipo de cambio real y choques externos". *Notas Técnicas*, No.58, Quito, Banco Central del Ecuador.
- García, Santiago (1995). "La descentralización del Estado ecuatoriano". *Economía*, No.93, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Godínez, Armando; Van Domelen, Julie (1996). "Targeting Social Programs to the Poor". Ecuador Poverty Report, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ y Van Domelen, Julio (1995). "Programas sociales focalizados para los pobres". *Cuestiones Económicas*, No.27, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Gómez, Sergio; Klein, Emilio, eds. (1993). *Los pobres del campo. El trabajador eventual*. Santiago de Chile, PREALC.
- González, Adela (1995). "Los mecanismos de conversión de la deuda externa ecuatoriana a través del mercado secundario 1987-1993". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- González, Manuel (2003). "La velocidad de circulación de dinero en el Ecuador". *Matemática*, No.1, Vol.2, Guayaquil, Instituto de Ciencias Matemáticas (ICM), ESPOL.
- \_\_\_\_\_ y Román, Jimmy (2003). "Propuesta de una explicación al proceso inflacionario presente en el Ecuador luego de implantado el sistema de dolarización". *Revista Tecnológica*, No.1, Vol.16, Guayaquil, Centro de Investigación Científica y Tecnológica (CICYT), Escuela, Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- \_\_\_\_\_ y Rosero, Iliana (2003). "Incidencia del fenómeno El Niño en la actividad económica del Ecuador. Un análisis de series de tiempo". *Revista Tecnológica*, No.2, Vol.16, Guayaquil, Centro de Investigación Científica y Tecnológica (CICYT), Escuela, Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- \_\_\_\_\_ y Sánchez, Leonardo (2001). "Análisis del Proyecto de Ley de Reforma Tributaria". *Actualidad Económica*, Guayaquil, Centro de Investigaciones Económicas ICHE - ESPOL.

- Gordillo, José (1996). "Proyección de la población económicamente activa". *Serie Población y Desarrollo*, No.3, Quito, Secretaría General de Planificación, FNUAP.
- Gordillo, Ramiro (2002). "Propuesta de un plan petrolero para el Ecuador". *Economía y Humanismo*, No.11, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (2003). "¿El oro del diablo? Ecuador: historia del petróleo". *Biblioteca General de Cultura*, No.12, Quito, Corporación Editora Nacional.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Situación energética del Ecuador y su impacto en la economía". *Economía y Humanismo*, No.13, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- Gould, Kenneth (1999). "Tactical Tourism: A Comparative Analysis of Rainforest Development in Ecuador and Belize". *Organization and Environment*, No.3, Vol.12, London, Sage Publications.
- Granda, Alicia (1994). "Participación de la población Amazónica en los proyectos de desarrollo: dos casos de estudio". Tesis de Maestría en Ciencias Sociales con mención en Estudios Amazónicos, FLACSO, Quito.
- Granda, Daniel. (1992). *La Modernización del Estado y las Fuerzas Armadas del Ecuador*. Quito, CIPAD.
- Granda, Jorge (1998). "La microfísica de la política". *Opúsculos de Economía*, No.2, Quito, Facultad de Economía, Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE), Abya Yala.
- Granda, Luisa (2002). "Crisis, ingresos y mercado de trabajo en Ecuador". *Bulletin de l'Institut Francais d'Études Andines*, No.2, Vol.31, Francia, l'Institut Francais d'Études Andines.
- Grimes, Alicia; Loomis, Sally; Jahnige, Paul, et al. (1994). "Valuing the rain forest: the economic value of nontimber forest products in Ecuador". *Ambio*, No.7, Vol.23, Lawrence, USA, Allen Press, Inc.
- Grindle, Merilee; Thoumi, Francisco (1993). "Muddling towards Adjustment: The Political Economy of Economic Policy Change in Ecuador". En: Bates, Robert; Krueger, Anne, eds., *Political and economic interactions in economic policy reform: Evidence from eight countries.*, Cambridge y Oxford, Blackwell Publishing.
- Guaipatín, Carlos (1998). "El efecto del tipo de cambio real en las exportaciones de banano ecuatoriano". *Laboratorio de Economía*, No.2, Vol.4, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del

Ecuador (PUCE).

- Guarisco, Claudia (1995). "El tributo republicano indios y estado en el Ecuador: 1830-1857". Tesis de Maestría en Historia Andina, Quito, FLACSO.
- Guerrero Murgueytio, Mario (2001). *El Ecuador en la cuenca del Pacífico: políticas y presencia*. Quito, Ministerio de Relaciones Exteriores.
- Guerrero, Andrés (1994). *Los oligarcas del cacao*. Quito, El Conejo.
- Guerrero, David (2000). "¿Existen economías de escala y ámbito para sustentar las fusiones bancarias?". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.5, Quito, CORDES.
- Guerrero, Fernando (1996). *Dinámica poblacional y estructura agraria en algunas comunidades de la cuenca del río Mira y el valle del Chota*. Quito, Conferencia Episcopal Ecuatoriana.
- \_\_\_\_\_ Sosa, Raúl (1996). "Migración y distribución espacial". *Serie Población y Desarrollo*, No.2, Quito, Secretaría General de Planificación, FNUAP.
- Guerrero, Rafael (1992). "Los campesinos arroceros y el mercado andino". *Ecuador Debate*, No.26, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1993). "Voluntad de Dios: los campesinos y la producción de banana". *Ecuador Debate*, No.28, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Guerrero, Rosa; Moreno, Juan (1999). "Metodología para calificación de cartera recibida por el Banco Central del Ecuador". *Cuadernos de Trabajo*, No.118, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Guerrero, Trotsky (1992). *Modernización agraria y pobreza rural en el Ecuador*. Loja, Universidad Nacional de Loja, Editorial Universitaria.
- \_\_\_\_\_ (1995). *Vicisitudes y Perspectivas del Comercio Campesino*. Loja, Universidad de Loja.
- Gutiérrez, Francisco (1993). "Ecuador: de la enfermedad holandesa al ajuste estructural". En: Doryan, Eduardo y López, Grettel, ed., *Transición hacia una economía no petrolera en Ecuador: Retos y perspectivas*, Quito, INCAE, PROGRESEC.
- \_\_\_\_\_ (1995). *¿Qué dicen los indicadores económicos?* Quito, INCAE, PROGRESEC.
- \_\_\_\_\_ (1999). *Política Económica para la Competitividad. Reflexiones sobre el caso del Ecuador*. Quito, INCAE, Centro de Políticas.

- Guzmán, José (2000). "La biodiversidad, el desarrollo sostenible y la crisis ecológica: consideraciones en torno a la transformación de la naturaleza en Ecuador". *Problemas del Desarrollo*, No.122, Vol.31, México, Instituto de Investigaciones Económicas.
- Guzmán, Marco (1994). "Bicentralismo y pobreza en el Ecuador". *Biblioteca de Ciencias Sociales*, No.43, Quito, Corporación Editora Nacional.
- \_\_\_\_\_ (1996). *Pobreza, modernización del Estado y privatización en Ecuador*. Cuenca, Universidad del Azuay.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Ecuador: la hora trágica". *Libros de bolsillo*, No. 17, Quito, Corporación Editora Nacional.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Realidad nacional, descentralización y autonomías". *Cuadernos de Descentralización*, No.1, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2000). *Descentralización, autonomías, solidaridad social y mantenimiento del ser nacional*. Cuenca, Universidad del Azuay.
- Haggard, Stephan; Lafay, Jean Dominique; Morrison, Christian (1995). *The political feasibility of adjustment in developing countries*. Paris, Organization for Economic Cooperation and Development.
- Hamilton, Sarah (1998). *The two-headed household: gender and rural development in the Ecuadorian Andes: Pitt Latin American Series*, Pittsburgh, University of Pittsburgh Press.
- Hanke, Steve (2003). *El dinero y el imperio de la ley en Ecuador: garantizando libertades en las esferas económico, política, intelectual y moral*. Quito, USAID.
- Harari, Raúl (2003). "Fuerza de trabajo y floricultura: empleo, ambiente y salud de los trabajadores". *Ecuador Debate*, No.59, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Hardner, Jared (1996). "Measuring the Value of Potable water in partially monetized rural communities, Esmeraldas, Ecuador". *Water resources Bulletin*, No.6, Vol.32, Herndon, Virginia, American Water Resources Association.
- Henderson, Paul (1997). "Cocoa, finance and the State in Ecuador. 1895 - 1925". *Bulletin of Latin American Research*, No.2, Vol.16, Cambridge y Oxford, Blackwell Publishing, Society for Latin American Studies.
- Hentschel, Jesko (1992). "Imports and growth in highly indebted countries: An empirical study". *Studies in International Economics and Institutions*., Heidelberg, New York, London, Tokyo, Springer.

- \_\_\_\_\_ (1994). "Comercio y crecimiento en el Ecuador: una visión parcial de equilibrio". *Cuestiones Económicas*, No.22, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ et al. (2000). "Combining Census and Survey Data to Study Spatial Dimensions of Poverty: A Case Study of Ecuador". Regional and Sectoral Studies, The World Bank Economic Review. *En*: Bigman, David; Fofack, Hippolyte, eds., *Geographical targeting for poverty alleviation: Methodology and applications*, Washington, D.C., The World Bank.
- Hentschel, Jesko; Lanjouw, Peter (1995). "Perfil de la pobreza en Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.27, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Lanjouw, Peter (1996). "Poverty Profile". Ecuador Poverty Report, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ y Lanjouw, Peter (2000). "Household Welfare Measurement and the Pricing of Basic Services". *Journal of International Development*, No.1, Vol.12, United Kingdom, John / Wiley and Sons Ltd.
- \_\_\_\_\_ y Waters, William (2002). "Rural Poverty in Ecuador: Assessing Local Realities for the Development of Anti poverty Programs". *World Development*, No.1, Vol.30, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_ Waters, William; Vandever, Anna (1996). "Rural Qualitative Assessment". *Ecuador Poverty Report*, Washington, D.C., The World Bank.
- Hernández, Carmen; Urriola, Rafael (1993). *Los pequeños productores agropecuarios y la apertura comercial*. Quito, IICA, ILDIS.
- Hess, Carmen (1992). *La racionalidad de una economía agropecuaria: una contribución hacia el desarrollo en los páramos Ecuatorianos*. Quito, Abya Yala.
- Hewitt, W.E (2002). "Partnership as Process: Municipal Co-operation for International Development". *Canadian Journal of Development Studies*, No.2, Vol.23, Ottawa, University of Ottawa, Canadian Association of Studies in International Development.
- Hey, Jeanne (1993). "Foreign policy options under dependence: a theoretical evaluation with evidence from Ecuador". *Journal of Latin American Studies*, No.3, Vol.25, New York, Oxford, Cambridge University Press.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Ecuadorian Foreign Policy since 1979: Ideological Cycles or a Trend towards Neoliberalism?". *Journal of Interamerican Studies and World Affairs*, No.4, Vol.37, Florida, School of International Studies, University of Miami.



- \_\_\_\_\_ (1995). "Theories of Dependent Foreign Policy and the Case of Ecuador in the 1980s". *Latin American Series*, No.23, Athens: Ohio, Ohio University Center for International Studies.
- Hidalgo, Francisco; Naranjo, Marco (2002). "Funciones del Banco Central del Ecuador en dolarización oficial de la economía". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.18, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Salvador, Mónica; Astorga, Alfredo (1996). "Un modelo de proyección macroeconómica de mediano plazo para el Ecuador". *Notas Técnicas*, No.26, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Hidalgo, Miguel (2000). "La situación monetaria y fiscal del país en el siglo XX". *Revista*, No.26, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Hidalgo, Roberto (1999). "Evolución y situación actual de la pequeña y mediana industria en el Ecuador". *Industrialización y Desarrollo*, No.12, Quito, INSOTEC.
- Hidrobo, Jorge (1992). *Power and industrialization in Ecuador*. Boulder, Oxford, Westview Press.
- \_\_\_\_\_ (1996). *El nuevo Banco Central del Ecuador, historia de su reforma 1992-1996*. Quito, Banco Central del Ecuador.
- Hofman, André (1994). "Ecuador: desarrollo económico en el siglo XX". *Cuestiones Económicas*, No.21, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Standardized Capital Stock Estimates in Latin America: A 1950-94 Update". *Cambridge Journal of Economics*, No.1, Vol.24, New York, Oxford, Oxford University Press.
- \_\_\_\_\_ y Buitelaar, Rudolf (1994). "Ventajas comparativas extraordinarias y crecimiento a largo plazo: el caso del Ecuador". *Revista de la CEPAL*, No.54, Santiago de Chile, CEPAL.
- Huber, Richard; Ruitenbeek, Jack; Seroa Da Motta, Ronaldo (1998). "Market based instruments for environmental policymaking in Latin America and the Caribbean: Lessons from eleven countries". *Discussion Paper*, No.381, Washington, D.C., The World Bank.
- Hurtado, Osvaldo (1996). "Factores económicos, políticos y sociales para el desarrollo económico". En: Correa, Rafael, ed., *El reto del desarrollo. ¿Estamos preparados para el futuro?*, Quito, Universidad San Francisco de Quito.
- \_\_\_\_\_ (1997). *Perspectivas económicas y políticas del Ecuador*. Quito, CORDES.

- \_\_\_\_\_ (2000). "La deuda externa del Ecuador y sus efectos económicos y sociales en la segunda mitad del siglo XX". *Documentos de Trabajo*, No. 9, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2002). *Deuda y desarrollo en el Ecuador contemporáneo*. Quito, Editorial Planeta del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Zevallos, José (1996). "Mitigación de la pobreza y desarrollo social en América Latina". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.1, Quito, CORDES.
- Hurtado, Sebastián (1995). "Elasticidades de sustitución de factores en la industria manufacturera ecuatoriana". *Notas Técnicas*, No.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Ibarra, América (1997). *El desafío legal de la microempresa informal*. Quito, FED.
- Icaza, José (1999). "Ética y Economía". *Revista*, No.25, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Infante, Sebastián (1992). "Mercados al consumidor en Ecuador: los determinantes de la Inflación en el Corto Plazo (1980-1992)". *Ecuador Debate*, No.26, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ et al. (1992). *La inflación en el Ecuador: interpretaciones y comentarios*. Quito, ILDIS.
- Iturralde, Diego (2000). "Lucha indígena y reforma neoliberal". *Iconos*, No.9, Quito, FLACSO.
- Izco, Xavier, comp. (1998). "Ordenamiento de los recursos forestales, desarrollo sostenible y pobreza rural en el Ecuador". *Serie Documentos de Trabajo*, No.7, Quito, UICN, PORTES, PROBONA.
- \_\_\_\_\_ y Burneo, Diego (2003). *Herramientas para la valoración y Manejo Forestal Sostenible de los Bosques Sudamericanos*. Quito, UICN-Sur.
- Izurrieta, Alejandro (2000). "Crowding-out or bailing-out?: Fiscal deficits and private wealth in Ecuador, 1971-1999". Tesis de Ph.D. en Estudios sobre Desarrollo, The Hague, The Netherlands, Institute of Social Studies (ISS).
- Jackson, John; Grane, Patricio (2001). "The Saga Continues: An Update on the Banana Dispute and Its Procedural Offspring". *Journal of International Economic Law*, No.3, Vol.4, New York, Oxford, Oxford University Press.

- Jácome, Hugo; Falconí, Fander; Ortiz, Lenin (2001). *Deuda externa ecuatoriana: alternativas de desendeudamiento*. Quito, Centro de Derechos Económicos y Sociales (CDES).
- Jácome, Luis (1992). "Devaluación real y actividad económica, el efecto de shocks reales". *Documentos de Trabajo*, No.3, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1992). "External Shocks and The Real Exchange Rate in the Ecuadorian Economy, 1972-1990". Tesis UMI, Michigan, UMI.
- \_\_\_\_\_ (1992). *Devaluación real y actividad económica: un análisis de simulación con un modelo multisectorial de equilibrio general*. San Francisco, CINDE, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1993). "¿Tipo de cambio fijo o flexible en el Ecuador? Consideraciones macroeconómicas". *Apunte Técnico*, No.21, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1994). "De la inflación crónica a la inflación moderada". *Revista de la CEPAL*, No.52, Santiago de Chile, CEPAL.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Estabilización en el Ecuador: de la inflación crónica a la inflación moderada". *Apunte Técnico*, No.23, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1994). "La experiencia de estabilización en el Ecuador". *Apunte Técnico*, No.28, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Devaluación real y actividad económica. Apuntes acerca del papel de los choques externos y de las políticas que los provocan". *El Trimestre Económico*, No.245, Vol. LXII (1). México, Fondo de Cultura Económica.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Tipo de cambio nominal y real en el Ecuador: Una mirada a la experiencia con regímenes de minidevaluaciones y de flotación dirigida". *Notas Técnicas*, No.32, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "El plan económico inicial del ex presidente Bucaram". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.2, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Perspectivas económicas para 1997". *Tendencias económicas y financieras*, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1997). *El tortuoso camino de la estabilización en el Ecuador, reflexiones a partir de la experiencia de los últimos 15 años*. Quito, FESO y Fundación Konrad Adenauer.
- \_\_\_\_\_ (1998). "La independencia del Banco Central del Ecuador desde una perspectiva latinoamericana". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.3, Quito, CORDES.

- \_\_\_\_\_ (1999). "Hacia una mejor convivencia económica de América Latina con el mercado". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.2, Vol.4, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ Larrea, Carlos; Vos, Rob (1998). "Políticas macroeconómicas, distribución y pobreza en el Ecuador". *Documentos de Trabajo*, No.7, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ Larrea, Carlos; Vos, Rob (1998). "Políticas macroeconómicas, distribución y pobreza en el Ecuador". En: Ganuza, Enrique; Morley, Samuel; Taylor, Lance, eds., *Política macroeconómica y pobreza en América Latina y el Caribe*, Madrid, Ediciones Mundo-Prensa.
- \_\_\_\_\_ Roberts, Samantha; Wambeke, Carol (1997). *Evaluación del impacto de los programas de crédito del Banco Mundial para la pequeña industria en el Ecuador*. Quito, CORDES.
- Jaffe, David; Vaughn, Robert (1996). *South American consumer protection laws*. Boston; The Hague y London, Kluwer Law International, Boston.
- Jakubson, George; Psacharopoulos, George (1992). "The Effect of Education on Female Labor Force Participation and Earnings in Ecuador". En: Psacharopoulos, George; Tzannatos, Zafiris, eds., *Case studies on women's employment and pay in Latin America*, Washington, D.C., The World Bank.
- Jameson, Kenneth (2002). "Dolarización: impulso hacia el futuro o regreso al pasado". *Economía y Humanismo*, No.11, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Dollarization in Latin America: Wave of the Future of Flight to the past". *Journal of Economic Issues*, No.3, Vol.37, Association for Evolutionary Economics (AFEE).
- \_\_\_\_\_ (2003). "Is it possible to de-dollarize? The case of Ecuador". *Working Paper*, No.2003-07, Salt Lake City, Utah, Department of Economics, University of Utah.
- Jara, Lilia (1995). "Impacto de los ingresos de la mujer en el consumo de ciertos bienes básicos en el hogar. Ecuador 1994". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- Jaramillo, Carlos (1994). "La oferta y demanda mundial de petróleo: expectativas para el Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.22, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Jaramillo, Fidel (1992). "Inflación, política fiscal y estabilización en el Ecuador: un análisis intertemporal". *Cuestiones Económicas*, No.19, Quito,

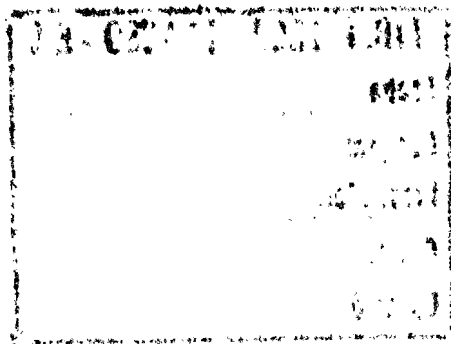
Banco Central del Ecuador.

