

Facultad Latinoamericana de Ciencias Sociales, FLACSO

Centro Latinoamericano de Defensa y Desarme, CLADDE

Instituto de Investigaciones en Relaciones Internacionales, IPRI
Fundación Alexandre Guzmán

FLACSO Biblioteca

**CHILE Y BRASIL
DESAFIOS DE LA CUENCA DEL PACIFICO**

ESTUDIO ESTRATEGICO DE AMERICA LATINA
1994/1995

La publicación de este libro y la elaboración de las tendencias regionales, las estadísticas y algunos de los artículos aquí publicados, ha sido realizada gracias al apoyo de la Fundación John D. y Catherine T. MacArthur para el Proyecto Paz y Seguridad en las Américas. Así también FLACSO-Chile ha contado con el apoyo de la Fundación Andrew Mellon. Este Anuario recoge los resultados de actividades conjuntas desarrolladas por el Área de Relaciones Internacionales y Militares de FLACSO-Chile y la Fundación Alexandre Guzmán del Ministerio de Relaciones Exteriores de Brasil. Algunos trabajos corresponden a la red de investigadores del Centro Latinoamericano de Defensa y Desarme (CLADDE).

Las opiniones que en los artículos se presentan, así como los análisis e interpretaciones que en ellos se contienen, son de responsabilidad exclusiva de sus autores y no reflejan necesariamente los puntos de vista de las Instituciones a las cuales se encuentran vinculados.

FLACSO-Chile; CLADDE; IPRI, Fundación Alexandre Guzmán / Chile y Brasil Desafíos de la Cuenca del Pacífico. -- Santiago, Chile: 1995.
325 p.; graf., cuadros.--Estudio Estratégico de América Latina 1994-1995.

ISBN: 956-205-083-1

<1994-1995> <SEGURIDAD HEMISFERICA> <MEDIDAS DE CONFIANZA MUTUA>
<SEGURIDAD REGIONAL> <POLITICA DE DEFENSA> <RELACIONES ASIA PACIFICO>
<FUERZAS ARMADAS> <AMERICA LATINA> <BRASIL> <CHILE>
<CUENCA DEL PACIFICO>

355/C397ch

355
F 5194

Diseño de portada : Osvaldo Aguiló
Coordinación Banco de
Datos Seguridad Regional: Paula Pardo

Copyright FLACSO - CLADDE - IPRI, FUNDACION ALEXANDRE GUZMAN
FLACSO-Chile:

Leopoldo Urrutia 1950, Santiago
Fax: 562-225-4687, 562-274-1004
Tel: 225-7357, 225-6955

Producción editorial: M. Cristina de los Ríos

Inscripción N° 95.096
Impresión: AGD Impresores
Salvador Sanfuentes 2248
Santiago

Se terminó de imprimir en
diciembre de 1995

IMPRESO EN CHILE /PRINTED IN CHILE

INDICE

INTRODUCCION	i
I SEGURIDAD HEMISFERICA Y MEDIDAS DE CONFIANZA MUTUA	
REDEFINIENDO LA SEGURIDAD NACIONAL EN EL HEMISFERIO OCCIDENTAL: EL ROL DEL MULTILATERALISMO, Joseph S. Tulchin	3
ESQUEMAS DE SEGURIDAD REGIONAL: UNA PERSPECTIVA COMPARADA, David R. Mares	9
LA SEGURIDAD HEMISFERICA COOPERATIVA DE POST-GUERRA FRIA, Augusto Varas	25
AMERICA LATINA: CONCERTACION POLITICA Y SEGURIDAD REGIONAL, Francisco Rojas Aravena	65
NUEVAS PROPUESTAS DE SEGURIDAD EN AMERICA LATINA, Jaime Acuña Pimentel	85
A SEGURANÇA: EVOLUÇÃO DO CONCEITO, INTERAÇÕES COM MEDIDAS DE AQUISIÇÃO DA CONFIANÇA MUTUA E PROPOSTAS PARA A SEGURANÇA INTERNACIONAL NA AMERICA LATINA, Gen. Bda. Sylvio Lucas da Gama Imbuzeiro	93
NOVAS PROPOSTAS PARA A SEGURANCA NA AMERICA LATINA, René Armand Dreifuss	103
LA POLITICA DE DEFENSA DE CHILE EN EL CONTEXTO DE LA SEGURIDAD EN AMERICA LATINA, Gonzalo García Pino	107
LA VISION CHILENA EN EL ÁMBITO DE LA SEGURIDAD, Gral. Alejandro Medina Lois	113
II BRASIL Y CHILE FRENTE A ASIA-PACIFICO	
EL PESO DE LLEGAR TARDE: BRASIL FRENTE AL "MODELO ASIATICO", Gilson Schwartz	127
EL PACIFICO NORTE: UN DESAFIO PARA LAS DIPLOMACIAS BRASILEÑA Y CHILENA, Amaury Banhos Porto de Oliveira	137
ASIA DEL PACIFICO: PACIFICO NORTE VISION BRASILERA: EL ASPECTO DE SEGURIDAD, Claudia D-Angelo	147