- \_\_\_\_\_ (1992). "Investment and Export Decisions in Ecuador". Tesis de Ph.D., Boston, Boston University.
- \_\_\_\_\_ (1992). "The effect of financial liberalization on the allocation of credit: panel data evidence for Ecuador". *Policy Research, Working Paper*, No.1092, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ (1993). "La integración de los mercados de capitales andinos: el caso ecuatoriano". *Papeles de Trabajo*, No.2, Quito, Multiplica.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Ecuador: estabilización, ingreso de capitales externos y conflictos de política macroeconómica". *Papeles de Trabajo*, No.6, Quito, Multiplica.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Mercados a término, a futuro y swaps". *Papeles de Trabajo*, No.5, Quito, Multiplica.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización". *Papeles de Trabajo*, Quito, Multiplica.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Ecuador: elementos para una sana política monetaria y cambiaria". *Ecuador: Políticas Macroeconómicas*. Siglo XXI, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Samaniego, José; Salazar, Roberto (1993). "Eficiencia y escala en el sistema bancario ecuatoriano". *Papeles de Trabajo*, No.1, Quito, Multiplica.
- \_\_\_\_\_ Schiantarelli, Fabio; Weiss, Andrew (1996). "Capital Market Imperfections before and after Financial Liberalization: An Euler Equation Approach to Panel Data for Ecuadorian Firms". *Journal of Development Economics*, No.2, Vol.51, Elsevier Science.
- Jaramillo, Jackeline (1996). *Mercado del suelo en Quito*. Quito, Municipio del Distrito Metropolitano de Quito.
- Jarrín, Gustavo (1995). "Planificación para el desarrollo nacional y la seguridad". En: Calderón, Jorge et al., *Modelo de desarrollo y estado*, Quito, Fundación José Peralta.
- Jijón, Armando (2000). "La neutralidad monetaria en el largo plazo en un contexto ARIMA: una aplicación al caso ecuatoriano". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Jonas, Frank (2001). *Competencias ¿Qué descentralizar?: un estudio de las posibilidades de la descentralización administrativa en el Ecuador*. Quito, CONAM, GTZ.

Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo, compiladores

UNIVERSIDAD  
CENTRO ACADÉMICO

# Antología Economía ecuatoriana



FLACSO

SEDE ACADÉMICA DE ECUADOR

# Índice

## *Estudio introductorio*

<b>Antología de la economía ecuatoriana 1992-2003</b> .....	13
Fander Falconí y Julio Oleas Montalvo	

## *Artículos*

<b>Del ancla cambiaria a una regla monetaria: alternativas para un programa de estabilización</b> .....	91
Fidel Jaramillo	

<b>Una propuesta heterodoxa de “estabilización reactivadora”</b> .....	129
Jürgen Schuldt y Alberto Acosta	

<b>Ecuador: fracaso de las reformas y colapso económico</b> .....	171
Nader Nazmi	

<b>La política fiscal en dolarización: una reflexión “Perder la moneda ha sido peor que perder la virginidad”</b> .....	185
Pablo Samaniego P.	

<b>Cuestiones distributivas en la economía ecológica</b> .....	205
Juan Martínez Alíer y Jeannette Sánchez	

<b>“No abrir nuevas carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía”</b> .....	231
Joseph Henry Vogel, Ph.D.	
<b>Petróleo, macroeconomía y bosques</b> .....	249
Sven Wunder	
<b>Los costos asociados a la expansión de la frontera agrícola en los trópicos húmedos de Ecuador</b> .....	279
Douglas Southgate y Morris Whitaker	
<b>Bibliografía temática</b> .....	295



- Jordán, Rosa (1996). *Las mujeres productoras de alimentos en el Ecuador: diagnóstico y políticas*. San José, Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA).
- Jumbo, Guillermo (1996). *El seguro social del futuro*. Quito, ILDIS.
- Jurado, Jorge; Southgate, Douglas (1999). "Dealing with Air Pollution in Latin America: The Case of Quito, Ecuador". *Environment and Development Economics*, No.3, Vol.4, Londres, Cambridge University Press.
- Kaimowitz, David (1995). "La economía política de la gestión ambiental en América Latina". *Ecuador Debate*, No.34, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Karmann, Alexander (2000). "Sovereign Risk, Reserves, and Implicit Default Probabilities: An Option Based Spread Analysis". En: Karmann, Alexander, ed., *Financial structure and stability. Contributions to Economics*, Heidelberg y New York, Physica.
- Kaune, Federico (1997). "Ecuador visto desde Wall Street". *Tendencias económicas y financieras*, No.2, Vol.2, Quito, CORDES.
- Kellenberg, John (1995). "Accounting for natural resources, Ecuador 1971-1990". Tesis de Doctorado, Baltimore, Maryland, The John Hopkins University Press.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Accounting for natural resources in Ecuador: contrasting methodologies, conflicting results". *Paper of Environmental Economic Series*, No.41, Washington, D.C., The World Bank.
- Kenneth, Andrien (1995). *The Kingdom of Quito, 1690-1830: the state and regional development. Cambridge Latin American Series*, Cambridge y New York, Cambridge University Press.
- Key, Jeanne (1997). "Theories of dependent foreign police and the case of Ecuador in the 1980's". En: Martz, John, *Studying politics and the state in Ecuador*, Pittsburgh, The Latin American Studies Association, University of Pittsburgh.
- Kimerling, Judith (1993). *Crudo Amazónico*. Quito, Abya Yala.
- Klak, Thomas (1993). "Contextualizing State Housing Programs in Latin America: Evidence from Leading Housing Agencies in Brazil, Ecuador, and Jamaica". *Environment and Planning A*, No.5, Vol.25, London, Pion Ltd.
- \_\_\_\_\_ (1993). "Why Do Shelter Conditions Differ in Ecuadorian Cities and How Do We Know That They Do?: A Comparative Locality Study". *Environment and Planning A*, No.8, Vol.25, London, Pion Ltd.

- \_\_\_\_\_ y Holtzclaw, Michael (1993). "The Housing, Geography, and Mobility of Latin American Urban Poor: The Prevailing Model and the Case of Quito, Ecuador". *Growth and Change*, No.2, Vol.24, Cambridge y Oxford, Blackwell Publishing.
- Knapp, Gregory (1992). "Riego precolonial y tradiciones en la sierra norte del Ecuador". *Hombre y Ambiente*, No.22, Vol. VI, Quito, Abya Yala.
- Korovkin, Tania (1997). "Taming capitalism: the evolution of the indigenous peasant economy in northern Ecuador". *Latin American Research Review*, No.3, Vol.32, Pittsburgh, The Latin American Studies Association, University of Pittsburgh.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Commodity Production and Ethnic Culture: Otavalo, Northern Ecuador". *Economic Development and Cultural Change*, Chicago, University of Chicago Press.
- Kyle, David (2000). *Transnational peasants: Migrations, networks, and ethnicity in Andean Ecuador*. Baltimore y Londres, Johns Hopkins University Press.
- \_\_\_\_\_ (2001). "La diáspora del comercio otavaleño: capital social y empresa transnacional". *Ecuador Debate*, No.54, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Lafuente, Danilo (1995). "Una función de demanda de dinero para Ecuador". *Notas Técnicas*, No.12, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Mecanismos de transmisión de la política monetaria: 1990-1995". *Notas Técnicas*, No.33, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Costo de bienestar asociados a la presencia de ciclos económicos: una primera aproximación al caso ecuatoriano". *Notas Técnicas*, No.42, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Inflación: comportamiento reciente y métodos de proyección". *Apuntes de Economía*, No.4, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "La crisis de los bancos privados en el Ecuador: una aplicación de los modelos de duración". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Valle, Angélica (1997). "Heterogeneidad eficiencia en el sistema bancario privado ecuatoriano". *Notas Técnicas*, No.40, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Lanjouw, Jean; Levi, Philip (2002). "Untitled: A Study of Formal and Informal Property Rights in Urban Ecuador". *The Economic Journal*, Vol.112, Cambridge y Oxford, Blackwell Publishing, Royal Economic Society.

- \_\_\_\_\_ (1995). "Ecuador: pobreza rural". *Cuestiones Económicas*, No.27, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Poverty in Rural Ecuador". Ecuador Poverty Report, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Ecuador's Rural Non Farm Sector as a Route Out of Poverty". *Policy Research Working Paper*, No.1904, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Rural Nonagricultural Employment and Poverty in Ecuador". *Economic Development and Cultural Change*, Chicago, University of Chicago Press.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Rural Nonagricultural Employment and Poverty in Latin America: Evidence from Ecuador and El Salvador". En: López, Ramón; Valdés, Alberto, eds., *Rural poverty in Latin America*, New York, London, St. Martin's Press, Macmillan Press.
- Lanusse, José (1993). "Diagnóstico de la pequeña y mediana industria en el Ecuador". *Cuadernos de Trabajo*, Quito, INSOTEC.
- Lara, Consuelo (1996). "Política cambiaria en el Ecuador 1980 - 1995". *Cuadernos de Trabajo*, No.111, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Larach, Angélica (1999). "Las barreras medioambientales a las exportaciones latinoamericanas de camarones". *Serie Comercio Internacional*, No. 1, Santiago de Chile, CEPAL.
- Larrea, Carlos (1992). "The mirage of Development: Oil, Employment, and Poverty in Ecuador (1972 - 1990)". Tesis de Ph.D., Toronto, York University.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Empleo, inequidad y crisis en el Ecuador". *Ecuador Debate*, No.39, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1997). "Ajuste estructural, distribución del ingreso y empleo en el Ecuador". *Economía y Humanismo*, No.2, Vol.2, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Equateur: la politique socio-économique du gouvernement d'Abdala Bucaram". *Problèmes d'Amérique latine*, No.26, París, La Documentation Française.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Pobreza, inequidad y desarrollo en el Ecuador contemporáneo". *Economía y Humanismo*, No.4, Vol.2, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.

- \_\_\_\_\_ (1999). *Desarrollo social y gestión municipal en el Ecuador: jerarquización y tipología*. Quito, ODEPLAN.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Estrategias de desarrollo y políticas sociales en América Latina". En: Acosta, Alberto, comp., *El desarrollo en la globalización: el reto de América Latina*, Quito, ILDIS, Nueva Sociedad.
- \_\_\_\_\_ (2000). "La transición hacia una economía post-petrolera en el Ecuador". En: Martínez, Esperanza, ed., *El Ecuador post-petrolero*, Quito, ILDIS, Acción Ecológica, CIDA, CRIC, HIVOS, ILDIS, Oilwatch.
- \_\_\_\_\_ (2001). *Hacia un análisis ecológico de la historia del Ecuador: hipótesis y propuestas preliminares*. Quito, EcoCiencia.
- \_\_\_\_\_ et al. (1996). *La geografía de la pobreza en el Ecuador*. Quito, Secretaría Técnica del Frente Social, PNUD.
- \_\_\_\_\_ Freire, Wilma; Lutter, Chessa (2001). *Equidad desde el principio: la situación nutricional de los niños ecuatorianos*. Washington, D.C., PAHO - MBS.
- \_\_\_\_\_ North, Liisa (1997). "Ecuador: Adjustment Policy Impacts on Truncated Development and Democratization". *Third World Quarterly*, No.5, Vol.18, Abingdon, Reino Unido, Carfax Publishing, Taylor Francis Group.
- \_\_\_\_\_ y Sánchez, Jeanette (2002). "Pobreza, empleo y equidad en el Ecuador: perspectivas para el desarrollo humano sostenible". *Informe de Desarrollo Humano: Ecuador*, Quito, PNUD.
- \_\_\_\_\_ y Sánchez, Jeannette (2003). "Pobreza, dolarización y crisis en el Ecuador". *Ecuador Debate*, No.60, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Larsen, Maiken (1994). *La demanda de innovación tecnológica en el Ecuador*. Quito, Fundación Ecuatoriana de Estudios Sociales.
- Laserna, Roberto, ed. (1993). *Economía política de las drogas. Lecturas latinoamericanas*. Cochabamba, AROL.
- Lasio, Virginia (2002). "Programa de desarrollo emprendedores". *ESPOL - Propuestas*, No.17, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- Lasprilla, Enrique et al. (1997). "Gasto y financiamiento del sector salud, Ecuador 1996". *Salud Pública: reflexiones y experiencias*, No.4, Quito, OPS.
- Lauer, René (2001). "Las políticas sociales en la integración regional: estudio comparado de la Unión Europea y la Comunidad Andina de Naciones".

- Serie Magister*, Vol.17, Quito, Universidad Andina Simón Bolívar (UASB), Corporación Editora Nacional, Abya Yala.
- Lavallé, Bernard (1997). "Quito y la crisis de la Alcabala (1580 - 1600)". *Biblioteca de Historia Ecuatoriana*, No.16, Quito, Corporación Editora Nacional.
- Laviana, Luisa (1994). "La renta del tabaco en el Guayaquil colonial. Apéndice, instrucciones y ordenanzas dadas por el Visitador José García de León y Pizarro para la administración y fábrica de tabacos de Guayaquil, 1778". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.9, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). *Guayaquil en el siglo XVIII: recursos naturales y desarrollo económico*. Guayaquil, Publicaciones del Archivo Histórico del Guayas, Archivo Histórico del Guayas, Banco Central del Ecuador.
- Lawson, Victoria (1999). "Tailoring Is a Profession, Seamstressing Is Work!. Resisting Work and Reworking Gender Identities among Artisanal Garment Workers in Quito". *Environment and Planning A*, No.2, Vol.31, London, Pion Ltd.
- \_\_\_\_\_ (1994). *Del gradualismo al shock*. Guayaquil, Universidad de Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (1999). "El Ecuador de hoy: crisis y proyecciones". *Revista*, No.25, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ Mora, Melania; Vicuña, Leonardo et al. (2000). *La economía ecuatoriana en el Siglo XX*. Guayaquil, Instituto de Investigaciones Económicas y Políticas, Universidad de Guayaquil.
- Lee, David; Espinosa, Patricio (1998). "Economic reforms and changing pesticide policies in Ecuador and Colombia". En: Crissman, Charles; Antle, John; Capalbo, Susan, eds., *Economic, environmental, and health tradeoffs in agriculture: Pesticides and the sustainability of Andean potato production*, Dordrecht, Boston, London, Kluwer Academic, International Potato Center.
- Lee, Haeduck; Hentschel, Jesko; Hicks, Norman (1995). "Subsidios, gasto social y la pobreza en el Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.27, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Lefebber, Louis (1996). *Observaciones sobre Morris D. Whitaker, ed.: Evaluación de las reformas a las políticas agrícolas en el Ecuador*. Canadá, CERLAR, York University.

- \_\_\_\_\_ (1998). "Políticas agrícolas y desarrollo rural en el Ecuador: con referencia a Morris D. Whitaker". *Ecuador Debate*, No.43, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Leme, Paulo (1997). *Ecuador: una visión desde Wall Street*. Quito, CORDES.
- Lemky, Kim (1992). *The Amazon rainforest ecotourism industry of Napo, Ecuador*. Ottawa, University of Ottawa.
- León, Juan (1993). "La privatización en la modernización del Estado". *Ecuador Debate*, No.28, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ ed. (1997). *Ecuador, espacio y sociedad: atlas de la diversidad socioeconómica*. Quito, PUCE, ORSTOM.
- León, Marcelo (1992). "Análisis de la producción industrial de la Provincia del Azuay". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- León, Mauricio et al. (2001). *Los niños y las niñas ahora!! Una selección de indicadores de su situación a inicios de la nueva década*. Quito, SIISE, INNFA, UNICEF, PNUD, Abya Yala.
- \_\_\_\_\_ et al. (2002). "El desarrollo social en la década de 1990. Los logros y desafíos del Ecuador frente a los compromisos de la Cumbre Mundial de Desarrollo Social y la Cumbre Mundial a Favor de la Infancia". *Estudios e Informes del SIISE*, No.3, Quito, SIISE, INNFA, UNICEF, PNUD, Abya Yala.
- \_\_\_\_\_ y Vos, Rob (2000). "La pobreza urbana en el Ecuador 1988 - 1998. Mitos y realidades". *Estudios e informes del SIISE*, No.2, Quito, Abya Yala, Sistema Integrado de Indicadores Sociales (SIISE).
- \_\_\_\_\_ y Vos, Rob (2003). "Dolarización, dinámica de exportaciones y equidad: ¿Cómo compatibilizarlas en el caso de Ecuador?". *Estudios e Informes de SIISE*, No.5, Quito, SIISE, ISS, STFS.
- León, Patricio (1992). "Perspectivas sobre el desarrollo de la contabilidad ambiental en Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "La cuestión regional, las autonomías y la dolarización en Ecuador". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- \_\_\_\_\_ Celi, Edgar; Carvajal, Francisco. (1995). "El modelo de tres brechas. Una perspectiva empírica para el caso ecuatoriano: 1965-1993". *Notas Técnicas*, No.21, Quito, Banco Central del Ecuador.

- \_\_\_\_\_. Marconi, Salvador (1994). *Una primera aproximación a la contabilidad ambiental: un estudio de caso sobre la Amazonía ecuatoriana*. Quito, Fundación Natura.
- \_\_\_\_\_. y Pazmiño, Sandra (1996). "El SCN 93: tablas de oferta - utilización y matrices de insumo producto". *Cuadernos de Trabajo*, No.109, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Lichtensztein, Samuel (2001). "Enfoques e hipótesis sobre la sustentabilidad de las políticas macroeconómicas". *Revista*, No.27, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Lizano, Eduardo (1993). *La reforma financiera en América Latina: Estudios*, México D.F., CEMLA.
- López, Ernesto (1994). "La Ley de Desarrollo Agrario y la Modernización". *Ecuador Debate*, No.32, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- López, Franklin (1999). "Por qué y cómo dolarizar". *Serie Dialogando con los líderes ecuatorianos del siglo XXI*, No.2, Guayaquil, ESPOL, ESPAE, ILDIS.
- \_\_\_\_\_. Rentería, Luis (1997). *Una sociedad sin privilegios*. Riobamba, Instituto Ecuatoriano de Economía Política.
- López, Freddy (1993). "Geografía agraria: esbozos de la problemática agraria en el Ecuador". *Estudios de Geografía*, No.23, Vol.5. En: Bruer, Tony, Agribusiness, ¿Estímulo del Desarrollo? *El caso de la economía lechera en los andes ecuatorianos*, Quito, Corporación Editora Nacional.
- López, Gustavo (1996). "El Tratado Norteamericano de Libre Comercio y el Ecuador". *Cuadernos de Economía*, No.6, Quito, INCAE.
- López, Rómulo (2000). "El costo de las oportunidades perdidas". *Dialogando con los líderes ecuatorianos del siglo XXI*, No.9, Guayaquil, Escuela Superior Politécnica del Litoral, (ESPOL), ESPAE, ILDIS.
- Lucas, Nicolas et al. (2000). "Ecuadorian Dialogues". *Development*, No.3, Vol.43, Palgrave Macmillan.
- Lucero, Esteban (1997). "La industria del petróleo en Ecuador: el caso del sistema del oleoducto transecuatoriano". *Estudio de caso*, No.17, Santiago de Chile, Departamento de Ingeniería Industrial.
- Lucio Paredes, Pablo (1992). "Situación y perspectivas del sistema financiero nacional". En: Marchán, Cornelio; Schubert, Alexander, comps., *Ecuador*

- Siglo XXI: estrategia de desarrollo económico y social*, Quito, CONADE, GTZ.
- \_\_\_\_\_ (1993). "Modernización del Estado: justificativos, orientaciones y contenido". *Ecuador Debate*, No.28, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1995). "Privatizaciones". *Economía*, No.93, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1999). *Cimas, abismos y tempestades de la economía*. Quito, P. Lucio Paredes, ed.
- \_\_\_\_\_ (2000). *El libro de la dolarización: lo que todos deben saber*. Quito, Megagraph.
- \_\_\_\_\_ et al. (1992). *Paquetazo: las medidas de Sixto y Dahik*. Quito, Editorial El Conejo.
- Lucio, Ruth (1996). "Significados del ajuste estructural en el Ecuador". *Ecuador Debate*, No.37, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Luna, Luis (1994). *Para diseñar un país exportador*. Quito, FEDEXPOR.
- \_\_\_\_\_ (1995). "La situación del comercio exterior en el Ecuador". *Competir en el Mundo y Exportar*, No.1, Quito, V&O Gráficas.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Proyección del Ecuador al mundo". *Colección Unita*, No.3, Quito, V&O Gráficas.
- \_\_\_\_\_ (1999). *Luces y sombras del comercio globalizado*. Quito, Tinta Fresca.
- MacDougall, Neal (1999). "The Tradeoff between Ecosystem Services and Location of Production: The Case of Shrimp Aquaculture in Ecuadorian Mangrove Ecosystem". Tesis de Ph.D., Berkeley, University of California.
- Machado, Kleber (2000). "Funding Conservation Programs through the Use of Entrance Fees: The Case of the Galapagos National Park, Ecuador". Tesis de Ph.D., Ithaca, New York, Cornell University.
- MacIsaac, Donna (1997). "Do labor market regulations affect labor earnings in Ecuador?". *Policy Research, Working Paper*, No.1717, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ y Hentschel, Jecko (1995). "Evolución de la pobreza y la inequidad en el Ecuador urbano". *Cuestiones Económicas*, No.27, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Hentschel, Jesko (1996). "Poverty and Inequality in Urban Ecuador, 1989 to 1993". Ecuador Poverty Report, Washington, D.C., The World Bank.



- \_\_\_\_\_. Rama, Martín (1995). "Determinantes de los ingresos por hora en el Ecuador: el papel de las regulaciones del mercado laboral". *Cuestiones Económicas*, No.27, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_. y Rama, Martín (1996). "Determinants of Hourly Earnings in Ecuador: The Role of Labor Market Regulations". *Ecuador Poverty Report*, Washington, D.C., The World Bank.
- Mack, Connie (2000). "Why US should encourage dollarisation". *Central banking*, No.1, Vol.11, Londres, Central Banking Publications.
- Maiguashca, Franklin (1993). "The Role of State and Market in the Economic Development of Ecuador". *Journal of Economic Issues*, No.2, Vol.27, Association for Evolutionary Economics (AFEE).
- Maiguashca, Juan, ed. (1994). "Historia y región en el Ecuador, 1830-1930". *Biblioteca de Ciencias Sociales*, No.30, Quito, Corporación Editora Nacional.
- Maiguashca, Lincoln (1992). "El Segundo 'Boom' bananero ecuatoriano". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- Maldonado, Gonzalo (1992). "Estado y empresas estatales: el fenómeno del pasajero clandestino". *Ecuador Debate*, No.25, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_. (1996). "Ajuste y liberalización: una transición difícil". *Informe: economía y política 1995 y perspectivas 1996*, Quito, ILDIS.
- Mamani, Carlos (1992). "La estructura de la comunidad originaria: el caso de Pilahuín". Tesis de Maestría en Historia Andina, Quito, FLACSO.
- Mancero, Alfredo (1992). "Ecuador: coyuntura 1991-1992". *Apunte técnico*, No.18, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_. (1994). *Seguridad Social y vejez: la privatización de los fondos de pensiones*. Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_. (1997). *La reforma de la seguridad social en el Ecuador: problemas básicos y estrategias de solución*. Quito, Universidad Andina Simón Bolívar.
- \_\_\_\_\_. (1998). "Ingovernabilidad y transición de la democracia ecuatoriana: la economía política de la reforma del estado". *Documentos de Trabajo - Proyecto CORDES: Gobernabilidad*, No.9. En: Ruiz, Lucía, *Ecuador: tendencias de la distribución del ingreso, una visión panorámica*, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_. Padilla, Oswaldo; Sierra, Enrique (1997). "La seguridad social en Ecuador". *Contribuciones*, No.1, Vol.14, Buenos Aires, CIEDLA.

- Mancero, Mónica (1999). "Ecuador y la integración andina, 1989 - 1995: el rol del Estado en la integración entre países en desarrollo". *Magister*, No.1, Quito, Universidad Andina Simón Bolívar, Abya Yala, Corporación Editora Nacional.
- \_\_\_\_\_ y Escudero, Lorena, coords. (1997). *Efectos de la globalización en América Latina*. Quito, Universidad de Cuenca, Departamento de Cultura, ILDIS.
- Mancheno, Diego (1995). "La crisis de los sistemas de seguridad social: una crisis anticipada". *Cuestiones Económicas*, No.25, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Oleas, Julio; Samaniego, Pablo (1999). "Aspectos teóricos y prácticos de la adopción de un sistema de convertibilidad en el Ecuador". *Notas Técnicas*, No.57, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Mancheno, Fabio (2001). "Propuesta metodológica para la elaboración de las cuentas provinciales del Ecuador". *Cuadernos de Trabajo*, No.129, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Manrique, Jorge; Espinoza, Augusto (1993). "Pequeña y mediana industria y medio ambiente". *Industrialización y Desarrollo*, No.5, Quito, INSO-TEC.
- Marchán, Carlos (1995). "La Sierra centro-norte del Ecuador: su delimitación geográfico-conceptual y su economía en el siglo XVII". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.12, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1995). "La transición de la economía artesanal a la industria fabril en la Sierra centro-norte del Ecuador (1860-1894)". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.11, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Marchán, Cornelio (1992). *Ecuador: Crisis, Ajuste y Política Social en los años 80*. Quito, Fundación ESQUEL, UNICEF.
- Marconi, Salvador (1994). "Simposio sobre la reforma presupuestaria en el Ecuador (resumen)". *Notas Técnicas*, No.4, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "¿Políticas monetarias virtuales? ¡No, gracias!". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- \_\_\_\_\_ y Falconí, Juan (2000). "Crecimiento y deuda externa en un contexto de dolarización". *Notas Técnicas*, No.61, Quito, Banco Central del Ecuador.

- \_\_\_\_\_ y Navas, Susana (1996). "Para leer las cuentas económicas integradas CEI del SCN 1993". *Cuadernos de Trabajo*, No.112, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Salcedo, Jaime (1995). "La acumulación de capital fijo en el Ecuador". *Notas Técnicas*, No.15, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Samaniego, Pablo (1995). "Las fuentes del crecimiento económico: una perspectiva a partir de la demanda". *Notas Técnicas*, No.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Samaniego, Pablo (1995). "Una aproximación al cálculo del producto potencial para Ecuador". *Notas Técnicas*, No.10, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Mardesic, Vjekoslav. (1992). *Estadísticas de la mujer, Ecuador 1992. Serie Estadísticas del Ecuador*, Quito, ILDIS, UNIFEM.
- Marriott, Francisco (2003). "Análisis del sector camaronero". *Apuntes de Economía*, No.29, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Martínez Alier, Joan y Sánchez, Jeannette (1995). "Cuestiones distributivas en la economía ecológica". *Ecuador Debate*, No.34, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Martínez, Alexandra (2002). "Ecuador: The Perils of Poverty". En: Narayan, Deepa; Petesch, Patti, eds., *Voices of the poor: From many lands*, New York, The World Bank, Oxford University Press.
- Martínez, Luciano (1992). "Cambios en la fuerza de trabajo y conflicto social en el agro ecuatoriano". *Revista Paraguaya de Sociología*, No.84, Vol.29, Asunción, Paraguay, Centro Paraguayo de Estudios Sociológicos.
- \_\_\_\_\_ (1992). "Cambios en la fuerza de trabajo y conflicto social en el agro ecuatoriano". *Revista paraguaya de Sociología*, No.84, Vol.29, Asunción, Paraguay, Centro Paraguayo de Estudios Sociológicos.
- \_\_\_\_\_ (1992). "El empleo en economías campesinas productoras para el mercado interno: el caso ecuatoriano". *Revista Europea de Estudios Latinoamericanos y del Caribe*, No.53, Amsterdam, CEDLA.
- \_\_\_\_\_ (1992). "El empleo rural en el Ecuador". *Documentos de Investigación*, No.2, Quito, INEM, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ (1992). "El levantamiento indígena, la lucha por la tierra y el proyecto alternativo". *Cuadernos de la Realidad Ecuatoriana*, No.5, Quito, CIRE.

- \_\_\_\_\_ (1992). "Sobre el concepto de comunidad". *Cuadernos de la Realidad Ecuatoriana*, No.5, Quito, CIRE.
- \_\_\_\_\_ (1993). "Capitalismo y problema indígena en el Ecuador". *Anales*, No.365, Quito, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1993). "Los asalariados temporales agrícolas. El caso ecuatoriano". En: Gómez, Sergio; Klein, Emilio, eds., *Los pobres del campo. El trabajador eventual*, Santiago de Chile, FLACSO, PREALC.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Situación actual y perspectivas de la economía campesina". *Ecuador Debate*, No.31, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1994). *Los campesinos-artesanos en la sierra central: el caso Tungurahua*. Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1995). "Dinámica de los campesinos-artesanos en la sierra central del Ecuador". *Debate Agrario*, No.23, Lima, CEPES.
- \_\_\_\_\_ (1995). "El desarrollo rural: limitaciones y alternativas". *Ecuador Debate*, No.35, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1995). "El rol de los proyectos DRI en el contexto de las políticas de ajuste: el caso ecuatoriano". *Revista Latinoamericana de Sociología Rural*, No.3, Valdivia, Chile, ALASRU.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Familia campesina y comportamiento demográfico. El caso de las cooperativas indígenas de Cayambe". *Colección Avances*, No.1, Quito, Asociación Ecuatoriana de Población (AEPO).
- \_\_\_\_\_ (1996). "Familia indígena: cambios sociodemográficos y económicos". *Serie Población y Desarrollo*, No.5, Quito, Secretaría General de Planificación, FNUAP.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Organizaciones de Segundo Grado, capital social y desarrollo sostenible". *Iconos*, No.2, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Comunidades y tierra en el Ecuador". *Ecuador Debate*, No.45, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1999). "La nueva ruralidad en el Ecuador. Siete tesis para el debate". *Iconos*, No.8, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Respuestas endógenas y alternativas de los campesinos frente al ajuste: el caso Ecuador". En: Bretón, Víctor; García, Francisco; Roca, Albert, eds., *Los límites del desarrollo*, Barcelona, Icaria.
- \_\_\_\_\_ (2000). *Economías rurales: actividades no agrícolas*. Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

- \_\_\_\_\_ (2002). “Desarrollo rural y pueblos indígenas: las limitaciones de la praxis estatal y de las ONG en el caso ecuatoriano”. *Ecuador Debate*, No.55, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2002). “Desarrollo Rural y Pueblos Indígenas”. En: Pérez, Edelmir; Sumpsi, José María, coords., *Políticas, Instrumentos y Experiencias de Desarrollo Rural*, Madrid, Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación.
- \_\_\_\_\_ (2002). “El Capital Social en la TUCAYTA”. En: Carroll, Thomas, ed., *Construyendo capacidades colectivas. Fortalecimiento organizativo de las federaciones campesinas-indígenas en la Sierra ecuatoriana*, Quito, Rispergraf.
- \_\_\_\_\_ (2002). *Economía política de las comunidades indígenas*. Quito, ILDIS, Abya Yala, OXFAM, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (2003). “Capital social y desarrollo rural”. *Iconos*, No.16, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (2003). “Endogenous peasant responses to structural adjustment: Ecuador in comparative andean perspective”. En: North, Liisa; Cameron, John, eds., *Rural Progress, Rural Decay*, USA, Kumarian Press.
- \_\_\_\_\_ (2003). “La descentralización en el medio rural: ¿algo más que participación ciudadana?”. En: Bretón, Víctor; García, Francisco, eds., *Estado, etnicidad y movimientos sociales en América Latina. Ecuador en crisis*, Barcelona, Icaria.
- \_\_\_\_\_ (2003). “Los nuevos modelos de intervención sobre la sociedad rural: de la sostenibilidad al capital social”. En: Bretón, Víctor; García, Francisco, eds., *Estado, etnicidad y movimientos sociales en América Latina. Ecuador en crisis*, Barcelona, Icaria.
- \_\_\_\_\_ (2003). *Dinámicas rurales en el subtrópico*. Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ comp. (1997). “El desarrollo sostenible en el medio rural”. *Biblioteca de Ciencias Sociales*, No.2, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ comp. (2000). *Antología de Estudios Rurales*. Quito, FLACSO, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ y Barril, Alex (1995). “Desafíos del desarrollo rural frente a la modernización económica”. *Serie de publicaciones misceláneas*, Quito, IICA.
- \_\_\_\_\_ y Urriola, Rafael (1994). “La dinámica de los campesinos-artesanos en la sierra central del Ecuador”. *Debate Agrario*, No.20, Lima, CEPES.

- Martínez, Marco (1997). "Comercio Exterior". *Economía*, No.96, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Martínez, Patricia (1992). "El desarrollo financiero en el Ecuador y su impacto en el crecimiento económico, 1965-1990". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- Martínez, Patricio (1992). *Precondiciones económicas para el establecimiento de la economía social de mercado en el Ecuador*. Quito, Fundación Hanns-Seidel.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Ecuador en la OMC: hacia una política de apoyo a la competitividad agropecuaria". *Serie de publicaciones misceláneas*, Quito, IICA.
- Matovelle, Ángel (1992). *La Dinámica de la Industrialización*. Quito, PU-CEIIE.
- Max Neef, Manfred (1992). *From the outside looking in: Experiences in 'bare-foot economics'*. Londres, New Jersey, Zed Books.
- Maya, Milton (1993). "Hacia una propuesta de unificación salarial en el país". *Ecuador Debate*, No.30, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1993). "Recesión y salario real en el Ecuador, 1980 - 1993". *Ecuador Debate*, No.29, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1994). "La corrupción, parte vital de la economía". *Ecuador Debate*, No.33, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1995). "Crisis económica y violencia social". *Ecuador Debate*, No.34, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1996). "Reducir el Estado: ¿para qué y para quién?". *Ecuador Debate*, No.39, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2002). "Las pequeñas cooperativas rurales: surge un nuevo actor económico. Small Rural Co-operatives: A New Economic Player Appears". *Revista de Economía Pública, Social y Cooperativa*, España, CIREC.
- Mckenzie, Merylyn (1994). "La política y la gestión de la energía rural: la experiencia del Ecuador". *Serie Estudios - Economía*, Quito, FLACSO.
- Medina, Jorge (1999). *Casos de estudio de empresas ecuatorianas*. Quito, Pontificia Universidad Católica del Ecuador, Facultad de Ciencias Administrativas y Contables.
- Melo, Alberto (2002). "La competitividad del Ecuador en la era de la dolarización". *Documento de Trabajo*, No.C-101, Quito, Banco Interamericano de Desarrollo.

- Méndez, Genoveva (1997). "Análisis acerca de la última alza salarial". *Economía*, No.95, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Mendoza, Luis (1994). *Geo-economía del Ecuador*. Guayaquil, Ariel.
- Mendoza, Roger (2003). "Análisis sectorial del atún y sus derivados". *Apuntes de Economía*, No.39, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Mercenier, Jean; Srinivasan, T.N., eds. (1994). *Applied general equilibrium and economic development: Present achievements and future trends*. Ann Arbor, University of Michigan Press.
- Merlo, Pedro; Dávalos, Mauro; Nieto, Iván (1994). "Perspectivas de inversión petrolera y horizonte productivo". *Cuestiones Económicas*, No.22, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Mesa, Carmelo (1993). "Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, IESS: evaluación económica y opciones para reforma". *Informe técnico*, No.8, Quito, INCAE.
- \_\_\_\_\_ (1993). *La reforma de la seguridad social y las pensiones en América Latina: importancia y evaluación de las alternativas de privatización*. Quito, INCAE.
- Mesías, Andrea (2002). "La crisis bancaria de 1999 un análisis a partir de la teoría de información asimétrica". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.18, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Meyer, Carrie (1992). "A Step Back as Donors Shift Institution Building from the Public to the 'Private' Sector". *World Development*, No.8, Vol.28, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_ (1993). "Environmental NGOs in Ecuador: An Economic Analysis of Institutional Change". *Journal of Developing Areas*, No.2, Vol.27, Macomb, Illinois, Western Illinois University.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Northern Donors for Southern NGOs: Consequences in Local Participation and Production". *Journal of Economic Development*, No.2, Vol.20, Seoul, Korea, Economic Research Institute of Chung-Ang University.
- \_\_\_\_\_ (1999). *The economics and politics of NGOs in Latin America*. Westport, Conn., Londres, Greenwood Publishing Group Praeger.
- Middleton, Alan (2001). "Economic policy and the changing structure of small scale manufacturing in Quito, Ecuador, 1975-95". En: Morrissey, Oliver; Tribe, Michael, eds., *Economic policy and manufacturing performance in developing countries*, Cheltenham, U.K. and Northampton, Edward Elgar.