LA POLITICA EXTERIOR CHILENA HACIA LA CUENCA DEL PACIFICO, Carlos Portales Cifuentes	153
PERSPECTIVAS ECONOMICAS DE LA CUENCA DEL PACIFICO NORTE: VISION DESDE CHILE, Roberto Mayorga L. y Wally Meza S.M.	169
EL CRECIENTE PAPEL ECONOMICO DE JAPON EN CHILE, María Elena Valenzuela y Augusto Varas	179
EL DESARROLLO ASIATICO Y SU IMPORTANCIA PARA CHILE, Leopoldo Durán Valdés	189
III TENDENCIAS REGIONALES Y SUBREGIONALES DEL GASTO MILITAR	199
IV FUERZAS ARMADAS Y RELACIONES MILITARES	
Argentina	209
Belice	215
Bolivia	219
Brasil	225
Chile	231
Colombia	237
Costa Rica	243
Cuba	247
Ecuador	251
El Salvador	255
Guatemala	259
Guyana	263
Haití	267
Honduras	273
Jamaica	277
México	281
Nicaragua	287
Panamá	291
Paraguay	295
Perú	299
República Dominicana	305
Surinam	309
Trinidad y Tobago	313
Uruguay	317
Venezuela	321

PERSPECTIVAS ECONOMICAS DE LA CUENCA DEL PACIFICO NORTE: VISION DESDE CHILE

Roberto Mayorga L.
Wally Meza S.M.

I. Introducción

El propósito fundamental de este informe es visualizar las tendencias del desarrollo económico en la Cuenca del Pacífico Norte y, en particular, su impacto en las relaciones económicas y comerciales con Chile.

Para ello se analizará, en primer lugar, el intercambio comercial de Chile con los países componentes de la Cuenca del Pacífico Norte. Enseguida, se analizará la inversión extranjera procedente de los referidos países y a qué sectores de destino se ha orientado en Chile.

A continuación, se efectuará una síntesis de la evolución actual y de las perspectivas de las economías industrializadas de Asia-Pacífico, especialmente en el caso de Japón, y de las economías recientemente industrializadas de dicha región.

Enseguida se efectúa una síntesis de la "Política de Chile hacia la Cuenca del Pacífico", preparada por el Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile.

Finalmente, se mencionarán las conclusiones más relevantes.

Se han considerado para los efectos del presente análisis los siguientes países de la Cuenca del Pacífico Norte, con los cuales Chile transa habitualmente bienes, servicios y factores: Japón, Taiwán, Corea del Sur, República Popular China, Malasia, Hong Kong, Singapur, Tailandia, Filipinas e Indonesia.

II. Intercambio comercial global de Chile con los países de la Cuenca del Pacífico Norte

I. Exportaciones

El nivel de las exportaciones chilenas (FOB), hacia los principales países de la Cuenca del Pacífico Norte con los que Chile transa habitualmente bienes, servicios y factores ascendió en términos nominales a US\$ 2.160 millones de dólares americanos en 1990; a US\$ 2.593 en 1991; y, a US\$ 1.758 millones en 1992, lo cual equivale al 25,2%, al 28,7% y al 30,9% de las exportaciones totales, respectivamente para los años en referencia. Es decir, se observa en el último trienio una fuerte dinámica de las exportaciones de bienes hacia dichos países, presentándose tasas incrementales del 20,1% entre 1991 y 1990 y del 20,5% entre 1992 y 1991 (Ver Cuadro N° 1).

La participación de las exportaciones chilenas hacia Japón respecto del resto de los países de la Cuenca del Pacífico Norte ha sido decreciente durante el último trienio 1990-1992, al pasar del 64,3% en 1990 al 54,6% en 1992, siendo creciente la participación de los otros países (Ver Cuadro N° 2).

2. Importaciones

El nivel de las importaciones, CIF, efectuadas por Chile con procedencia en los países de la Cuenca del Pacífico Norte alcanzó a US\$ 921 millones de dólares en 1990; a US\$ 1.256 en 1991; y a US\$ 1.758 millones en 1992. Lo cual, también, representa un incremento de las importaciones de los referidos países del Pacífico, respecto del total de importaciones realizadas por Chile, con participaciones del 12,7%; del 16,3%; y del 18,2%, respectivamente (Ver Cuadro N° 1).

Casi igual que en el caso de las exportaciones, las importaciones efectuadas por Chile con origen en Japón han disminuido su participación durante el trienio 1990-1992, al pasar de un monto de US\$ 568 millones equivalentes al 61,7% en 1990, a US\$ 645,7 millones, es decir el 51,4% en 1991; y a US\$ 964,7 millones, correspondientes al 54,9% en 1992 (Ver Cuadro N° 3).

3. Intercambio comercial global

El intercambio comercial global de Chile con los países de la Cuenca del Pacífico Norte asciende a US\$ 3.081 millones en 1990; a US\$ 3.849 millones en 1991; y a US\$ 4.883 millones en 1992. Situación que representa respectivamente para los años analizados el 19,4%; el 23,0%; y el 24,7%, del inter cambio global de Chile con sus socios comerciales (Ver Cuadro N° 1).

A fines de 1992, el Japón ocupa el primer lugar entre los socios comerciales de Chile con el 54,7% del intercambio global con los países del Pacífico Norte, que alcanza a un monto de US\$ 4.883 millones de dólares. Le siguen Taiwán con el 13,3%; Corea del Sur con el 10,1%; República Popular China con el 8,8%; Hong Kong con 5,3%; Malasia 2,2%; Singapur con 1,8%; Indonesia con 1,6%; Tailandia con 1,1%; Filipinas con 1,1%;

Finalmente, es preciso señalar que el intercambio comercial global de Chile con los países de la Cuenca del Pacífico Norte durante el último trienio ha sido muy dinámico, dado que ha crecido a tasas del 24,9% entre 1991 y 1990 y del 26,7% entre 1992 y 1991.

Cuadro N° 1
Intercambio de comercial global de Chile con los países de la
Cuenca del Pacífico norte (1)
(Millones de dólares americanos nominales)

PAISES	1990			1991			1992			Variac. % 1992/91
	Export.	Import.	Interc.	Export.	Import.	Interc.	Export.	Import.	Interc.	
Japón	1,388.2	568.4	1,956.6	1,644.0	645.7	2,289.7	1,707.3	964.3	2,672.0	16.7
Taiwán	279.8	81.7	361.5	395.3	111.6	506.9	490.9	160.2	651.1	28.4
Corea del Sur	259.3	122.7	382.0	263.0	167.8	430.8	242.8	249.5	492.3	14.3
R. Pop. China	30.6	57.0	87.6	79.4	95.2	174.6	280.6	146.7	427.3	144.7
Malasia	9.9	9.0	18.9	15.8	104.1	119.9	24.9	83.6	108.5	(9.5)
Hong-Kong	39.5	40.6	80.1	58.1	57.4	115.5	182.7	75.5	258.2	106.2
Singapur	33.2	17.8	51.0	39.0	30.0	69.0	57	30.0	87.3	26.5
Tailandia	33.3	7.3	40.6	31.7	24.4	56.1	35	19.1	54.1	(3.6)
Filipinas	30.3	5.6	35.9	35.3	8.3	43.6	45.3	10.3	55.6	27.5
Indonesia	55.7	10.9	66.6	31.8	11.3	43.1	59.1	17.8	76.9	78.4
Sub total	2,159.8	921.0	3,080.8	2,593.4	1,255.8	3,849.2	3,125.6	1,757.7	4,883.3	26.7
Total General(2)	8,580.3	7,272.1	15,8- 52.4	9,048.4	7,685.8	16,734.2	10,125.5	9,670.2	19,795.7	18.3
Relación %	25.2%	12.7%	19.4%	28.7%	16.3%	23.0%	30.9%	18.2%	24.7%	