- Miño, Wilson, selecc. (1997). "Guillermo Pérez Chiriboga: pensamiento económico". *Biblioteca Básica del Pensamiento Ecuatoriano*, No.40, Quito, Banco Central del Ecuador, Corporación Editora Nacional.
- Molina, David; Núñez, Fabricio; Ricaurte, Miguel (2000). "El IVA: regresivo para casi todos". *Tendencias Económicas y Financieras*, Vol.4, Quito, CORDES.
- Moncada, José (1992). "Ecuador: integración mundial o desintegración nacional". *Biblioteca de Ciencias Sociales*, No.39, Quito, Corporación Editora Nacional.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Desigualdad y estructura productiva en el Ecuador". *Libros de bolsillo*, No.9, Quito, Corporación Editora Nacional, Colegio de Economistas de Quito.
- \_\_\_\_\_ (1996). *Desarrollo económico: pasado y perspectivas*. Quito, Abya Yala, UPS.
- \_\_\_\_\_ (1998). *Economía concentrada 1996-1998*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Neoliberalismo, dolarización y alternativas a la crisis en el Ecuador". *Revista*, No.26, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (2000). *La dolarización: ilusiones y realidades*. Quito, ICEP.
- \_\_\_\_\_ (2000). *Tomándole el pulso a la realidad*. Quito, Abya Yala, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ (2001). *Economía y globalización: de menos a más*. Quito, Abya Yala.
- \_\_\_\_\_ (2001). *Entre milenios*. Quito, Abya Yala.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Presente y futuro de la dolarización". *Difusión Económica*, No.80, Vol.41, Guayaquil, Instituto de Investigaciones Económicas y Políticas, Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (2003). *Desigualdades y desafíos. Provincias de El Oro, Loja y Zamora Chinchipe*. Quito, ILDIS, Abya Yala.
- Moncayo, Javier (2000). "Optimización del sistema de gas natural asociado en el yacimiento petrolífero en la Amazonía Ecuatoriana". Quito, *Serie de publicaciones Energy and Environment Alumni Association*, Organización Latinoamericana de Energía (OLADE), University of Calgary.
- Montalvo, Mariana (1999). *Sobreviva al cambio: secretos de la inflación, deflación, convertibilidad y dolarización*. Quito, ELEMPRES.



- Montaño, César (1999). "El Ecuador y los problemas de la doble imposición internacional". *Serie Magister*, No.5, Quito, Universidad Andina Simón Bolívar (UASB), Corporación Editora Nacional, Abya Yala.
- Montiel, Peter (2002). "Ecuador: una estrategia de crecimiento para una economía dolarizada". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.18, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Montúfar, Marcelo (1992). "El desarrollo del seguro social en el contexto socioeconómico". En: Marchán, Cornelio; Schubert, Alexander, comps., *Ecuador Siglo XXI: estrategia de desarrollo económico y social*, Quito, CONADE, GTZ.
- Mora, Jorge (s.a.). "Desarrollo agrario y diferenciación campesina en la costa ecuatoriana. Análisis sobre las situaciones surgidas alrededor de la producción de café y cacao". s.l., s.n.
- Morales, Javier (1994). "Shrimp Policy in Ecuador, Mexico, and Nicaragua: An Economic Analysis". Tesis de Ph.D., California, Stanford University.
- Morales, Rolando; Cabrera, Yolanda; Martínez, Judith (1993). *Medición de la pobreza en las áreas urbana y rural del Ecuador*. Quito, Instituto Nacional de Empleo, UNICEF.
- Moreno, Alberto (2000). *Economía popular y desarrollo humano*. Quito, FUNDAR.
- Moreno, José (1992). *Autonomía del Banco Central - Estabilidad Macroeconómica*. Quito, Central Bank of Barbados, CEMLA.
- Morillo, Jaime (1995). *Economía monetaria del Ecuador*. Quito, Imprenta Mariscal.
- Morillo, José (1993). "Estimación de una demanda por dinero anual para Ecuador 1950-1991". *Documentos de Trabajo*, No.4, Quito, CORDES.
- Morrison, Andrew (1994). "Are institutions or economic rents responsible for interindustry wage differentials?" *World development*, No.3, Vol.22, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Capital Market Imperfections, Labor Market Disequilibrium and Migration: A Theoretical and Empirical Analysis". *Economic Inquiry*, No.2, Vol.32, New York, Oxford, Oxford University Press.
- Morrison, Christian; Solignac, Henri; Oudin, Xavier (1994). *Micro-enterprises and the institutional framework in developing countries*. París, Organization for Economic Cooperation and Development.

- Moser, Caroline (1996). "Urban Poverty: How Do Households Adjust?". *Ecuador Poverty Report*, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Household responses to poverty and vulnerability. Confronting crisis in Cisne Dos, Guayaquil, Ecuador". En: Moser, Caroline, *Confronting crisis: A comparative study of household responses to poverty and vulnerability in four poor urban communities*, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ (1998). "The Asset Vulnerability Framework: Reassessing Urban Poverty Reduction Strategies". *World Development*, No.8, Vol.20, Elsevier Science.
- Mostajo, Rossana (1997). "Incidencia e impacto distributivo de subsidios directos e implícitos: guía metodológica, una aplicación al caso ecuatoriano". *Serie Política Fiscal*, No.96, Santiago de Chile, CEPAL.
- Moya, Alba (1994). "Auge y crisis en la cascarilla en la Audiencia de Quito, siglo XVII". Tesis de Historia, Quito, FLACSO.
- Muga, Alfonso y Aulestia, Alfonso (1994). "Financiamiento de la educación superior". *Misión de la universidad ecuatoriana para el siglo XXI*, No.7, Quito, CONUEP.
- Müller, Jörg (2001). *Die effektive Durchsetzung von WTO Recht zugungsten von Entwicklungslandern Ein Beitrag zur Bewertung der Funktionsfähigkeit des Streitschlichtungsmechanismus*. Austria, Verlag Rüegger Zürich.
- Muñoz, Elías (1995). "100 años de la revolución liberal". *Revista*, No.22, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Muñoz, Gabriela (2001). "Regulaciones ambientales, reconversión productiva y el sector exportador". *Magister*, No.15, Quito, Universidad Andina Simón Bolívar, Abya Yala, Corporación Editora Nacional.
- Murphy, Laura; Bilsborrow, Richard; Pichón, Francisco (1997). "Poverty and Prosperity among Migrant Settlers in the Amazon Rainforest Frontier of Ecuador". *Journal of Development Studies*, No.2, Vol.34, London, Frank Cass Publishers.
- \_\_\_\_\_; Bilsborrow, Richard; Pichón, Francisco (1997). *Poverty and prosperity among migrant settlers in the Amazon rainforest frontier of Ecuador*. Londres, Frank Cass.
- Naranjo, Alexis (1993). "Las cámaras de la producción y la política: Ecuador 1980 - 1990". *Ecuador Debate*, No.30, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

- Naranjo, Marco (1995). "La 'enfermedad holandesa' y el caso ecuatoriano". *Cuestiones Económicas*, No.24, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Hacia la dolarización unilateral: el modelo de Panamá y su aplicabilidad en Ecuador". *Revista de Estudios de Economía Aplicada*, No.13, Madrid, ASEPELT-ESPAÑA.
- \_\_\_\_\_ (2000). "La dolarización de la economía: una aproximación teórica". *Revista Ruptura*, No.42, Quito, Pontificia Universidad Católica del Ecuador, Facultad de Jurisprudencia.
- \_\_\_\_\_ (2001). *Hacia la dolarización oficial en el Ecuador: su aplicación en un contexto de crisis*. Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Del patrón oro al patrón de cambios oro en el Ecuador". *Ensayos de Historia Económica por los 75 años del Banco Central del Ecuador*, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). "El Ecuador en Bretton Woods". *Ensayos de Historia Económica por los 75 años del Banco Central del Ecuador*, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2003). "La dolarización de la economía del Ecuador: tres años después". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Naranjo, Mariana (1992). *Privatizaciones: elementos para la discusión*. Quito, CEPLAES, ILDIS.
- Navarro, Guillermo (2000). *Capitalismo popular, privatizaciones y concentración económica*. Quito, Ediciones Zitra.
- \_\_\_\_\_ (2000). *Ecuador: corrupción, política económica y gobernabilidad*. Quito, Ediciones Zitra.
- Navarro, Kléver (1996). *Agroindustria y pequeña agricultura: estudio de caso del Ecuador*. Santiago de Chile, CEPAL.
- Nazmi, Nader (1998). "Modelos dinámicos de la demanda de dinero para el Ecuador". *Notas Técnicas*, No.50, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Ancla cambiaria y crisis financiera en América Latina". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Failed Reforms and Economic Collapse in Ecuador". *Quarterly Review of Economics and Finance*, No.5, Vol.41, Urbana-Champaign, Bureau of Economics and Business Research, University of Illinois.
- \_\_\_\_\_ (2001). "The Internationalization of Capital in a Small and Vulnerable Economy: The Case of Ecuador". *Latin American Business Review*, No.1 y No.2, Vol.2, San Diego, COPPEAD, EGADE, School of Business Administration, University of San Diego.

- \_\_\_\_\_ y Fierro, Virginia (1999). "Reglas de política monetaria y meta inflacionaria: Ecuador y Chile en perspectiva". *Notas Técnicas*, No.53, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Samaniego, Pablo; Lafuente, Danilo (1998). "Inflación y alternativas de política". *Apuntes de Economía*, No.2, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Samaniego, Pablo; Lafuente, Danilo (1998). "Tipo de cambio real e inversión en economías pequeñas y abiertas: evidencia para el Ecuador". *Notas Técnicas*, No.49, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Neira, Alexi (2001). "Las tecnologías de energías renovables para satisfacer las necesidades productivas de las zonas rurales del Ecuador". Quito, *Serie de publicaciones Energy and Environment Alumni Association*, Organización Latinoamericana de Energía (OLADE), University of Calgary.
- Neira, Eric; Ramos, Edgar (2003). "Diagnóstico del sector eléctrico ecuatoriano". *Apuntes de Economía*, No.31, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Neumayer, Eric (2000). "Resource Accounting in Measures of Unsustainability: Challenging the World Bank's Conclusions". *Environmental and Resource Economics*, No.3, Vol.15, Norwich, Reino Unido, CSERGE, University of East Anglia.
- Newman, Constance (2002). "Gender, Time Use, and Change: The Impact of the Cut Flower Industry in Ecuador". *World Bank Economic Review*, No.3, Vol.16, New York, Oxford, Oxford University Press, The World Bank.
- Noboa, Isabel (2002). "El desafío del Ecuador y la Competitividad". *ESPOL - Propuestas*, No.17, Vol.4, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- North, Liisa; Cameron, John (2000). "Grassroots based Rural Development Strategies: Ecuador in Comparative Perspective". *World Development*, No.10, Vol.28, Elsevier Science.
- Novillo, Nathalia; Hernández, Virgilio; Dávalos, Pablo (1999). "La ley de desarrollo agrario y el debate en torno a la modernización del agro". *Ecuador Debate*, No.46, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Núñez, Ana (1998). "El óptimo económico del uso de agroquímicos en la producción de palma africana: caso Santo Domingo de los Colorados". *Opúsculos de Economía*, No.6, Quito, Facultad de Economía, Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE), Abya Yala.
- Núñez, Jorge (1999). "Bancos y banqueros: de Urbina Jado a Aspiazú". En: Núñez, Jorge, ed., *Bancos y banqueros*, Quito, Editorial El Conejo.

- \_\_\_\_\_ (1999). "Los orígenes de la bancocracia". En: Núñez, Jorge, ed., *Bancos y banqueros*, Quito, Editorial El Conejo.
- \_\_\_\_\_ et al. (1992). *Historia del Seguro Social Ecuatoriano*. Quito, IESS.
- \_\_\_\_\_ ed. (1992). *Historia económica de América Latina*. Quito, SENAC.
- \_\_\_\_\_ ed. (1992). *Migraciones y vida urbana*. Quito, SENAC.
- O'Phelan, Scarlett, comp. (1998). *El norte en la historia regional, siglos XVIII-XIX*. Lima, Perú, CIPCA, IFEA.
- Ojeda, Lautaro (1992). *Bondad y perversidad de la privatización: opinión pública y publicada*. Quito, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ (2000). *La descentralización en el Ecuador: avatares de un proceso inconcluso*. Quito, Abya Yala, CEPLAES.
- Oleas, Julio (1992). "La banca central: una historia de cambio". *Cuestiones Económicas*, No.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Externalidades y desarrollo económico". *Cuestiones Económicas*, No.23, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1995). "El segundo patrón oro en el Ecuador: agosto de 1927 - febrero de 1932". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.11, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1995). "La política económica del Banco Central del Ecuador: ciclos recesivo y expansivo de política monetaria y control del tipo de cambio: 1927-1937". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Política monetaria expansiva y suspensión del Patrón Oro". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.12, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1998). "La corrección del cálculo del PIB por consumo de capitales no producidos y gastos defensivos". *Laboratorio de Economía*, No.3, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- \_\_\_\_\_ (2001). "Del libertinaje financiero a la pérdida del signo monetario: una visión macroeconómica". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- \_\_\_\_\_ (2003). *Historia Económica, era republicana*. Bogotá, Círculo de Lectores, Editorial Planeta.
- \_\_\_\_\_ et al. (1999). "Cuentas nacionales del Ecuador 1993. Cambio de año base y adopción del SCN 93". *Cuadernos de Trabajo*, No.121, Quito,

- Banco Central del Ecuador.
- Olmedo, Catón; Herrera, Inés (1996). "Fecundidad y mortalidad en el Ecuador: periodo 1982-1990". *Serie Población y Desarrollo*, No.1, Quito, Secretaría General de Planificación, FNUAP.
- Ortega, Jaime (2003). "Análisis sectorial del café". *Apuntes de Economía*, No.40, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Ortiz, Edison (1994). "Situación y perspectivas de desarrollo del mercado de valores del Ecuador". *Serie Financiamiento del Desarrollo*, No.20, Santiago de Chile, CEPAL.
- Ortiz, Gonzalo (2000). *Resumen de la historia económica del Ecuador, siglo XX*. Quito, Abya Yala, Multiplica.
- Ortiz, Javier (1993). *Los encomenderos de Quito 1534 - 1660. Origen y evolución de una élite colonial*. Sevilla, Escuela de Estudios Hispano - Americanos de Sevilla.
- Osejo, Nelly; Mora, Thelmo; Pérez, Ramiro (2001). "Estadísticas de las finanzas públicas en el Ecuador: 1971-1999". *Cuadernos de Trabajo*, No.128, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Pacheco, Lucas (1997). "La deuda externa del Ecuador". *Economía*, No.96, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1998). *Política económica: concepciones y estrategias*. Quito, PUCE.
- Padilla, Oswaldo (1999). *Potencialidades económicas del acuerdo de paz Ecuador - Perú*. Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Potencial económico provincial". *Cuadernos sobre descentralización*, No.8, Quito, CORDES.
- Páez, Pedro (1992). *Matriz de contabilidad social para el Ecuador de 1990*. Quito, CONADE.
- \_\_\_\_\_ (1993). "Los multiplicadores de contabilidad social y las proyecciones del ajuste en la economía ecuatoriana". *Cuestiones Económicas*, No.20, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1993). "Un modelo de equilibrio general computable para Ecuador en el Grupo Andino". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Ecuador: tipo de cambio, competitividad y alineación internacional de precios". *Notas Técnicas*, No.1, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Especificación de un modelo de equilibrio general computable para el Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.25, Quito, Banco Central del Ecuador.

- \_\_\_\_\_ (1995). "Precios y cantidades: respuestas del aparato productivo ecuatoriano". *Cuestiones Económicas*, No.24, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Algoritmos genéticos en la estimación de un modelo macroeconómico para Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Democracia, combate a la pobreza y políticas alternativas de estabilización". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Estrategia empresarial de precios en coyunturas de polarización social". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.5, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Más sobre precios y polarización social". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.2, Vol.5, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Redes neuronales para la estimación de la pobreza en el Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Tipo de cambio real, desempeño macroeconómico y social bajo dolarización". *Notas Técnicas*, No.68, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Financial Liberalization, Crisis and National Currency Destruction in Ecuador". En: Van Der Haegen, Pierre; Viñals, José, eds., *Regional Integration in Europe and Latin America: Monetary and Financial Aspects*, England, Ashgate Publishing.
- \_\_\_\_\_ comp. (2002). "La experiencia inflacionaria en Ecuador bajo dolarización". *Notas Técnicas*, No.67, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Paguay, Joaquín (1995). "Restricciones macroeconómicas al crecimiento. Simulación de sus efectos a partir de un modelo de tres brechas". *Cuestiones Económicas*, No.25, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Palán, Zonia (1992). "La política económica del Gobierno de Borja y el ajuste de cinturones". *Ecuador Debate*, No.26, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ Moser, Caroline; Rodríguez, Lilia (1993). *La mujer frente a las políticas de ajuste*. Quito, CEPAM.
- Parandekar, Suhas; Vos, Rob; Winkler, Donald (2003). "Crisis, pobreza y protección social en el Ecuador". En: Beckerman, Paul; Solimano, Andrés, eds., *Crisis y Dolarización en el Ecuador*, Washington, D.C., The World

- Bank, Observatorio Social del Ecuador.
- Paredes, Willington (1999). "El rol estratégico de Guayaquil en los siglos XIX y XX". *Revista*, No.25, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Hechos y problemas del ausente Plan Ecuador". *Revista*, No.27, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Pareja, Francisco (1993). "La evolución socio-económica del Ecuador: modernización sin desarrollo". *Análisis Económico*, No.14, Quito, Colegio de Economistas de Quito.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Una agenda social para la integración andina". *Ecuador Debate*, No.54, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Pareja, Mauricio (2003). "Canje, conversión y reducción de deuda pública: el caso ecuatoriano". *Apuntes de Economía*, No.28, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Parks, Peter; Bonifaz, Manuel. (1995). "Nonsustainable Use of Renewable Resources: Mangrove Deforestation and Mariculture in Ecuador". En: Hanna, Susan; Munasinghe, Mohan, eds., *Property rights in a social and ecological context: Case studies and design applications*, Washington, D.C., The World Bank.
- Parreño, Lenin (1998). "Elaboración de una matriz de contabilidad social agrícola y sus implicaciones como instrumento de política económica en el Ecuador: 1990 y 1995". *Laboratorio de Economía*, No.4, Vol.2, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- \_\_\_\_\_ (2002). "Ecuador: hechos estilizados de las finanzas públicas e implicaciones de la ley orgánica de responsabilidad, estabilización y transparencia fiscal". *Boletín*, No.70, Bogotá, Fondo Latinoamericano de Reservas (FLAR).
- Patíño, Ricardo, coord. (2000). "Estrategias para una política de empleo para el Ecuador con énfasis en la pequeña empresa y microempresa". *Informe de base para los seminarios de discusión*, Quito, ILDIS, Ministerio de Bienestar Social, OIT.
- Paz y Miño, Juan (2000). "Cuando el oro era patrón, artículos sobre historia monetaria y bancaria del Ecuador". *Taller de Historia Económica de la Facultad de Economía de la PUCE. THEmas*, No.1, Quito, Facultad de Economía, PUCE.



- \_\_\_\_\_ (2000). *Revolución Juliana: nación, ejército y bancocracia*. Quito, Abaya Yala.
- Paz, Rodolfo (2001). "Gestión pública ambiental y el desempeño del sector industrial". *ESPOL - Propuestas*, No.11, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- \_\_\_\_\_ (2002). "Indicadores de Sustentabilidad para Guayaquil". *ESPOL - Propuestas*, No.16, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- \_\_\_\_\_ (2002). "Producción más justa". *ESPOL - Propuestas*, No.17, Vol.4, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- Pazmiño, Patricio (2000). "Dolarización y deuda externa". *Policy Research, Working Paper*, No.1091, Quito, Centro de Derechos Económicos y Sociales (CDES).
- \_\_\_\_\_ Marconi, Salvador; Acosta, Alberto (2001). *Deuda externa; Construyendo soluciones justas*. Quito, CDES.
- Pazmiño, Sandra (2000). "El rol del mercado de valores en el ahorro interno". *Apuntes de Economía*, No.10, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Pedreño, Andrés (2001). "Gitanos, magrebíes, ecuatorianos: una segmentación étnica del mercado de trabajo en el campo murciano (España)". *Ecuador Debate*, No.54, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Peltre, Jacqueline (2000). "El abismo de la pobreza: Quito 1988 - 89". *Ecuador Debate*, No.50, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Pérez, Armando (1993). "Ecuador: modernización y pobreza. Elementos para una propuesta de modernización". *Economía*, No.91, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1993). "Política económica y planes de ajuste: una interpretación del proceso Inflacionario". *Economía*, No.90, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Distribución del ingreso y pobreza". *Economía*, No.92, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "De los planes de estabilización a la convertibilidad". *Economía*, No.95, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.

- \_\_\_\_\_ (2002). "La Crisis de la deuda: 20 años después". *Economía*, No.98, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Pérez, Guillermo (1996). "Pensamiento Económico". *Biblioteca Básica del Pensamiento Ecuatoriano*, No.40, Quito, Banco Central del Ecuador; Corporación Editora Nacional.
- Pérez, Pedro (1998). "Estructura general del sistema bancario ecuatoriano". En: Norton, Joseph; Aguirre, Ernesto, eds., *Sistemas bancarios latinoamericanos: reformas recientes y perspectivas*, Caracas, La Casa de Bello.
- Pérez, Robinson (1992). "La reforma del Estado en el Ecuador: alternativas para el cambio institucional". En: Marchán, Cornelio; Schubert, Alexander, comps., *Ecuador Siglo XXI: estrategia de desarrollo económico y social*, Quito, CONADE, GTZ.
- Pérez, Wilson (1995). "Modelos de ciclos políticos para una economía abierta". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Un modelo dinámico de la economía ecuatoriana". *Cuestiones Económicas*, No.25, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Procesos electorales y macroeconomía en un país con economía abierta". *Cuestiones Económicas*, No.30, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Samaniego, Pablo (1997). "Modelo de consistencia macroeconómica para el Ecuador". *Notas Técnicas*, No.37, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Pesántez, Alicia; Aguinaga, Consuelo, Criollo, Carlos, colabs. (2000). "Indicadores de coyuntura del mercado laboral ecuatoriano". *Cuadernos de Trabajo*, No.125, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Pichón, Francisco (1993). "Agricultural settlement, land use, and deforestation in the Ecuadorian Amazon frontier: A micro - level analysis of colonists land - allocation behaviour". Tesis de Ph.D., Chapel Hill, North Carolina, University of North Carolina.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Colonist Land Allocation Decisions, Land Use, and Deforestation in the Ecuadorian Amazon Frontier". *Economic Development and Cultural Change*, No.4, Vol.45, Chicago, University of Chicago Press.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Settler Households and Land Use Patterns in the Amazon Frontier: Farm Level Evidence from Ecuador". *World Development*, No.1, Vol.25, Elsevier Science.

- \_\_\_\_\_. Marquette, Catherine; Murphy, Laura (2001). "Land use, agricultural technology and deforestation among settlers in the Ecuadorian Amazon". En: Angelsen, Arild; Kaimowitz, David, eds., *Agricultural Technologies and Tropical Deforestation*, Wallingford, U.K., New York, CABI in association with the Center for International Forestry Research.
- Pineo, Ron (1996). "Social and economic reform in Ecuador: life and work in Guayaquil". En: Martz, John, *Studying politics and the state in Ecuador*, Gainesville, University Press of Florida.
- Pinto, Amelia (1995). "Las cuentas nacionales trimestrales: un instrumento para el análisis coyuntural". *Notas Técnicas*, No.23, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_. (1996). "La competitividad del comercio exterior y la especialización productiva en el Ecuador: 1970-1995". *Notas Técnicas*, No.29, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_. (1996). "Los determinantes del ahorro en el caso Ecuatoriano 1965-1995". *Notas Técnicas*, No.35, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Pita, Edgar (2000). "Empleo, productividad e ingresos en el Ecuador, 1990 - 1999". En: Egger, Philippe; García, Norbert, eds., *Apertura económica y empleo: los países andinos en los noventa*, Lima, OIT.
- \_\_\_\_\_. et al. (1996). *Empleo, productividad e ingresos: Ecuador (1990-1996)*. Lima, Perú, OIT.
- Pitarque, Juan y Cabezas, Maritza (2002). "Liberalización, política monetaria y dolarización: la experiencia ecuatoriana". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.18, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Polony, Jacques (1995). "Compra y venta de tierras por los indios de Cuenca en el siglo XVII: elementos de coyuntura económica y estratificación social". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.11, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Ponce, Juan (1997). "La educación: a la espera de la equidad y la calidad". En: Secretaría Técnica Del Frente Social, *Pobreza y capital humano en el Ecuador*, Quito, Secretaría Técnica del Frente Social.
- \_\_\_\_\_. (1999). "La educación en el Ecuador: problemas y propuestas de solución. Una tipología de cantones para la intervención". *Documentos de Trabajo del SIISE*, No.3, Quito, Secretaría Técnica del Frente Social.
- \_\_\_\_\_. (2000). "La eficiencia interna del sistema educativo ecuatoriano". *Documentos de Trabajo del SIISE*, No.9, Quito, Secretaría Técnica del

Frente Social.

- \_\_\_\_\_ (2000). "Propuesta de indicadores sociales para el Centro Histórico del Quito". En: Carrión, Fernando, ed., *Desarrollo Cultural y Gestión de Centros Históricos*, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ (2002). *Determinants of secondary enrollment in Ecuador: some policy simulations*. The Hague, Institute of Social Studies (ISS).
- \_\_\_\_\_ Bedi, Arjun; Vos, Rob (2003). "¿Cómo hacer más eficiente el gasto educativo? Un análisis de los determinantes del acceso a la educación básica y secundaria en el Ecuador". En: Vos, Rob, coord., *¿Quién se beneficia del gasto social en el Ecuador?. Desafíos para mejorar la calidad y eficiencia del gasto social*, Quito, SIISE, STFS, BID, UNICEF, ISS.
- Powers, Karen (1994). "Prendas con pies: migraciones indígenas y supervivencia cultural en la Audiencia de Quito". *Serie Biblioteca*, No.3, Quito, Abya Yala.
- Pozo, Marco (1992). "Cambios en la dinámica de la población (1990-2010). La salud pública: crisis y alternativas". En: Marchan, Cornelio; Schubert, Alexander, comps., *Ecuador Siglo XXI: estrategia de desarrollo económico y social*, Quito, CONADE, GTZ.
- Pozo, Mauricio (1993). "La recesión". *Ecuador Debate*, No.29, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Pozo, Santiago (2002). "El mercado laboral en la ciudad de Cuenca". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Inflación y costo de la canasta familiar". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.2, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Laboral: cambios en la ocupación en el Azuay". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.3, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Mercado laboral". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.2, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.

- \_\_\_\_\_ (2003). "Producción: sector automotriz". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.3, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Producción: sector construcción". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.3, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- Proaño, Franklin (1996). "La economía mundial y la ecuatoriana, en el período 1992-1996". *Economía y Humanismo*, No.1, Vol.1, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1997). "De la Cumbre Social de Copenhague a la constatación de la pobreza en el Ecuador". *Economía y Humanismo*, No.3, Vol.2, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1997). "La evasión tributaria: un azote que frena el desarrollo". *Economía y Humanismo*, No.4, Vol.2, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Los déficit fiscales y el desarrollo económico: una aproximación al caso ecuatoriano". *Economía y humanismo*, No.2, Vol.2, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Financiamiento del desarrollo: problemas y desafíos". *Economía y Humanismo*, No.7, Vol.2, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Los subsidios y el empleo. Herramientas para un apropiado manejo fiscal". *Economía y Humanismo*, No.5, Vol.2, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Política fiscal: elemento clave de la política económica". *Economía y Humanismo*, No.8, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- Proaño, María de la Paz (2000). "Modelo socioeconómico de desarrollo sustentable: aplicación de los principios de la sustentabilidad económica, social y ambiental a un sistema comunitario de autogestión". *Opúsculos de Economía*, No.7, Quito, Facultad de Economía, Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE), Abya Yala.
- Proaño, Mariano (2002). "Ecosistema Guayas: servicios ambientales y líneas competitivas de conocimientos tropicales". *ESPOL - Propuestas*, No.16,

- Vol.4, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).
- Proaño, Pablo (1997). "Los flujos de capitales y la política económica". *Economía y Humanismo*, No.4, Vol.2, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- Proaño, Roberto (1993). *Nueva realidad de la integración latinoamericana*. Quito, Ecuador.
- Puga, Carlos (1993). *Reformas agrarias y ecodesarrollo: 1958-1962, 1983-84, 1989-1991*. Quito, Centro de Investigaciones y Desarrollo.
- Puyana, Jaime (1999). "Anotaciones generales sobre el desarrollo histórico de la teoría y política macroeconómica". *Revista*, No.25, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Quesada, Milton (2002). "Comportamiento de algunos indicadores de la Provincia del Azuay". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "El desarrollo económico del Azuay". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.3, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "La economía azuaya y su entorno". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.2, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ y Flores, Silvia (2003). "La tasa de interés y el desarrollo de la economía empresarial en el Ecuador". *Economías*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.
- Radcliffe, Sarah (1999). "Reimagining the Nation: Community, Difference, and National Identities among Indigenous and Mestizo Provincials in Ecuador". *Environment and Planning A.*, No.31, Vol.1, London, Pion Ltd.
- Rama, Martín (1995). "La pobreza ecuatoriana rediscutida: el impacto de la educación, el crecimiento y la desregulación". *Cuestiones Económicas*, No.27, Quito, Banco Central del Ecuador.

- \_\_\_\_\_ (1996). "Ecuadorian Poverty Revisited: The Impact of Education, Growth and Deregulation". *Ecuador Poverty Report*, Washington, D.C., The World Bank.
- \_\_\_\_\_ y MacIsaac, Donna (1999). "Earnings and Welfare after Downsizing: Central Bank Employees in Ecuador". *World Bank Economic Review*, No.1, Vol.13, New York, Oxford, Oxford University Press, The World Bank.
- \_\_\_\_\_ Mclsaac, Donna (1997). "Reducción de personal del Banco Central: ingreso y bienestar de los ex-empleados". *Notas Técnicas*, No.38, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Ramírez, Franklin, ed. (2002). *Versiones y aversiones del desarrollo*. Quito, Sistema Integrado de Indicadores Sociales del Ecuador (SIISE), Centro de Investigaciones CIUDAD, Universidad Andina Simón Bolívar.
- Ramos, Hugo (1992). "Estimación y proyección de la población del Ecuador: un modelo econométrico". *Documentos Técnicos*, No.35, Quito, Instituto de Estrategias Agropecuarias (IDEA).
- Reck, Gunther (1996). "Perspectivas para el desarrollo del turismo en el Ecuador". En: Correa, Rafael, ed., *El reto del desarrollo. ¿Estamos preparados para el futuro?*, Quito, Universidad San Francisco de Quito.
- Reed, Carolina; Larrea, Carlos; Prieto, Mercedes (1997). "Indicadores sociales para el análisis de las desigualdades de género: educación y empleo en el Ecuador". *Género y Estadística*, Quito, DINAMU-MBS.
- Revelo, Nixon (1994). "Valor económico, usos y métodos de extracción de látex de sangre de drago, *Croton* sp., en el Alto Napo, Esmeraldas". En: Alarcón, Rocío, ed., *Etnobotánica, valoración económica y comercialización de recursos florísticos silvestres en el Alto Napo, Ecuador*. Quito, EcoCiencia.
- Ribadeneira, Juan (1993). "Recesión y sociedad". *Ecuador Debate*, No.28, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Ricaurte, Cristina (1998). "Crisis financieras: el caso ecuatoriano, 1990 - 1996". *Opúsculos de Economía*, No.5, Quito, Facultad de Economía, Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE), Abya Yala.
- Rietbergen, Jennifer, ed. (1996). "Participation in practice: The experience of the World Bank and other stakeholders". *Discussion Paper*, No.333, Washington, D.C., The World Bank.
- Riofrío, Miguel (2003). "Efectos de la dolarización sobre la competitividad del banano ecuatoriano en el comercio internacional". *Alternativas*, No.6, Vol.46, Guayaquil, PERCREA.

- Robalino, César (1997). *Algunas reflexiones sobre la economía ecuatoriana*. Quito, Universidad Central del Ecuador, Facultad de Ciencias Económicas, Editorial Universitaria.
- \_\_\_\_\_. Armijos, Ana Lucía; De La Torre, Augusto (1994). *El plan Brady para el Ecuador*. Quito, s.n.
- Roberts, Samantha (1998). "Un modelo de tipo de cambio dual bajo un régimen de minidevaluación: el caso ecuatoriano". *Cuestiones Económicas*, No.34, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Roca, Marco, coord. (1999). *Informe sobre desarrollo humano Ecuador 1999*. Quito, PNUD.
- \_\_\_\_\_. ed. (2000). *Democracia, pobreza y exclusión social en el Ecuador*. Quito, CORDES.
- Rodas, Antonio (1993). "Valoración en Aduana (GATT)". *Colección de Estudios*, No.7, Quito, Ministerio de Relaciones Exteriores.
- \_\_\_\_\_. (1996). *La Organización Mundial de Comercio (OMC) y el Ecuador: una negociación trascendental*. Quito, Artes Gráficas Señal.
- Rodas, Sonia (1992). "Un enfoque alternativo en el tratamiento de la inflación: formación sectorial de precios". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_. (1995). "La inflación: formación sectorial de precios". *Cuestiones Económicas*, No.25, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Rodgers, Yana Van Der (1993). "An Economic Analysis of Debt Swaps and Case Study of the Harvard Debt for Education Swap". *World Development*, No.5, Vol.21, Elsevier Science.
- Rodríguez, Clara (1999). "Análisis del reemplazo del diesel oil con gas natural comprimido o combustible diesel dual para el sector del transporte público en la ciudad de Quito-Ecuador". Quito, *Serie de publicaciones Energy and Environment Alumni Association*, Organización Latinoamericana de Energía (OLADE), University of Calgary.
- Rodríguez, Fernando (1999). "Metodología de cálculo de los índices de tipo de cambio real del Ecuador". *Cuadernos de Trabajo*, No.119, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Rodríguez, Iván (2002). "Realidad y reforma al sector eléctrico del Ecuador". *ESPOL - Propuestas*, No.15, Vol.4, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Superior Politécnica del Litoral (ESPOL).