Notas : (1) Los países asiáticos se ordenan de acuerdo al intercambio efectuado en 1991. Las exportaciones se valorizan FOB y las importaciones CIF.

(2) Las cifras globales de importaciones incluyen aquellas efectuadas a través de Zonas Francas.

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior Diciembre 1992. Gerencia de División Comercio Exterior y Cambios Internacionales. Banco Central de Chile.

Cuadro N° 2
Participación en las exportaciones chilenas del Japón y del resto de los
países de la Cuenca del Pacífico Norte
(En millones de dólares americanos nominales y porcentajes de participación)

					Resto Países Asiáticos	
Año	Monto Total	% de Particip. Total	Japón Monto	% de Particip. (1)	Monto	% de Particip. (2)
1990	2,159.8	100.0	1,388.2	64.3	771.6	35.7
1991	2,593.4	100.0	1,644.0	63.4	949.4	36.6
1992	3,125.6	100.0	1,707.3	54.6	1,418.3	45.4

- Notas :**
- (1) % de participación de las exportaciones hacia el Japón respecto del total exportado por Chile.
 - (2) % de participación de las exportaciones hacia el resto de los países asiáticos respecto del total exportado por Chile.

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior Diciembre 1992.
Gerencia de División Comercio Exterior y Cambios Internacionales
Banco Central de Chile.

Cuadro N° 3
Participación del Japón y del resto de los países de la Cuenca del Pacífico Norte
en las importaciones chilenas
(En millones de dólares americanos nominales y porcentajes de participación)

					Resto Países Asiáticos	
Año	Monto Total	% de Particip. Total	Japón Monto	% de Particip. (1)	Monto	% de Particip. (2)
1990	921.0	100.0	568.4	61.7	352.6	38.3
1991	1,255.8	100.0	645.7	51.4	610.1	48.6
1992	1,757.7	100.0	964.7	54.9	793.0	45.1

Fuente: Indicadores de Comercio Exterior. Diciembre 1992.
Gerencia de División Comercio Exterior y Cambios Internacionales. Banco Central de Chile.

4. Principales rubros de exportaciones chilenas a los países de la Cuenca del Pacífico Norte

Los más relevantes rubros de exportaciones chilenas a los países de Asia-Pacífico durante los dos últimos años son los siguientes:

4.1. Japón

- Cátodos y secciones de cátodo de cobre
1991 US\$ 499 millones
1992 US\$ 359 millones
- Minerales de cobre y sus concentrados
1991 US\$ 304 millones
1992 US\$ 371 millones
- Harina de pescado
1991 US\$ 97 millones
1992 US\$ 125 millones
- Salmones del Pacífico congelado
1991 US\$ 62 millones
1992 US\$ 102 millones

4.2. Taiwán

- Harina de pescado
1991 US\$ 94 millones
1992 US\$ 122 millones
- Cátodos y secciones de cobre
1991 US\$ 269 millones
1992 US\$ 309 millones

4.3. Corea del Sur

- Pellets de minerales de hierro y sus concentrados
1991 US\$ 19.9 millones
1992 US\$ 10.4 millones
- Minerales de cobre y sus concentrados
1991 US\$ 84.8 millones
1992 US\$ 41.3 millones
- Troncos para aserrar y hacer chapas
1991 US\$ 22.6 millones
1992 US\$ 31.3 millones

III. Evolución y perspectivas de las economías industrializadas de la Cuenca del Pacífico Norte

1. El caso de la Economía Japonesa¹ y ²

1.1. Producto Geográfico Bruto, PGB

a) Evolución año 1992

En 1992 con una tasa de crecimiento del PGB estimada de 0,8% se apreció una cierta recuperación de la economía mundial respecto del virtual estancamiento experimentado en 1991, en que el producto mundial creció en solo 0,1%.