- Rodríguez, Marco (2000). "Consideraciones sobre el reciente debate acerca de la dolarización en economías emergentes". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Rodríguez, Nelson (1993). "La economía internacional y sus impactos en el país". *Economía*, No.90, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Rojas, Carlos (1992). "Abastecimiento popular urbano en Guayaquil". *Guayaquil futuro*, No.5, Quito, ILDIS.
- Rojas, Eliana; Paredes, Cecilia (1992). *Proyecciones Económicas y Demográficas del Ecuador al Año 2000: Implicaciones en la Educación Superior*. Quito, Pontificia Universidad Católica del Ecuador.
- Rojas, Germán; Lara, Francisco (1993). "La usura escondida tras cálculos financieros y bancarios". *Ecuador Debate*, No.28, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Rojas, Mónica; Uquillas, Emilio (1998). "Evolución del sistema financiero durante 1997". *Cuestiones Económicas*, No.34, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Rojas, Patricio; Samaniego, Pablo; Lafuente, Danilo (1995). "Un análisis empírico del proceso inflacionario en Ecuador". *Notas Técnicas*, No.13, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Roldós, León (1993). "Dos conductas de pato: la conversión y el Toolling Agreement". En: Gallardo, Jorge et al., *Deuda externa y renegociación*, Quito, FONDAD, Grupo de Trabajo sobre Deuda Externa y Desarrollo.
- \_\_\_\_\_ (1993). *Comentarios sobre el proyecto de ley general de instituciones del sistema financiero*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Román, Pablo (2003). "La situación de la pobreza en el Ecuador en los últimos años". *Economías*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.
- Romero, Marco (1996). "Incertidumbre y estancamiento en medio del ciclo político". *Ecuador Debate*, No.38, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1996). "La fragilidad financiera marcará la transición". *Ecuador Debate*, No.37, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1996). "Recesión y expectativa: los escenarios del show". *Ecuador Debate*, No.39, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

- \_\_\_\_\_ (1997). "Coyuntura del subdesarrollo". *Ecuador Debate*, No.41, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1997). "Crisis política y retorno al gradualismo". *Ecuador Debate*, No.40, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1997). "Recesión y entrapamiento fiscal en el período de transición". *Ecuador Debate*, No.42, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1998). "Crisis se profundiza por la fragilidad financiera y se agotan plazos en el tema fiscal". *Ecuador Debate*, No.45, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1998). "Profundo deterioro de la economía e inciertas perspectivas". *Ecuador Debate*, No.44, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1999). "Crisis profunda e inoperancia gubernamental". *Ecuador Debate*, No.46, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1999). "Se profundizan la recesión y la incertidumbre". *Ecuador Debate*, No.47, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2001). "Integración andina y dolarización en Ecuador". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Dolarización: se acumulan dudas". *Ecuador Debate*, No.59, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ ed. (1999). *Integración andina y participación*. Quito, ALOP.
- Rosales, Francisco (1992). "Privatizaciones". *Ecuador Debate*, No.25, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Rosales, Mauricio (1995). "La economía ecológica y las formas de propiedad del manglar de la zona norte de Esmeraldas". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- Rosero, Eduardo (1992). "Integración Andina y Apertura Económica: Marco Agropecuario". Programa IV: Comercio e Integración, Quito, IICA.
- Rosero, José (2001). "Un análisis sobre la competitividad del banano ecuatoriano". *Apuntes de Economía*, No.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2002). "La ventaja comparativa del cacao ecuatoriano". *Apuntes de Economía*, No.20, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Rosero, Luis (1993). "La diversificación de las exportaciones agrícolas: el caso del mango". *Ecuador Debate*, No.30, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

- \_\_\_\_\_ (1993). *Política económica: notas de clase*. Cuenca, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). *El fracaso de la convertibilidad y lecciones para la dolarización*. Cuenca, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.
- Rosero, Raúl (1999). "Urge plan coherente de reestructuración global". *Reporte macroeconómico*, No.70, Quito, Multiplica.
- Roy, Atrayee Ghosh; Van Den Berg, Hendrik (2000). "Are Petroleum Exports an Engine for Growth? Time Series Evidence for Five Oil Exporters". *Journal of Energy and Development*, No.1, Vol.26, USA, The International Research Center for Energy and Economic Development (ICEED).
- Ruales, Wilson (1997). "Algunos aspectos de la política fiscal en el Ecuador". *Economía*, No.96, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Rudel, Thomas (1993). *Tropical deforestation. Small farmers and land clearing in the Ecuadorian Amazon*. New York, Columbia University Press.
- Ruiz, Lucía y Sánchez, Nancy (1994). *Pobreza urbana en el Ecuador: bibliografía nacional*. Quito, UNICEF.
- Sáenz, Karina (2002). "Empresarial: Producción y Ventas". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- Sáenz, Karina (2002). "Inversión". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Posicionamiento de las ramas de actividad de la provincia del Azuay en el año 2000". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2002). "Sector Externo". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.

- \_\_\_\_\_ (2003). "Concentración del capital y producción en el Ecuador". *Economías*, No.1, Cuenca, Departamento de Investigaciones Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Nivel de recaudación de impuestos a través del Servicio de Rentas Internas". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.2, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Producción: sector industrial". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.3, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Recaudación de impuestos en el Azuay". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.3, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Sector empresarial". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.2, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Sector Externo". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.2, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2003). "Sector Externo". *Boletín del Observatorio Económico del Azuay*, No.3, Cuenca, Departamento de Investigaciones, Postgrado y Tesis, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas - Universidad de Cuenca.
- Saint-Geours, Yves (1994). "Orígenes de la industria en el Ecuador, 1860-1914". *Revista Ecuatoriana de Historia Económica*, No.9, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Salazar, Estuardo (1997). "1987-1996: década perdida?" *Criterios: Revista de la Cámara de Comercio de Quito*, No.10, Vol.2, Quito, Cámara de Comercio de Quito.
- Salazar, Roberto (1995). "Economías de escala en la banca ecuatoriana". *Notas Técnicas*, No.14, Quito, Banco Central del Ecuador.

- Salgado, Germánico (1992). *El reto de Europa - 1992. Relaciones Ecuador y la Comunidad Europea*. Quito, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ (1994). "La integración". *Campaña: Propuesta popular alternativa*, No.1. En: Moreano, Alejandro et al., *Reordenamiento mundial, América Latina e Integración*, Quito, Fundación José Peralta.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Del desarrollo al espejismo: el tránsito de la economía ecuatoriana en los años 60 y 70". *Biblioteca de Ciencias Sociales*, No.45, Quito, Corporación Editora Nacional.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Política económica y gobernabilidad en el Ecuador". Seminario: Ecuador un problema de gobernabilidad, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Consulta popular: reflexiones y propuestas". *Documentos de Trabajo - Proyecto CORDES: Gobernabilidad*, No.2, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Temas para la reforma constitucional ecuatoriana". *Documentos de Trabajo - Proyecto CORDES: Gobernabilidad*, No.4, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Las claves para el futuro". *Iconos*, No.7, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_ et al. (1998). *Hacia la reforma del estado: opiniones y controversia en la sociedad ecuatoriana*. Quito, CONAM, MOSTA.
- \_\_\_\_\_ et al. (1999). *La ruta de la gobernabilidad*. Quito, CORDES, Cooperación Española.
- \_\_\_\_\_ Jácome, Luis; Pozo, Mauricio (1995). *Ecuador y Perú: Economía y Desarrollo*. Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ y Santos, Santiago (1998). "Problemas fiscales y gobernabilidad". *Documento de Trabajo*, No.8, Quito, CORDES.
- Salgado, Henry (1995). "La coca y su impacto socio-económico y político en el campesinado del Putumayo". Tesis de Maestría en Ciencias Sociales con mención en Estudios Amazónicos, Quito, FLACSO.
- Salgado, Wilma (1996). "Integración comercial y globalización". *Diálogos*, No.5, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1999). "Desencadenantes y beneficiarios de la crisis económica en el Ecuador". *Ecuador Debate*, No.48, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2000). "La crisis económica y el 'gran salto al vacío' de la dolarización". *Ecuador Debate*, No.49, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2000). "La crisis en el Ecuador en el contexto de las reformas financieras". *Ecuador Debate*, No.51, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

- \_\_\_\_\_ (2000). "Recuperación a pesar de la dolarización y el ajuste?" *Ecuador Debate*, No.50, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2001). "Dolarización y globalización: lecciones de la experiencia ecuatoriana". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Dolarización: del vértigo devaluador a la pérdida de competitividad". *Ecuador Debate*, No.52, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2001). "Economía ecuatoriana y tendencias recesivas de la economía mundial". *Ecuador Debate*, No.54, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2002). "Ajuste fiscal y dolarización amenazan la recuperación". *Ecuador Debate*, No.56, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2002). "Financiamiento del gasto público: entre el FMI y las cuentas pendientes del salvataje bancario". *Ecuador Debate*, No.57, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ ed. (1996). "El sistema mundial de comercio: el Ecuador frente al GATT y la OMC". *Biblioteca de Ciencias Sociales*, No.47, Quito, Corporación Editora Nacional.
- Salguero, Magally (1994). "El movimiento de capitales en el Ecuador". *Notas Técnicas*, No.7, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Salvador, Mónica (1995). "Tipo de cambio y ajuste: las controversias". *Cuestiones Económicas*, No.24, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Convergencia de precios en Argentina: lecciones para Ecuador". *Apuntes de Economía*, No.12, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Yáñez, Katiuvshka (1999). "Determinantes de las importaciones: Ecuador 1982.I - 1998.II". *Notas Técnicas*, No.54, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Samaniego, José (1998). "El Banco Central del Ecuador y su autonomía". *Cuestiones Económicas*, No.34, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Samaniego, Marcelo (1995). *Mecanismos de integración y cooperación internacional*. Quito, AFESE, ILDIS.
- Samaniego, Pablo (1992). "Determinantes de la inversión privada en países subdesarrollados: el caso del Ecuador". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.

- \_\_\_\_\_ (1993). "Situación de la industria ecuatoriana en los 80". *Industrialización y Desarrollo*, No.7, Quito, INSOTEC.
- \_\_\_\_\_ (1995). "El ingreso y la educación en el Ecuador: análisis por niveles de instrucción". *Cuestiones Económicas*, No.24, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Inercia, tipo de cambio e inflación en el Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.28, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "La política fiscal en dolarización: una reflexión". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- \_\_\_\_\_ y Fernández, Gabriela (1999). *Situación de las mujeres en el empleo y el ingreso: análisis y propuesta para mejorar el acceso y reducir la brecha salarial*. Quito, Consejo Nacional de las Mujeres.
- \_\_\_\_\_ León, Ninfa; Kember, Mark (1999). "Efficiency of hospital cholera treatment in Ecuador". *Pan American Journal of Public Health*, No.2, Vol.5, Washington, D.C., Pan American Health Organization.
- \_\_\_\_\_ y Pérez, Wilson (1998). "La inflación de fondo en el Ecuador: un enfoque empírico". *Notas Técnicas*, No.45, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Villafuerte, Mauricio (1997). "Los bancos centrales y la administración de crisis financieras: teoría, experiencia internacional y el caso ecuatoriano". *Cuestiones Económicas*, No.32, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Sánchez, Jeannette (1992). "Crisis de legitimidad y legitimidad de la crisis: un proyecto social ausente". *Ecuador Debate*, No.27, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1994). "Tigres" neoliberales. La receta única?" *Ecuador Debate*, No.32, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1996). "El ajuste: reflexiones teóricas desde nuestra realidad". *Ecuador Debate*, No.37, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1996). "El sector informal, una eterna alternativa al desempleo". *Ecuador Debate*, No.39, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1996). "La crisis, el ajuste y la pequeña producción urbana en Ecuador: 1988-1992". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.

- Santamaría, Eliana (1995). "El tipo de cambio real en Ecuador: 1977 - 1994. Un análisis de series de tiempo". *Cuestiones Económicas*, No.26, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Santana, Roberto (1993). "Globalización de la economía y campesinado serrano: un análisis en tres dimensiones". *Ecuador Debate*, No.29, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1995). "Qué hay de los territorios en la descentralización?". *Ecuador Debate*, No.35, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Santos, Eduardo (1993). "Ecuador, la década de los noventa: principales desafíos". *Libros de bolsillo*, No.7, Quito, Corporación Editora Nacional, Colegio de Economistas de Quito.
- \_\_\_\_\_ (1997). *Desarrollo humano y sustentable*. Publicaciones de Ciencias Humanas, Quito, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1997). *Foros internacionales de participación conjunta del grupo Andino y propuestas de estrategia para el mejoramiento del Grupo Andino*. Colección Ciencias Internacionales, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador
- \_\_\_\_\_ et al. (1994). "Las reformas a la Ley de Hidrocarburos y las condiciones y las expectativas de la Séptima Ronda". *Cuestiones Económicas*, No.22, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Santos, Grace (1993). "Crédito y financiación rural". *Ecuador Debate*, No.29, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Sarango, Betty (1997). "Monetary and Fiscal Policies in the Economic Growth of Ecuador: An Empirical Analysis". Tesis de Ph.D., Illinois, Southern Illinois University.
- Schmidt, Wolfgang (1992). *América Latina entre la polarización del mercado mundial y la apertura*. Serie Diálogos, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Schmitt, Stephanie; Uribe, Martín (2001). "Políticas de estabilización y los costos de dolarizar". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Schodt, David (1995). "State or Market: The Development of the Ecuadorian Banana Industry". En: Chan, Steve, ed., *Foreign direct investment in a changing global political economy. International Political Economy Series*, New York, St. Martin's Press.



- Schuldt, Jürgen (1992). "Hacia una política no-ortodoxa de estabilización para el Ecuador". *Ecuador Debate*, No.26, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1992). "La acumulación de capital y los problemas de la macroeconomía ecuatoriana". En: Marchán, Cornelio; Schubert, Alexander, comps., *Ecuador Siglo XXI: estrategia de desarrollo económico y social*, Quito, CONADE, GTZ.
- \_\_\_\_\_ (1992). "Lineamientos para la transición hacia una economía no petrolera en el Ecuador". En: Doryan, Eduardo; López, Grettel, eds., *Transición hacia una economía no petrolera en Ecuador: Retos y perspectivas*, Quito, INCAE, PROGRESEC.
- \_\_\_\_\_ (1992). "Una propuesta estratégica para el corto plazo". En: Marchán, Cornelio; Schubert, Alexander, comps., *Ecuador Siglo XXI: estrategia de desarrollo económico y social*, Quito, CONADE, GTZ.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Crisis, ajuste y cambio sociopolítico en Ecuador, 1982-1992: algunos impactos del neoliberalismo". En: Sierra, Jerónimo, ed., *Los pequeños países de América Latina en la hora neoliberal*, Caracas, Nueva Sociedad.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Tendencias de la economía internacional y elementos para una estrategia de comercio exterior". *Ecuador Debate*, No.31, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1994). *Ecuador: estrategias para una política de comercio exterior. Serie Diálogos*, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1994). *Elecciones y política económica en el Ecuador 1983 - 1994*. Quito, ILDIS, CAAP, CELA, PUCE, ESQUEL, FEPD.
- \_\_\_\_\_ (1995). *Repensando el desarrollo: hacia la concepción alternativa para los países andinos*. Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (2000). "Hacia una Economía Política de la dolarización en América Latina". *Revista Economía y Política*, No.7, Cuenca, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ (2000). "La dolarización en el Ecuador y sus efectos en el comercio subregional andino". *Revista Economía y Política*, No.7, Cuenca, Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.
- \_\_\_\_\_ et al. (1998). *Globalización: mito y realidad*. Quito, ILDIS, Trama Social.
- \_\_\_\_\_ y Acosta, Alberto (1995). *Inflación, Estabilización y Desarrollo en el Ecuador*. Quito, LIBRESA, ILDIS.

- \_\_\_\_\_ y Acosta, Alberto (1995). *Inflación: enfoques y políticas alternativas para América Latina y el Ecuador*. Quito, LIBRESA, ILDIS.
- \_\_\_\_\_ y Marchán, Cornelio (1992). "Elementos para una estrategia de desarrollo industrial de largo plazo". En: Marchan, Cornelio; Schubert, Alexander, comps., *Ecuador Siglo XXI: estrategia de desarrollo económico y social*, Quito, CONADE, GTZ.
- \_\_\_\_\_ y Paguay, Joaquín (1992). "Diferenciación u homogeneización económica del Ecuador: estrategias alternativas de acumulación". Materiales de Discusión. En: Marchán, Cornelio; Schubert, Alexander, comps., *Ecuador Siglo XXI. Estrategia de desarrollo económico y social*, Quito, CONADE, GTZ.
- \_\_\_\_\_ y Rodas, Sonia (1992). "Impacto del proceso de ajuste económico sobre la reproducción social del Ecuador en los años ochenta". *Ecuador Debate*, No.27, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Schuler, Kurt (1999). *Fundamentos de la Dolarización*. Guayaquil, Instituto Ecuatoriano de Economía Política.
- Segovia, Alberto (1994). "Consideraciones sobre el futuro petrolero del Ecuador". *Notas Técnicas*, No.9, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Los acuerdos de la OPEP y el mercado petrolero durante el año 2000". *Apuntes de Economía*, No.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Segovia, Santiago (2003). "Tipo de cambio real de equilibrio. Un análisis del caso ecuatoriano". *Notas Técnicas*, No.71, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Serrano, Alberto (1998). "El plan Brady. ¿Solución para prestamistas o prestatarios?". *Ecuador Debate*, No.45, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1999). *Economía ecuatoriana en cifras 1974-1999*. Quito, ILDIS.
- Sevilla, Carlos (1996). "Diagnóstico del sector público de salud ecuatoriano". *Cuadernos de Economía*, No.6, Quito, INCAE.
- Shimizu, Tatsuya (2003). "La reforma estructural y la competitividad en el sector agrícola del Ecuador". *Ecuador Debate*, No.59, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Shome, Parthasarathi et al. (1993). *Ecuador: perfeccionamiento de la reforma tributaria de 1989*. Washington, D.C., FMI.
- Sierra, Enrique (1994). "Ecuador: la política social en el marco de las políti-

- cas de ajuste y de los cambios neoliberales”. *Políticas sociales y pobreza*, Quito, Corporación de Estudios para el Desarrollo.
- \_\_\_\_\_ (1997). *Ecuador: potencial territorial. Posibilidades de exportación y de oferta*. Serie Económica y Social, Quito, EDIDAC.
- \_\_\_\_\_ (1998). *Ecuador, Ecuador: ¡tu petróleo!, ¡tu gente!*. Serie Económica y Social, Quito, EDIDAC.
- \_\_\_\_\_ (2002). “Las luces rojas de la dolarización. Debilidad del Banco Central”. *Revista*, No.28, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ (2002). *Dolarización y política: datos y opiniones para el debate*. Serie Humanidad Siglo XXI, Quito, EDARSI.
- \_\_\_\_\_ y Molina, Oswaldo (2000). *Ecuador: su pueblo. Raíces, drama y lucha*. Quito, EDARSI.
- \_\_\_\_\_ y Padilla, Oswaldo (1996). *Ecuador: crisis y crecimiento. Información geopolítica, económica y social y propuestas de estrategias previas al término del conflicto con Perú y a la dolarización*. Quito, EDARSI.
- \_\_\_\_\_ y Padilla, Oswaldo (1996). *Ecuador: crisis y crecimiento*. Serie Económica y Social, Quito, EDIDAC.
- \_\_\_\_\_ y Padilla, Oswaldo (1997). *Ecuador: políticas financieras y de convertibilidad*. Serie Económica y Social, Quito, EDIDAC.
- \_\_\_\_\_ Padilla, Oswaldo; Molina, Oswaldo (2001). *Ecuador: la dolarización I 'en fácil'. Conceptos, consecuencias y alternativas*. Serie Económica y Social, Quito, EDARSI.
- \_\_\_\_\_ Padilla, Oswaldo; Molina, Oswaldo (2001). *Ecuador: la dolarización II 'en fácil' 2000 - 2001*. Serie Económica y Social, Quito, EDARSI.
- \_\_\_\_\_ Yépez, Hernán (1992). *Ecuador: cálculos macroeconómicos: ejercicios de cálculos y proyecciones de series económicas de Ecuador, con fines de formación profesional*. Quito, EDIDAC.
- Sierra, Juan (1993). *Ecuador, subempleo y respuestas: Teoría, origen, características y soluciones alternativas al desempleo y subempleo. Investigación aplicada en Ecuador*. Quito, EDARSI.
- Sierra, Rodrigo (1996). *La deforestación en el noroccidente del Ecuador, 1983-1993*. Quito, EcoCiencia.
- \_\_\_\_\_ (1999). “Traditional resource use systems and tropical deforestation in a multi-ethnic region in Northwest Ecuador”. *Environmental Conservation*, No.2, Vol.26, New York, Oxford, Cambridge University Press.

- \_\_\_\_\_ (2000). "Dynamics and Patterns of Deforestation in the Western Amazon: the Napo Deforestation front, 1986-1996". *Applied Geography*, No.1, Vol.20, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_ (2001). "The Role of Domestic Timber Markets in Tropical Deforestation and Forest Degradation in Ecuador: Implications for Conservation Planning and Policy". *Ecological Economics*, No.2, Vol.36, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_ Campos, Felipe; Chamberlin, Jordán (2002). "Conservation Priorities in Continental Ecuador: A study based on landscape and species level biodiversity patterns". *Landscape and Urban Planning*, No.59, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_ Rodríguez, Fabián; Losos, Elizabeth. (1999). "Forest Resource Use Change during Early Market Integration in Tropical Rain Forests: The Huaorani of Upper Amazonia". *Ecological Economics*, No.1, Vol.30, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_ y Stallings, Jody (1998). "The dynamics and social organization of tropical deforestation in Northwest Ecuador, 1983-1995". *Human Ecology*, No.1, Vol.26, Plenum Publishing Corporation.
- \_\_\_\_\_ Tirado, Milton; Palacios, Walter (2003). "Forest-Cover Change from Labor- and Capital-Intensive Commercial Logging in the Southern Chocó Rainforests". *Professional Geographer*, No.55, Vol.4, Cambridge y Oxford, Blackwell Publishing.
- Sinha, Dipendra (1996). "Export and Saving in Developing Countries: Another Look". *Journal of Economics*, No.2, Vol.22, Cedar Falls, Iowa, Missouri Valley Economics Association.
- Smith, Stephen (2002). "Village Banking and Maternal and Child Health: Evidence from Ecuador and Honduras". *World Development*, No.4, Vol.30, Elsevier Science.
- Sobrado, Miguel (2000). "The Organization Workshop in Panama, Colombia, Venezuela, Ecuador and Peru". En: Raff, Carmen; Sobrado, Miguel, eds., *A future for the excluded: Job creation and income generation by the poor: Clodomir Santos de Morais and the Organization Workshop*, London, New York, Zed Books, Palgrave.
- Solimano, Andrés (2003). "Crisis y dolarización: visión general". En: Beckerman, Paul; Solimano, Andrés, eds., *Crisis y Dolarización en el Ecuador*, Washington, D.C., The World Bank, Observatorio Social del Ecuador.

- Sotomayor, Narda; Meyer, Richard; Cuevas, Carlos (1996). "Restricción de liquidez y efecto en la productividad total de empresas de pequeña escala en Ecuador". *Economía*, No.37 - 38, Vol.19, Lima, Pontificia Universidad Católica del Perú.
- Southgate, Douglas (1992). "Petroleum development in tropical rainforests: The economics of pollution control in eastern Ecuador". *Documento Técnico*, No.38, Quito, Instituto de Estrategias Agropecuarias (IDEA).
- \_\_\_\_\_ (1992). *El desarrollo petrolero en bosques húmedos tropicales: la economía del control de la contaminación en el oriente ecuatoriano*. Quito, IDEA.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Tropical deforestation and agricultural development in Latin America". En: Brown, Katrina; Pearce, David, eds., *The Causes of Tropical Deforestation: The Economic and Statistical Analysis of Factors Giving Rise to the Loss of the Tropical Forests*, Londres, University College London Press.
- \_\_\_\_\_ (1994). *Desarrollo y medio ambiente: crisis de políticas en el Ecuador*. Quito, Instituto de Estrategias Agropecuarias.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Subsidized Tree Plantations in Ecuador: Some Issues". *Working Paper*, No.ENV-4, Washington, D.C., Banco Interamericano de Desarrollo (BID).
- \_\_\_\_\_ (1997). "Policy Forum: Alternatives to the Regulatory Approach to Biodiverse Habitat Conservation". *Environment and Development Economics*, No.1, Vol.2, Londres, Cambridge University Press.
- \_\_\_\_\_ et al. (1996). *Diagnóstico sobre problemas ambientales urbanos en el Ecuador*. Quito, Corporación OIKOS, USAID.
- \_\_\_\_\_ et al. (2000). "Markets, Institutions, and Forestry: The Consequences of Timber Trade Liberalization in Ecuador". *World Development*, No.11, Vol.28, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_ Salazar, Pablo; Camacho, Carlos. et al. (1998). *Distorsiones en el mercado forestal del Ecuador. Informe Final*. Quito, Nathan Associates and Lous Berger Int. Inc., USAID.
- \_\_\_\_\_ y Whitaker, Morris (1992). "Promoting Resource Degradation in Latin America: Tropical Deforestation, Soil Erosion, and Coastal Ecosystem Disturbance in Ecuador". *Economic Development and Cultural Change*, No.4, Vol.40, Chicago, University of Chicago Press.
- \_\_\_\_\_ y Whitaker, Morris (1994). *Economic progress and the environment: one developing country's policy crisis*. New York, Oxford, Oxford University Press.

- \_\_\_\_\_. Whitaker, Morris; Ortiz, Fernando (1992). *Development and the environment: Ecuador's policy crisis*. Quito, Instituto de Estrategias Agropecuarias.
- Spurrier, Walter (2001). "Los errores iniciales de la dolarización". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- Steckel, Richard; Rose, Jerome, eds. (2002). *The backbone of history: Health and nutrition in the Western Hemisphere*. Cambridge, New York y Melbourne, Cambridge University Press.
- Sterlepper, Jürgen (2003). "El papel de un Banco Central sin responsabilidades de políticas monetarias". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.19, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Stiglitz, Joseph (2001). "Crisis y reestructuración financiera: el papel de la banca central". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Stornaiolo, Alfredo (1995). "La creación del dinero como instrumento de financiamiento del gasto público. ¿Señoreaje exógeno en Ecuador? Análisis retrospectivo para el caso ecuatoriano (1965-1994)". Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- Striffler, Steve (2000). "Clase, género e identidad: la United Fruit Company, 'hacienda Tenguel', y la reestructuración de la industria del banano". *Ecuador Debate*, No.51, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_. (2002). *In the shadows of state and capital: the United Fruit Company, popular struggle, and agrarian restructuring in Ecuador, 1900-1995*. Durham, N.C., Duke University Press.
- Suárez, Paula (2003). *Deuda externa: juego de intereses. Lecciones del Acuerdo de Londres de 1953*. Quito, Abya Yala, ILDIS, Jubileo 2000, Red Guayaquil.
- Tafur, Marco (2002). "La reestructuración de la industria ecuatoriana". *Economía*, No.98, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Tamayo, Luz (1997). "La evolución del arancel en el Ecuador: 1990-1996". *Cuadernos de Trabajo*, No.115, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Tassara, Alberto (1993). "Ecuador: coyuntura 1993, primer semestre". *Apunte técnico*, No.20, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_. (1993). "Ecuador: coyuntura 1993, segundo semestre". *Apunte Téc-*

- nico, No.22, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Ecuador: coyuntura 1994, primer semestre". *Apunte Técnico*, No.25, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1994). "Ecuador: coyuntura 1994, segundo semestre". *Apunte Técnico*, No.27, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1995). "Ecuador: coyuntura 1995, segundo semestre". *Apunte Técnico*, No.31, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (1995). *Ecuador: coyuntura 1995, primer semestre*. Quito, CORDES.
- Tedde, Pedro; Marichat, Carlos, coords. (1994). "La formación de los bancos centrales en España y América Latina, siglos XIX y XX". *Estudios de Historia Económica*, No.30. En: Drake, Paul, *La creación de los bancos centrales en los países andinos*, España, Banco de España.
- Teltscher, Susanne (1994). "Small Trade and the World Economy: Informal Vendors in Quito, Ecuador". *Economic Geography*, No.2, Vol.70, Massachusetts, United States, Clark University.
- \_\_\_\_\_ (1995). *Informal trading in Quito, Ecuador: economic integration, internal diversity, and life chances*. Ann Harbour, UMI.
- Ter Minassian, Teresa et al. (1993). *Ecuador: propuestas para mejorar la gestión presupuestaria y financiera del sector público*. Washington, FMI.
- Terán, Heinz (1998). "Evaluación de la contaminación que proviene del tránsito de tanqueros de hidrocarburos en la costa ecuatoriana". Quito, *Serie de publicaciones Energy and Environment Alumni Association*, Organización Latinoamericana de Energía (OLADE), University of Calgary.
- Terán, Juan (2000). *Dolarización de cristal*. Quito, Red Saprín Ecuador, Editores Asociados.
- Thapa, Keshari; Bilsborrow, Richard; Murphy, Laura (1996). "Deforestation, land use, and women's agricultural activities in the Ecuadorian Amazon". *World development*, No.8, Vol.24, Elsevier Science.
- Thiele, Graham (1999). "Informal Potato Seed Systems in the Andes: Why Are They Important and What Should We Do with Them?". *World Development*, No.1, Vol.27, Elsevier Science.
- Thorp, Rosemary (1998). *Progress, Poverty and Exclusion: An Economic History of Latin America in the 20th Century*. Washington, BID.
- Thoumi, Francisco; Grindle, Merilee (1992). *La política de la economía del ajuste: la actual experiencia ecuatoriana*. Colección ciencias políticas,

Quito, FLACSO.

- Thrupp, Lori (1994). *Issues in development: challenges in Latin America's recent agroexport boom*. Washington, World Resources Institute's Center for International Development and Environment.
- Tito, Ángel (1998). *Proyecto de factibilidad para la focalización del subsidio en el costo de gas de consumo doméstico e industrial*. Quito, s.n.
- Toro, Benjamín (1997). *Gestión delegada de servicios públicos: las concesiones*. Guayaquil, Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.
- Torres, Luis (2000). *El crédito microempresarial en el Ecuador*. Quito, Fundación Avanzar.
- Torrontegui, Miren (1993). *Aspectos técnicos, económicos y jurídicos*. Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Tortosa, José (2000). *El Ecuador en erupción*. Cuenca, Universidad de Cuenca, ILDIS.
- Toscanini, Mauro (2001). "Flexibilización laboral y remuneraciones en el proceso de dolarización". En: Marconi, Salvador, ed., *Macroeconomía y economía política en dolarización*, Quito, Abya Yala, UPS, ILDIS, FES, UASB.
- Totelman, Daniel et al. (2000). "Los impactos sociales de la dolarización". *Ajuste con rostro humano*, No.5, Quito, UNICEF.
- Townsend, Camilla (2000). *Tales of two cities: Race and economic culture in early republican North and South America: Guayaquil, Ecuador, and Baltimore, Maryland*. Austin, University of Texas Press.
- Traesupap, Saowanee; Matsuda, Yoshiaki; Shima, Hidenori (1999). "Diversification of Shrimp Products in the Japanese and US Markets during the 1990s". *Aquaculture Economics and Management*, Australia, International Association of Aquaculture Economics and Management (IAAEM).
- Treacle, Kay (1998). "Ecuador: Structural Adjustment and Indigenous and Environmentalist Resistance". En: Fox, Jonathan; Brown, David, eds., *The struggle for accountability: The World Bank, NGOs, and grassroots movements*, Cambridge, London, MIT Press.
- Trejos, Juan (2001). *La microempresa de los 90 en Ecuador*. Quito, CEPESIU.
- Troya, María (1997). *El Ecuador, la OMC y los consumidores ¿Beneficiados o perjudicados?* Quito, Tribuna Ecuatoriana de Consumidores y Usuarios.
- Urgateche, Oscar; Acosta, Alberto (2003). "A favor de un tribunal internacional de arbitraje de deuda soberana (TIADS). Una propuesta global para un problema global". *Economía y Política*, No.11, Vol. IV, Cuenca, Cen-



tro de Publicaciones de la Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas, Universidad de Cuenca.

- Uribe, Francisco (1993). "Changing Policy Regimes for Small Scale Industries in Latin America. Lessons for Africa?". En: Helmsing, AHJ.; Kolstee, Theo, eds., *Small enterprises and changing policies: Structural adjustment, financial policy and assistance programmes in Africa*, London, Intermediate Technology Publications.
- Urriola, Rafael (1992). "Elementos para una estrategia de desarrollo agropecuario de largo plazo". En: Marchán, Cornelio; Schubert, Alexander, comps., *Ecuador Siglo XXI: estrategia de desarrollo económico y social*, Quito, CONADE, GTZ.
- \_\_\_\_\_ (1993). *Mejor Estado, más competencia. Gobernabilidad en la crisis*. Quito, CEPLAES.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Incidencia del gasto público social en Ecuador". *Serie Política Fiscal*, No.97, Santiago de Chile, CEPAL.
- \_\_\_\_\_ ed. (1994). *Empleo: cuello de botella del ajuste*. Quito, CEPLAES, CEOSL.
- Valdés, Alberto; Schaeffer, Barry; Ramos, Hugo, colab. (1996). "Surveillance of agricultural price and trade policies: A Handbook for Ecuador". En: Valdés, Alberto; Schaeffer, Barry; Ramos, Hugo, colab., *Surveillance of agricultural price and trade policy in Latin America during major policy reforms*, Washington, D.C., The World Bank.
- Valdés, Teresa; Gamariz, Enrique (1992). *Mujeres latinoamericanas en cifras: Ecuador*. Santiago de Chile, FLACSO.
- Valencia, Ana; Casal, Beatriz (1996). *Ecuador: modernization of the accounting system, chart of accounts and descriptive accounting manual of the Central Bank of Ecuador*. Washington, D.C., FMI.
- Valencia, Eduardo (1996). "Modelos de crecimiento desequilibrado y profundización de la pobreza: el caso ecuatoriano". *Economía y Humanismo*, No.1, Vol.1, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (1997). "La convertibilidad y la caída del gobierno populista". *Economía y Humanismo*, No.2, Vol.2, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Propuesta para superar la crisis de la economía dolarizada". *Economía y Humanismo*, No.10, Quito, Instituto de Investigaciones Económicas, PUCE.

- Valencia, Jenny (1996). *Las mujeres productoras de alimentos en el Ecuador: tecnología y comercialización*. San José, Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura (IICA).
- Valle, Angélica (1996). "Una alternativa de política monetaria para el Ecuador: una meta directa de inflación". *Notas Técnicas*, No.36, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Una aplicación de los indicadores discrecionales de la política fiscal en el Ecuador: 1983-1994". *Notas Técnicas*, No.30, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Series de tiempo con cambios de régimen: una primera aproximación a la discretización de tasas para el Ecuador". *Notas Técnicas*, No.43, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ (1999). "Un indicador adelantado del ciclo económico para el Ecuador". *Notas Técnicas*, No.59, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ Salguero, Magally; Salgado, Augusta (1995). "Análisis de los agregados monetarios M1 y M2 como objetivos de política monetaria". *Notas Técnicas*, No.18, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Vallejo, Alfonso; Navarro, Wilson; Villaverde, Xavier (1996). *Tierra para la vida; acceso de los campesinos ecuatorianos a la tierra: opción y experiencias del FEPP*. Quito, Fondo Ecuatoriano Popularum Progressio.
- Vallejo, Andrés (1995). "Modernización y Privatización". *Economía*, No.93, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Vallejo, Silvana (1996). "El impacto de las políticas sobre la agricultura de la costa". *Ecuador Debate*, No.38, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- \_\_\_\_\_ (1998). "El impacto de las políticas macroeconómicas sobre la agricultura de la Costa". *Laboratorio de Economía*, No.4, Vol.2, Quito, Facultad de Economía de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador (PUCE).
- Vallejo, Vicente (1992). *La corrección monetaria de los estados financieros en el Ecuador*. Quito, Instituto de Altos Estudios Nacionales.
- Van Hauwermeiren, Saar (1999). *Manual de Economía Ecológica*. Quito, Abaya Yala.
- Van Staveren, Irene (1999). "Chaos Theory and Institutional Economics: Metaphor or Model?". *Journal of Economic Issues*, No.1, Vol.33, Association for Evolutionary Economics (AFEE).
- Varea, Marco (1993). "Una aproximación teórica-empírica al sobreendeuda-

- miento ecuatoriano". *Pueblos del Ecuador*, No.17, Quito, Grupo de Trabajo sobre Deuda Externa y Desarrollo (FONDAD).
- Vázquez, Carlos (1992). "Combustibles y transporte urbano: subsidios o precios reales?" Tesis de Maestría en Economía, Quito, FLACSO.
- Vázquez, Germán (1994). *Cooperativismo*. Quito, s.n.
- Vázquez, Paciente (1992). "Empleo e ingreso en la construcción en Cuenca". *Cuadernos del Austro*, No.5, Quito, ILDIS.
- Vega, Esteban (1996). "Comercio exterior, promoción de exportaciones y apertura comercial: el caso de Ecuador". En: Correa, Rafael, ed., *El reto del desarrollo. ¿Estamos preparados para el futuro?*, Quito, Universidad San Francisco de Quito.
- \_\_\_\_\_ (1998). *Cambio estructural en las relaciones comerciales USA - Ecuador período 1990 - 1996*. Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Productos económicamente sustentables y servicios ambientales del páramo". *Serie Páramo*, No.4, Quito, GTP.
- \_\_\_\_\_ y Mancero, Piedad (2000). "Sostenibilidad fiscal y descentralización". *Cuadernos sobre Descentralización*, No.6, Quito, CORDES, Fundación Konrad Adenauer.
- \_\_\_\_\_ ed. (1992). *Tecnologías disponibles de los principales cultivos del Ecuador. Coeficientes técnicos, costos*. Quito, INIAP.
- Vega, Néstor (1995). *¿Quién paga el desarrollo?: cuatro décadas de historia económica vivida*. Quito, Corporación Editora Nacional.
- Veintimilla, Eduardo (2000). "Estimación econométrica de una función de demanda de crédito para el Ecuador: período enero 1990 - diciembre 1997". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Vela, María de la Paz; Delgado, Alicia (2000). "El 2000 dolarizado: ¿que esperar en el 2001?". *Reporte macroeconómico*, No.84, Quito, Multiplica.
- \_\_\_\_\_ y Delgado, Alicia (2001). "2002: complicado financiamiento al vaivén de los precios del petróleo y de la crisis internacional". *Reporte macroeconómico*, No.97, Quito, Multiplica.
- \_\_\_\_\_ Delgado, Alicia (2002). "2003: Política económica incierta con presión por financiamiento externo; precios del petróleo ayudan". *Reporte macroeconómico*, No.105, Quito, Multiplica.
- Velasco, Carlos (1994). *Régimen de procedimiento tributario en el Ecuador*. Quito, PUDELECO.
- \_\_\_\_\_ (1997). "Propuestas de reforma al sistema tributario". *Reporte ma-*

*croeconómico*, No.49, Quito, Multiplica.