Dicho crecimiento, sin embargo, tuvo ritmos diferentes. Es así como, los países industriales habrían crecido 1,4%, los países en desarrollo 6,1% y los países de Europa Oriental y los de la ex Unión Soviética habrían experimentado una caída en su Producto Geográfico Bruto de 17,2% (Ver Cuadro N°1).

El crecimiento del PGB de los países industriales es atribuible principalmente a la recuperación en el ritmo de actividad en los EE.UU., país que desde una caída de 1,2% en 1991 experimentó un crecimiento superior al 2,0% en 1992.

Los países de la Comunidad Europea por su parte, experimentaron una variación muy leve en el ritmo de aumento del PGB en 1991 (0,8%) y 1992 (1,1%) y el Japón presenta un aumento sustancial en dicho ritmo, desde 0,4% en 1991 a 1,6% en 1992.

El crecimiento del PGB en los países en desarrollo, se explica por el sustancial incremento del producto en los países del Medio Oriente y los europeos no desarrollados (0,0% en 1991 y 9,9% en 1992), y por el incremento de actividad de los países del Asia (5,7% en 1991 y 6,6% en 1992).

b) Perspectivas año 1993

A comienzos de 1993, el crecimiento de la economía mundial se presenta más incierta que las previsiones que se tenían a mediados y a fines de 1992; observándose una tendencia a la desaceleración (ver Cuadro N° 1).

La perspectiva global para 1993 se caracteriza por una relativa recuperación de los Estados Unidos, una reducción acentuada en el ritmo de actividad en Japón y un muy

¹ Tomado, extractado y reestructurado de "Evolución de la economía Mundial, 1992-1993". World Trade Center Santiago. Informe N° 1. Marzo, 1993.

² Verificado y ratificado en especial con los documentos mencionados en la bibliografía adjunta.

probable estancamiento o aún recesión en Europa Occidental, influida esencialmente por el comportamiento de la economía alemana y, también, la francesa.

1.2. Empleo

a) Evolución

Uno de los impactos que han llevado a calificar como decepcionante el lento progreso anotado en 1992, ha sido el pobre comportamiento del empleo en los países industriales.

En los hechos, las tasas promedio de desocupación del año 1992 aumentaron, en relación a las observadas en 1991, en los EE.UU. de 7,0% a 7,7% y en la Comunidad Europea de 9,2% a 10,0%, manteniéndose constantes en Japón a un nivel de 2,2% en los dos años y estimándose un crecimiento del empleo muy inferior al incremento del Producto Geográfico Bruto (ver Cuadros N° 2 y 3).

b) Perspectivas para el año 1993

Entre los factores que permiten calificar como muy débil e incierta la recuperación que se estima para 1993, está precisamente la evolución prevista para el empleo en los países desarrollados. Se estima que durante el primer semestre de 1993, el nivel de desempleo alcanzado en 1992 en los principales países de Europa Occidental (Gran Bretaña, Francia y Alemania), continuará incrementándose desde 10% hasta una cifra cercana al 11,0% (ver Cuadro N° 3).

Incluso Japón, país en el cual la razón entre oferta de puestos de trabajos y número de empleos demandados descendió a un coeficiente inferior a uno durante el último trimestre del año pasado y mantiene una tendencia decreciente hasta la fecha, se prevé un incremento del desempleo en 1993, a un nivel de 2,3% (1992: 2,2%). Sólo se exceptúa el caso de los EE.UU. en que según estimación del FMI, el desempleo promedio descendería a 7,1%.

La evolución del empleo se considera determinante en la estabilidad de la tasa de crecimiento estimada, por su efecto en las expectativas y consecuentemente en el ritmo de evolución de la demanda agregada derivada del gasto de los consumidores. Se agrega a lo anterior, la existencia de dificultades estructurales en los países desarrollados, para incrementar el nivel de empleo, aún en un contexto de recuperación, como consecuencia de un porcentaje cada vez mayor de la población con más de 60 años y por el creciente costo de las prestaciones sociales.

1.3. Comercio internacional

a) Evolución en el año 1992

La leve recuperación anotada en el crecimiento del PGB se refleja en un incremento algo mayor del comercio mundial, medido por el aumento en el volumen de importaciones.

Se estima que este creció en 4,0% en términos globales durante 1992, tasa superior a la experimentada en 1991 que alcanzó al 2,6%.

El aumento señalado, obedece básicamente al incremento del volumen de importaciones de los países industriales, las cuales habrían aumentado en 1992 en 3,7% (1991, 2,5%), en tanto que los países en desarrollo habrían disminuido el ritmo de incremento de sus importaciones a 8,2% en 1992 respecto al crecimiento observado en el año precedente (Ver Cuadro N° 3).

En su informe de octubre de 1992 el FMI, estimaba que en ese año, las exportaciones de los países industriales incrementaron su volumen en 3,8%, a lo que se agrega un mejoramiento de 1,1% en sus términos de intercambio.

b) Perspectivas para el año 1993

El comercio internacional a nivel mundial, medido en función del crecimiento del volumen de importaciones, se estima b el mercado, con las exportaciones y el sector privado como principales agentes del desarrollo, fue adoptando una estrategia de liberalización de la economía muy coincidente con los procesos que se llevan a cabo en el Asia-Pacífico. Al tiempo que se convirtió esa región en un área prioritaria tanto para el sector público como para el empresarial.

En 1991 el intercambio global con la Cuenca (se incluye a los Estados Unidos) fue de US\$ 7.682 millones de dólares (46% del comercio total de Chile), de los cuales US\$ 4.443,2 corresponden a exportaciones (49,2% del total) y US\$ 3.248,9 a importaciones (41,9% del total). Las exportaciones al Asia-Pacífico y Australasia fue superior al 30% del total exportado.

Es interesante anotar que, aún cuando el comercio se concentra principalmente en dos mercados -Estados Unidos y Japón- se advierte una creciente tendencia a la diversificación de los mismos. Desde 1991 se nota que la mayoría de las economías del Asia-Pacífico se encuentran entre los mercados de destino para los productos chilenos. En efecto, Taiwán, Corea, China, Hong-Kong, Singapur, Filipinas, Indonesia y Tailandia se encuentran entre los 25 principales mercados chilenos.

Japón es el primer destino de las exportaciones chilenas en 1991 y 1992. En este último año las exportaciones alcanzaron a US\$ 1.714 millones, siendo el sector minero el de mayor importancia.

Entre enero y noviembre de 1992, las ventas a la región del Asia-Pacífico y Australasia crecieron, en comparación con igual período de 1991 en un 19,8%, convirtiéndose así esa región en el primer punto de destino de los productos chilenos.

Al igual que el comercio, las inversiones procedentes de la Cuenca se han incrementado notablemente en la última década. Entre 1982 y 1991 las inversiones

autorizadas, provinieron de los países de la Cuenca, principalmente Estados Unidos, lo que equivale al 70% del total autorizado en el período.

Estos datos ilustran por qué se percibe a la Cuenca como un área del mayor interés y el Gobierno quiere participar activamente en todas las iniciativas que puedan desarrollarse en la región.

La política diseñada busca entonces:

- a) Informarse de la marcha de las economías de la Cuenca, de los comportamientos de sus mercados, de las oportunidades de financiamiento.
- b) Conocer las complementariedades y competencias entre los distintos actores de la Cuenca para establecer estrategias políticas y económicas destinadas a optimizar la participación y diversificar de mercados que en la actualidad presentan una fuerte concentración en Japón, Taiwán y Corea.
- c) Conocer la composición de las estructuras productivas de los países de la Cuenca, sus principales exportaciones e importaciones para incrementar las corrientes de comercio bilateral.
- d) Definir y detectar las posibles alternativas para la ampliación y diversificación de la estructura exportadora de Chile a fin de orientarla más adecuadamente al mercado consumidor. El sector privado juega en este punto un papel fundamental y en tal sentido las misiones empresariales y los Comités empresariales constituyen buenos instrumentos.
- e) Profundizar la política de fomento de la inversión extranjera, difundiendo las oportunidades de inversión, el marco jurídico que las rige y las potencialidades económicas chilenas. En este sentido son de gran utilidad los Seminarios de Inversión que se han estado desarrollando en el área.
- f) Buscar acuerdos para llevar a cabo acciones comunes en los organismos internacionales para la defensa y promoción de políticas de mercado, comercio libre y oposición a las medidas proteccionistas. Particularmente, fortalecer la concertación política en el GATT. Una importante coincidencia de Chile con los países del Asia-Pacífico está en favorecer reglas claras y abiertas para que el mercado sea efectivamente libre y desprovisto de medidas proteccionistas que limitan el acceso de nuestras exportaciones a importantes mercados industrializados.
- g) Promover una inserción funcional, fortaleciendo nuestra presencia en aquellos ámbitos en los que Chile tiene una importancia relativa: minería, pesca y agricultura.

En esta acción es importante tener en cuenta nuestra baja incidencia en los mercados de la Cuenca en General.

Esa baja incidencia se debe al reducido tamaño relativo de la economía de Chile y a los problemas que afectan al comercio de los productos primarios: obstáculos de carácter no arancelario, controles de importación, tarifas discriminatorias y subsidios; la distancia, costo del transporte, así como un cierto desconocimiento mutuo de las realidades y economías.

La participación chilena en los organismos de cooperación transpacífica da la oportunidad para formular programas de cooperación técnica destinados a reforzar o avanzar en ciertas áreas que son vitales para hacer más efectiva la gran potencialidad de la Cuenca.

Las diversas fuerzas de tareas, grupos de trabajo y foros de tales organismos dan a Chile a su vez la oportunidad para hacer aportes concretos, especialmente en aquellos rubros en que tiene una importancia relativa.

Lo anterior, permite una primera conclusión en cuanto a que la potencialidad económica entre América Latina y Chile con el Asia-Pacífico es amplia en materia comercial, financiera y de servicios. Hay un cierto grado de complementariedad en las economías y en la naturaleza actual de las exportaciones recíprocas.

Una segunda señala la necesidad de identificar áreas, intereses, ventajas competitivas, obstáculos y soluciones en materias de interés común.

Una tercera es que la cooperación en el Pacífico permite una interacción sur-sur sobre la base del comercio libre que posibilita el crecimiento y desarrollo y una clara oposición a las medidas proteccionistas que todavía persisten en diversos mercados.

La era del Pacífico, que muchos actores ven desarrollándose de cara al siglo XXI, estará fundada en la información instantánea, la innovación tecnológica, la investigación científica y la tecnología de punta. Esto lleva a sacar una cuarta conclusión: la cooperación en el Pacífico da la oportunidad para beneficiarse de esos avances y comenzar la segunda fase del proceso exportador, la de productos de alto valor agregado.

Una quinta conclusión es que tal vez ninguna otra región del mundo ofrezca tantas posibilidades para una diplomacia económica dinámica destinada a incrementar la oferta exportadora de Chile, la búsqueda de potenciales asociaciones entre productores aparentemente competitivos y el diseño de una estrategia compartida en los foros multilaterales para la defensa de la libertad de comercio.

Sexta es que atendida la naturaleza y flexibilidad de los mecanismos de cooperación transpacíficos, la participación en los organismos en la Cuenca debe ser funcional y dentro del espíritu tripartido que los inspira.

Finalmente, es posible concluir que esta proyección ofrece grandes posibilidades al sector privado, motor del comercio exterior, el que debe jugar un rol protagónico y orgánico en la integración de Chile en la Cuenca del Pacífico.

Chile otorga prioridad a su vinculación con la Cuenca porque como nación en proceso de desarrollo está abierta a toda iniciativa creadora y ampliamente dispuesta a la cooperación internacional para obtener el desarrollo, el progreso y la justicia.