Velasteguí, Iván (1994). "Supuestos generales para modelar la oferta agregada de Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.21, Quito, Banco Central del Ecuador.

Velasteguí, Iván (1997). "Desempeño de bancos y sociedades financieras". *Tendencias Económicas y Financieras*, No.1, Vol.2, Quito, CORDES.

Verdaguer, Jorge (1994). "La Ley de Modernización Agraria o 'la guillotina sobre la economía campesina'". *Ecuador Debate*, No.32, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

Verdesoto, Luis (1999). *Las agendas de desarrollo del Ecuador en los '90*. Quito, CEPLAES.

Verduga, César (1994). "Gobernabilidad sin gobierno: el laberinto del 93". *Ecuador Debate*, No.31, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).

Vernengo, Matías (2001). "¿Es la depreciación suficiente? Liberalización externa en Brasil y lecciones para Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.2, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.

\_\_\_\_\_ Rochon, Louis (2001). "Apertura financiera y dolarización. Una perspectiva escéptica". *Cuestiones Económicas*, No.1, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.

Vicuña, Leonardo (1992). *Características de la economía ecuatoriana*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1992). *Economía ecuatoriana: características, modelo de funcionamiento, crisis, políticas y proyecciones*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1992). *Ecuador: perspectivas de desarrollo (lineamientos básicos)*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1992). *La crisis económica del Ecuador*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1992). *La política económica en la década de los años ochenta*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1992). *Problemas económicos del Ecuador: la década perdida, crisis y políticas*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Cien-

cias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1994). *Crisis, ajustes y renegociación: economía ecuatoriana 1992-1994*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1995). *Economía ecuatoriana 1992-1994*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1995). *Economía ecuatoriana: políticas, situación actual y proyecciones*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1995). *Ecuador: la política económica de la década de los años ochenta*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1995). *La realidad nacional en cifras 1995*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1998). *América Latina. Evolución histórica de los modelos de crecimiento económico*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1998). *Economía ecuatoriana: crisis y políticas económicas*. Guayaquil, Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1998). *Economía ecuatoriana: recursos, características y problemas*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (1999). *Los planes de desarrollo del Ecuador no han sido tomados en cuenta*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (2000). "El alto endeudamiento externo del Ecuador. Un viejo problema". *Revista*, No.26, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (2000). "Más pobres y más endeudamiento". *Revista*, No.26, Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.

\_\_\_\_\_ (2000). "Política económica del Ecuador: dos décadas perdidas: los años 80-90". *Dialogando con los líderes ecuatorianos del siglo XXI*, No. 10, Guayaquil, Escuela Superior Politécnica del Litoral, (ESPOL), ESPAE,

ILDIS.

- \_\_\_\_\_ (2001). *Realidad Nacional. Ecuador siglo XXI*, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Politécnica del Litoral.
- \_\_\_\_\_ (2001). *Política económica: Ecuador siglo XXI*, Guayaquil, Centro de Difusión y Publicaciones, Escuela Politécnica del Litoral.
- \_\_\_\_\_ comp. (1993). *Ecuador hoy documentos 1992: Visión del BID, CEPAL, ILDIS, CEPLAES, BCE, CONADE, FCE*. Guayaquil, Universidad de Guayaquil. Facultad de Ciencias Económicas.
- \_\_\_\_\_ y León, Carlos (1993). *El modelo tradicional de crecimiento primario exportador: Los efectos del petróleo en la economía y sociedades ecuatorianas*. Guayaquil, Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- \_\_\_\_\_ y Vicuña, Rolando (1992). *El Ecuador: sus recursos y la producción*. Guayaquil, Departamento de Publicaciones Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Villacís, Antonio (2000). "Indicadores de alerta temprana en Ecuador: una metodología de cálculo". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Villafuerte, Mauricio (1995). "Reforma tributaria en Ecuador: su impacto sobre los ingresos tributarios y el comportamiento de los contribuyentes". *Notas Técnicas*, No.11, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_ y Salvador, Mónica (1995). "El sistema de bandas cambiarias". *Notas Técnicas*, No.16, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Villagómez, Méntor (1996). *La Unión Europea: Relaciones con el Ecuador*. Quito, Impreseñal.
- Villavicencio, Gaitán, coord.; Becker, Alfredo; Chang, Letty et al. (1992). *Los mercados de suelo urbano y barrios populares en las ciudades intermedias: los casos de Machala y Cuenca*. Guayaquil, CER.
- Vinueza, Cecilia (2002). "The Dynamic Economic Effects of Soil Erosion on Agricultural Productivity: The Case of Ecuador". Tesis de Ph.D., Utah, Utah State University.
- Viteri, Galo (1994). "Reflexiones en torno a la modernización del Estado". *Boletín economía*, No.73, Quito, Editorial Universitaria, Universidad Central del Ecuador.
- Viteri, Galo (1998). "Las políticas de ajuste, Ecuador 1982-1996: evaluación de resultados". *Libros de bolsillo*, No. 12, Quito, Corporación Editora Nacional.

- Vivanco, Jorge (1999). "Crisis bancaria oprobiosamente calculada". En: Núñez, Jorge, ed., *Bancos y banqueros*, Quito, Editorial El Conejo.
- Vivero, Gabriela (1993). "La respuesta de la oferta de rosas de exportación ante variaciones en los precios del mercado internacional: un estudio de caso". *Documento Técnico*, No.53, Quito, Instituto de Estrategias Agropecuarias (IDEA).
- Vivero, Patricio; Fernández, Gabriela; Lafuente, Danilo; Pérez, Wilson (1998). "Aproximaciones empíricas al racionamiento del crédito: el caso ecuatoriano". *Notas Técnicas*, No.47, Quito, Banco Central del Ecuador.
- \_\_\_\_\_. Fernández, Gabriela; Lafuente, Danilo; Pérez, Wilson (1998). "El canal de crédito: una primera aproximación al caso ecuatoriano". *Notas Técnicas*, No.46, Quito, Banco Central del Ecuador.
- Vogel, Joseph (1996). *La estrategia del Estado ecuatoriano respecto al medio ambiente*. Quito, MOSTA.
- \_\_\_\_\_. (1997). "El uso exitoso de instrumentos económicos para fomentar el uso sustentable de la biodiversidad: seis estudios de caso de América Latina y el Caribe". *Biopolicy Journal*, No.1, Vol.5, Chile, Pontificia Universidad Católica de Valparaíso.
- \_\_\_\_\_. (1997). "Sustainable Agriculture, Case (4): Centro Fátima, Pastaza, Ecuador". *Biopolicy Journal*, No.5, Vol.2. En: Vogel, Joseph, *The Successful Use of Economic Instruments to Foster Sustainable Use of Biodiversity: Six Case Studies from Latin America and the Caribbean*, UNESCO, Comisión Nacional de Investigación Científica y Tecnológica (CONICYT).
- \_\_\_\_\_. (1999). "No abrir carreteras: una directriz práctica para aliviar la pérdida de biodiversidad en la Amazonía". En: Ricaldi, Tania, ed., *La economía ecológica: una nueva mirada a la ecología humana*, La Paz, Bolivia, CESU-UMSS/UNESCO, Plural Editores.
- \_\_\_\_\_. (2003). "Reseña del libro Economía y desarrollo sostenible ¿Matrimonio feliz o divorcio anunciado?". *Iconos*, No.17, Quito, FLACSO.
- \_\_\_\_\_. ed. (2000). *El cártel de la biodiversidad: transformación de los conocimientos tradicionales en secretos comerciales*. Quito, EcoCiencia, USAID.
- Vos, Rob (1998). "Hacia un sistema de indicadores sociales". *Documentos de Trabajo del SIISE*, No.1, Quito, Secretaría Técnica del Frente Social.
- \_\_\_\_\_. (1998). "How to measure the economic cost of natural disasters? The case of 'El Niño' in Ecuador, 1997-8". *European Journal of Latin American and Caribbean Studies*, No.67, Amsterdam, CEDLA.
- \_\_\_\_\_. (2000). "Economic liberalization, adjustment, distribution and po-

verty in Ecuador, 1988-98". *ISS Working Paper*, No.311, The Hague, The Netherlands, Institute of Social Studies (ISS).

\_\_\_\_\_ (2001). "Liberalización económica, ajuste, distribución y pobreza en Ecuador, 1988-99". En: Vos, Rob; Taylor, Lance; Páez, Ricardo, eds., *Liberalización, Desigualdad y Pobreza en América Latina y el Caribe*, Buenos Aires, Editorial Universitaria de Buenos Aires.

\_\_\_\_\_ (2002). "Dollarization, Real Wages, Fiscal Policy and Social Protection: Ecuador's Policy Trade-offs". IDB Conference "Dollarization in Ecuador: Policies to Ensure Success", Washington, D.C., Inter-American Development Bank.

\_\_\_\_\_ (2002). "Ecuador: Economic liberalization, adjustment and poverty". En: Vos, Rob; Taylor, Lance; Páez, Ricardo, eds., *Economic liberalization, distribution and poverty: Latin America in the 1990s*, Cheltenham, U.K., Northampton, Mass., Edward Elgar Publishers.

\_\_\_\_\_ et al. (2000). "Ecuador 1999: crisis económica y protección social". *Estudios e informes del SIISE*, No.1, Quito, Abya Yala, Sistema Integrado de Indicadores Sociales (SIISE).

\_\_\_\_\_ et al. (2003). "¿Quién se beneficia del gasto social en el Ecuador?". En: Vos, Rob, coord., *¿Quién se beneficia del gasto social en el Ecuador?. Desafíos para mejorar la calidad y eficiencia del gasto social*, Quito, SIISE, STFS, BID, UNICEF, ISS.

\_\_\_\_\_ Carvajal, Soledad; León, Mauricio et al. (2002). *Matriz de contabilidad social para el Ecuador 1993*. Quito, INEC, ISS, SIISE.

\_\_\_\_\_ y De Jong, Niek (2000). "Rising Inequality during Economic Liberalization and Crisis: Macro or Micro Causes in Ecuador's Case?". *ISS Working Papers, General Series*, No.326, The Hague, The Netherlands, Institute of Social Studies (ISS).

\_\_\_\_\_ y De Jong, Niek (2001). "Aumento de la inequidad de los ingresos y de la pobreza durante la liberalización económica y la crisis. Causas micro y macro para el Ecuador". *Cuestiones Económicas*, No.3, Vol.17, Quito, Banco Central del Ecuador.

\_\_\_\_\_ y De Jong, Niek (2003). "Trade liberalization and poverty in Ecuador. A Macro-micro CGE approach". *Economic Systems Research*, No.2, Vol.15, Londres, New York, Routledge.

\_\_\_\_\_ e Izurieta, Alejandro (1994). "Ajuste estructural y costo social en América Latina ¿Qué nos explican los estudios recientes?". *El Trimestre*



- Económico*, No.1, Vol. LXI. México, Fondo de Cultura Económica.
- \_\_\_\_\_ y León, Mauricio (2001). "Are cash transfer programs effective to reduce poverty?. The case of the Bono Solidario in Ecuador". Paper prepared for Social Protection Network of IDB, Washington, D.C., Inter-American Development Bank.
- \_\_\_\_\_ León, Mauricio; Ramírez, René (2002). *Política Social y Tendencias en el Gasto Social: Ecuador 1970-2002*. Quito, Institute of Social Studies (ISS) y Sistema Integrado de Indicadores Sociales del Ecuador (SIISE).
- \_\_\_\_\_ León, Mauricio; Ramírez, René (2003). "Política Social y Tendencias en el Gasto Social: Ecuador 1970 - 2002". En: Vos, Rob, coord., *¿Quién se beneficia del gasto social en el Ecuador?. Desafíos para mejorar la calidad y eficiencia del gasto social*, Quito, SIISE, STFS, BID, UNICEF, ISS.
- \_\_\_\_\_ y Mejía, José (1997). "Poverty in Latin America and the Caribbean: An inventory 1985-95". *INDES Working Papers*, No.1-4, Washington, D.C, Inter-American Institute for Social Development, Inter-American Development Bank.
- \_\_\_\_\_ y Mejía, José (1999). "Poverty and 'trickling down' in Latin America and the Caribbean (1980-95): Robust answers or misleading data?". En: Pyatt, Graham; Ward, Michael, eds., *Identifying the Poor*, Amsterdam, Oxford, IOS Press.
- \_\_\_\_\_ Velasco, Margarita; De Labastida, Edgar (1999). "Economic and Social Effects of 'El Niño' in Ecuador, 1997-8". *Working Paper Series*, No.292, The Hague, The Netherlands, Institute of Social Studies (ISS).
- \_\_\_\_\_ Velasco, Margarita; De Labastida, Edgar (1999). "Los efectos económicos y sociales de El Niño, 1997-98". En: Gasparri, Enrico; Tassara, Carlo; Velasco, Margarita, eds., *El Fenómeno de El Niño en el Ecuador, 1997-99*, Quito, SEDEH, SIISE, Abya Yala.
- Walmsley, Emily (2001). "Transformando los pueblos: la migración internacional y el impacto social al nivel comunitario". *Ecuador Debate*, No.54, Quito, Centro Andino de Acción Popular (CAAP).
- Wambeke, Carol et al. (1995). "Estructura del sector financiero ecuatoriano y su marco regulatorio". *Apunte Técnico*, No.26, Quito, CORDES.
- \_\_\_\_\_ Herrera, Rosa (1994). "La suficiencia del capital para instituciones financieras: los requerimientos ecuatorianos vs. los estándares internacionales". *Apunte Técnico*, No.24, Quito, CORDES.
- Waters, Hugh (1999). "Measuring the Impact of Health Insurance with a Correc-

- tion for Selection Bias A Case Study of Ecuador". *Health Economics*, No.5, Vol.8, Kingston, Canada, International Health Economics Association.
- Waters, William, ed. (1993). *Desafíos en la agroexportación no tradicional: impactos ambientales y sociales*. Quito, World Resources Institute, Universidad San Francisco de Quito.
- \_\_\_\_\_ ed. (s.a.). *Pobreza crítica y necesidades básicas en el Ecuador*. Quito, PNUD, FLACSO.
- Whitaker, Morris (1996). *Evaluación de las reformas a las políticas agrícolas en el Ecuador*. Quito, IDEA.
- \_\_\_\_\_ (1998). "Políticas agrarias en el Ecuador: evaluación 1990-1996". *Documento Técnico*, No.1 y No.2, Quito, MAG, BID, IICA.
- \_\_\_\_\_ y Southgate, Douglas (1999). "Modernizing Water Institutions: the Challenges in Ecuador". *International Review of Comparative Public Policy*, Vol.11. En: Witter, Scott; Whiteford, Scott, eds., *Water policy: Security issues*, Stamford, Conn., JAI Press.
- White, Lawrence (2000). "Review of: The geography of money". *Journal of Economic Literature*, No.4, Vol.38, New York, American Economic Association.
- Wodon, Quentin (2000). "Poverty and policy in Latin America and the Caribbean". *Technical Paper*, No.467, Washington D.C, The World Bank.
- Wunder, Sven (1996). "Deforestation and the uses of wood in the Ecuadorian Andes". *Mountain Research and Development*, No.4, Vol.16, California, University of California Press.
- \_\_\_\_\_ (1996). "Los caminos de la madera: una investigación de los usos domésticos y comerciales de los productos de la madera, y su relación con el proceso de deforestación". *Estudios*, No.1, Quito, Intercooperation, UICN.
- \_\_\_\_\_ (1996). *Ecoturismo, ingresos locales y conservación: el caso de Cuyabeno, Ecuador*. Quito, Unión Mundial para la Naturaleza (UICN): Abya Yala.
- \_\_\_\_\_ (2000). "Ecotourism and Economic Incentives: An Empirical Approach". *Ecological Economics*, No.32, Vol.3, Elsevier Science.
- \_\_\_\_\_ (2000). *The economics of deforestation: The example of Ecuador*. London y New York, St. Martin's Press, Macmillan Press, St. Antony's College, Oxford.
- \_\_\_\_\_ (2001). "Ecuador Goes Bananas: Incremental Technological Change and Forest Loss". En: Angelsen, Arild; Kaimowitz, David, eds., *Agricultural Technologies and Tropical Deforestation*, Wallingford, U.K. and New York, CABI in association with the Center for International Forestry

Research.

- \_\_\_\_\_ (2003). *Oil, Wealth and the Fate of the Forest. A comparative study of eight tropical countries*. Londres, Routledge.
- Ycaza, Patricio (1996). *Desarrollo histórico de la economía ecuatoriana*. Quito, Editorial Universitaria.
- Yépez, Mauricio (2002). "Política Económica del Ecuador. Fondo Monetario Internacional". *Difusión Económica*, No.80, Vol.41, Guayaquil, Instituto de Investigaciones Económicas y Políticas, Facultad de Ciencias Económicas, Universidad de Guayaquil.
- Younger, Stephen (1993). "The Economic Impact of a Foreign Debt Bail-Out for Private Firms in Ecuador". *Journal of Development Studies*, No.3, Vol.29, London, Frank Cass Publishers.
- \_\_\_\_\_ (1999). "The Relative Progressivity of Social Services in Ecuador". *Public Finance Review*, No.3, Vol.27, London, Sage Publications.
- \_\_\_\_\_ Villafuerte, Mauricio; Jara, Lily (1997). "Incidencia distributiva del gasto público y funciones de la demanda en el Ecuador: educación, salud y crédito agrícola del BNF". *Biblioteca de Ciencias Sociales*, No.3, Quito, FLACSO.
- Yurjevic, Andrés; Montesinos, Camila; Venegas, Raúl et al. (1996). *Sistemas agrícolas sustentables*. Quito, CAAP, CLADES.
- Zambrano, Carlos (1998). *Opresión y olvido de los pobres en el Ecuador*. s.l., s.n.
- Zamosc, León (1995). *Estadística de las áreas de predominio étnico de la sierra ecuatoriana: población rural, indicadores cantonales y organizaciones de clase*. Quito, Abya Yala.
- Zavala, Xavier (1995). *Régimen punitivo en el mercado de valores*. Guayaquil, Editorial Jurídica Edino.
- Zeas, Jaime (1995). *Devaluación e Inflación en el Ecuador, 1984-1995*. Guayaquil, Cromos.

Este Libro se terminó de  
imprimir en septiembre de 2004  
en la imprenta RisperGraf C.A.  
Quito, Ecuador